

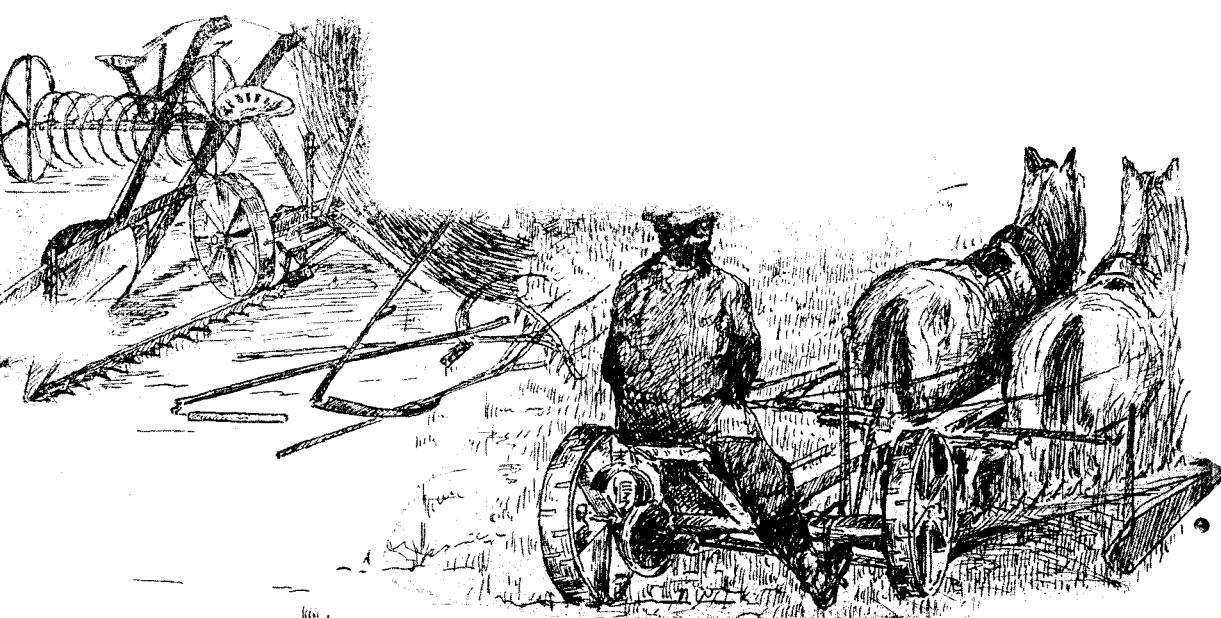
№ 13.
Июль 1912.

ВОЛОГДА.

III ГОДЪ
изданиЯ.

Двухнедельный, научно-популярный, экономиче-
ский, сельско-хозяйственный и кооперативный

ЖУРНАЛъ



Вологда.
Типография А. В. Иванова.

Открыта подписка на второе полугодие 1912 г., на двухнедельный, научно-популярный, экономический, сельско-хозяйственный и кооперативный журналъ

„Съверный Хозяинъ“.

(Извѣстія Волог. Общ. Сельск. Хоз.)

Журналъ ставить своей главной задачей выясненіе естественныхъ, экономическихъ, культурныхъ и общественныхъ условій сельского хозяйства и поднятіе экономического благосостоянія населенія путемъ распространенія знаній, развитія техники сельской промышленности и всесторонней поддержки сельскихъ кооперативовъ.

Въ журналѣ имѣются слѣдующіе отдѣлы:

1. **Общеэкономіческій.** (Землевладѣніе, землеустройство, сельско-хозяйственная экономія, общественная агрономія, статистика и т. п.) 2. **Кооперативный.** (Жизнь кооперативовъ: кредитныхъ товар., потребительскихъ и сельско-хоз. общ., маслод. артелей и т. под.; организація разн. рода кооперативовъ, кооперативное счетоводство.) 3. **Земледѣліе.** (Полеводство, луговодство, культура болотъ, садоводство, огородничество, с.-х. машиностроеніе и т. д.) 4. **С.-х. животноводство.** (Скотоводство съ его отдѣлами, содержаніе и кормленіе скота, болѣзни с.-х. животныхъ и лѣченіе, молочное хозяйство, птицеводство, пчеловодство, рыболовство и т. под.) 5. **Лѣсное дѣло.** (Лѣсоводство и лѣсоустройство и т. д.) 6. **Кустарно-промышленный.** (Кустарные промыслы: Кружевной, берестяный, дерево-обдѣлочный; промыслы: Охота, рыболовство, промышленность заводская и фабричная). 7. **Правовой.** (Распоряженія и узаконенія правительства, юридическая помощь населен.). 8. **Общекультурный.** (Народное образованіе, народное здравіе, пути сообщенія и т. под.) 9. **Корреспонденціи** изъ различныхъ мѣстъ. 10. **Хроника.** (Общая, земская и кооперативная). 11. **Библиографія.** (Отзывы о книгахъ, списки книгъ.) 12. **Полезныя свѣдѣнія** по разнымъ отраслямъ. 13. **Отчеты** о дѣятельности правительственныхъ, земскихъ и общественныхъ учрежденій. 14. **Справочный.** (Прейскуранты на хлѣба и товары, торговья извѣстія и т. д.)

Въ 1912 году составъ редакціи значительно пополнился.

Подписная плата: на 1 годъ 1 р. 50 к., на $\frac{1}{2}$ года—75 к. съ доставк. и пересылк.; безъ доставки на 1 годъ 1 р., на $\frac{1}{2}$ года 50 к., отд. номеръ 7 коп.; для членовъ О-ва подписная плата 1 руб. на годъ и 50 коп. на $\frac{1}{2}$ года; безъ доставки на 1 годъ 50 коп. и на $\frac{1}{2}$ года—25 к.

Плата за объявленія: Позади текста за одинъ разъ—дѣлая страница 8 р. полстраниц.—5 р., четверть стран.—3 р., восьмая стран.—2 р. Стока петита въ одну колон. 10 к.

За многократная объявленія дѣлается слѣдующая скидка: за 24 раза—50%, за 18—45%, за 15—40%, за 12—35%, за 9—30%, за 6—25% и за 3—20%. Впереди текста вдвое дороже. Для иногубернскихъ платы въ полгора раза выше.

ПРОСПЕКТЪ И ПРОБНЫЙ № ВЫСЫЛ. ПО ТРЕБОВ. БЕЗПЛАТНО.

Адресъ конторы и редакціи журнала:

Вологда, Кирилловская ул., д. Бартошевичъ.

Отв. редакторъ *П. П. Котовъ.*

ЕНТРАЛЬН. БИБЛИОТЕКА
ЧЧЧО Шифр 334/05/1742

С-18-13 641.

63/05/1912
С-844-ХХ13.

„Съверный Хозяинъ“

№ 13.

Іюль.

№ 13.

Содеряніе: I. Кооперація. Эличѣ.—Куда идетъ развитіе съверныхъ кооперативовъ. А. Швецовъ.—Московскій Народный Банкъ и съверные кооперативы. А. Ш.—Выгоденъ-ли совмѣстный сбытъ масла? II. Сельское Хозяйство. Агрономъ Д. И. Деларовъ.—Чѣмъ удобрять землю? Л.—Къ вопросу сбъ организаціи сбыта сѣмянъ тимофеевки. Экономическое Обозрѣніе. Эл. Урожай и виды на будущее—Мануфактура—Кожевенные товары—Открытие Нижегородской ярмарки. Ф.—Заманчивыя обѣщанія. IV.—По Россіи. V.—Наши письма. VI.—Хроника. VII.—Вопросы и отвѣты. VIII.—Смѣсь. IX.—Объявленія.

КОНТОРА ЖУРНАЛА

„Съверный Хозяинъ“

просить лицъ, подписавшихся на первое полугодіе и впредь желающихъ получать журналъ, во избѣжаніе перерыва въ высылкѣ, озабочиться присылкою подписной платы за второе полугодіе.

Книги и бланки по счетоводству для кредитныхъ иссудо-сберегательныхъ т-въ, маслодѣльныхъ артелей, потребительскихъ и сельско-хоз. о-въ.

Съ требованіями обращаться: Вологда, Бюро Вологодскаго Общества Сельского Хозяйства.

Прейс-куранты высылаются бесплатно.

Кооперація.

Куда идетъ развитіе съверныхъ кооперативовъ.

Время отъ времени не только полезно, но и необходимо отрываться отъ артельныхъ книгъ, счетовъ, балансовъ, отъ того, на сколько масла продала артель и какъ торгуетъ лавка, отъ всѣхъ вообще злобъ практическихъ будней и подводить тѣ, или иные итоги.

Намъ, находящимся въ самой гуще практической кооперативной жизни, особенно важно почаше присматриваться къ теченію и развитію нашей коопераціи и подмѣчать тѣ

или иныя формы, въ которыя отличается наше движение.

У меня подъ рукой 25 отчетовъ артельныхъ маслодѣльныхъ заводовъ и лавокъ, т. е. около $\frac{1}{5}$ части всѣхъ вологодскихъ артельныхъ предпріятій и, безусловно, огромное большинство изъ вообще печатающихъ свои отчеты вологодскихъ сельскихъ кооперативовъ. Изъ нихъ большая часть открылась въ 1910 г. (18 арт.), 3 артели открылись въ 1905—7 г.г. Артели, отчетами которыхъ я пользуюсь, очевидно по своей силѣ занимаютъ среднее мѣсто въ рядахъ вологодскихъ коопе-

ративныхъ организацій. 23 артель-
ные лавки (изъ 25) продали за годъ
товаровъ на 258,801 руб. 34 коп.,
т. е. на лавку, въ среднемъ, при-
ходится 11,252 руб. 23 коп. Точно
также 24 арт. завода (изъ 25) про-
извели за то же время 27,118 пуд.
21 фут. масла, т. е. на 1 заводъ
пришлось 1129 пуд. 38 фун. Эти
цифры я привожу для того, чтобы
показать, что артели, отчетами ко-
торыхъ я пользуюсь, дѣйствительно
по своей величинѣ относятся къ
среднимъ и что, слѣдовательно, вы-
воды, къ которымъ мы можемъ
притти на основаніи этихъ отче-
товъ, могутъ, очевидно въ значи-
тельной степени быть отнесены на
счетъ будущаго большинства нашихъ
организацій.

Возникаетъ прежде всего вопросъ,
что представляютъ изъ себя наши
артели?

Всѣ отчеты называютъ свои ар-
тели маслодѣльными. Но если при-
смотрѣться поближе-мы увидимъ,
что въ дѣйствительности сельскіе
кооперативы далеко не являются
исключительно молочными артеля-
ми и лавками при нихъ. Въ пер-
вый годъ существованія, когда ар-
тель еще пускаетъ свои корни, ко-
гда передъ ней рядъ сложныхъ за-
дачъ по устройству собственного по-
мѣщенія завода и лавки, по вербовкѣ
членовъ и организаціи сбыта—ар-
тельное предпріятіе ограничивается
выдѣлкой и продажей масла и тор-
говлей предметами потребленія изъ
своей лавки. Но уже начиная со вто-
рого года своей жизни, въ особен-
ности, когда первый принесъ артели
прибыль, начинается расширеніе за-
дачъ, стоящихъ передъ артелью.

Крестьянинъ видѣтъ на собствен-
номъ опыте, что кооперативная ор-
ганизація сбыта молока выгодна ему,
что изъ своей лавки товары про-

даются дешевле и лучшаго каче-
ства. А главное—удивленный—онъ
чувствуетъ и понимаетъ, что мож-
но обойтись безъ посредника, что
его барышы можно переложить въ
свой карманъ, что можно, так. обр.,
свободно развиваться безъ этого
посредника или скupщика, неотступ-
но преслѣдующаго сельскаго хозяи-
на и за его хозяйственную само-
стоятельность услужливо предлага-
ющаго ему всѣ сомнительныя bla-
га своихъ заботъ.

Отсюда одинъ шагъ до артель-
ной организаціи другихъ промы-
словъ.

Артельная лавка съ заводомъ
служатъ центромъ, вокругъ которо-
го отлагаются, въ видѣ коопера-
тивныхъ ячеекъ, другіе сельскіе про-
мыслы.

Я приведу одинъ любопытный при-
мѣръ. Никольскую артель. Она на-
ходится въ Кадниковскомъ уѣздѣ
Вологодской губерніи и существуетъ
уже седьмой годъ. Въ началѣ своей
дѣятельности она занимается вы-
дѣлкой масла и торговлей изъ своей
лавки продуктами потребленія. На
четвертомъ году существованія ар-
тель ставитъ при заводѣ правиль-
ное *свиноводство*, которое изъ года
въ годъ растетъ: прибыль въ 1909 г.
—136 руб., въ 1910—268 р. 81 к.,
въ 1911—293 руб. 20 коп. Почти
съ первыхъ дней своего существо-
ванія артель вынуждена обратить-
ся къ помощи займовъ. Но по мѣ-
рѣ роста артели, артельщики на-
чинаютъ относиться къ своему соб-
ственному дѣлу съ большимъ довѣ-
риемъ и даже хранить въ артель-
ной кассѣ небольшія суммы денегъ.
Т. е. мы видимъ, что „молочная
артель“ и лавка“ переходятъ къ
вкладной операциі, и отчетъ за 1911 г.
показываетъ, по счету вкладовъ,
займовъ и процентовъ—11,195 руб.

40 коп. Но Никольская артель идетъ дальше по пути расширения своей дѣятельности и въ 1911 г. начинаетъ закупать и продавать *овесъ*—и въ первый же годъ производства этихъ операций—куплено было овса на 5382 руб. 50 коп. и продано на 5418 руб. 52 коп.

Вотъ типичный образецъ этихъ расширяющихъ свою дѣятельность за предѣлы молочного производства артелей.

Изъ 25 артелей,—о которыхъ мы говоримъ, 11 существуютъ второй годъ, а изъ этихъ 11—9, т. е. огромное большинство существующихъ второй годъ артелей, переходитъ къ организаціи на артельныхъ началахъ и другихъ промысловъ. Помимо закупки овса, свиноводства и вкладныхъ операций—артели начинаютъ заниматься скупкой и продажей яицъ, кудели, выпаиваніемъ и продажей телятъ и пр. Надо, правда, замѣтить, что наибольшую силу развитія проявляютъ операции по вкладамъ и закупкѣ—продажѣ овса: изъ 11 артелей, расширившихъ область кооперативной работы въ деревнѣ,—7 занимаются скупкой—продажей овса и 4—вкладными операциями. Вкладная операція начинаютъ развиваться даже въ первый годъ существованія. Такъ напр. Корбангская молочная артель произвела въ первый годъ вкладныхъ операций на 1075 р, 39 к.

Можетъ возникнуть вопросъ, какъ организованы эти отрасли сельской коопераціи, являются ли онѣ частью общихъ операций кооператива или же дѣствуютъ болѣе или менѣе самостоятельно? Отчеты показываютъ, что всѣ перечисленныя нами операции артели производятся отъ имени и за счетъ артели и представляютъ неотдѣлимую часть ея кооперативной работы, хотя опе-

раціи покупки—продажи *овса* въ очень многихъ случаяхъ носятъ комиссіонно-посредническій характеръ. Вотъ факты, выбранные нами изъ отчетовъ дѣйствующихъ артелей.

Конечно, эти новыя стороны дѣятельности артелей еще слабо развиты и въ общей суммѣ денежныхъ оборотовъ занимаютъ сравнительно скромное мѣсто. Достаточно указать на то, что отмѣченная нами Никольская артель дала въ 1911 года прибыли: по заводу 6203 р. 54 к., по лавкѣ 6278 р. 95 к., свиноводство же принесло артели всего 293 р. 20 к. прибыли. Несомнѣнно, что главная работа артели совершается вокругъ завода и лавка. Но не въ этомъ, вѣдь, дѣло. Значителѣно важнѣе—куда, *въ какомъ направлениі идетъ развитие нашихъ сельскихъ кооперативовъ*. А на этотъ вопросъ отчеты даютъ определенный отвѣтъ: изъ 11 существующихъ 2 и болѣе лѣтъ артелей 9, начинаютъ организовывать на кооперативныхъ началахъ рядъ другихъ отраслей, до сихъ поръ не захваченныхъ коопераціей, т. е. большая часть *уточнившихъ свое положеніе* сельскихъ кооперативовъ присоединяютъ къ маслу—яйца, овесъ, свиней и пр. Быть можетъ поле нашего наблюденія не достаточно широко. Но, на основаніи имѣющихся въ нашемъ распоряженіи данныхъ—мы имѣемъ нѣкоторое основаніе полагать, что дальнѣйшій ростъ артельного движенія въ деревнѣ приведетъ мало по малу къ организаціи на кооперативныхъ началахъ большинства доступныхъ коопераціи промысловъ.

Пока центромъ этой коопераціи является молочная артель съ лавкой. Значитъ ли это, что наша сельская кооперація въ Вологодской губ. и въ дальнѣйшемъ своемъ развитіи будетъ продолжать объеди-

нять самыя разнообразныя отрасли сельско - хозяйственной кооперациі въ одной организації? Или же это состояніе есть первый шагъ кооперативнаго движенія, что съ ростомъ его тѣ, или иныя отрасли сельско-хозяйственной кооперациі пышно разовьются и потребуютъ для своего дальнѣйшаго роста особой и совершенно самостоятельной организації (наприм. организаціи кооператива по продажѣ овса, кредитнаго товарищества и пр.).?

Врядъ ли можно дать на поставленный вопросъ совершенно точный и безгрѣшный отвѣтъ.

Несомнѣнно, что часть нынѣшней дѣятельности нашихъ сельско-хозяйственныхъ кооперативовъ, даже когда она широко разовьется, будетъ продолжать оставаться тѣсно связанной съ молочной артелью и лавкой. Свиноводство, разведеніе телятъ, продажа яицъ и проч.—можно думать сумѣютъ прекрасно ужиться въ единой организаціи съ молочной артелью и лавкой. Больше того—молочныя артели даже предполагаютъ, что для болѣе выгоднаго веденія дѣла—необходимо обратиться къ свиноводству, къ выпаиванію телятъ и проч. Равно какъ лавка прекрасно сумѣеть вести нѣкоторыя операциі по комиссіонной продажѣ продуктовъ сельскаго производства—яицъ, курицы и пр.

Съ другой стороны уже теперь можно сказать, что рядъ функций, выполняемыхъ теперь нѣкоторыми молочными артелями, уйдетъ отъ нихъ къ другимъ специальнымъ кооперативамъ.

Всякое дѣло имѣетъ свою логику. И если сегодня кооперативъ принимаетъ вклады частныхъ лицъ, то завтра онъ перейдетъ къ ихъ кредитованію. А кто усомнится теперь,

что на кредитѣ—нельзя строить ни молочной артели, ни лавки. Онъ врагъ и той и другой. Очевидно, нашимъ ячейкамъ сельской кооперациі придется съ осторожностью подходить къ своей кредитной дѣятельности. И если она допустила кредитъ въ началѣ дѣятельности артели, то при дальнѣйшемъ ея ростѣ слѣдуетъ поставить вопросъ объ организаціи самостоятельного кредитнаго кооператива.

Въ отчетахъ, разобраннныхъ нами, первое мѣсто занимаетъ дѣятельность кооператива по куплѣ—продажѣ овса. Намъ представляется, что и эта отрасль дѣятельности, какъ и всѣ вообще операциі по хлѣбу, должны будуть быть выдѣлены въ особыя товарищества, отдѣльная отъ молочной артели. Операциі, подобныя овсу, съ самаго начала требуютъ довольно широкаго размаха, въ нихъ должны участвовать большія группы крестьянскаго населенія; по существу эти операциі предполагаютъ большой районъ дѣйствій и затрату значительныхъ денежныхъ средствъ по постройкѣ складовъ, складочныхъ приспособленій и т. д. Въ противномъ случаѣ, уже не говоря о большомъ рискѣ, молочная артель, сбывающая овесъ и проч., не сумѣеть даже ускользнуть изъ рукъ самыхъ мелкихъ посредниковъ. Артели, организовавшія куплю-продажу овса, даютъ тому прекрасные примѣры. Онъ продаютъ купцамъ овесъ и часть получаютъ деньгами, другую же часть товарами для лавокъ. Такъ отчетъ Полянской молочной артели указываетъ, что въ 1911 г. продано было овса на 4774 р. 24 к., причемъ фирма бр. Борисовыхъ въ счетъ купленнаго овса уплатила 1000 руб. наличными и на 357 руб. 86 коп. продала лавкѣ товара; от-

четъ Христо-Рождественской молочной артели указываетъ на это же явленіе въ еще болѣе яркой формѣ. Такимъ образомъ, освободившись путемъ потребительного общества изъ цѣпкихъ лапъ посредника,— наши артели попадаютъ въ ту же зависимость, правда, съ другой стороны—путемъ продажи овса часто тому же самому посреднику.

Въ виду всего сказаннаго мы приходимъ къ тому заключенію, что врядъ ли нынѣшній типъ универсальной кооперативной организаціи въ деревнѣ, т.е. все покупающей, производящей и продающей—долговѣченъ. Вѣрнѣе всего, что и вологодская сельско-хозяйственная кооперація по мѣрѣ расширенія области своей работы, съ цѣлью наибѣлѣ полнаго обслуживанія запросовъ деревни,—станетъ выдѣлять нѣкоторыя свои функции и передавать ихъ особымъ и самостоятельнымъ организаціямъ.

Нынѣшнее же состояніе усиливающихся и развивающихся кооперативныхъ организацій отчасти показываетъ, что деревня еще не насыщена кооперативами и что нѣкоторыя стороны жизни деревни настойчиво потребуетъ кооперативной организаціи.

“Коммерческому Отдѣлу” Вологодскаго Общества Сельскаго Хозяйства необходимо тщательно изучать положеніе сельской коопераціи и часто приходить съ собственной инициативой туда, гдѣ стихійное развитіе экономической дѣятельности требуетъ, для своего усилнаго роста, новыхъ формъ.

Эличъ.

Московскій Народжый Іакъ и сѣверные кооперативы.

Въ свое время на страницахъ нашего журнала не разъ отмѣчалось какую важную роль долженъ сыграть недавно возникшій Московскій Народный Банкъ въ дѣлѣ укрѣпленія и развитія кооперативнаго движенія въ Россіи. Была указана необходимость народнаго кооперативнаго банка, гдѣ бы сосредоточивались капиталы кооперативныхъ организацій и куда бы привлекались средства для расширенія дѣятельности кооперативовъ и созданія ихъ моши въ дѣлѣ экономического и культурнаго развитія жизни отдѣльныхъ уголковъ, захваченныхъ волною объединенія.

Намъ кажется вполнѣ естественнымъ, что кооперативное движеніе, быстро вошедшее въ жизнь русскаго крестьянина и мелкаго труженика и постепенно захватившее и производство и потребленіе, должно имѣть точку опоры—тотъ источникъ, изъ котораго можно черпать силы для развитія дѣятельности отдѣльныхъ организацій. Кооперативы внесли переворотъ въ экономическую жизнь населенія, расширили кругозоръ мелкихъ собственниковъ и заставили ихъ уразумѣть печальнуу дѣйствительность.

„Маленький людъ“ заговорилъ о самодѣятельности — выступилъ на борьбу съ поработившимъ его капиталомъ—съ его мелкими, надоѣвшими агентами—скупщиками, перекупщиками и К⁰.

Если до сихъ поръ капиталы сосредоточивались въ рукахъ отдѣльныхъ личностей и по существу являлись „мертвыми“ въ дѣлѣ дальнѣйшаго развитія экономической жизни и благополучія населенія, то теперь, съ развитіемъ коопераціи,

намѣчается иной путь—путь сосредоточенія средствъ въ общее достояніе—въ кооперативныя организаціи. Иначе говоря, моя копѣйка въ моемъ и карманѣ, а чтобы она не была „мертвой,“ отдаю въ общее дѣло, которое печется и о моемъ благополучіи.

Несомнѣнно, что вѣковая передача своихъ денегъ въ чужie карманы, создала въ послѣднихъ богатыя залежи и если вѣрить пословицѣ, что „деньгу къ деньгѣ тянетъ“, то и наши кооперативные капиталы могутъ быть перетянуты на сторону сильныхъ.

Въ резулътатѣ мы приDEMЪ къ тому печальному заключенію, что кооперативы, борющіеся на мѣстахъ изъ за грошей съ мелкими скupщиками, будутъ переплачивать рубли опытнымъ торгашамъ и капиталистамъ.

Но это и есть началоконца, начало „самозащиты“ и объединенія кооперативныхъ капиталовъ. Выпливаетъ на сцену простое понятіе—сила ломитъ силу—мобилизація кооперативныхъ капиталовъ противъ капиталовъ частныхъ лицъ.

Насколько это понятіе вкоренилось въ гуще кооперативовъ можно видѣть изъ того, что изъ 4000 акцій, выпущенныхъ учредителями Московскаго Народнаго Банка, 3500 пріобрѣтено кооперативными организациями, а остальная—лицами, близко стоящими къ кооперативному движению. Разбросанная по глухимъ уголкамъ россійская кооперація начала протягивать другъ другу руки и объединять свои силы—капиталъ въ одинъ центръ. Само открытие Московскаго Народнаго Банка было и будетъ по истинѣ „праздникомъ русской коопераціи“. Оно заложило основаніе тому фундаменту, на которомъ можетъ

строиться зданіе прочныхъ кооперативовъ.

Итакъ у настъ есть фундаментъ, общаго кооперативнаго зданія—кооперативнаго банка. И мы, кооператоры съвернаго района, должны внести свою „лепту“, принять участіе въ общемъ дѣлѣ, дабы не быть оторванными отъ общаго развитія кооперативной жизни.

Несомнѣнно, что интересы кооперативовъ съвернаго края тождественны съ кооперативами другихъ мѣстъ. Для нихъ также является важнымъ вопросомъ объединеніе своихъ капиталовъ и привлеченіе средствъ въ обороты. Ростъ числа кооперативныхъ организацій въ нашемъ краѣ, развитіе ихъ дѣятельности толкаетъ на общий путь привлеченія необходимыхъ средствъ, кредита и правильнаго испльзованія запасныхъ и излишнихъ капиталовъ.

Естественно, что ни Государственный, ни частные банки не могли и не могутъ удовлетворить всѣмъ запросамъ кооперативныхъ организацій. Практика показала, что, напримѣръ, только болѣе крупнымъ кооперативамъ удалось завязать сношенія съ частными банками. И то ихъ здѣсь встрѣчаютъ недовѣрчиво, урѣзываютъ кредитъ и не даютъ возможности поставить дѣло на должную высоту. Мелкие же кооперативы или вынуждены пользоваться болѣе дорогимъ, чѣмъ у частныхъ банковъ, кредитомъ торговыхъ фирмъ, или же вести дѣло на свои скучныя средства.

Другое дѣло свой кооперативный банкъ, направить дѣятельность котораго на защиту интересовъ коопераціи зависитъ отъ самихъ организацій, участвующихъ въ немъ.

Тѣ кооперативы, которые приняли участіе въ созданіи кооператив-

наго Московскаго Народнаго Банка, путемъ пріобрѣтенія его акцій, очевидно вполнѣ поняли важное значеніе участія въ направленіи его дѣятельности. Это кооперативы, главнымъ образомъ, Юга и центра Россіи. Съверные кооперативы пріобрѣли незначительное число акцій. На-примѣръ, изъ существующихъ въ Вологодской губерніи около 400 кооперативныхъ организаций только пять взяли всего 19 акцій. Но, не смотря на это, нельзя сказать, что наши кооперативы не нуждаются въ услугахъ банка и не хотятъ, поэтому, принять участія въ его дѣятельности. Наоборотъ, наше молодое кооперативное движение, разбросанное по громадной территории и затерявшееся въ глухихъ углахъ, именно больше всего и нуждается въ опорномъ пункте—въ объединеніи и привлечениіи средствъ для созданія жизненной и планомѣрной дѣятельности на мѣстахъ.

Если мы будемъ искать причины малаго распространенія акцій Банка среди съверныхъ кооперативовъ, то прежде всего должны отмѣтить, что большинство изъ нихъ не давно возникли, мелки и бѣдны. Годъ, два дѣятельности не дали возможноти прочно встать на ноги, а потому у многихъ не нашлось свободныхъ средствъ на покупку даже одной акціи. Другая часть кооперативовъ, дѣятельность которыхъ окрѣпла, заняла выжидательное положеніе и пошла „въ хвостѣ“ русской коопераціи только потому, что не вполнѣ ясно представляла задачи и цѣли кооперативнаго банка. Среди многихъ создалось убѣжденіе, что разъ Банкъ будетъ въ Москвѣ, то трудно будетъ пользоваться его услугами. Послѣднее, намъ кажется, и было главнымъ тормозомъ, но это говорить только, что

наши кооперативы мало знакомы съ уставомъ Банка.

Учредители Банка въ свое время, при выработкѣ устава, учли эти обстоятельства и Банкъ, по уставу, имѣетъ право открывать повсемѣстно отдѣленія, агентуры, приглашать корреспондентовъ *). Такимъ образомъ получается тѣсная связь между отдѣльными районами съ центромъ—Московскимъ Народнымъ Банкомъ. Другими словами, самый отдаленный кооперативъ можетъ быть близокъ къ Банку—можетъ пользоваться его услугами.

На засѣданіи Совѣта Банка 25 мая была выработана инструкція для представителей (корреспондентовъ) и намѣченъ рядъ кооперативовъ, могущихъ взять на себя эти обязанности. Въ числѣ этихъ кооперативовъ есть и Вологодское Общество Сельскаго Хозяйства въ лице Комерческаго Отдѣла при немъ.

Правленіе Комерческаго Отдѣла уже получило предложеніе Банка принять на себя представительство для съвернаго района и, по обсужденіи предложенныхъ условій, изъявило свое согласіе.

Представители, по инструкціи, выполняютъ по порученію Банка всѣ банковскіе операциі за счетъ самого Банка. Сюда входитъ: получение наличныхъ суммъ, пріемъ платежей по векселямъ и разнаго рода документамъ, пріемъ вкладовъ, оплата переводныхъ билетовъ, выдача чековъ за счетъ Банка и пр.

Такимъ образомъ, кооперативы съвернаго края будутъ приближены къ дѣятельности Московскаго Народнаго Банка, будутъ пользоваться его услугами на „мѣстѣ“—въ Вологдѣ. Отъ нихъ зависитъ учесть

*) По уставу банковъ корреспондентами называются представители Банка на извѣстный районъ, исполняющіе порученія Банка.

выгоды этого обстоятельства и стягивать всѣ денежныя операциі въ свой кооперативный Банкъ.

Кооперативная организація только тогда окрѣпнутъ и будутъ на высотѣ своего призванія, когда будутъ объединять всѣ отрасли своей дѣятельности въ кооперативные центры. Не слѣдуетъ забывать, что это главное условіе, обезпечивающее мощность кооперативного движенія и выполненіе котораго есть залогъ успѣха.

А. Швецовъ.

Выгоденъ ли совмѣстный сбытъ масла?

Вопросъ о сбытѣ масла является наиболѣе больнымъ среди нашихъ молочныхъ кооперативовъ. Ради укрѣпленія кооперативовъ и извлеченія всѣхъ выгодъ артельнаго дѣла приходится стремиться къ получению дѣйствительной оцѣнки масла.

Мыканіе по мѣстнымъ маслянымъ фирмамъ въ концѣ концовъ приводитъ артели къ убѣжденію, что здѣсь онѣ лишаются значительной доли выгодъ—продаютъ масло дешево. И въ результатѣ мы видимъ стремленіе артелей объединить сбытъ масла при посредничествѣ Вологодского Общества Сельскаго Хозяйства въ лицѣ Коммерческаго Отдѣла при немъ.

Изъ существующихъ въ настоящее время въ Вологодской губерніи 131 артели только около 25 не участвуетъ въ совмѣстномъ сбытѣ и считаетъ его не выгоднымъ. Правда и среди объединившихся для сбыта есть артели, которыхъ смущаютъ письма съ обѣщаніями пособія и онѣ, ради этихъ призрачныхъ выгодъ, готовы перекочевать къ частнымъ фирмамъ.

Обыкновенно въ недостатокъ совмѣстному сбыту ставятъ то обстоятельство, что деньги за масло приходится получать не сразу при доставкѣ, какъ у частныхъ фирмъ, а черезъ недѣлю, двѣ—по продажѣ съ артельнаго склада. И это часто служить „камнемъ преткновенія“, изъ за этого часто смотрятъ „сквозь пальцы“ на всѣ выгоды совмѣстнаго сбыта масла.

Въ чемъ же заключаются выгоды объединенія въ сбытѣ масла? На этотъ вопросъ мы найдемъ отвѣтъ сравнивая дѣ-

ятельность артелей, участвующихъ въ совмѣстномъ сбытѣ, съ тѣми, которыя ютятся около частныхъ фирмъ?

Для примѣра возьмемъ дѣятельность за 1911 годъ двухъ наиболѣе крупныхъ въ Вологодскомъ уѣздѣ артелей. Одна изъ нихъ—Фетининская продаётъ масло масляной фирмѣ „К. К. Озоль“ въ Вологдѣ, а другая—Христорождественская сбываетъ черезъ артельный складъ при Обществѣ.

Фетининская маслодѣльная артель, Вологодскаю уѣзда. Фетининская артель начала свою дѣятельность съ 1-го февраля 1911 года; въ составѣ ее входитъ 510 членовъ, имѣющихъ 887 коровъ.

За 11 мѣсяцевъ отчетнаго года на артельный заводъ поступило молока 43,860 п. 22 ф., изъ него выработано масла 1877 п. 38 фун. Въ среднемъ израсходовано на пудъ масла молока 23 пуд. 14 фун., 1862 п. 20 $\frac{1}{2}$ фун. масла продано масляной фирмѣ „К. К. Озоль“ въ Вологдѣ за сумму 27015 руб. 27 коп., т. е. въ среднемъ получено за каждый пудъ масла 14 р. 50 к., мелочная продажа (7 пуд. 9 $\frac{1}{2}$ фун.) и остатокъ масла на заводѣ (8 пуд. 8 $\frac{1}{2}$ фун.) числятся въ суммѣ 232 руб. 54 коп., а всего выручено отъ продажи масла и другихъ молочныхъ продуктовъ 27,644 руб. 13 коп. Изъ этой суммы отчислено на расходы и на уплату долговъ 5677 р. 94 к., а остатки—21966 руб. 19 коп. выданы на руки артельщикамъ, т. е., въ среднемъ по 50,7*) коп. за каждый пудъ молока; валовая выручка на каждый пудъ масла равняется 63,7 коп.

Въ отчетномъ году артель имѣла двѣ лавки, въ которыхъ поступило товаровъ по заготовительной стоимости на 28357 руб. 84 коп. Отъ торговли получено валовой прибыли 3103 руб 12 коп.

За произведенными расходами по заводу и лавкамъ артелей получила чистой прибыли 2820 руб. 97 коп.

Артелью построенъ заводъ стоимостью въ 3877 руб. 73 коп., израсходовано на покупку инвентаря 1462 руб. 53 коп. и на постройку жилого дома 656 руб. 84 руб. На эти расходы получены ссуды отъ Губернскаго Земства 3780 руб. и отъ „К. К. Озоль“ 1000 руб.

Христорождественская маслодѣльная артель, Вологодскаю уѣзда. 1911 годъ—второй годъ существованія артели. Въ этомъ году поступило молока 70,240 пуд. 19 фун. (всего въ артели около 1000 кор.).

*) Около 51 коп.

Выработано масла 2995 пуд. 19 фун., т. е. израсходовано на пудъ масла 23 п. 18 ф. молока. Масло въ количествѣ 2995 пуд. 19 фун. продано при посредничествѣ Вологодского Общества Сельского Хозяйства за сумму 47,320 р. 36 к.; изъ нихъ, за отчисленіемъ комиссіи въ пользу Общества 25 коп. съ пуда, артель получила 46,637 р. 11 к., т. е. *въ среднемъ за каждый пудъ 15 р. 54 к.*, а всего выручено отъ продажи масла и другихъ молочныхъ продуктовъ 47,265 р. 65 к. Изъ этой суммы отчислено на расходы по производству и погашеніе долговъ 5391 р. 02 к., а 41,874 р. 63 к. выданы на руки артельщикамъ, т. е. въ среднемъ по 59,6^{*)} коп. *закаждый доставленный пудъ молока*. Валовая выручка на пудъ молока равняется 67,2 коп.

Въ артельную лавку поступило за годъ товаровъ по заготовительной стоимости на 42,313 р. 25 к. Отъ торговли получено валовой прибыли 3989 р. 42 к.

За покрытіемъ расходовъ по лавкѣ и заводу получено чистой прибыли 2923 руб. 68 коп. Изъ нихъ уплачено Губернскому Земству по ссудѣ 702 р. 55 к., долговъ 690 р. 02 к., начислено дивидента членамъ 1428 р. (причислены къ паямъ) и отчислено въ запасный капиталъ 102 р. 77. к.

Приведенные данные рѣзко подчеркиваютъ выгодность совмѣстного сбыта масла. Въ то время какъ прекрасно оборудованная и находящаяся въ хорошихъ условіяхъ какъ крупный поставщикъ, Фетиньинская артель получила за масло 14 р. 50 к. въ Христорождественской выручено 15 руб. 54 коп. на пудъ, кромѣ отчисленныхъ 25 к. съ пуда на общія кооперативныя нужды и расходы по сбыту (комиссія обществу). Другими словами, Фетиньинская артель *не дополучила* противъ Христорождественской у каждого пуда масла 1 р. 4 к., т. е. за 11 мѣсяцевъ у 1877 пуд. 38 фун.—1937 р.

Естественно, что это сказалось на общей расцѣнкѣ молока. Фетиньинская артель получила на пудъ молока 63,7 коп. и выдала артельщикамъ 50₇ коп. за пудъ; Христорождественская выручила 67,2 коп. и выдала артельщикамъ 59,6 к. за пудъ.

Правда Христорождественская артель получала деньги по продажѣ масла—черезъ недѣлю, двѣ послѣ доставки на складъ, а Фетиньинская наличными по доставкѣ и кромѣ того получила отъ фирмы ссуду въ 1000 р. Но за это она заплатила небывалый процентъ: немедленный разсчетъ и ссуда заставили ее не дополучить 1937 р.

Вышло такъ, что артель за ссуду у фирмы Озоля въ 1000 р. уплатила 193,7 руб. %, т. е. на руб. 193,7 %.

Вотъ результатъ непростительного упрымства руководителей артели, которые находятъ болѣе выгоднымъ оставлять артельныя деньги въ чужомъ карманѣ.

И это не единственный примѣръ ущерба артельному дѣлу отъ излишней самоувѣренности и работы „въ разбрѣдъ“. Въ томъ же 1911 году Благовѣщенская артель, Кадниковскаго уѣзда продала масло частнымъ фирмамъ по 14 р. 40 к. за пудъ, Петрѣевская 14 р. 43^{1/2} к. Первая ни до получила противъ цѣнъ артельного склада 1126 р. 70 к., а вторая около 1400 руб. Шурбовская артель не дополучила у 1414 п. 10^{1/2} ф. 880 р. 74 к., Нестеровская у 240 п. 22^{1/2} ф. 158 р.

Всѣ эти выводы взяты на основаніи отчетовъ, напечатанныхъ самими артелями, а потому безъ преувеличенія можно сказать: *артели, не участвующія въ совмѣстномъ сбыте масла, не дополучаютъ въ среднемъ за пудъ масла около 1 руб. и не додаютъ артельщикамъ по 10 коп. за каждый наношенный пудъ молока*. Мало того, онѣ, благодаря своей недальновидности, поддерживаютъ процвѣтаніе частныхъ масляныхъ фирмъ и мѣшаютъ успѣшной дѣятельности другихъ артелей.

Кооперативы не могутъ процвѣтать безъ объединенія своей дѣятельности и заботы объ общихъ интересахъ, такъ какъ—что не подъ силу для отдельныхъ кооперативовъ, то легко всѣмъ вмѣстѣ. Дѣло пойдетъ лучше, будетъ устойчивѣе и больше дастъ выгодъ. А что это такъ, мы видѣли изъ приведенныхъ выше данныхъ.

A. Ш.

^{*)} Около 60 коп.



Сельское Хозяйство.

Чѣмъ удобрять землю?

Предъ крестьяниномъ—хозяиномъ все болѣе и болѣе часто встаетъ вопросъ чѣмъ можно удобрять землю, когда нѣтъ навоза и даже тогда, когда онъ есть, но нужно повысить урожай своихъ земель. Особенно это нужно знать крестьянину сѣверныхъ губерній, какова Вологодская и смежныя съ ней.

Вопросъ объ искусственномъ удобреніи—большой и трудный. Длиннымъ статьямъ въ журналѣ не мѣсто, почему я и постараюсь коротко разсказать какими удобреніями можно замѣнить навозъ—и въ какихъ нуждается именно рожь, такъ какъ ее то теперь и будутъ сѣять хозяева-крестьяне.

Для крестьянъ сѣверныхъ губерній уже не новость искусственные минеральныя удобренія. Многіе уже покупали ихъ и для яровыхъ и подъ рожь. Если кто не посыпалъ этими порошками самъ,—то слыхалъ объ нихъ отъ сосѣдей или отъ агрономовъ.

Очень можетъ быть, что есть уже и такие хозяева, которые не получили отъ этихъ удобреній ожидаемой пользы и потому думаютъ, что разговоръ о нихъ—разговоръ пустой.

Но такое заключеніе не вѣрно. Искусственные удобренія помогли другимъ народамъ довести урожай своихъ полей до такихъ размѣровъ, которые у насъ покажутся сказочными.

Эти минеральныя, искусственные удобренія полезны и на нашихъ земляхъ. Только, примѣняя ихъ мы можемъ получить урожай ржи и ярового 200 и болѣе пудовъ съ десятины.

Но искусственные удобренія выгодны только тогда, когда они будутъ примѣняться толково и во время. Отъ хозяина при примѣненіи искусственныхъ удобреній требуется не только умѣнья, но и знанія.

Нужно знать на какой почвѣ, какое удобреніе дѣйствуетъ лучше; какого удобренія когда и сколько положить. Положишь много—зря деньги израсходуешь, положишь мало—такъ-же не будетъ толку.

Для того, что-бы искусственное удобреніе повышало урожай настолько, что-бы окупилось само и давало хозяину доходъ, прежде всего нужно знать что береть данное растеніе изъ земли, въ чемъ оно нуждается для своего роста.

Что-бы узнать что береть растеніе изъ земли, ученые сжигаютъ листья, стебли и корни т. е. все растеніе безъ остатка. Все, что въ растеніи сгораетъ (органическія вещества) растеніе береть листьями изъ воздуха,—а зола содержитъ минеральныя землистыя части, то есть въ ней находится все то, что растеніе береть изъ земли.

Изслѣдуя золу, ученые опредѣлили, что въ составѣ золы растенія входятъ, главнымъ образомъ, фосфорная кислота, кали, известь, желѣзо, магнезія и другія вещества. Въ почвѣ всегда много желѣза, магнезіи и друг. веществъ. Кромѣ того, этихъ веществъ въ золѣ мало, а следовательно и растенія нуждаются въ небольшомъ ихъ количествѣ и такимъ образомъ о возвратѣ этихъ веществъ въ почву заботиться не приходится. Но въ почвѣ мало фосфору, кали; иногда маловато извести. О пополненіи ихъ преимущественно и необходимо заботиться.

Кромѣ фосфора и кали наши почвы нуждаются въ азотѣ. Это—газъ; его много въ воздухѣ, но бѣда въ томъ, что наши растенія не могутъ его брать изъ воздуха. Необходимо, чтобы азотъ попалъ въ почву ввидѣ какого либо соединенія съ другими газами и веществами, тогда онъ дѣлается доступнымъ растеніямъ. Другая бѣда въ томъ, что всѣ соединенія азота даютъ вещества — соли, напримѣръ селитра, легко растворимыя въ водѣ, а слѣдовательно они легко вымываются изъ почвы дождями и уносятся въ ручьи, рѣчки или опускаются глубоко въ почву, куда за ними не у gnаться корешкамъ. Другое всѣмъ знакомое соединеніе азота—это аміако-нашатырный спиртъ. Его много въ навозѣ, на скотномъ дворѣ. Удущливый, острый запахъ навоза зависитъ отъ улетучивающагося изъ его аміако-нашатырного спирта. Здѣсь другая бѣда,— соединенія азота летучи и легко теряются.

Только бобовые растенія—какъ клеверъ, горохъ, вика, гусинецъ и т. п. имѣютъ способность брать азотъ прямо изъ воздуха т. е. изъ неистощимаго естественного источника. Но и эти растенія усваиваютъ азотъ воздуха не сами, а при помощи особыхъ существъ—бактерій, которыя живутъ на корняхъ бобовыхъ растеній въ особыхъ клубенькахъ.

Возмите весной выкопайте клеверное растеніе изъ земли съ корнемъ и вы легко замѣтите на тонкихъ корешкахъ маленькие утолщенія—клубеньки.

Въ нихъ живутъ бактеріи, усваивающія свободный азотъ воздуха—вотъ почему послѣ клевера бываютъ лучшіе урожаи хлѣбовъ—клеверъ удобряетъ землю азотомъ.

При сгораніи азотъ уходитъ съ дымомъ,—и въ золѣ его мало—но онъ необходимая часть растеній; безъ него нельзя получить хорошаго урожая.

Почвы черныя—перегнойныя т. е. тѣ, которыя содержатъ много остатковъ растеній, неуспѣвшихъ еще вполнѣ истлѣть перегнить—содержатъ много азотистыхъ веществъ.

Много ихъ и въ почвахъ торфянистыхъ.

Ученые долго изучали условія роста и питанія растеній и при этомъ изученіи часто случалось, что не смотря на то, что всѣ вещества въ почвѣ имѣлись, урожай получался не большой.

При болѣе точномъ наблюденіи оказалось,--что урожай растеній зависитъ главнымъ образомъ отъ того вещества, котораго меньше. Такъ, напримѣръ, если мы положимъ въ почву много фосфора и кали, но въ ней будетъ мало азота, то и урожай получимъ маленький. Получимъ зерна и соломы столько, сколько его могло образоваться изъ имѣющагося количества азота въ почвѣ—избытокъ въ фосфорѣ и кали—пропадаетъ даромъ.

Если въ почвѣ много азота—селитры, кали, но мало фосфора—то опять таки урожай получится по фосфору, а избытокъ кали и азота пропадутъ даромъ.

Тоже и для кали.

Итакъ хозяинъ долженъ помнить, что величина урожая растеній зависитъ отъ того вещества—котораго въ данное время въ почвѣ меньше всего.—Это ученые назвали закономъ минимума—и этотъ законъ заставляетъ хозяина заботиться что-бы въ почвѣ содержались всѣ вещества въ количествѣ, достаточномъ для наибольшаго урожая.

Вотъ почему часто хозяину приходится наблюдать, что и суперфосфату посыпалъ подъ рожь, а толку мало—урожай хуже чѣмъ у сосѣда по навозу. Суперфосфату почвѣ далъ, но кали или азота въ ней не было, и урожай плохъ. Если-бы хозяинъ вмѣстѣ съ суперфосфатомъ посыпалъ кали и по всходамъ осенью селитру, да и весной еще разъ посыпалъ-бы рожь селитрой, то урожай-бы былъ хорошій и деньги, заплаченныя за одинъ суперфосфатъ, не пропали-бы.

Итакъ для полученія хорошаго урожая необходимъ:

1) Что-бы въ почвѣ были фосфоръ, кали и азотъ.

2) Что-бы всѣ вещества содержались въ почвѣ въ формѣ, годной для питанія растеній; что бы эти вещества были растворимы въ водѣ, т. к. корни растеній втягиваютъ питательныя вещества растворенными въ водѣ. Воду испаряютъ листьями и питательныя вещества идутъ на образованіе растеній и сѣмянъ.

3. Что-бы всѣхъ питательныхъ веществъ было достаточно, т. к. величина урожая зависитъ отъ того вещества, котораго меньше въ почвѣ (законъ миніума.)

Теперь посмотримъ какими удобрениями нужно удобрить землю подъ рожь и особенно теперь предъ посѣвомъ самой ржи.

Фосфорныя удобренія.

Фосфоръ содержитъ слѣдующія наиболѣе употребительныя удобренія.

1) Костяная мука, 2) Томасшлакъ, 3) Фосфоритъ и 4) Суперфосфатъ.

О первыхъ трехъ теперь мы говорить не будемъ, т. к. они содержать фосфорную кислоту въ формѣ болѣе или менѣе трудно усвояемой растеніями.

Эти три вида должны быть вносимы въ почву за долго до посѣва —теперь, когда приступили уже къ посѣву, цѣлесообразно употреблять суперфосфатъ, какъ болѣе скоро усвояемое удобреніе.

Кромѣ того суперфосфатъ лучше дѣйствуетъ на связныхъ почвахъ (суглинки), а ихъ у насъ больше. На песчаныхъ и супесчаныхъ лучше употреблять—томасшлакъ.

Суперфосфатъ имѣеть видъ темно сѣрой муки съ сильнымъ острымъ запахомъ купороснаго масла (сѣрной кислоты), потому что онъ получается изъ различныхъ трудно усвояемыхъ фосфоритныхъ удобрений смѣшиваніемъ ихъ съ сѣрной кислотой.

Суперфосфатъ содержитъ отъ 12 до 20° фосфорной кислоты, т. е. въ каждомъ пудѣ содержится отъ 5 до 8-ми фунтовъ нужной намъ фосфорной кислоты. На десятину нужно брать 18—20 пуд. суперфосфата, или на 1 мѣру ржи высѣвать $1\frac{1}{2}$ пуда суперфосфата.

Суперфосфатъ дѣйствуетъ главнымъ образомъ на урожай зерна—и по виду часто рожь, удобренная однимъ суперфосфатомъ, не отличается отъ ржи, ни чѣмъ неудобренной, но, взвѣшивши урожай зерна, хозяинъ легко убѣдится, что суперфосфатъ окупился и далъ доходъ—т. е. повысилъ урожай.

Разбрасывать его слѣдуетъ за 5—7 дней до посѣва ржи—смѣшавъ съ землей и дѣлать это лучше въ тихую погоду. Разбросавъ суперфосфатъ, его нужно вспашкой хорошенько размѣшать съ землей. *)

Калійное удобреніе.

Калійныхъ удобрений въ продажѣ встрѣчается два сорта: кайнитъ и 30° % калійная соль.

*) Пудъ суперфосфата стоитъ 66—70 коп. и содержитъ 14—16% фосфорной кислоты.

Кайнитъ дешевле калійной соли, но содергитъ калія меньше—и, кромѣ того, больше содергитъ вреднаго для растеній вещества—хлора. Добывается онъ заграницей—возить его далеко и потому всегда выгоднѣе употреблять калійную соль. Фунтъ кали, нужнаго для питанія растеній, не смотря на кажущуюся дороговизну, въ калійной соли стоитъ дешевле, чѣмъ въ кайнитѣ. На десятину калійной соли нужно 6 пуд. или на 1 мѣру ржи— $1\frac{1}{2}$ пуд., а кайниту нужно 25—20 пудовъ на десятину или $2-2\frac{1}{2}$ пуд. на 1 мѣру ржи. Калійную соль можно смѣшать вмѣстѣ съ суперфосфатомъ и землей и разбросать ее до вспашки, а потомъ запахать. По опытамъ въ сосѣднихъ губерніяхъ, калійная соль повышаетъ урожай ржи главнымъ образомъ на почвахъ легкихъ т. е. супесчаныхъ и песчаныхъ. Замѣтно повышеніе урожая на подзолистыхъ суглинкахъ, но на глинистыхъ и суглинистыхъ почвахъ калійная соль мало повышаетъ урожай—здѣсь ее можно и не употреблять.

Азотистое удобрение.

Самое употребительное это чилійская селитра. Въ послѣднее время на рынке появилась норвежская селитра. Рѣдко, но встрѣчается кровяная мука—о ней мы говорить не будемъ.

Чилійская селитра привозится изъ Америки, гдѣ ее много добывается въ государствѣ Чили.

По виду она походитъ на соль и въ сырью погоду такъ же притягиваетъ къ себѣ воду, и потому сырѣеть.

Селитра такъ-же легко распускается (растворяется) въ водѣ, и потому это удобрение дѣйствуетъ одинъ годъ. Ее нужно сыпать уже по всходамъ растеній, т. к. если ее посыпать раньше, то она растворится раньше, чѣмъ изъ зерна по-

явятся растенія и уйдетъ съ водой глубоко въ землю или стечеть въ ручьи. Кромѣ того, подъ рожь ее лучше сыпать въ 2 приема, а именно: осенью по появлѣнію всходовъ, что-бы рожь лучше укрѣпилась и разрослась и 2-й разъ весной послѣ того какъ снѣгъ растаетъ, земля немного обсохнетъ и озимое пойдетъ въ ростъ. Чилійская селитра удобреніе дорогое—пудъ стоитъ 1 руб. 90 коп.—2 руб., а потому его нужно употреблять съ разборомъ—нужна-ли селитра.

Правда селитры на десятину нужно не больше 4—5 пуд. или 12—14 ф. на пудъ ржи, да и сыпать по 2 пуда—осенью и весной, но все-же 4—5 пуд. стоять отъ 8 до 10 руб. на десятину. Селитру нужно употреблять особенно на легкихъ почвахъ, когда землю не удобряли навозомъ—когда предъ рожью не сѣяли клевера.

Всходы ржи внимательному хозяину сами скажутъ, нужно-ли рожь удобрить селитрой.

Если хозяинъ видитъ, что всходы растутъ плохо, мало кустятся, не зелены, а желтовато-зеленые, слабые, тогда 2 пуда, высыпанные на десятину, окупаются. Если весной всходы вышли плохи, если они когда тронутъся въ ростъ—будутъ слабо куститься, не зелены и плохо подаются въ ростъ, то, высыпавъ еще $1\frac{1}{2}$ —2 пуда на десятину или 5—8 фун. на пудъ ржи, хозяинъ не раскается.

Селитра вліяетъ главнымъ образомъ на урожай соломы. Норвежская селитра появилась очень недавно. Она получается фабричнымъ путемъ—и содергитъ известъ—потому ее значеніе, ее вліяніе на наши съверные почвы будетъ лучше чилійской, но опыта въ ея употребленіи еще мало, и потому обѣ ней я говорить не буду.

Итакъ подъ рожь, главнымъ образомъ, необходимо употреблять суперфосфатъ—на тяжелыхъ почвахъ и томасшлакъ на песчаныхъ. Калійную соль нужно употреблять только на легкихъ песчаныхъ, супесчаныхъ почвахъ и на подзолистыхъ, на тяжелыхъ суглинкахъ они бесполезны.

Селитру употреблять только по всходамъ—осенью и весной, если ростъ ржи слабъ.

Кромѣ того, я бы очень рекомендовалъ хозяевамъ употреблять—суперфосфатъ или томасшлакъ, въ половинномъ размѣрѣ, т. е. 9—10 п. на десятину или 25—30 фун. на 1 мѣру высева ржи, при посѣвѣ ржи по удобренной навозомъ почвѣ, если навозу мало, напримѣръ когда навозу вывозятъ 60—80 возовъ на десятину. Въ этомъ случаѣ суперфосфатъ дастъ большой урожай и окунится навѣрное съ лихвой.

Изъ всего вышесказанного читатели видятъ, что примѣненія искусственнаго минерального удобренія требуютъ опыта и наблюденія. Но, къ сожалѣнію, наше земство до сего времени не устроило у насъ опытной станціи для изученія условій выгоднаго примѣненія этихъ удобреній въ нашемъ краѣ. Въ этомъ дѣлѣ нужно принять участіе самимъ хозяевамъ—и потому зимой мы помѣстимъ рядъ статей объ организаціи совмѣстныхъ (коллективныхъ) опытовъ удобренія въ условіяхъ крестьянского хозяйства нашего края, какъ подъ озимые такъ и подъ яровые хлѣба и попросимъ хозяевъ сообщать намъ ихъ результаты. Такой обмѣнъ наблюденій, между хозяевами, въ журналѣ поможетъ выяснить наиболѣе выгодный способъ употребленія этихъ удобреній у насъ.

Агрономъ *Д. Деларовъ.*

Къ вопросу объ организаціи сбыта сѣмянъ тимофеевки.

Наступаетъ время обмолота ржи, а вмѣстѣ съ нимъ для многихъ районовъ сѣверного края примѣняющихъ посѣвы тимофеевки по ржи, и полученіе такъ бѣшено взвинченныхъ по цѣнѣ за послѣднее время сѣмянъ тимофеевки (или иначе сѣянки, палочника, аржанца.)

Крестьяне Вологодской губ., по свидѣтельству агронома Дмитріева, занимаются посѣвомъ тимофеевки на сѣмена со стародавнихъ временъ, когда еще обѣ ней и самомъ травосѣяніи не было почти разговора. Обширныя еще лѣсныя пространства, расчищаемыя подъ посѣвъ тимофеевки, влажная суглинистая почва какъ нельзя лучше способствуютъ процвѣтанію этого промысла. А между тѣмъ до сего времени ни земствомъ, ни общественными учрежденіями ничего не сдѣлано для упорядоченія сбыта сѣмянъ столь цѣнной для сельскихъ хозяевъ травы. Дѣло ведется по старинѣ.

Еще „по голу“ наѣзжаютъ или даже обходятъ пѣшкомъ ловкіе скupщики тѣ мѣста, где есть надежда поживиться на крестьянской нуждѣ и невѣжествѣ. Собирается вся деревня и производится торгъ. Главной принадлежностью такого торга является конечно магарычъ—водка и дѣло сдѣлано: цѣнныя сѣмена пріобрѣтаются за 2—5 руб. пудъ и перепродаются по 6—12 руб. Одна сторона продешвила, но за то пьяна, другая хотя и трезвая, но съ колоссальными барышами.

Точныхъ цифръ о вывозѣ изъ Вологодской губерніи сѣмянъ тимофеевки нѣтъ, но изъ одного Кадниковскаго уѣзда, ежегодно вывозится нѣсколько тысячъ пудовъ. Есть деревни, где осенью можно получить заразъ до 150 пуд., а во всей волости насчитывается свыше пятисотъ.

По логикѣ вещей, земство, конечно, должно было бы прежде всѣхъ притти на помощь населенію въ организаціи сбыта сѣмянъ тимофеевки: оно имѣетъ и особенно въ послѣднее время усиленно насыщаетъ участковую агрономію, сельско-хозяйственныхъ старость, имѣетъ свои сельско-хозяйственные склады и тому подоб., но мнѣ вспоминается прямо анекдотическая случай. Въ прошломъ годѣ одна изъ уѣздныхъ управъ Костромской губерніи обратилась въ одну Земскую Управу Вологодской губ., съ просьбою выслать цѣны и образ-

цы тимофеевки и получила отвѣтъ, что сѣмья тимофеевки на складѣ управы нѣть (!?), а между прочимъ изъ уѣзда каждогодно ея вывозятся тысячи пудовъ.

Правда со стороны губернского земства кажется были какія то слабыя попытки провести анкету о посѣвахъ на сѣмена тимофеевки, но онѣ увѣнчались сомнительнымъ успѣхомъ, такъ же какъ и попытки нѣкоторыхъ уѣздныхъ земствъ закупать сѣмена тимофеевки непосредственно у крестьянъ черезъ особыхъ земскихъ агентовъ. Если и попадаютъ сѣмена тимофеевки въ земскіе склады, то только благодаря тому, что крестьяне, пріѣзжая въ городъ, предлагаютъ ихъ земствамъ. Отсюда и такая несообразность въ цѣнѣ: складъ губернского земства продавалъ нынче тимофеевку по 11 руб., а Тотемское земство 6—7 руб., при оптовыхъ цѣнахъ на нее въ Москвѣ отъ 9—11 руб. Передаютъ, что на сѣверѣ губерніи и въ настоящее время можно купить сѣмена тимофеевки урожая прошлого года за 2 р. 50 коп.

Мнѣ думается, что при развитіи кооперации въ Вологодской губерніи есть болѣе вѣрные и быстрые пути для скорѣйшаго осуществленія и упорядоченія сбыта сѣмья тимофеевки. Путь тотъ же, по которому шли кооперативы Пермской губ. въ организаціи совмѣстного сбыта сѣмья клевера. Кредитныя и ссудо-сберегательные товарищества, сельско-хозяйственные

и потребительскія и молочные артели должны взяться за это дѣло. Оно не потребуетъ отъ нихъ особенныхъ усилий и большихъ затратъ, такъ какъ многіе крестьяне, сѣющіе тимофеевку на сѣмена, сплошь и рядомъ состоятъ и членами того или иного кооператива. Были ли попытки этого въ сколько нибудь широкомъ размѣрѣ, мнѣ неизвѣстно, но обѣ работахъ примѣровъ подыскать можно очень много. Въ Кадниковскомъ уѣзде, въ одной волости, гдѣ есть хорошая молочная артель и кредитное товарищество ежегодно продается скупщикамъ болѣе 500 пуд. Въ Вельскомъ уѣзде, крупное сельско-хозяйственное общество, имѣвшее когда-то даже своего агронома покупало тимофеевку въ Вологдѣ по 10—11 р. пудъ, а между прочимъ подъ бокомъ верза 20—25 отъ него эти же сѣмена продаются по 2—5 руб. пудъ. Если нужно искать еще такихъ дефектовъ, то ихъ можно найти сколько угодно. Можетъ быть это нужно отнести къ сравнительной еще слабости кооперативнаго движенія, въ Вологодской губ. и къ неимѣнію широкихъ связей по сбыту сѣмья, но думаю, что Вологодское Сельско-Хозяйственное Общество такъ умѣло и энергично сумѣвшее организовать вокругъ себя молодыя артели по сбыту артельного масла, придется на помощь кооперативамъ Вологодской губерніи и посредничествомъ для организаціи сбыта сѣмья тимофеевки.

Л.

Экономическое Обозрѣніе.

Урожай и виды на будущее.

Трудно еще опредѣленно сказать, каковъ будетъ урожай. Во всякомъ случаѣ тѣ преувеличенныя надежды на урожай 1912 г., которыя еще недавно высказывались, нѣсколько потускнѣли. Весь юль былъ не совсѣмъ благопріятенъ для созрѣванія хлѣбовъ и производственныхъ работъ. Дожди и холода въ первой половинѣ юля на югѣ, юго-западѣ и въ центральной земледѣльческой области нѣсколько повредили озимымъ хлѣбамъ и задержали ихъ уборку. Во второй половинѣ юля для огромной полосы Россіи дожди и холода уступили мѣсто бездождю и жарѣ; причемъ темпе-

ратура значительной части Россіи была много выше нормальной. Слѣдуетъ отмѣтить, что сѣверная нечерноземная полоса (какъ и сѣверо-востокъ) также страдали отъ засухи и жары и офиціальная „Торг. Пром. Газета“ даже отмѣчаетъ, что здѣсь „яровые замѣтно ухудшаются и настоящее ихъ положеніе внушаетъ серьезныя опасенія“.

Вообще можно сказать, что озимые вышли значительно лучше яровыхъ, урожай которыхъ понынѣ находится подъ значительнымъ сомнѣніемъ. Въ то время, какъ озимая пшеница дастъ, повидимому, урожай выше средняго, а озимая рожь даже хороший,—яровые хлѣба по урожайности приближаются къ среднимъ.

Намѣтились уже и неурожайные мѣста. Ихъ меньше, чѣмъ въ прошломъ году, но неурожай тамъ ожидается не менѣе жестокій—это по преимуществу нѣкоторыя мѣста на сѣверо и юго востокѣ.

Что касается пунктовъ прошлогодняго неурожая, то приходится, къ сожалѣнію, отмѣтить, что значительную часть крестьянства этихъ мѣстъ и въ 1912 году—ждетъ голодъ. По свѣдѣніямъ, собраннымъ по телеграфу Торгово-Промышленной Газетой къ 26 іюля, въ 4 уѣздахъ Саратовской губ. 3—Симбирской, отчасти въ Вятской, Уфимской и Астраханской губерніяхъ—хлѣба неудовлетворительны и даже плохи. Очевидно, обнищавшему крестьянству этихъ районовъ придется вновь стать лицомъ къ лицу со всѣми ужасами голода и безкорыщи.

Въ общемъ же, по всей Россіи, по видимому, ожидается урожай нѣсколько выше средняго.

Въ ожиданіи выясненія результатовъ урожая хлѣботорговцы на внутреннихъ рынкахъ проявляютъ большую сдержанность и осторожность. Хотя началъ наблюдался подвозъ новыхъ хлѣбовъ, все же сдѣлки съ хлѣбомъ не велики и ограничиваются удовлетвореніемъ текущихъ дѣлъ. Въ виду этого цѣны сохраняютъ устойчивость. Правда въ послѣдніе дни, подъ вліяніемъ все болѣе выясняющихся размѣровъ урожая, цѣны обнаруживаютъ нѣкоторое стремленіе къ пониженію.

Ожиданіе низкихъ цѣнъ на хлѣбъ—заставляетъ заинтересованные классы искать предохранительныхъ противъ такого пониженія средства. Конечно, какъ и можно было ожидать, крупные землевладѣльцы смотрятъ уже наверхъ и оттуда ждутъ подачекъ, поддержки и прочихъ искусственныхъ мѣръ.

Что касается другой части заинтересованныхъ лицъ—крестьянъ, то имъ приходится разсчитывать на собственные силы и свою организованность. Какъ правильно отмѣчаетъ газета „Россія“, условія для реализаціи урожая у насъ не совсѣмъ благопріятны.

Для того, чтобы „выдержать“ цѣны, чтобы въ погонѣ за деньгами, въ которыхъ такъ нуждается деревня, не продать хлѣба первому подвернувшемуся торговцу—необходима сѣть элеваторовъ, зернохранилищъ рядъ приспособленій, удобный и дешевый

кредитъ, легко приходящій на помощь крестьянину и пр.

Съ другой стороны и наша желѣзнодорожная сѣть и провозоспособность желѣзныхъ дорогъ заставляютъ желать еще многаго.

Всегда нуждающіеся въ деньгахъ крестьяне, при такихъ условіяхъ, легче всего могутъ попасть въ лапы посредниковъ, скупщиковъ и другихъ агентовъ денежного мѣшка, а масса предложеній хлѣба усиливъ еще въ большей степени пониженіе цѣнъ.

Между тѣмъ на западѣ урожай значительно хуже нашего и запросъ на русскій хлѣбъ въ этомъ году будетъ повышенный, а слѣдовательно есть надежда ожидать, не взирая на урожай, нѣкоторую устойчивость въ цѣнахъ.

Здѣсь лишній разъ является на сцену неорганизованность нашей деревни. Можно думать, что выгоды отъ урожая и положенія дѣлъ на западѣ въ значительной степени достанутся на долю другихъ группъ—посредниковъ и пр. и только краемъ задѣнутъ нашихъ крестьянъ.

Отсюда слѣдуетъ сдѣлать единственный пока выводъ—надо попытаться собственными силами помочь себѣ.

Опытъ нѣсколькихъ урожаевъ можетъ подсказать крестьянамъ необходимость организации широкой сѣти кооперативовъ по сбыту хлѣба, кредитныхъ, сельско-хозяйственныхъ обществъ и др.

Вологодскіе крестьяне уже и теперь сбываютъ овесь на артельныхъ началахъ. Но то, что имѣется—зародыши начинающейся новой кооперативной работы. Скупка—продажа овса ведется отдѣльными артелями, поневолѣ имѣеть небольшіе размѣры и замыкается въ узкомъ мѣстномъ районѣ. Между тѣмъ дѣло кооперативной скупки—продажи хлѣба съ самаго начала требуетъ сравнительно широкаго размаха и тѣсной связи кооперативовъ кредитныхъ и по сбыту. Надо думать, что въ свое время все „образуется“.

Эти крестьянскія организаціи проявлять необходимую ініціативу и энергию не только въ дѣлѣ созданія дешеваго кредита и широкой сѣти зернохранилищъ, не только въ защитѣ крестьянскаго кармана отъ посредниковъ, но и въ привлечениіи науки и техники въ русскую деревню.

Мануфактура.

На фонѣ хозяйственнаго развитія страны, ожидаемый урожай сталъ центромъ общаго вниманія.

Земледѣліемъ заняты у насть огромныя массы населенія. И когда нашу неизбалованную деревню посѣщаетъ такой желанный гость, какъ урожай, то этому радуются рѣшительно всѣ, каждый, конечно, по своему. Да какже иначе... Крестьянину понадобятся машины, и платье, и обувь, и многое многое другое.

Приближеніе урожая нащупываетъ прежде всего соприкасающійся съ деревней торговецъ ходкихъ товаровъ—ситца, бумагеи, кожевенного товара и пр.

На радостяхъ, по случаю урожая, онъ быстро повышаетъ цѣны на эти ходкіе предметы необходимости, и, такъ сказать, „примазывается“ къ скромному крестьянскому „пирогу.“

Неурожай, захватившій въ прошломъ году огромныя области Европейской Россіи и Западной Сибири, выбросилъ изъ числа покупателей много миллионовъ крестьянъ и наша мануфактурная промышленность, несмотря на то, что русскіе фабрики и заводы энергично работали, переживала не-радостную пору застоя.

Теперь положеніе рѣзко измѣнилось.

Уже весной, когда обозначился возможный урожай, Москва смѣнила угнетенное настроеніе на болѣе твердое и оживленное. Потомъ пошли ярмарки, на которыхъ хорошо шла мануфактура и укрѣпила увѣренность промышленниковъ въ наступающемъ оживленіи.

Въ свою очередь Оренбургскіе торговые дома живо распродали свои запасы и подняли цѣны на миткаль и бязь по $1\frac{1}{2}$ коп. на аршинъ; омскіе мануфактурсты завалили мѣстныя красильни перекраской своего товара.—Поволжье и Сибирь, скинутыя въ прошломъ году со счета покупателей, громко заявили о себѣ на рынкѣ.

Фабрики снова заработали и гдѣ еще недавно работы производились по нѣсколько дней въ недѣлю—тамъ работаютъ полную недѣлю. Запасы мануфактурныхъ товаровъ давно изсякли и мануфактурсты еле спрятываются съ своими заказами, а крупныя фирмы работаютъ на „выходъ“, т. е. почти ничего не успѣваютъ оставлять на складѣ.

Все это вмѣстѣ взятое поставило фабрикантовъ передъ искушеніемъ—повысить цѣны на ходкіе товары. И они не устояли.

Въ Москвѣ во второй половинѣ июля, состоялось совѣщеніе фабрикантовъ—ситцевиковъ и они рѣшили сдѣлать прибавку въ размѣрѣ 1 коп. на аршинъ— $1\frac{1}{2}$ коп. теперь и $1\frac{1}{2}$ коп. съ сентября. Въ сентябрѣ же они намѣрены повысить цѣны и на остальные товары.

За Москвой послѣдовали Иваново-Вознесенскъ и Лодзь—сообщаютъ, что они повысили на $1\frac{1}{2}$ коп. цѣны на ситецъ и бумагеи.

Мало по малу это повышательное настроеніе перебрасывается въ другія отрасли и повышеніе цѣнъ на предметы необходимої становится всеобщимъ: изъ Польши сообщаютъ, что суконный рынокъ ожила, особенно относится это къ дешевымъ сукнамъ, запросы на которыхъ предъявляется масса населенія. А вслѣдъ за оживленіемъ—придетъ и повышеніе цѣнъ.

Кожевенные товары.

Тѣ же причины, что вызвали повышеніе цѣнъ на мануфактуру, оживили кожевенный рынокъ и быстро подняли цѣны на выдѣланый изъ кожи товаръ и отчасти на сырье.

Еще недавно, въ концѣ прошлаго и начало нынѣшняго года, кожевенное производство переживало тяжелую заминку. Въ надеждѣ на сбытъ кожевенники заготовили много товару, а вдругъ неурожай, голодъ, и они остались съ нераспроданнымъ товаромъ на рукахъ. Теперь ожила и они, еще недавно волившіе о разореніи.

Изъ двухъ центровъ кожевенного производства — Сѣверо-запада и Москвы—идутъ однѣ и тѣ же вѣсти. Цѣны на сырье въ Московскомъ районѣ поднялись на 50 коп.—1 руб. на пудъ и продолжаютъ ити на повышеніе. Болѣе прочное, повидимому, повышеніе наблюдается на выдѣланый изъ кожи товаръ—предметы необходимости широкой массы потребителей. Изъ выдѣланного товара растутъ цѣны на подошву, цѣна на которую за мѣсяцъ поднялась на 50 коп. на пудъ.

Изъ Сѣверо-западнаго района—изъ Двинска, Минска, Витебска сообщаютъ о большомъ оживленіи съ выдѣлаными товарами. Повсюду увеличеніе производства. Особенно горячую пору переживаетъ производство подошвы. Поднялись цѣны на голенища, на всѣ сорта штиблетъ и ожидается общее повышеніе цѣнъ.

Открытие нижегородской ярмарки.

Въ такомъ положеніи находятся двѣ артели производства, работающія на широкую мас-су потребителя.

Неудивительно потому, что недавно открывшаяся Нижегородская ярмарка—это всероссійское торжище—начала подведеніе итоговъ урожая съ того, что повысила цѣны на большинство самыхъ необходимыхъ и ходкихъ товаровъ. Съ этого началась радость промышленниковъ. Какъ видно за крестьянскими достатками слѣдѣть очень зоркіе стражи и не упустятъ ужъ „своей“ копѣйки.

Эл.

Заманчивыя обѣщанія.

Въ жизни нашего артельного маслодѣлія приходится отмѣтить слѣдующій фактъ.

При наступленіи осеннаго періода частные маслоторговцы начинаютъ разсыпать въ артели письма съ предложеніями доставлять масло имъ; причемъ въ письмахъ назначаются повышенныя цѣны, даются обѣщанія разсчитывать за масло по цѣнамъ Бюро, и, какъ премію, предлагаютъ или же давать бочки и ящики подъ масло бесплатно или же выдать впередъ извѣстную сумму денегъ.

Такое явленіе повторяется не первый годъ подрядъ; и какъ подходитъ августъ мѣсяцъ, то отъ одного, то отъ другого артельного старосты можно слышать, что такой то послалъ въ артель письмо и предлагаетъ цѣны дороже, чѣмъ на складѣ Вологодскаго Общества Сельскаго Хозяйства.

Чѣмъ же объясняется такое явленіе?

Ужъ не могутъ ли наши господа маслоторговцы и на самомъ дѣлѣ заплатить артели по рублю на пудъ больше?

Нѣтъ. Тутъ расчетъ другой и не въ пользу артелей. Кто продавалъ или покупалъ масло, тотъ знаетъ, что съ юля мѣсяца цѣны на него повышаются и повышеніе идетъ обыкновенно до января.

Кромѣ того, въ періодъ съ августа по январь въ Вологодской губ. меньше всего вырабатывается масла, такъ что его меньше, чѣмъ спрашивается рынокъ; такое положеніе выгодно для торговца; и вотъ, учитывая эти обстоятельства, у господъ маслоторговцевъ и возникаетъ желаніе вступить въ переписку съ артелью, пообѣщасть повышенныя цѣны, авось, что либо удастся заработать.

Теперь посмотримъ обѣщаютъ ли на самомъ дѣлѣ торговцы заплатить дороже на маслѣ?

Вся ихъ практика основана на разсчетѣ. Чтобы яснѣе представить, себѣ это возьмемъ для примѣра любую артель и маслодѣльца, назовемъ его М... сегодня 1 августа, цѣна на масло, положимъ, стоить 15 р. 50 к., господинъ М. пишетъ письмо въ артель и предлагаетъ цѣну на масло 16 р. 50 к., рублемъ дороже, при чемъ онъ разсчитываетъ, что пока идетъ письмо, да обсуждаютъ его, работаютъ масло, то пройдетъ недѣли двѣ; а за это время цѣны на масло поднялись не на рубль, а на полтора и артель, привезя масло, получить не больше на рубль, а меньше на 50 к. Положимъ, что М. можетъ разсчитать и настоящей рыночной цѣной, въ данномъ случаѣ 17 руб., то онъ все же не прогадаетъ, потому что черезъ два три дня цѣна повысится. Для него нѣтъ убытка, а артели нѣтъ прибыли отъ обѣщаній.

Знаютъ и наши артели, что цѣна осенью на масло повышается, но все же заманчивыя обѣщанія смущаютъ ихъ. Больше всего идутъ на эти обѣщанія артели молодыя, менѣе нуждающіяся; а артели, прожившія четыре—пять лѣтъ и окрѣпшія они знаютъ, что эти письма получаются всегда къ осени и никогда при пониженіи цѣнъ,—знаютъ, чтобы понять настоящій смыслъ зазывающихъ писемъ, то нужно примѣнить ихъ не къ сегодняшнему дню, а впередъ недѣли за двѣ, за три, тогда они потеряютъ свою прелесть.

Наконецъ знаютъ, что и желаніе г. маслоторговцевъ не подарить артели по рублю на пудъ, а что возможно заработать себѣ, да еще и безъ большаго риска.

Ѳ.



П о Р о с с і и .

Кооперація въ Сибири.

Въ Сибири, вслѣдствіе громадныхъ прoстранствъ сънокосныхъ угодій и пастьбищъ, быстро привилось маслодѣліе. Первое время когда маслодѣльная промышленность про-никла въ Сибирь, таковая находилась въ рукахъ частныхъ предпринимателей.

Чрезъ небольшой промежутокъ времени, нѣкоторыя сибирскія селенія стали открывать у себя для переработки молока артельные заводы. Преимущества артельного маслодѣлія передъ частнымъ не замедлили обнаружиться. Въ виду чего идея объ организациіи кооперативныхъ маслодѣлень распостранилась весьма быстро, и въ какой нибудь десятокъ лѣтъ. Тобольская губернія напримѣръ, покрылась цѣлой сѣтью крестьянскихъ маслодѣльныхъ кооперативовъ. Въ Курганскомъ уѣздѣ, въ настоящее время, частные предприниматели уже вытѣснены совершенно. Всего теперь насчитывается въ Тобольской и Томской губерніяхъ—свыше двухъ тысячъ маслодѣльныхъ артелей.

Населеніе, взявъ въ свои руки переработку молока и убѣдившись въ пользѣ та-ковой,—пошло дальше: оно забираетъ въ свои руки и сбытъ масла непосредственно—на заграничный рынокъ.

Съ этой цѣлью значительная часть сибирскихъ маслодѣльныхъ кооперативовъ объединилась въ союзъ, подъ названіемъ „Союзъ Сибирскихъ маслодѣльныхъ артелей“. Союзъ существуетъ пятый годъ и въ немъ состоитъ въ настоящее время членовъ-артелей уже 318, съ годовой производительностью масла около 400,000 пудовъ. Въ началѣ же организаціи союза въ немъ состояло только 13 артелей.

Такой быстрый ростъ Союза, конечно, обратилъ вниманіе частныхъ экспортныхъ конторъ, и экспортеры во всеоружії выступили противъ союзной организаціи. Они распространяли слухи, что „дѣла въ союзѣ весьма плохи и онъ находится наканунѣ ликвидациіи“. Пробовали патетически вызывать къ населенію, что „при наступающемъ банкротствѣ союза, крестьяне понесутъ большие убытки и проч.“. Въ нынѣшнемъ году, они искусственно подняли въ Сибири цѣну на масло, разсчитывая на то, что артели, вслѣдствіе высокихъ цѣнъ, соблазнятся и побѣгутъ изъ Союза.

Принимая во вниманіе такой пріемъ экспортеровъ, какъ искусственное повышеніе цѣнъ, естественно было ожидать, что при продажѣ масла, союзными артелями, за границей, крестьяне должны потерпѣть недоборы, по сравненію съ мѣстными сибирскими цѣнами. Но члены Союза этимъ ни чуть не смущаются и смотрятъ на вещи вполнѣ здраво. Они понимаютъ, что экспортеры не могутъ все время выбрасывать свои капиталы зря—на вѣтеръ, и повышеніе цѣнъ на мѣстныхъ рынкахъ—есть явленіе временное. На такую минутную выгоду, конечно, могутъ только соблазниться ничего не понимающіе люди. Къ чести сибирскихъ крестьянъ и эта мѣра борьбы со стороны гг. экспортеровъ не увѣнчалась успѣхомъ.

Сибирское крестьянство не ограничивается этими операциями—оно стремится завоевать и потребительскую область. Съ этой цѣлью крестьяне при маслодѣльныхъ заводахъ, съ помощью Союза—организуютъ артельныя (потребительскія) лавки. Въ союзныхъ артеляхъ насчитывается свыше 70 артельныхъ лавокъ. Многія изъ нихъ дѣлаютъ оборотъ до 50 тысячъ рублей въ годъ.

Артельныя лавки пріобрѣтаютъ товары чрезъ имѣющійся у Союза оптовый складъ. Послѣдній въ нынѣшнемъ году предполагаетъ сдѣлать оборотъ около 500,000 р.

Кромѣ того въ нѣкоторыхъ селеніяхъ, при упомянутыхъ организаціяхъ существуютъ паровые и маслобойные заводы (для переработки конопляного и льняного сѣмени въ масло). Въ одномъ изъ такихъ селеній, въ Томской губ., крестьяне заводятъ у себя электрическое освѣщеніе.

На сибирской территории организовано также много и кредитныхъ товариществъ.

Выше изложенное показываетъ, что Сибирская кооперація идетъ по правильному пути и среди населенія проявляется все большее и большее сознаніе, а также и довѣріе къ та-ковой, со стороны крестьянъ, все крѣпнетъ и крѣпнетъ. Въ виду чего позволительно думать, что кооперація въ Сибири не въ далекомъ будущемъ достигнетъ пышнаго расцвѣта.

Ѳ. Мокрушинъ.

Кооперація на Уралѣ. 8-го іюля въ г. Екатеринбургѣ состоялся съездъ представителей отъ потребительныхъ обществъ Урала и Пріуралья для обсужденія вопроса объ объединеніи обществъ для совмѣстныхъ оптовыхъ торговыхъ операций. На этомъ совѣщаніи былъ выработанъ текстъ договорныхъ отношеній между обществами, который и былъ подписанъ представителями. Въ этомъ договорѣ, между прочимъ указывается, что потребительные общества „рѣшили завязать сообща торговыя сношеннія съ различными фирмами, гдѣ это окажется нужнымъ, съ цѣлью объединить покупательную силу и получать товары на болѣе выгодныхъ условіяхъ, избѣгая неопытности своихъ закупщиковъ, не имѣющихъ возможности слѣдить на мѣстахъ за измѣненіями товарныхъ цѣнъ и не могущихъ посвящать все свое время торговымъ дѣламъ“.

Объединеніе земствами кооперативнаго сбыта хлѣба. Въ связи съ благопріятными видами на урожай многія сельскохозяйственные о-ва и кредитныя кооперативы приступили къ выработкѣ плана правильнаго использованія хлѣботорговой компаніи текущаго года. Намѣчается ссыпка хлѣба мелкими крестьянскими кооперативами въ специальнѣ выстроенные кооперативные или земскіе амбары съ получениемъ ссудъ подъ сданное зерно.

Но этого, оказывается, недостаточно. Практикуемая форма кооперативнаго сбыта хлѣба при полной разрозненности этихъ мелкихъ кооперативовъ, не можетъ оказать существенного вліянія на коньюнктуру районнаго рынка, потому что при помощи мелкихъ кооперативовъ крестьянинъ избавляется только отъ мелкаго скучника, собранный же кооперативами хлѣбъ поступаетъ все же не непосредственно на рынокъ, а въ руки частныхъ посредниковъ.

Поэтому въ цѣляхъ приданія хлѣботорговой компаніи болѣе организованнаго и законченного характера южная земства выработали проектъ создать особую земскую организацію, которая объединяла бы въ себѣ мелкіе крестьянскіе кооперативы, производящіе операции по ссыпкѣ и сбыту хлѣба.

Центральная организація должна будетъ освѣдомляться о видахъ на урожай, регистрировать хлѣбный приходо-расходъ въ теченіе хлѣбной компаніи, сноситься съ агентами союзныхъ организацій въ пунктахъ хлѣбной торговли, а также съ другими аналогичными организаціями и завѣдывать

хлѣбной инспекціей, элеваторами и посредническими операциями.

Губернскія бюро союзныхъ организацій завѣдуютъ элеваторами въ крупныхъ центрахъ губерніи, а уѣздныя бюро при помощи мѣстныхъ кооперативовъ завѣдуютъ ссыпкой хлѣба и мелкими зернохранилищами.

Предполагается, что государство возметъ на себя организацію кредита и устройство элеваторовъ.

Финансовая сторона дѣла должна быть обезпечена попуднымъ сборомъ со всѣхъ хлѣбныхъ грузовъ, каковой не будетъ обременительнымъ ввиду того, что производители зерна освободятся отъ массы накладныхъ расходовъ и переплатъ посредникамъ.

„С. П.“.

Контрольные союзы. „Вѣстникъ Хорольск. О-ва сел. хоз.“ передаетъ о слѣдующемъ „новшествѣ“ въ хозяйствахъ польскихъ крестьянъ. „Одинъ грамотный крестьянинъ задумалъ сравнить качество своихъ трехъ коровъ. Круглый годъ онъ записывалъ удои и оказалось, что одна корова дала въ годъ—220 гарн. молока, другая—390, а третья—540, что при цѣнѣ въ 15 коп. за гарнецъ составляло 28 р. 60 к., 50 р. 70 к. и 70 р. 20 к. Подсчетъ стоимости содержанія показалъ, что оно для всѣхъ трехъ одинаково—по 38 руб. въ годъ. Такимъ образомъ первая корова дала убытка—9 р. 40 к., вторая прибыли—12 р. 70 к., а третья—32 р. 20 к. Только тутъ стало ясно хозяину, что не каждую корову стоить держать, разъ она такова, что не оплачиваетъ своего прокорма. Крестьянинъ обратился къ сосѣду—помѣщику, а тотъ посовѣтовалъ составить крестьянскій союзъ контроля молочнаго скота. Въ одиннадцати окрестныхъ селеніяхъ набралось 36 хозяевъ съ 80 коровами, которые подвергли свой молочный скотъ контролю специалиста, обслуживавшаго имѣніе. Въ первый мѣсяцъ коровы давали 2—3 кварты (кружки) въ день, но при измѣненіи порядка корма молочность быстро стала расти и во 2-мъ мѣсяцѣ уже удвоилась, а для нѣкоторыхъ коровъ утроилась. Союзъ расширился, окрѣпъ и нанялъ молочнаго специалиста на весь годъ съ платой по 2 руб. съ головы. Въ настоящее время есть только три такихъ крестьянскихъ союза съ 20, 90 и 150 коровами.

—Въ Прибалтійскомъ краѣ, по сообщенію „Кр. Зем.“, контрольные союзы, учрежденные при Латышскомъ сельско-хозяйственномъ экономическомъ обществѣ, главное

вниманіе обращаютъ на разведеніе мѣстнаго рогатаго скота. При обществѣ имѣется въ настоящее время 35 контрольныхъ союзовъ, объединяющихъ около 600 хозяйствъ приблизительно съ 10.000 головъ молочнаго скота. Мѣстный рыже-пестрый скотъ отличается высокимъ удоемъ и жирнымъ, выше 40%, молокомъ, нетребовательностью и выносливостью и очень устойчивъ противъ заболѣванія туберкулезомъ.

Страхованіе посѣвовъ отъ неурожая. По слухамъ, въ Москвѣ организовалось новое общество страхованія посѣвовъ отъ неурожая. Цѣль общества состоять въ томъ, чтобы прийти на помощь земледѣльческому населенію Россіи обезпечениемъ убытковъ отъ неурожая всякаго рода растеній вслѣдствіе засухи, избытка влаги, градобитія и насѣкомыхъ путемъ взаимнаго страхованія. Общество это имѣеть въ виду открывать опытныя образцовые хозяйства, способствовать учрежденію и развитію частныхъ сел.-хоз. организацій, выдавать денежныя награды и особые знаки жетоны дѣятелямъ, способствующимъ улучшенію сельскаго хозяйства въ Россіи, устраивать сел.-хоз. выставки съ правомъ выдачи наградъ и дипломовъ, конкурсы и чтенія по сельскому хозяйству, сѣезды и постоянныя собранія агрономовъ и другихъ лицъ, причастныхъ

къ сельскому хозяйству, открывать склады и производить продажу сел.-хоз. машинъ, сѣмянъ, удобрений и другихъ предметовъ, служащихъ къ усовершенствованію обработки земли и выдавать краткосрочныя и долгосрочныя ссуды на обсѣмененіе, обработку почвы и подъ будущій урожай.

(„Дер.“).

Библіотеки-музеи. Нижегородскимъ губернскимъ земствомъ рѣшено организовать во всѣхъ 11 уѣздахъ библіотеки—музеи, которые должны служить центрами систематического распространенія школьнаго образованія, преслѣдующаго, главнымъ образомъ, практическія задачи въ области крестьянскаго хозяйства. Эти центральныя библіотеки—музеи организуютъ передвижные выставки по сельскому хозяйству и кустарнымъ промысламъ и направляютъ ихъ въ наиболѣе крупныя селенія. Затѣмъ ими же разсылаются передвижные библіотеки и periodически командируются странствующіе лекторы для публичныхъ чтеній и бесѣдъ по вопросамъ, наиболѣе полезнымъ для крестьянъ той или иной мѣстности. Устройство и оборудование всѣхъ 11 уѣздныхъ библіотекъ—музеевъ обойдется земству въ 125.500 руб.. предположено ихъ открыть въ теченіи 4—5 лѣтъ. „К. З.“.

И а ш и П и с ъ м а.

Изъ с.-х. жизни деревни.

Панфиловская вол., Грязовецкаго у. Благопріятная погода въ маѣ съ дождичками и теплыми ночами и росами дала возможность яровымъ хлѣбамъ хорошо пріяться за землю. Замѣчался быстрый ростъ травъ, но благодаря ежедневнымъ дождямъ въ юнѣ на низинахъ трава стала останавливаться; на суходолахъ урожай травъ лучше прежнихъ лѣтъ. Травы много и запасы сѣна сдѣланы большиe, тѣмъ болѣе, что и жаркая погода въ юлѣ способствовала хорошей просушкѣ и уборкѣ сѣна. Рожь въ маѣ шла въ самомъ лучшемъ видѣ: чистая—безъ сорныхъ травъ, колосья дала рано и цвѣла въ хорошую погоду. Іюньскіе дожди и грозы съ сильными вѣтрами несолько измѣнили дѣло. Рожь полегла и завилась колосомъ въ разныя стороны, мѣстами проросла и зерно налилось не полное. Урожай ржи нужно считать

ниже средняго. За то можно ожидать хорошихъ яровыхъ, хотя овесъ и ячмень на низкихъ мѣстахъ пожелтѣлъ отъ сырости. Особенно хороши поздніе посѣвы. Ленъ на низинахъ тоже неудовлетворительный; лучше на горбахъ и гдѣ сдѣлана перепашка, т. е. спахано 2 раза весной и осенью. Въ огородахъ кратковременные холода въ концѣ юнія повліяли на ростъ овощей; огурцы совершенно погибли. Вообще же текущій годъ по урожайности въ нашей мѣстности нужно признать среднимъ.

Крестьянинъ *Н. Приваловъ*.

Молодое дѣло.

Кубенская вол., Вологодскаго уѣзда. Въ текущемъ году въ нашей волости возникли три маслодѣльныя артели: Кресто-воздвиженская, Крюковская и Губино-Кубенская и захватили почти весь районъ, въ которомъ еще держались частные мас-

лодѣлы. Открытие артелей принесло много хлопотъ нашимъ крестьянамъ—дѣло новое—никто не знаетъ съ котораго края за него взяться. Порѣшили узнать у сосѣднихъ артелей; посыпали ходоковъ въ Христорождественскую и Полянскую артели,ѣздили въ Вологду въ земство и въ Сельско-хозяйственное Общество и въ концѣ концовъ наладили дѣло.

Масло артели стали сбывать совмѣстно съ другими черезъ Сельско-хозяйственное Общество; изъ Общества, и изъ земства прѣѣзжали инструктора, поставили счетоводство, даны были указанія по маслодѣлію и по общему веденію дѣла и артели пошли по общей протореной другими дорогѣ.

Какъ и всякому молодому дѣлу—нашимъ артельямъ и эта дорога еще терниста. Среди артельщиковъ еще не окрѣпло сознаніе необходимости дружной работы. Многіе шли въ артели потому, что и другіе идутъ и въ иныхъ мѣстахъ есть артели и дѣло идетъ хорошо. Самыя мелочи по организаціи часто ставили и руководителей артелей втупикъ. Напримеръ, въ Губино-Кубенской—порядили весной трехъ возчиковъ молока. Провозили они день, два—отказались—не можемъ, говорятъ, дороги худы и всѣхъ деревень не объѣхать. Порядили снова уже четырехъ. Порядили и для отправки масла и доставки товара, но и тутъ—неудача. Послѣ плохой дороги страста купилъ своихъ лошадей и самъ взялся за это дѣло.

Недостатокъ опыта оказывается во всемъ; большинство товаровъ для своихъ лавокъ артели почему то закупаютъ у мѣстныхъ Кубенскихъ торговцевъ. Что это не очень то выгодно для артелей можно понять изъ того, что мѣстные торговцы не будутъ заботиться обѣ интересахъ артелей, а скорѣе повредятъ имъ, такъ какъ артели отнимаютъ ихъ постоянныхъ покупателей крестьянъ и этимъ лишаютъ большихъ доходовъ. Когда же, напримѣръ, въ Крюковской артели былъ поднятъ вопросъ обѣ вступленіи въ Коммерческій Отдѣль при Сельско-хозяйственномъ Обществѣ въ Волггдѣ, гдѣ всѣ артели и потребительныя общества организуютъ свой оптовый складъ товаровъ, то артель не посмѣла сдѣлать такого шага.

Вообще чего-то еще недостаетъ въ нашемъ молодомъ дѣлѣ, мѣстами идетъ подпольный раздоръ между членами, попадаетъ на заводы недоброкачественное молоко, требуютъ дорогой расценки и т. п. Особенno это сказывается въ Губинско-Кубен-

ской артели, руководители которой изъ какихъ то соображеній рѣшили не сбывать масло вмѣстѣ съ другими артелями черезъ Общество, а продавать самостоительно. Что изъ этого выйдетъ неизвѣстно, но среди нѣкоторыхъ есть сомнѣніе, что изъ этого, кроме худого ничего не будетъ—масло пойдетъ дешевле другихъ артелей, дешевле будетъ и расчетъ за молоко, а это не только можетъ внести смуту, но и погубить артель.

Обыватель.

Отъ редакціи: Въ настоящемъ номѣрѣ помѣщена статья „Выгоденъ ли совмѣстный сбыть масла“? Тамъ изъ практики маслодѣлъныхъ артелей за 1911 годъ видно, что артели, не участвующія въ совмѣстномъ сбыть масла получаютъ за масло въ среднемъ за годъ на 1 руб. за пудъ дешевле, а артельщики не дополучаютъ на пудъ молока до 10 к.

Редакція.

О травосѣяніи на дальнемъ сѣверѣ.

С.Кянда, Архангельской губ., Онежск. уѣзда. Въ виду малочисленности нашихъ покосовъ нѣкоторые крестьяне пробовали сѣять траву на поля. Пробы эти не оказались безрезультатными. Посѣяны были клеверъ съ тимофеевкой. Первый годъ всходы были плохіе, а у нѣкоторыхъ даже совсѣмъ не взошли. Напримѣръ, у мѣстного священника клеверъ не взошелъ даже на отлично удобренномъ полѣ. Только у одного крестьянина на 200 саженномъ полѣ было снято пудовъ 25—30 клевера. Весною прошлаго года клеверъ былъ сильно порченъ сѣнгомъ.

Сей годъ всходы клевера нѣсколько лучше. Въ прошлый годъ агрономомъ г. Щекотовымъ было выслано на Кяндское правленіе пробныхъ сѣмянъ: 2 фун. клевера и тимофеевки и 1 фун. кормовой рѣпы для использования на нашей почвѣ.

Но старшина никому не сказалъ о присланыхъ сѣменахъ. Такъ они пролежали въ правленѣе годъ. Недавно г. Щекотовъ лично прїѣзжалъ въ Кянду узнать о всходахъ высланныхъ имъ сѣмянъ. Каково же было его удивленіе, когда ему сказали, что сѣмяна не посѣяны. Задавъ порядочный нагоняй старшинѣ за небрежность, Щекотовъ самъ нашелъ желающихъ использовать присланная сѣмяна. Онъ самъ ходилъ въ поле и лично показалъ, какъ и

на какой почвѣ нужно ихъ посѣять. Кромѣ того агрономъ обѣщалъ прислать удобрѣнія для сѣмянъ; фосфориту для травы и пр.

„Мною.—говорилъ г. Щекотовъ,—устроено опытное поле въ Соловецкомъ монастырѣ. Тамъ въ прошлый годъ съ десятины земли сняли монахи 400 пудовъ клеверного сѣна. Въ текущемъ году тамъ засѣяно до 70 десятинъ клеверомъ и тимофеевкой.“ Щекотовъ обѣщалъ и впередъ пріѣхать освѣдомиться о ростѣ присланныхъ имъ сѣмянъ....

Страда..

Косить у насть обыкновенно начинаютъ до Петровокъ за недѣлю. Сей же годъ по причинѣ холодовъ косить начали нѣсколько позже, а именно въ первыхъ числахъ юля. Косять у насть популярнѣйшей въ народѣ заказной горбушей, которой ежегодно раскупается въ лавкахъ нѣсколько сотъ штукъ. Живіе здѣсь нѣсколько лѣтъ подрядъ ссыльные обучали и подавали примѣръ нашимъ крестьянамъ косить стойкой, но косяба стойкой у насть не привилась въ виду полнаго неумѣнія мужиковъ отбивать косы. Кромѣ того на нашихъ пожняхъ множество клочья, кочекъ, пней, что дѣлаетъ косябу стойкой болѣе невозможной. Поливныхъ луговъ у насть нѣтъ. Сузымы и пожни разбросаны кое гдѣ. Иные есть верстъ за 20 отъ села. Сѣно снашивается на носилкахъ и мечется въ зароды. Травы сей годъ на сухихъ мѣстахъ хороши; на болотахъ же и на мхахъ (осоки) плохіе. Погода съ самыхъ Петровокъ стоять хорошая. Сѣно собирается зеленое, хорошее. Поденная плата ввиду малаго числа рабочихъ рукъ сильно повышена. Самая высокая плата рабочему у насть была 1 р. 25 коп. на день, сейчастъ же та повышена до 1 р. 50 к. мужику и до 1 руб. женщинѣ. Въ связи съ теплымъ временемъ появилась масса комаровъ и мошки и мириады оводовъ, сильно осложняющихъ работы на сѣнокосѣ. *Ф. И. Ануфріевъ.*

Ловкіе авантюристы.

Тотемскій уѣздъ, Вологодской губ.
За послѣднее время среди крестьянъ Тотемскаго уѣзда наблюдается усиленный интересъ къ сельско-хозяйственнымъ машинамъ. Устроенная Тотемскимъ Земствомъ во время ярмарки показательная выставка сельско-хозяйственныхъ машинъ и орудий и демонстрація ихъ привлекала цѣлые толпы народа.

Этотъ интересъ несомнѣнно общій всей Вологодской губерніи, къ сожалѣнію, на первыхъ же порахъ натыкается на всевозможныя препятствія. Минувшой зимой Тотемскій у., Никольскій, В.-Устюгскій, а по всей вѣроятности и еще нѣсколько, обѣщали двѣ шайки ловкихъ авантюристовъ, использовавшихъ этотъ интересъ крестьянъ въ своеокрыстныхъ цѣляхъ легкой наживы.

Та и другая партія принимала заказы и задатки на разныя машины и главнымъ образомъ на плуги, косы, овечьи ножницы, серпы и т. д., но не брезговали пріемкой заказомъ и на кровельное желѣзо, „ручныя“ жатвенные машины, молотилки, косилки и друг. дорогія машины, причемъ цѣны назначались баснословно дешевыя. Напр. молотилка 30—45 р., жатка 15 р., косилка 25 р., плугъ Рязанского завода съ колесомъ 4 р. 80 к. Допускалась льготная разсрочка платежа. Плугъ, напр. разсрочивался на 3 срока. Задатки брались небольшіе, а употребляли всѣ усилия, чтобы набрать ихъ побольше. За косу въ 5 рукъ цѣною 1 р. 15 к. брали задатокъ 10—15 к., за ножницы цѣною 75 к. задатокъ 10—15 к., плугъ 50 к.—1 р., за молотилку 3—5 р. и т. д. Въ обезпечenie выдавались отрывныя талончики—квитанціи.

Первая партія съ участіемъ какого-то А. Федотова принимала заказы отъ безымянной австрійской фирмы. На оборотной сторонѣ квитанціи въ $\frac{1}{16}$ долю писчаго листа внизу напечатано: „Верхняя Австрія Баронъ Фонвизеръ,“ а немного выше неграмотнымъ русскимъ языккомъ напечатано что-то о гарантіи и о пріемкѣ также „и заказовъ на серпы извѣстнѣйшихъ фабрикъ.“ Передняя сторона Федотовской квитанціи заполнена расцѣнкой на товары, размѣромъ задатковъ и сроками погашенія.

Вторая партія съ участіемъ нѣкоего Ульянова выступала отъ какой то фирмы Бр. Ульяновыхъ. Квитанція выдавалась въ $\frac{1}{4}$ листа и начиналась: „уполномочень свидѣтельствомъ на принятіе заказовъ сельскохозяйственныхъ земледѣльческихъ орудій Иванъ Ананьевичъ Ульяновъ.“ Далѣе перечисляются машины на которыя принимаются заказы: молотилки, плуги, саморѣзки, вѣялки, сѣялки, бороны, желѣзо кровельное. „Всѣ наши издѣлія продаются крестьянамъ по фабричной цѣнѣ съ разсрочкою обозначенной цѣны. Адресъ глав. конторы гор. Владиміръ и Самара д. Рябкина Братьямъ Ульяновымъ.

Та и другая партія себя стоила, причемъ львинная доля задатковъ по крайней мѣрѣ въ Тотемскомъ уѣздѣ пришлась Федотову. Легковѣріе крестьянъ къ печатной бумажкѣ оказалось для нихъ роковымъ. На одной только Тикстнѣ было собрано задатковъ болѣе 200 руб.

Авантуристы обѣщали весной спустить баржу для удовлетворенія своихъ заказчиковъ, да и спускаютъ по сіе времена.

Интересно, что новый видъ торговли черезъ вояжъ такъ легко привился въ недовѣрчивой средѣ, какъ наше крестьянство и интересно то, что ни откуда не слышно, чтобы у авантюристовъ были когда нибудь столкновенія съ администрацией и никто не знаетъ и не ищетъ кто они и куда дѣлись.

Хроника.

Вѣдомость о ходѣ эпизоотій на домашнихъ животныхъ. Съ 1 по 8 іюля въ губерніи были слѣдующіе случаи эпизоотій на домашнихъ животныхъ: Сибирская язва: въ Высоковской вол., Вол. уѣзда заболѣло 2, пало 1 лошадь; въ Аксентьевской, Заболотско-Юковской, Троицкой, Богородской, Замошской, Бальгской вол., Кадниковского уѣзда заболѣло и пало 2 лошади и 6 головъ крупного рогатаго скота; рожа свиней: въ Лапшинской вол., Никольского у. заболѣло 12 пало 10 свиней; стригущій лишай: въ Палемской и Цѣляковской вол., Устюжского уѣзда заболѣло 205 головъ крупного рогатаго скота.

Приговоръ обѣ открытии школы. На дняхъ крестьяне деревень Большой Дворъ и Власьево-Милентьево, Архангельской волости, Вологодскаго уѣзда, собравшись на сельскій сходъ единогласно постановили: просить вологодскую уѣздную земскую управу внести въ ближайшую сессію уѣзднаго земскаго собранія докладъ о настоятельной необходимости открытия начальной земской школы въ деревняхъ Большой Дворъ или Власьево-Милентьево.

Опыты съ посѣвомъ корнеплодовъ. Въ текущемъ году около 20 крестьянскихъ хозяйствъ изъ разныхъ волостей Грязовецкаго уѣзда произвели пробные посѣвы корнеплодовъ—турнепса. Подъ посѣвъ отведены дѣлянки по $\frac{1}{4}$ десятины. Руководство опытами взялъ на себя мастеръ по культурѣ болотъ и луговодству Ф. В. Коноваловъ, по инициативѣ котораго они и были заложены.

Командированіе правительеннаго агронома. Департаментомъ Земледѣлія командированъ въ г. Вологду старшій специалистъ по сельско-хозяйственной части Н.

П. Гаевскій для исполненія обязанностей правительеннаго агронома.

Правительственный агрономъ является мѣстнымъ представителемъ Департамента Земледѣлія по сельско-хозяйственной части и будетъ оказывать всяческое содѣйствіе планомѣрному развитію мѣропріятій по организации агрономической помощи населенію.

Экспедиція по изслѣдованію животноводства. 11 іюля изъ Вологды отправилась въ Сольвычегодскій, В.-Устюгскій, Яренскій и Никольскій уѣзды экспедиція для обслѣдованія животноводства. Экспедиція снаряжена Департаментомъ Земледѣлія подъ руководствомъ старшаго специалиста по молочному хозяйству А. А. Калантара.

Опытное дѣло. Грязовецкой Уѣздной Земской Управой въ текущемъ году устроены опытныя поля при каждомъ Волосгномъ Правленіи уѣзда. Опыты производятся съ посѣвомъ яровыхъ хлѣбовъ, кормовыхъ травъ и съ примѣненіемъ искусственныхъ удобрений.

Обслѣдованіе состоянія сельско-хозяйственной промышленности. Вологодской губернскай земской управой получено отъ главнаго управлія землеустройства и земледѣлія предложеніе разработать совмѣстно съ сельско-хозяйственными обществами губерніи статистическая данныя о состояніи сельско-хозяйственной промышленности въ губерніи. Этотъ матеріаль необходимъ главному управлію при заключеніи новаго торгового договора съ Германіей и Австріей.

Устройство пріютовъ-яслей. Грязовецкимъ земствомъ въ 4 волостяхъ уѣзда, устроены для крестьянскихъ дѣтей на рабочее время пріюты ясли: въ Гаврильцев-

ской вол., въ д. Марковѣ, въ Панфиловской вол., въ д. Куксимовѣ, въ Раменской вол., въ д. Оксемовѣ и въ Авнегской в., въ с. Батановѣ при больнице. Пріюты-ясли земствомъ устраиваются съ 1909 г. ежегодно. На устройство ихъ земство ежегодно получаетъ субсидію въ размѣрѣ 400 р. отъ по-печительства о трудовой помощи, въ како-вой губернское земство отказалось. Нельзя не пожелать, чтобы такие пріюты-ясли устраивались и въ другихъ пунктахъ въ рабочее время лѣта (сѣнокосъ и жнивь), когда дѣти нашей деревни оставляются на произволъ судьбы.

Расширеніе школьнай сѣти. Проектится Грязовецкимъ земствомъ въ теку-щемъ году по школьнай сѣти, открыть 13 новыхъ самостоятельныхъ училищъ и 19 существующихъ однокомплектныхъ—расши-рить въ двухкомплектныя.

Въ виду такого громаднаго расширенія школьнай сѣти прибавляются въ земствѣ 32 учительскихъ должности, на которыхъ къ инспектору народныхъ училищъ поступило уже до 50 прошений. Нужно предполагать, что къ осени число прошений несравненно увеличится. Большая часть прошений по-ступила отъ гимназистокъ мѣстной гимназіи.

Новое кредитное товарищество. Въ юнѣ мѣсяцѣ текущаго года открыто Афанасьевско-Рукинское кредитное товарищество въ Нефедовской вол., Вологодскаго уѣзда. Основной капиталъ въ 1000 руб. занятъ въ Губернской Земской Кассѣ мел-каго кредита. Открытие товарищества яви-лось результатомъ успѣшной дѣятельности существующихъ здѣсь кооперативовъ, по-потребительного общества и маслодѣльной артели, показавшихъ необходимость привлечения дешеваго кредита для введенія усовершенствованій въ хозяйства.

Обозъ для молотьбы хлѣба. На по-слѣднемъ Общемъ Собрании членовъ Михалевского сельско-хозяйственного обще-ства, Грязовецкаго уѣзда признано желатель-нымъ оборудование обоза для молотьбы хлѣба изъ хозяйствъ членовъ общества. Съ этою цѣлью обществомъ заявлено ходатайство въ Вологодское Общество сельского хозяйства обѣ отпускѣ для обоза нефтяногс двигателя съ разсрочкою платежа.

Вопросы и отвѣты.

Вопросъ № 22. (*Подписьчикъ кр-нѣ Бариновъ*). Желая раздѣлать на будущій годъ новину, прошу редакцію указать мнѣ нужно ли пахать ее осенью, а потомъ и ве-сной, что лучше посѣять ленъ или овесъ, не нужно ли какихъ удобрений и когда по-томъ можно на этомъ мѣстѣ посѣять кле-веръ. Мѣсто суходольное, съ небольшимъ уклономъ, лѣтъ десять тому назадъ расчи-щенное изъ подъ мелкаго лѣса и обращен-ное въ сѣнокосъ?

Отвѣтъ 22. Лучше всего вспахать плу-гомъ осенью. Весной хорошоенько прорѣ-зать дисковой бороной. Если такой бо-роны нѣть, то нужно проборонить хоро-шо тяжелой желѣзной бороной. Весной по пласту предъ бороновкой, посыпать удоб-ренія—суперфосфату или томасшлаку пу-довъ 18-ть на десятину и калійной соли пуд. 6-ть на десятину. Сѣять на такъ раз-дѣланной и удобренной землѣ лучше всего ленъ. На 2-й годъ по льнищу—овесъ. На 3-й годъ можно сѣять рано весной вику съ овсомъ—удобривъ землю предъ посѣ-вомъ навозомъ. Вику скосить на сѣно око-ло 15-го юля. Потомъ по жнивью можно вновь удобрить суперфосфатомъ и калій-ной солью въ такомъ-же количествѣ какъ и 1-й разъ, вспахать и сѣять рожь. Весной по ржи можно посѣять клеверъ и тимофеевку въ такой смѣси: краснаго кле-вера 20 фун., тимофеевки 15 фун., швед-скаго клевера 10 фун., бѣлаго клевера 5 фун. Трава у васъ будетъ хорошая 3—4 года.

СМѢСЬ.

Свадьба безъ водки. Это рѣдкое въ русской жизни явленіе случилось въ Верхъ-Исетскомъ заводѣ. Въ этотъ день происходило здѣсь вѣнчаніе сына члена общества трезвости Е. К. Уланова, П. Е. Уланова—тоже трезвенника. На вѣнчаніи присутство-вали до 60 человѣкъ членовъ общества во главѣ съ предсѣдателемъ Мамаевымъ. Ве-черомъ послѣ вѣнчанія въ квартирѣ ново-брачныхъ была устроена вечеринка; водки совсѣмъ не было; присутствовавшіе пѣли пѣсни. Любопытствующихъ около дома со-бралось нѣсколько сотъ человѣкъ.

(С. У.)

Отвѣтственный Редакторъ *П. П. Котовъ*.

Секретарь редакціи агрономъ *Д. И. Деларовъ*.

О БЪЯВЛЕНИЯ.

СРОЧНО ТРЕБУЮТСЯ ПОВСЕМЪСТНО

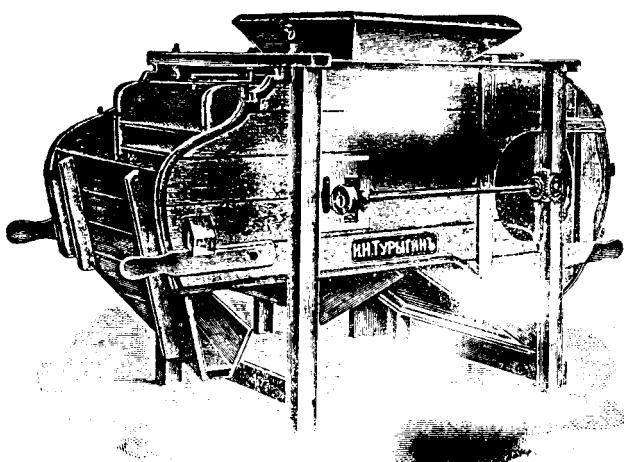
А Г Е Н Т Ы - С О Т Р У Д Н И К И

безъ малѣйшихъ затратъ и риска на опредѣленное жалованье и $0/0\%$.

Подробныя условія высылаются бесплатно.

Иркугскъ. Контора газ. „Сибирскій торгово-промышленный Вѣстникъ“. Постамтская № 14.

—7



Покупайте на складѣ

Вологодскаго
Общества
Сельскаго
Хозяйства

ВѢЛКИ-СОРТИРОВКИ

ФАБРИКИ

Н. Н. Турыгина.

г. Ржевъ Тверской губ.

24—10

Къ Съѣдѣнію Г.Г. Маслодѣловъ

п—во Склада Холодильника „Ухіожъ“

Настоящимъ имѣетъ честь извѣстить Г.Г. Маслодѣловъ, что Товариществомъ въ настоящее время въ Москвѣ оборудованъ по послѣднему слову техники холодильного дѣла, громадный Холодильный Складъ и открытъ для приема товаровъ на хранененіе Специальность, храненіе всѣхъ сортовъ масла.

Всѣ свѣдѣнія по храненію высылаются по первому требованію почтой.

Адресъ: Москва, Коломенская Ямская, д. № 39. „п—во Склада Холодильника Уніонъ“.



МАГАЗИНЪ

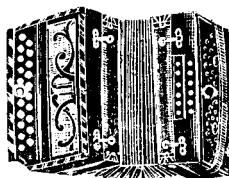
ВСЕВОЗМОЖНЫХЪ

Музикальныхъ Инструментовъ



И НОТЪ

В. И. ЗАВОДЧИКОВА въ г. Вологдѣ.



Траммофоны, Патефоны и Пластиконы

всѣхъ лучшихъ фабрикъ, на коихъ масса по-
слѣднихъ новостей музыкального мира.

Рояли, Пианино и Фисгармонии.

Продажа и прокатъ.

Цѣны на все крайне дешевыя.

24—3.



24—7



БРЕЗЕНТНАЯ ФАБРИКА
ТВО НАФТА
С" ПЕТЕРБУРГЪ,
ВЛАДИМИРСК.ПР.10

БРЕЗЕНТЫ

ТЕЛ. 421-29.

ТРЕБУЙТЕ ПРЕЙСЪ-КУР,

ФИРМА СУЩЕСТВУЕТЪ СЪ 1834 г.

Наслѣдники В. И. СЕМЕЙКОВА.

Вологда. Свѣтлый рядъ, телефонъ № 52.

Шорные и
Москательные товары,
Валяная обувь,
Строительные матеріалы.

И ДРУГИЕ РАЗЛИЧНЫЕ ТОВАРЫ.

Продажа и складъ

Глухоозерского портландъ-цемента. 24—4

ЛЪСОУСТРОИТЕЛЬНОЕ И ЗЕМЛЕМЪРНОЕ БЮРО

Топографа лъсоустроителя Д. А. ГУСЕВА.

ЛЪСОУСТРОИСТВО,
ОЦѢНКА ЛЪСОВЪ,
УХОДЪ ЗА ЛЪСОМЪ,

СВИДѢТЕЛЬСТВОВАНИЕ
ЗАГОТОВОКЪ ЛЪСА,
ЗЕМЛЕМЪРНЫЯ РАБОТЫ

исполняются добросовѣстно при участіи прежнихъ сотрудниковъ и видныхъ мѣстныхъ лъсоустроительныхъ силь.

Съ предложеніями прошу останавливаться по адресу: г. Вологда, 2 ч., Малая Архангельская д. № 6, (временный и постоянный для писемъ).

3—2.

КОНТОРА

„ВОЛОГЖАНИНЪ“

подъ упр. В. В. Шабанова.

г. Вологда, Парадная площадь д. Миловской противъ гимназіи.

Транспортный отдѣль принимаетъ порученія: по перевозкѣ кладей съ оправданіемъ платежей, перевозка мебели и хозяйственныхъ вещей съ отвѣтственностью за цѣлость и сохранность таковыхъ.

Контора открыта съ 8-ми утра до 8-ми вечера. Тел. № 331. 24—10.

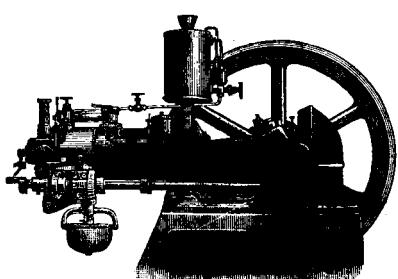
Карлъ Карловичъ ОЗОЛЬ въ Вологдѣ,
Московская ул., соб. домъ.

Покупка масла сливочного всѣхъ сортовъ, русскаго топленаго и сыра голландскаго по высшимъ существующимъ цѣнамъ, и на годъ по условной цѣнѣ.—На складѣ всегда сепараторы „АЛЬФА-ЛАВАЛЬ“, маслобойки, маслообработники, посуда и прочія принадлежности для маслодѣлія и сыроваренія, а также чай и сахаръ. Сорганизовавшимся артелямъ оказываю поддержку, какъ деньгами, такъ и товарами помимо наличного расчета за сдаваемое масло.

Представительство на наилучшіе искусственные ЖЕРНОВА и патентованные поставы на шарикахъ фабрики фонъ ДЕНФЕРА. 24—11

МАСТЕРСКАЯ

Г. С. СЕВАСТЬЯНОВА.



Вологда, Малая Духовская, рядомъ

№ 1 уч., соб. домъ, Телеф. № 67.

ВСЕ ДЛЯ МАСЛОДѢЛНЫХЪ ЗАВОДОВЪ
Полное оборудование.

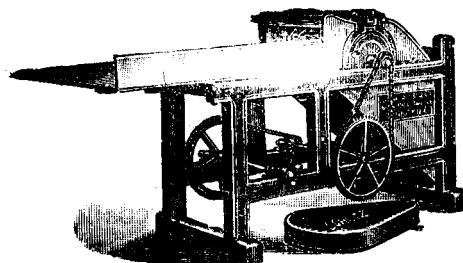
Пресса, маслообработники, маслобойки. Ремонтъ сепараторовъ и сельско-хозяйственныхъ машинъ и орудій. Устройство водопроводовъ и мельницъ. Постановка моторовъ. Механическое оборудование мастерскихъ и заводовъ.

24—12

Заводъ сельско-хозяйств. машинъ

Акціонерного Общества „БАДЕНІЯ“ въ Вейнгеймѣ.

Предлагаетъ **ручныя и конныя молотилки** съ зубчатой цѣпной и ремневой передачами новоусовершенствованыхъ конструкцій, а также конные привода съ оригинальнымъ шаровымъ вращеніемъ. Выдающійся успѣхъ машина завода «БАДЕНІЯ» объясняется тѣмъ, что они соединяютъ въ себѣ: высокое техническое достоинство и усовершенствованія, безусловно высшее качество материала и тщательную сборку.



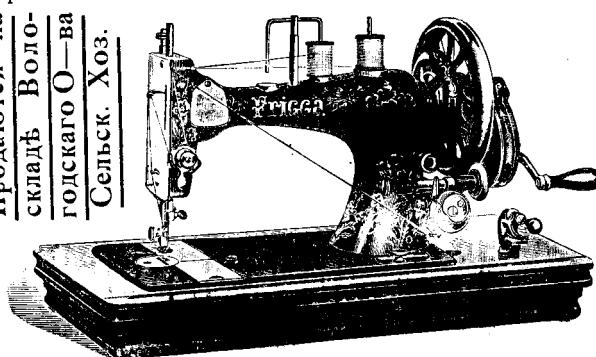
Подробные каталоги высылаются по первому требованію бесплатно.

Представитель для Россіи: **А. Б. Полищукъ.**
Кievъ, Лютеранская, № 7.

Заводъ швейн. маш. ФРИКЕРЪ и РУ въ Карлсруэ

предлагаетъ швейныя машины „ФРИГГА“ съ качающимся и

“ВАЛЛУ“ съ центрально - шпульными челноками, ручныя и ножныя новѣйшей конструкціи. Машины отличаются: безшумнымъ ходомъ, высококачественнымъ материаломъ, точной сборкой и правильнымъ закаливаніемъ частей,



что предохраняетъ ихъ отъ изнашиванія.

Для Земскихъ Управъ, Сельско-Хозяйственныхъ Обществъ и Кредитныхъ Товариществъ, специально пониженные прейсъ-куранты, которые высылаются по первому требованію.

Представитель для Россіи: **А. Б. Полищукъ.**
Кievъ, Лютеранская, № 7.

ТОРГОВЫЙ ДОМЪ

„М. ПЛОТНИКОВЪ И Д. КАТИНОВЪ“.

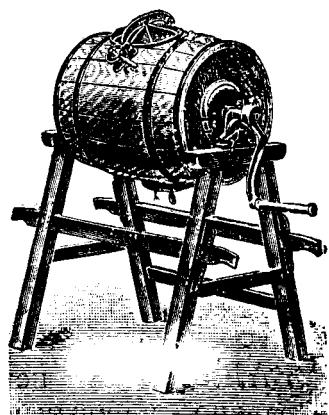
(Вологда, Свѣтлый рядъ, №№ 3, 4, 5, 6 и 7).

Оптово-розничная торговля посудой: фарфоровой, фаянсовой, хрустальной и эмалированной. **Маллярными красками:**—въ сухомъ и тертомъ видѣ. **Въ большомъ выборѣ:** Обои, бордюры, фриза, оберточная и писчая бумага. Иконы, кіоты и церковная утварь. Самовары, подносы, тазы, подсвѣчники. Ножи, лампы. **Всевозможныя хозяйственныя принадлежности** умывальники, зеркала, дорожные ремни, портпледы, сундуки, чемоданы, багеты, ковры, kleenki, линолеумъ, бронза, мельхиоръ. **Канцелярскія принадлежности.** Дѣтскія коляски, шарабаны, велосипеды, крокеты, гамаки. Обыкновенныя и англійскія кровати, матрацы, наматрацники. **Складъ вѣнской мебели.** Столлярная и мягкая мебель. Чай, сахаръ, пергаментъ, соль бахмутская, мыло, масло гарное.

Первоклассный германскій цементъ марокъ „Медвѣдь и Левъ“, русскій—завода Ключе.

Представительство по продажѣ пороха Русскаго Общества.

Цѣны на всѣ товары крайне умѣренныя. 24—4



БОНДАРНАЯ МАСТЕРСКАЯ

Д. В. ГЛАДЫШЕВА
И Е. Н. ГОРШКОВА.

Московская ул., домъ Сахарнова.

Принимаетъ заказы: на всевозможныя бондарные работы: маслобойки, маспообразовщики—пресса, чаши, баки, боченки и др. **ПОСТАВЛЯЕТЪ:** бондарные издѣлія въ Бюро Волог. О-ва Сельскаго Хозяйства. 24—4

ПЕРЕПЛЕТНОЕ И ЛИМОВАЛЬНОЕ ЗАВЕДЕНИЕ
ФАБРИКА КОНТОРСКИХЪ КНИГЪ

Л. М. БОЧЕВАРЪ.

Вологда, Афанасьевская пл., домъ Ульевой,
Телефонъ № 2.

Принимаетъ заказы на всевозможныя **переплетныя** работы имѣть постоянно запасъ конторскихъ книгъ, а также ученическихъ тетрадей. 24—7

Краска для масла, ШТРОГЕЛЬБЪ,
ПРОВИЗОРА

Е. А. ГЕЙЛЬПЕРИНЪ

г. Вологда, Большая Козленская ул., д.
Разваляевой, вверху.

Всѣ принадлежности молочного хозяйства и полное оборудование артельныхъ маслодѣлень.

АДРЕСЪ ДЛЯ ПИСЕМЪ:

г. Вологда. Почтовый ящ. № 36.

Прошу не смышивать съ магазиномъ бывшимъ Гейльперинъ. 24—8

ТОВАРИЩЕСТВО

„П. Поповъ, А. Лобачевъ и К°“
ВЪ ВОЛОГДѢ.

Фабрика: Вареній, Конфектъ, Монпансье,
Пряничныхъ и крендельныхъ издѣлій.

Оптово-розничная торговля мучными, бакалейны-
ми и др. товарами въ Вологдѣ, Кожевенный рядъ.

Телеф. магаз. № 89, фабр. № 104. Телеграфн. adr. Вологда „Товариществу“. 24—1

ОПТОВО-РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ

аптекарскими, парфюмерными, фотографическими и оптическими товарами

провизора В. А. ПАЗДЗЪРСКАГО Въ гор. Вологдѣ
Кирилловская ул.

Поставка медикаментовъ и перевязочныхъ средствъ для больницъ и пароходныхъ аптекъ. Натуральная минер. воды: Виши, Боржомъ, Эссентуки, Нарзанъ и др. Новости парфюмеріи. Оптика: Очкі и пенснѣ по рецептъ врача, бинокли, барометры и термометры. Большой выборъ безопасныхъ бритвъ и машинокъ для стрижки волосъ. Фотографические аппараты и всѣ принадлежности къ нимъ, по цѣнамъ любого прейс-куранта. Хозяйственные предметы: ваниль, шафранъ, перецъ, лавров. листъ, прованск. масло и т. п. Электрические звонки съ принадлежностями. Бензинъ для двигателей и газолинъ для освѣщенія. Камеры и покрышки для велосипедовъ. Всѣ принадлежности для маслодѣльныхъ артелей. Всѣ товары для артелей отпускаются со скідкой.

24—3

Дмитрій

Ивановичъ

ТИТОВЪ.

Г. Вологда, Гостинодворская площадь, Желѣзный рядъ №№ 1, 2 и 3.

ТОРГОВЛЯ

скобяными и желѣзными товарами.

Краски тертыя и сухія.

Олифа, войлоки и проч. строительные

материалы.

Телефонъ № 221.

Адресъ для телеграммъ: ВОЛОГДА, ДМИТРІЮ ТИТОВУ.

24—20

СПЕЦІАЛЬНО ОПТОВО-РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ

Василія Александровича СОКОЛОВА

въ Вологдѣ, Каменный мостъ, рядомъ съ с-мъ Рынина,
шорнымъ товар., валеная обувь разныхъ заводовъ, резиновая галоши, варега, веревки,
снасти бѣльные и смоляные, брезенты, полотно, брезентовая пальто, хомутина, подхо-
мутники, оконное стекло, алмазы, мѣль, олифа, деготь, смола, пекъ, мазь колесная,
топоры, точила, бруски, лопатки косыня молотильная кадки, пудца и другія товары. 24—13

Похвальный листъ
на сельско-хозяйственной выставкѣ
въ ВОЛОГДѢ 1888 г. въ ВОЛОГДѢ, Московская улица, д. Юшина. въ ЯРОСЛАВЛѢ 1893 г.

С М А Р И И Б ЛЮМЕ Н З О Н Ъ

Изготавляетъ молочные ушаты, перевозные тары и всевозможную посуду для молочного хозяйства
НИЖЕЛИРОВКА. 24—20

ТОРГОВЛЯ

Табакъ МАХОР-
КА и СПИЧКИ
Ф-ки И-ковъ ДУНЯЕВА.

„С. А. РЫНИНА“

ТАБАКИ, ПАПИРОСЫ,
Сигары и Гильзы
всѣхъ фабрикъ.

ВЪ ЯРОСЛАВЛѢ. Въ Вологдѣ, у Каменного моста, соб. помѣщеніе.
ОПТОВО-РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ: игольно-галантерейными, табачными, парфюмерными, и проч. специаль-
но крестьянскими товарами. Валяная обувь разн. заводовъ, Резиновая галоши, варега шерстяная—
рукавицы, Громадный выборъ какъ-то: нитки, шелкъ, бумага, снуры, ленты, агриманты, кружева, тесь-
ма, отѣлки, шерсть, пояса, пуговицы, кружева, чулки, перчатки, рукавицы, ремни, кошелѣки, портси-
гари, мыла, духи, одеколонъ, помада, фиксатуаръ, зонты, трости, плащи, дорожные сумки, карандаши,
перья, ручки, сургучъ, бумага писчая, почтовая, папиросная, чернила, конверты, часы, будильники,
сѣбѣнныя, кульки бумажные, краски, фуксинъ, горчица, перецъ, зеленъ француз., уксусная эссенція, мазь
сапожная, самоварная, вакса, счеты, щетки: головная, платяная, сапожная, половыя.

24—4

ТОРГОВЫЙ ДОМЪ
„Викторъ Ивановичъ ГРАЧЕВЪ И КО“

ВЪ ВОЛОГДѢ.

Торговля хлѣбно-бакалейными товарами,
Чаевъ и сахаромъ.

КРЕНДЕЛЬНОЕ И ПРЯНИЧНОЕ ЗАВЕДЕНИЕ.

Производство сливочнаго масла своихъ
 заводовъ.

ПОКУПКА СЛИВОЧНАГО МАСЛА ВСѢХЪ СОРТОВЪ
КРУГЛЫЙ ГОДЪ ПО НАИВЫСШИМЪ ЦѢНАМЪ.

Телеграфный адресъ:

Вологда, „ВИКТОРУ ГРАЧЕВУ“



ЦЕНТРАЛЬНАЯ БИБЛИОТЕКА

9440 Шифр

СОВЕТСКАЯ ОБЛАСТИ

Вологодское Общество Сельского Хозяйства.

Кирилловская ул. д. Бартошевичъ въ г. Вологдѣ.

ИМѢЕТЪ:

**Справочно-Комиссионное
Бюро**, которое немедленно
исполняетъ всякия порученія
по вопросамъ сельского хо-
зяйства и сельской коопера-
ціи и бесплатно даетъ совѣ-
ты по этимъ вопросамъ.

**Комиссионный складъ сли-
вочного масла артельныхъ
 заводовъ.**

Сѣмена хлѣбовъ и травъ:
ржи Пробштейнской, Ваза и
др.; овса мѣстнаго, шатилов-
скаго, шведскаго; ячменя ко-
стромскаго, шведскаго; льна
псковскаго долгунца, клевера
пермскаго, тимофеевки, вики.

Огородныя сѣмена.

**Сельско -Хозяйственныя
машины и орудія.**

Кружевной Комитетъ принимаетъ на комиссию
кружевныя издѣлія и даетъ указанія по организа-
ціи кружевныхъ артелей.

Со склада Общества можно получить по фабрич-
нымъ цѣнамъ бумагу писчую, конверты, карандаши,
перья и другія канцелярскія принадлежности.

Принимаются заказы на отпечатаніе отчетовъ,
уставовъ, бланковъ, отношеній, циркуляровъ и т. п.
по удешевленнымъ цѣнамъ.

Пріемъ подписки на всѣ газеты и журналы.

Книги и Газеты по Счетоводству

Искусственныя удобренія:
суперфосфатъ, томасъ-шлакъ,
каинитъ, гипсъ и друг.

**Посредничество по за-
купкѣ кооперативами ко-
лоніальныхъ, бакалейныхъ,
табачныхъ, мануфактурныхъ,
галантерейныхъ, желѣзныхъ,
кожевенныхъ и другихъ то-
варовъ.**

Имѣть на своемъ складѣ
(Вологда, Кирилловская ул.,
домъ Бартошевичъ), **сепара-
торы „Альфа-Лаваль“ всѣхъ**
размѣровъ и всѣ принадлеж-
ности маслодѣлія: маслобой-
ки, маслообработники, перга-
ментъ, желѣзную посуду, щет-
ки, резиновыя издѣлія и пр.

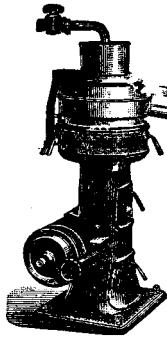
для крел. и ссудо-сб. т-въ и др.кооператив.



Распространенность

СЕПАРАТОРОВЪ „АЛЬФА-ЛАВАЛЬ“

въ количествѣ 1.250.000 штукъ



наглядно доказываетъ преимущества ихъ предъ всѣми другими системами сливкоотдѣлителей.

930 ВЫСШИХЪ НАГРАДЪ

присуждены сепараторамъ „АЛЬФА-ЛАВАЛЬ“ за прочность конструкціи, чистоту обезжириванія, легкость хода, простоту и удобство чистки.

100.000 конкурентныхъ сепараторовъ обмѣнены на „АЛЬФУ“.

Т-во „АЛЬФА-НОБЕЛЬ“,

С.-Петербургъ, Омскъ, Варшава, Одесса,

Машины и всѣ принадлежн. молочного хоз-ва и скотоводства.

Нефтяные двигатели.

Холодильные устройства.

Каталоги и проспекты высыпаются бесплатно.

24—9



Съверный сельско-хозяйствен. складъ

Вологда, Московская ул. д. Юшина, рядомъ съ часовней.

Къ предстоящему сезону предлагаетъ лучшія сѣмена: цвѣточныя, огородныя, полевыя травы и корнеплоды. Плуги разныхъ фирмъ и марокъ. Бороны деревянныя, желѣзныя, пружинныя, дисковыя. Сѣялки ручныя и конныя, разбросныя, рядовыя и дисковыя. Американскіе косилки, конные грабли и жатки Макъ-Кермикъ. Молотилки ручныя и конныя. Конные приводы постоянные и на колесахъ для перевозки. Вѣялки и сортировки. Тріера и Змѣйки-куколеотборники. Соломорѣзки. Льномялки и шерсточесальные машины. Сепараторы Альфа-Лаваль и всѣ принадлежности для маслодѣлія. Вѣсы десятичные, сороковые, сотенные столовые. Косы, серпы, топоры, пилы, лопаты, вилы стальныя, гвозди, цѣпи и проч. Ремесленный инструментъ. Турбины, жернова и наливка для жерновъ. Нефтяные двигатели и локомобили. Полное оборудование мельницъ съ гарантіей за производительность. Допускается разсрочка платежа. Чертежи смѣты по первому требованію бесплатно.

24—15