

Кролиководство и Звероводство

ISSN 0023 - 4885

5-2003



Салон-магазин

Москва, Ленинградский пр., 54
(м. «Аэропорт»)

Ателье меха

Москва, ул. Новопетровская, 10

Тел. (095) 450-72-30, 450-22-17

ОАО - ПЛЕМЕННОЙ ЗВЕРСОВХОЗ «САЛТЫКОВСКИЙ»



одно из старейших специализированных хозяйств
в России по производству пушнины

ПРОДАЕТ СЫРЫЕ И ВЫДЕЛАННЫЕ ШКУРКИ

НОРОК (СТАНДАРТНЫЕ ТЕМНО-КОРИЧНЕВЫЕ, ПАЛОМИНО, САПФИР),

ЛИСИЦ (СЕРЕБРИСТО-ЧЕРНЫЕ, ПЛАТИНОВЫЕ И ДРУГИХ ОКРАСОК),

ПЕСЦОВ (СЕРЕБРИСТЫЕ, ВУАЛЕВЫЕ, ШЕДОУ И КРАШЕНЫЕ — БОЛЕЕ 10 ЦВЕТОВ),

А ТАКЖЕ

СОБОЛЕЙ И РЫСЕЙ.

*Продукция «Салтыковского»
издавна славится высоким
качеством и отвечает самым
изысканным вкусам.*

Ателье, которое находится на
территории хозяйства,
принимает заказы
на изготовление различных
меховых изделий.

143900,
Московская обл.,
Балашихинский р-н,
Кучинское шоссе,
пос. Зверсовхоз
(15 мин от МКАД);
ТЕЛЕФОНЫ:
(095) 521-02-85
(ОН ЖЕ ФАКС),
521-22-26

Слово редактора

Уважаемые звероводы!

В отличие от других отраслевых объединений, союзов, прочих структурных образований сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности звероводческие предприятия сегодня разобщены. Основная их часть входит в состав Союза звероводов, несколько ведущих зверохозяйств — в Российский пушно-меховой союз (РПМС). Данная ситуация не способствует проведению единой политики в развитии отрасли и защите ее интересов на федеральном уровне.

В последнее время все чаще руководителями и специалистами хозяйств высказывается мнение о создании новой структуры по управлению звероводством, особенно необходимой в связи с ожидаемым проведением реорганизации Минсельхоза РФ и передачи части функций министерства отраслевым союзам.

По моему мнению, ничего нового создавать не нужно. Такая организация существует — это РПМС. За 6 лет своей деятельности он приобрел солидный авторитет в России и пользуется поддержкой международного мехового бизнеса.

РПМС может представлять интересы всего пушно-мехового комплекса страны — фирм и предприятий по выращиванию зверей и кроликов, заготовке и переработке сырья, пошиву и реализации готовых меховых изделий независимо от их юридического статуса. Для этого необходимо в первую очередь:

переработать уставные документы и укрепить руководящие органы союза;
создать условия для привлечения в РПМС различных категорий предприятий независимо от их формы собственности (сегодня в организации только юридические лица);
привлечь к работе в союзе на постоянной основе авторитетных специалистов по направлениям производства и переработке пушнины;

расширить тематику нашего журнала и сделать его официальным изданием РПМС.

Все эти вопросы можно обсудить и решить в период Международной выставки «Меха-2003» 21 — 24 октября этого года в Москве на очередном съезде РПМС.

Пришло время «прибавлять и умножать», а не «делить и отнимать». Нужно перестать наблюдать со стороны пусть даже очень благополучного сегодня предприятия, как гибнет отрасль, отбросить местные эгоистические амбиции и каждому руководителю (владельцу) хозяйства вносить посильный вклад в общее дело и на благо каждого члена звероводческого сообщества.



С.Г. СТОЛБОВ
главный редактор журнала

В НОМЕРЕ:

Преимущества зверосовхоза «Октябрь»
Новая жизнь «Тимоховского»

НАУКА И ПЕРЕДОВОЙ ОПЫТ

Лузина С.Н. «Отрада» — высокий потенциал
Соболев А.Д., Орехов С.А. Влияние макроэкономических условий на развитие звероводства

Семинары, совещания, конференции

Кордюков Н.П. Отраслевой институт принимает гостей

Гладилов Ю.И. Семинар по пушному звероводству-2003

Корма и кормление

Орлов П.П. Применение крезацина в период воспроизводства норок

Разведение и племенное дело

Беспятых О.Ю. Локальная активность нутрии в условиях промышленного содержания
Результаты воспроизводства пушных зверей в ряде хозяйств России

Техника содержания

О технологиях в кролиководстве

МИРОВОЙ РЫНОК

- 2
6
8
10
- Качество и реализация продукции
Кулешов И.Е. Результатами сезона довольны
Пушные аукционы
Выгодный покупатель
Манто баронессе М.Тетчер
На мировых рынках
- 22
24
26
26
26
26

В ФЕРМЕРСКИХ ХОЗЯЙСТВАХ И НА ЛИЧНЫХ ПОДВОРЬЯХ

Сообщения с мест

- 13
14
- Стройнов Н.П. От московского объединения кролиководов — к всероссийскому
- 28

ВЕТЕРИНАРИЯ

- 16
- Кириллов А.К. Колибактериоз кроликов
- 29

ЗА РУБЕЖОМ

- 18
20
- Этика и пушное звероводство Дании
По страницам специальной литературы
Спрашивайте — отвечаем
- 31
31
15

ПРЕЕМНИКИ ЗВЕРОСОВХОЗА «ОКТЯБРЬ»

Все звероводческие хозяйства во многом сходны между собой, тем не менее в каждом из них складывается своя конкретная ситуация. Не являлось исключением в данном случае и зверохозяйство «Октябрь», что в Тверской области. Как специализированный зверосовхоз строить его начали в 1976 г. Причем у истоков создания хозяйства стоял известный многим звероведам Адольф Михайлович Краснов — прекрасный организатор, основавший на своем веку не одно звероводческое предприятие.

За 27 лет существования хозяйство успело испытать и взлеты, и падения вплоть до полной замены стада норки в 1987 г. из-за распространившейся алеутской болезни. После этого удачно осуществленного мероприятия численность маточного поголовья была увеличена и максимально доведена до 18 тыс. самок. Вторым объектом разведения, прочно прижившимся здесь и ставшим гордостью предприятия, является хорек. Начавшиеся в стране экономические преобразования сильно осложнили жизнь звероводов «Октября» и специалисты, оказавшиеся у руля зверохозяйства, вынуждены были искать тактику выживания. Автор данных строк (Ю.И.Гладилов) побывал там и попросил рассказать о своем опыте работы заместителя директора Андрея Александровича Баранова, главного зоотехника Нину Викторовну Балякину и бригадира хорьковой фермы Нину Федоровну Белякову. Сокращенный вариант состоявшейся беседы предлагаем вашему вниманию.

— Норка и хорек — основные объекты разведения, на которых держится экономика предприятия. Поэтому Андрей Александрович, наверное, не будет возражать, если мы нарушим субординацию и попросим Нину Викторовну рассказать об основных и наиболее интересных для читателей моментах работы со стадом зверей, дать его краткую характеристику.

— На начало 2003 г. поголовье основных самок насчитывало (гол.): норка — 8 тыс. (5100 стандартная темно-коричневая, 2900 пастель), хорек — 860. Стадо характеризуется высокими показателями воспроизводства. Так, в расчете на штатную самку к отсадке по стандартной норке зарегистрировали 5,64 щенка, по пастелевой — 5,52 (в том числе лучшая бригада — 5,91, лучшее отделение — 6,01 щенка). Количество пустых самок составило 6,6%, неблагополучно родивших и абортировавших — 1,8%, благополучно оцененных — 89,6%. По хорю зарегистрировано 9,26 щенка на самку, доля благополучно оцененных — 99,3%.

По результатам бонитировки 2002 г. масса тела самцов стандартной темно-коричневой норки составила 2780 г при средней длине тела 50,5 см; у самок — соответственно 1300 г и 40 см; пастель самцы — 2850 г и 51 см; самки — 1310 г и 40,5 см; хорь самцы — 2200 г и 48 см, самки — 1100 г и 39,5 см.

Что касается качества пушнины, то в 2002 г. нормальных шкурок по стандартной норке было 54,5%, по пастелевой — 61,5%; особо крупных А + Б — соответственно 43,6 и

48,9%; зачет по качеству — 101,1 и 105%. По хорьку доля нормальных шкурок среди самцов составила 63,9%, у самок — 70,2%, их площадь — соответственно 8,42 дм² и 6,35 дм².

Здесь уместно отметить, что и по норке, и по хорю являемся племенным репродуктором, а за участие в выставках и смотрах-конкурсах пушнины хозяйство неоднократно получало грамоты и дипломы различной степени, в том числе с присуждением титула «чемпион».

В связи с повышением цен на путассу стараемся эту рыбу не использовать. В прошлом году ее скормили всего 9 т (0,6% по массе), и то случайно. Крен берем на применение рыбных отходов, а также салаки и кильки, которые по питательности и биологической ценности белка почти не уступают путассу, но значительно дешевле. Уже много лет используем пресноводную рыбу местного вылова из Волги. В основном это подлещик, встречаются окунь, плотва. Осенью, когда рыбхозы спускают воду из прудов, нам везут мелкого карася и всякую сорную рыбу. Суммарный объем подобных поставок составляет более 300 т. В своем холодильнике мы такую продукцию промораживаем в пластмассовых ящиках в течение 10 дней и затем скармливаем в сыром виде с обязательным добавлением в рацион бенфотиамина, которым пользуемся постоянно. По цене получается довольно дешево, к тому же с местными поставщиками удается договориться об удобных формах оплаты — бартер, отсрочки платежей. Нам это выгодно.

В текущем году беременным и лактирующим самкам цельную рыбу практически не скармливали. Белок в рационе набирали в основном за счет рыбных отходов (до 33 г на 100 ккал), говяжьих и свиных субпродуктов (до 38 г), крови (5...6 г), молочной группы (молоко, сыворотка, альбумин — в сумме до 15...18 г). В общем, кормить стараемся по возможности дешевле. Себестоимость одной головы в прошлом году составила около 470 руб. (примерно 15\$). С НДС получается почти 570 руб. Поскольку мы в течение года кредитуемся и расплачиваемся за данную услугу пушнина по заранее оговоренным ценам, в которых уже предусматривается и процент за кредиты, то хочешь не хочешь, а нужно укладываться в эти тесные рамки.

В августе в октябре практикуем введение в рацион синтетического метионина, особенно когда соотношение метионина (плюс цистин) с триптофаном становится близким 3:2.

Другая наша особенность заключается в том, что из-за имевшего место в свое время вынужденного по экономическим причинам сокращения поголовья шедовое хозяйство загружено не полностью. Мы это используем следующим образом. Когда помету исполняется 40 дней, щенков на некоторое время (5...6 дней) оставляем в материнском гнезде, а самок высаживаем в свободные шеды (племенных — в одни, выбракованных — в другие). После рассадки молодняка на отведенные места основные шеды остаются совершенно пустыми на 3...4 мес. За это теплое время успеваем

их хорошо вычистить, вымыть, продезинфицировать, отремонтировать, убрать навоз. И только осе- нью вновь сажаем в них племенное стадо. Получается хорошая профи- лактика плазмозитоза, с которым, кстати, имеем положительный опыт борьбы. В 1987 г. после убоя подавляющей части поголовья нор- рок из-за алеутской болезни терри- торию фермы очень тщательно вы- чистили, поменяли множество кле- ток, провели строжайшую дезин- фекцию. Тем не менее первые годы после завоза зверей положительно реагирующих выявляли в пределах 1%. Борьбу вели посредством жест- кой выбраковки и строгого соблю- дения ветеринарно-санитарных мер: никакого движения поголовья, бонитировка только в клетке, с от- деления на отделение с одним и тем же инвентарем не ходить, парофор- малиновые камеры в каждой бри- гаде и т.д. В конце концов инфек- цию удалось ликвидировать. Пос- ледних больных выявляли в первой половине 90-х годов. Сейчас в пла- новом порядке продолжаем иссле- довать кровь по РИЭОФ 4 раза в год. Для подстраховки в прошлом году параллельно попробовали для сравнения ИФА (иммунофермент- ный анализ). Ни в том ни в другом случае положительно реагирующих не выявили. На протяжении после- дних десяти лет регулярно про- даем племенной молодняк в другие хозяйства. Все, кто у нас его поку- пал, претензий по этому поводу не высказывал.

— Нина Федоровна, уже больше 20 лет Вы работаете здесь с хорь- ком. За это время удалось создать отличное стадо с великолепным качеством опушения и высокими показателями воспроизводства. Поделитесь, пожалуйста, своим опытом работы с этим не столь рас- пространенным сегодня объектом клеточного разведения и, если мож- но, то хотя бы кратко коснитесь истории его происхождения.

— Мы разводим гибридного хорька, полученного когда-то в ре- зультате скрещивания фуру (*Mustela putorius furo*) с черным (лесным) хорьком (*Mustela putorius L.*). Есть еще другие виды, напри- мер, светлый (или степной) хорек. Корни происхождения африканско- го домашнего хорька фуру долгое

время оставались неизвестными. И только в последнее время ученые пришли к заключению, что он пред- ставляет собой одомашненную аль- биносную форму обычного черного хорька. Об этом свидетельствуют наличие у того и у другого одина- кового числа хромосом и одинако- вая продолжительность беременно- сти — 40...42 дня. Для фуру харак- терно отсутствие пигмента в воло- сяном покрове и радужной оболоч- ке глаз. Разводить его стали около 2000 лет тому назад в Юго-Запад- ной Европе, на Пиренейском полу- острове. От родительской формы он отличается очень уравновешенным темпераментом. В процессе одомаш- нивания путем отбора спокойных, чистошерстных, аккуратных, пре- красно уживающихся с человеком особей, на фоне хорошего кормле- ния и содержания удалось реали- зовать потенциальную полиэстрич- ность и повысить плодовитость фуру.

У дикого черного хорька поли- эстричность проявляется при экст- ремальных условиях (гибель потом- ства), а плодовитость ниже, чем у фуру.

Таким образом, помеси черного и африканского хорьков, называе- мые иногда тхорзофретками, унасле- довали лучшие качества обоих родителей. Тхорзофретки миролю- бивы, плодовиты, чистошерстны, неприхотливы к кормам и услови- ям содержания, хорошо опушены, нет «гривастости», характерной для черного хоря. Шкурки разнообраз- ны по цветовой гамме, их относят иногда к длинноволосой пушнине, а по носкости — ко второй группе (60 баллов). Волосьяной покров име- ет среднюю упругость.

Первых хорьков золотистого типа (150 самок массой 907 г и дли- ной тела 35 см; 50 самцов — 1835 г и 42 см) в зверосовхоз «Октябрь» завезли из Пушкинского в 1981 г. Первые успехи, положительные результаты по выходу щенков и настоятельные требования Зверо- прома РСФСР заинтересовали спе- циалистов хозяйства в разведении этих животных. Начавшиеся по- ставки шкурок на экспорт показа- ли, что спросом пользуется в основ- ном перламутровый тип. На осно- вании этого в 1985 г. из Пушкинс- кого завезли 200 перламутровых самцов, имеющих английское про- исхождение, и с данного момента

было твердо определено основное направление селекции по цвету: более четкая консолидация окрас- ки перламутрового типа с дальней- шим отбором крупных зверей с высокой плодовитостью, однород- ных по качеству и окраске опуше- ния. Решение этой задачи просле- живается во всех зоотехнических отчетах вот уже почти 20 лет. В начале разведения хорьки имели большое разнообразие в окраске. У подпуши она варьировала от свет- ло-кремовой (почти белой) до цве- та беж с серым оттенком, у крою- щих волос — от коричневой до ис- синя-черной. Благодаря тому что на протяжении всего времени бонити- ровку проводил только сама (т.е. один и тот же человек, один и тот же глаз), то в результате удалось создать значительную группу зве- рей перламутрового типа, крепко- го телосложения, с густым волося- ным покровом, с отлично выражен- ной вуалью по всему туловищу и почти белой подпушью.

Длина остевых волос у самцов составляет 39...40 мм, у самок — 36...37 мм, пуховых волос у самцов — 23...24 мм, у самок — 21...22 мм.

Такие показатели, как плодови- тость и длина тела животных, год от года постепенно увеличиваются. Сопоставьте цифры, названные мной и Ниной Викторовной отно- сительно размера зверей, и сразу увидите разницу.

В то время ведь никакой литера- туры по хорьку не было. За основу пришлось взять стандартную ин- струкцию по бонитировке норок и ужесточить требования к качеству опушения. Не обошлось также без железной дисциплины и порядка в племенном учете. Из этих сообра- жений я предпочитаю работать с молодыми кадрами. Их как изна- чально научить, так они потом и будут делать все время.

Теперь о технологии разведения хоря, принятой в хозяйстве (меж- ду прочим, многие эксперименты по ее отработке в свое время прово- дились на нашем же поголовье). Комплектование основного стада начинаем в ноябре. Молодняк взве- шиваем, измеряем, предварительно просматриваем (без выставления оценок) и лучших особей отбираем для комплектования. Основную бо- нитировку проводим в январе и с учетом ее данных делаем подбор пар с полигамией 1:4 и по принципу

лучшее с лучшим. Цвет зверя оцениваем только на улице на специальном столе. Самцов используем 2 года, повторяя предыдущие удачные сочетания. Гон начинаем с «разгуливания» самок, т.е. с 4 — 5 марта подсаживаем их к самцам для стимулирования. Основной же гон проводим с 20 марта. Динамику петли оцениваем по 3-балльной шкале. При оценке в 3 балла самку кроем 3 дня подряд (раньше крыли 2 дня), затем проверяем петлю на 7, 14 и 21-й дни, отсчитывая их от 2-го дня покрытия (как правило, петля больше «не загорается»). Если петля «потухла», то самку считаем покрытой, если нет, то подсаживаем к самцу также 3 дня подряд для повторного покрытия. Продолжительность коитуса составляет от 30 мин до нескольких часов. Если самец кроет первую самку, то в этот день ему больше работать не даем. Завтра утром он будет ее перекрывать. Подшедшую новую даем ему во 2-й половине дня и на следующий день с утра. А ту, которая на третье перекрытие, — подсаживаем после обеда. Но бывает и не получится после обеда, тогда на следующий день с утра. Схема выглядит немного усложненной, но это лично мой опыт. Когда перешли на покрытие в три дня, то уменьшилось количество перекрытий по следующему циклам и уменьшилось количество пустых самок. Тех, которые кроются в 3 цикла, стараемся выбраковать. Если у самца хоть одна самка в «гареме» абортировавала или были другие неблагодаря, то выбраковываем все его пометы, не оставляя из них на племя ни одного щенка. Перекрытий разными самцами не допускаем. Если такое случается или есть сомнения, то помет выбраковываем.

Щенятся самки на 40...42-й день после плодотворного покрытия. Слуховые проходы у щенков открываются на 24...27-й день, а прозревают они на 30...35-й день. Особенности хоряка в период лактации являются высокая молочность самок и часто возникающие инфекционные маститы. Раньше в нашем хозяйстве от хоряка получали 2 приплода. Второй гон проводили после отсадки молодняка с 25 июня по 5 июля. Покрывалось около 70% самок. Показатель выхода в этом случае достигал порой свыше 13 щенков. Но с 1987 г. принято решение

отказаться от второго щенения из-за плохого качества пушнины, получаемой от молодняка 2-го помета, и вследствие этого экономической нецелесообразности данного мероприятия. Логическим следствием такого шага стало увеличение нагрузки на зверовода со 150 до 200...230 самок основного стада.

Отсадку молодняка проводим в возрасте 35 дней. В шедха для его содержания используем домики размером 38х38х38 см. Отсаживаем щенков по 2 самки + 2 самца или 3 самки + 1 самец. Первое время кормим их на тарелку, а с 50-дневного возраста — на сетчатую крышку домика 2 раза в день, с середины сентября и до забоя — 1 раз. Забой обычно начинаем с 7 — 8 декабря.

Из-за небольшого поголовья хоряка в кормоцехе нет возможности сделать для него отдельный замес, поэтому приходится оба вида зверей кормить по общему рациону (норковым). По нашим наблюдениям, как только норке начинают увеличивать в рационе жир, у щенков хоряка проявляется диарея (так называемые «липуны»). К сожалению, эта проблема все еще существует.

В свое время много разговоров было о том, что хоряка можно кормить чуть ли не одной кашей с молоком. Практический опыт этого не подтверждает. В 1998 г. осенью с кормами была напряженная ситуация и зерновую группу в сентябре — ноябре пришлось увеличить до 39 % по калорийности (около 16 г зерна на 100 ккал). Хорь чувствовал себя нормально, но качество опушения было неважным.

И в заключение не могу не отметить, что в результате целенаправленной селекционной работы в хозяйстве создано консолидированное стадо хоря перламутровой окраски.

— **Андрей Александрович, в нашей беседе Нина Викторовна лишь слегка коснулась экономической темы, но даже из нескольких ее фраз можно понять, что здесь есть проблемы. Хотелось бы услышать о них более подробно, а главное — о намеченных путях преодоления существующих препятствий?**

— Ни для кого не секрет, что большой экономический урон звероводству наносит разница в налогах на добавленную стоимость на

приобретаемые корма (10%) и на продаваемую пушнину (20%). Взял, например, на миллион рублей кормов и на столько же реализовал шкурку (сумма на сумму), а в результате получается не в нашу пользу дефицит в 10%, который должен отдать в бюджет. Эта проблема многих уже подкосила. Еще тяжелее стало с введением 5%-ного налога с продаж. Ведь основной наш покупатель — мелкий предприниматель, который приобретает шкурки и шапки за наличный расчет. Результат — дополнительная налоговая нагрузка в 5%. И всю эту ситуацию добил Закон «О сельхозпредприятиях индустриального типа», который нам преподнесли недавно вместо новогоднего подарка. Если он заработает, то сумма налогообложения возрастет более чем в 2 раза, а это уже смерти подобно.

Такие действия со стороны государства подтолкнули нас к поиску путей разрешения существующих проблем и привели к упрощенной системе налогообложения. Она предусматривает штат работающих на предприятии до 100 человек и годовой оборот — до 15 млн руб. Мы воспользовались тем, что являемся зверохозяйством некрупным и уже с 2000 г. представлены двумя юридическими лицами: ООО «Меха» (сосредоточено все поголовье норки) и ООО «Новые меха» (включает поголовье хоряка и все основные средства производства — кормоцех, холодильник, пункт первичной обработки шкурки, шедовое хозяйство и т.д.). Работают они в одном ключе, и в то же время каждое по отдельности подпадает под параметры предприятия, которому закон разрешает перейти на упрощенную систему налогообложения. Для нас теперь не имеет значения, с каким НДС поступают корма — 10% или 20%, лишь бы они были дешевле. Большие льготы имеем по единому социальному налогу.

ООО «Меха» находится на системе, предусматривающей оплату в размере 15% от прибыли, но не менее 1% с оборота. Реально платим по нижней ставке: работая без прибыли («по нулям») при годовом обороте 15 млн руб., получается 150 тыс. руб. налога плюс небольшой налог на заработную плату, причем частично он входит в эти 150 тыс. Комментарии здесь, как говорится,

излишни. Закон один для всех, так что данным вариантом может воспользоваться любое зверохозяйство.

ООО «Новые меха» облагается немного по-другому. Дело в том, что он включал в себя еще магазины (промтоварный, продуктовый) и столовую. Территориально мы находимся рядом с дорогой Москва — С.-Петербург, и не использовать такое расположение с выгодой для себя с нашей стороны было бы глупо. В межсезонье магазины и столовая обеспечивают поступление, хоть каких-то, пусть очень незначительных, денежных средств. Из-за наличия указанных объектов налоговая инспекция не разрешила перевести ООО «Новые меха» на налогообложение из расчета 15% от прибыли, пришлось идти на другой вариант — 6% от оборота. Но все равно это выгоднее, чем платить по обычной схеме.

С июля текущего года магазины и столовую переводим в другое специально созданное юридическое лицо — ООО «Меховые традиции», чтобы они облагались по системе единого налога на вмененный доход. ООО «Новые меха» будут выращивать хоря и производить корма для себя и для ООО «Меха». Со следующего года переведем их на более выгодный вариант налогообложения — 15% от прибыли. Самое важное, что хотелось бы здесь отметить, — все наши преобразования не разрушили отлаженный годами технологический процесс производства пушнины. Коллектив и производственные мощности остались те же самые, мы являемся преемниками и продолжателями традиций зверосовхоза «Октябрь» и начало своей истории считаем со 2 апреля 1976 г.

— После реорганизации и минимизации налогов вы более уверенно стали смотреть в будущее?

— Если бы не было сделано всего вышесказанного, то звери на ферме уже не сидели бы. При этом нельзя сказать, что появилась большая уверенность в завтрашнем дне. Даже при всей минимизации налогов предприятие еле-еле сводит концы с концами. Ситуация на пушно-меховом рынке довольно непредсказуемая. Кроме того, существует колоссальная нехватка оборотных средств. Ведь при наличии денег можно дешевле покупать корма,

влиять на поставщиков, выбирать их. Шкурки в этом случае можно оставить на складе, чтобы в нужный момент более выгодно продать. Мы же произведенную пушнину вынуждены сразу отдать в счет кредитов. Когда наступает сезон реализации, у нас опять пустой склад пушнины, незаполненный холодильник да основное стадо, требующее очередных вложений. И вновь мы должны залезать в кредит, что прямым образом отражается на результатах нашей финансовой деятельности. Бывает, поступают выгодные предложения по поставке пушнины, а мы связаны по рукам и ногам так, что не можем ничего сделать. Получается замкнутый круг, вырваться из которого можно только путем привлечения внешнего инвестора. На кредитных деньгах оборотного капитала не заработаешь. Хорошо, если бы нашим постоянным инвестором стал кто-либо из крупных переработчиков пушнины. Тех средств, которые мы зарабатываем, хватает лишь на кормление зверей и очень скромную заработную плату (в 2002 г. звероводы в среднем получали 3100 руб., причем имеет место частичная натуроплата продуктами под будущую заработную плату). Хотелось бы, чтобы инвесторы вкладывали в наше предприятие деньги более длинные, так как процесс производства пушнины не замыкается одним годом. Сегодня мы сами делаем лишь минимально необходимое, чтобы поддерживать непрерывность процесса. Основные же средства производства приходят в упадок. Требуется капитальный ремонт кормоцеха, холодильника, забойного пункта, шедового хозяйства и других сооружений, а собственных средств на это нет.

Кадры — тоже одна из первых проблем. Областной центр от нас всего в 15 км при наличии хорошего транспортного сообщения. Поэтому люди, которые чувствуют в себе силы и возможность, уходят и работают там, особенно мужская часть населения.

— Понятно, что кредитор диктует свои условия, но раз существуют собственный цех пошива и магазин, значит, какая-то часть шкурок в хозяйстве остается? Где их выделываете? И в заключение хотелось бы услышать о сотрудничестве с московской

фирмой «Панда», о чем в печати неоднократно сообщалось.

— У себя на переработку остается небольшое количество в основном низкосортной пушнины (большой дефект, весенний забой и т.п.). Поэтому торговать ею со склада в больших объемах, как делают это многие наши коллеги, мы не имеем возможности. В начале 90-х годов организовали даже свой цех по выделке шкурок. Физически он и сегодня еще существует. Но, поскольку это процесс, требующий высокого профессионализма, который в наших условиях обеспечить сложно, производство пришлось прикрыть. Разводить кустарщину — это невыгодно. В настоящее время пользуемся услугами известных фирм, чаще всего отдаем в «Отраду». У них отличное качество, а с клиентом они работают гибко и честно.

Что касается «Панды», то еще сравнительно недавно это было небольшое ателье, известное лишь узкому кругу специалистов. Но великолепное качество пошива, актуальный дизайн и продуманная маркетинговая политика вывели ее в число лидирующих фирм. С «Пандой» мы сотрудничаем уже несколько лет. Там ценят нашу пушнину, а по настоящему брэндом фирмы является хоря. Что-то мы им продаем. Что-то просто на переработку возем. У них высококласное итальянское оборудование и отличные специалисты, неоднократно удостоивавшиеся «Золотого скорняжного ножа». Во многом благодаря модельерам «Панды» изделия из шкурок хоря имеют устойчивый спрос на отечественном рынке. Ассортимент этих изделий очень разнообразен — от роскошных пальто с воротником-шалью до молодежных курток, жилетов и жакетов, а также головные уборы, рукавички, тапочки и т.д. Реклама же хоря в изделиях от «Панды» привлекает к нам других потребителей этих шкурок. Правильно пошить, правильно предложить и угодить клиенту — большое дело. Не будет преувеличением сказать, что поддерживая интерес рынка к этому редкому сегодня виду пушнины, специалисты «Панды» содействуют сохранению генофонда отечественных клеточных хорьков. Надеюсь, что наше взаимовыгодное сотрудничество будет продолжаться и дальше.

НОВАЯ ЖИЗНЬ «ТИМОХОВСКОГО»

В Ногинском районе, всего в 30 км от Москвы, расположилось зверохозяйство «Тимоховское» с жилым городком пятиэтажек, домом культуры и собственной инфраструктурой. Звероводческое предприятие создавалось начиная с 1966 г. Делалось это с размахом, перспективой наращивания производственных мощностей под руководством умелого и талантливого хозяйственника Адольфа Михайловича Краснова. Если бы он знал, какие испытания предстоит претерпеть его детищу! Да и не только этому, но и другим, которые успел построить. Что касается «Тимоховского», то производственная сфера предприятия подкупает развитой материально-технической базой, представленной внушительными объемами холодильных камер, большим просторным кормоцехом, массой хозяйственных помещений.

В более благополучное время только самок основного стада норки хозяйство насчитывало около 22 тыс. Однако период сумбурных экономических реформ осложнил жизнь звероводов еще одной бедой — алеутской болезнью норок. В результате пришлось расстаться с главной составляющей звероводства — поголовьем норковой фермы. Руководители и специалисты предприятия не справились с управлением производством в новых условиях. Финансовые проблемы росли как снежный ком, осложняя экономическую жизнь хозяйства. Положение выглядело безвыходным, и банкротство с введением внешнего управления было установлено с ноября 2000 г. В это тяжелое время директором зверохозяйства стал **Владимир Васильевич Фатеев**. Свою трудовую жизнь он начинал выпускником Московской ветеринарной академии в совхозе «Ногинский» Московской области, а науку управления осваивал в аппарате Зверопрома России, пройдя путь от главного зоотехника до заместителя начальника Зверопрома РФ.

Редакцию журнала, как и многих наших читателей, не может не интересовать судьба такого известного звероводческого предприятия, как бывший совхоз «Тимоховский». Рассказать о состоянии дел в ООО «Зверохозяйство «Тимоховское» (основным владельцем которого в настоящее время является известная в Москве и Подмоскovie группа компаний ОСТ) мы попросили его директора. Содержание беседы с В.В.Фатеевым приводим ниже.



— Пожалуй, самым тяжелым в жизни хозяйства явилось введение внешнего управления, которое последовало после регистрации банкротства. Больно было тогда смотреть на некогда сильный зверосовхоз, имевший прекрасную техническую базу, умелых и грамотных рабочих. Кормокухня, шедовое хозяйство, в частности клетки для содержания зверей и кровля шедов, находились в плачевном состоянии. Ситуация осложнялась проблемами с водо- и теплоснабжением. Единственная котельная, которую в 1998 г. перевели на баланс районной эксплуатационной конторы, обеспечивала теплом, горячей водой жилые дома и производственные помещения по заоблачным коммерческим ценам. Кроме того, имеющаяся артезианская скважина не в состоянии стабильно снабжать водой одновременно жилой городок и производственный сектор.

Не лучше обстояли дела и в зоотехнической работе. Из-за невысокого качества себестоимость произведенной пушнины была выше ее реализационной цены. Это не могло не сказаться на финансовом положении хозяйства, и расположенный рядом мегаполис тут же поглотил далеко не худшие рабочие кадры.

Поэтому, приступая к работе в качестве директора, я понимал, что возрождение предприятия необходимо начинать с восстановления пришедшей в упадок материально-технической базы, организации должной селекционной работы и

грамотного кормления поголовья, создания условий для привлечения хороших специалистов. Сбалансированное и полноценное кормление невозможно без четкой работы кормоцеха. Раздачу корма зверям на ферме осуществляем в основном вручную при помощи кормовых тележек. Для подготовки смеси нужного качества установили в кормоцехе пастоприготовитель.

Безусловно, существенное повышение производительности труда требует установки соответствующих систем круглогодичного автопоения. Однако этот вопрос мы вынуждены отнести к более отдаленной перспективе. А пока будем внедрять только летний вариант автопоения. Кроме того, для снижения себестоимости пушнины мы должны иметь в производственной зоне автономное от поселка дешевое тепло. Недавно приобрели мини-котельную, которую в ближайшее время пустим в эксплуатацию. Проблему пара для приготовления кормов решили по примеру зверохозяйства «Родники», закупив три парогенератора. Полностью этот вопрос снимется года через два после строительства своей котельной, использующей газовое топливо. Требуется скорейшего решения и строительство отдельного водозабора, мощности которого хватало бы для полного обеспечения потребности и поселка, и производственной зоны.

Получение конкурентоспособной пушнины невозможно без формирования основного стада с высокими продуктивными качествами. Поэто-

му после осуществления минимальных восстановительных работ в шедоном хозяйстве мы провели жесткую выбраковку поголовья лисицы и песца в своих стадах, оставив только лучших зверей. Кроме того, завезли 404 лисицы и 202 вуалевого песца из племенного ядра Сомовского зверохозяйства. Совсем недавно купили 303 лисицы и 100 песцов указанного выше типа в Пушкинском. Пополнение поголовья вуалевого, тень (шедоу) и серебристого песца осуществляли также из ОАО «Крестовский ПМК» и СПК «Раисино». Таким образом, на сегодняшний день мы имеем 650 самок основного стада серебристо-черной лисицы, 100 самок серебристого, а также 650 вуалевого и тень (шедоу) песца.

Дальнейшую работу сосредоточим на проведении селекции по улучшению продуктивных качеств поголовья и формировании племенного ядра. Думаю, что после наведения порядка в племенной работе с крупным зверем и восстановления материально-технической базы начнем завозить стадо норки. С учетом существующего спроса на внешнем рынке вначале предполагаем ограничиться 5 тыс. самок в основном цветных пород.

В перспективе надеемся на создание крупной соболиной фермы. Постепенно растут производственные показатели воспроизводства и качества пушнины. В 2003 г. получено на самку вуалевого песца по 7,2 щенка (в 2002 г. — 7,0), надеялись на рост показателей и по стаду лисиц, но из-за ряда причин добиться этого не удалось — имеем всего лишь 3,6 щенка (в 2002 г. — 4,3 щенка). Удаётся выращивать особо крупные шкурки — среди лисьих в 2002 г. их было 57% (00 — 14,5%), а среди вуалевых песцовых — 78,7% (в том числе 00 и 30 — 57,2%). Еще крупнее были шкурки серебристых песцов. Радует то, что выход нормальных (бездефектных) шкурок составляет по всем видам пушнины 80...89%.

Один из ключевых вопросов — обеспечение хозяйства специалистами, особенно среднего звена, в которых мы остро нуждаемся, необходимо решать созданием добротных жилищных условий. На сегодняшний день мы отремонтировали гостиницу и построили две двухкомнатные квартиры. В дальнейшем предполагаем строительство коттеджей. В связи с этим есть задумки по восстановлению строи-

тельного цеха, где можно самим производить окна, двери и детали клеток из обработанной своими силами древесины. Мы также осуществляем, пока в небольшом количестве, копчение и соленье пищевой рыбы. Неплохой сбыт этой подсобной продукции предполагает расширение ее производства.

Имеются предложения наших компаньонов по организации цеха разлива смазочных материалов. В хозяйстве простаивает ранее построенный комплекс закрытых помещений для выращивания кроликов. И было бы неразумно не использовать эту возможность по созданию производства кроличьего мяса с его пакетированием. Вопрос оговорен с руководством ОСТА (основного акционера нашего ООО) и нашел с его стороны понимание и поддержку.

Думаю, что наличие небольших многопрофильных производственных цехов может органично сочетаться с нашей основной сезонной деятельностью.

В сентябре прошлого года открыли ателье по производству изделий из меха. Эту непростую задачу оперативно удалось решить благодаря привлечению к ее осуществлению большого мастера своего дела В.А.Снимчикова. Сейчас активно проводим работу по пошиву головных уборов, с тем чтобы можно было в течение года участвовать в выездных ярмарках. На территории хозяйства открыли свой магазин. Кроме того, имеем павильон на Ногинском рынке. Качество изделий и ассортимент отвечают самым высоким требованиям сегодняшнего дня.

В связи с тем что реализация пушнины в изделиях более рентабельна, в этом году планируем продать, таким образом, порядка 50% от произведенного сырья.

— Как Вы оцениваете условия сбыта своей пушнины в текущем сезоне?

— Спрос на шкурки лисицы в этом году хороший. Возможно, здесь играет роль оптимальное сочетание цены и качества нашей пушнины. Серебристый песец большого размера также пользуется неплохим спросом в сырье. В отношении реализации вуалевого песца имеются проблемы. Но мы их решаем путем крашения шкурок и продажи этой категории товара в виде изделий.

Безусловно, в своей деятельности стараемся вести осмысленную политику по взятию кредитов. И это получается.

Для более гибкой и своевременной реакции на конъюнктуру рынка необходимо иметь определенный ассортимент видов, цветовой гаммы пушнины и разнообразных изделий из нее. Над этим мы сейчас и работаем.

— Реализация ваших планов предполагает использование немалых капиталовложений. Группа компаний ОСТ согласна предоставить эти средства?

— Руководство компаний ОСТ понимает, что поскольку у нас сезонное предприятие, то без кредитов оно не может существовать в принципе. Но каждое свое намерение приходится детально обосновывать и готовить подробную технико-экономическую документацию. Несомненно, у нас есть и свои собственные возможности для повышения эффективности ведения хозяйства, и мы их используем. Главная наша цель — возрождение рентабельного зверохозяйства «Тимоховское». Уверен, что в перспективе мы вновь займем достойное место рядом с такими звероводческими предприятиями, как, например, «Салтыковский».

— В заключение еще два вопроса. Хотелось бы знать ваше отношение к Постановлению об отнесении звероводства к сезонным отраслям и к Постановлению об отнесении звероводства к предприятиям индустриального типа.

— Первое постановление нас пока никак не затронуло, так как в прошлом году находились еще в стадии банкротства и внешнего управления. Там действуют свои законы. Безусловно, оно способно помочь зверохозяйству, но многое зависит от конкретных людей, работающих в налоговых органах. Очень важно, что у руководства нашего района есть понимание и заинтересованность в том, чтобы в регионе было свое высокопродуктивное звероводческое предприятие.

Второе постановление больно бьет по всему звероводству, и я заинтересован в проведении встречи руководителей подмосковных зверохозяйств для выработки совместного решения о тактике нашего поведения.

«Отрада» — высокий потенциал

Наш журнал уже писал о хорошо известной на российском рынке меховой фирме «Отрада» (Кролиководство и звероводство, 2000, № 5). Все началось в 1987 г. с образования кооператива по продаже меда. В 1989 г. в зверохозяйстве «Газаринский» закупили небольшое поголовье голубого песца (1000 самок и 250 самцов), соответственно поменялся и профиль деятельности организации. В 1990 г. началось строительство цеха по выделке шкурок, а в 1991 г. всех зверей пришлось забить в связи с трудной ситуацией с кормами. Основной упор сделали на выделку, пошив и реализацию пушно-меховых изделий. Совершенствуя материально-техническую базу, предприятие постоянно расширялось. К 2000 г. уже были открыты филиалы и представительства в других городах, в том числе и в Москве. Штат работающих составил 500 человек. На сегодняшний день «Отрада» — одно из крупнейших меховых предприятий России. Как удается компании почти 15 лет так успешно развиваться в условиях непредсказуемой российской действительности? Каково современное положение дел на предприятии? С этими, а также другими вопросами мы обратились к президенту меховой фирмы «Отрада» О.А.Караульчикову.

— Олег Анатольевич, продолжается ли сейчас политика экстенсивного развития компании?

— Думаю, что период активного расширения уже закончился. В настоящий момент на фирме работают около 1000 человек. Существует свой талантливый дизайнерский коллектив. В настоящее время мы занимаемся закупкой сырья как в России, так и за рубежом, выделкой шкурок, пошивом головных уборов и одежды из натурального меха. В дальнейшем будем совершенствовать все эти направления.

— Дизайн — важнейший фактор конкурентной борьбы в современных условиях. Расскажите немного подробнее о своем коллективе специалистов.

— Существует сильный дизайнерский центр как в г. Самаре, так и в г. Отрадном. Все наши модели — плод их труда. Конечно, формирование этих центров заняло определенное время. Ежегодно мы организуем визиты к нам на фирму ведущих специалистов в этой области. Нужно сказать огромное спасибо И.Крутиковой, В.Зайцеву, которые очень помогли нам. Приезжают модельеры и из-за рубежа — Михаэль Хассе, Бента Андерсон. Некоторые наши мастера стажировались в известном дизайнерском центре «Сага». Кроме того, мы регулярно посещаем все основные выставки: в Милане («Мифур»), Гонконге, Москве («Меха», Федеральная оптовая ярмарка), куда выезжает целая команда профессионалов (технологи, конструкторы, дизайнеры, специалисты по сбыту).



— Кроме названных Вами в Москве проходит много иных мероприятий такого рода, например «Меха России», выставка в «Олимпийском» и др. Как к ним относитесь и какой товар в настоящий момент Вас больше всего интересует?

— Эти выставки для нас менее интересны, поскольку там в основном идет просто розничная торговля. Что касается пушнины, то по большей части мы закупаем сырье за рубежом. Но сейчас снова возникает интерес к отечественному товару. Лет 5...6 назад на русскую норку спрос был очень низким. Теперь мы освоили новые технологии стрижки, эпилирования, можем обесцвечивать даже стандарт темно-коричневый. Российская норка очень хороша для этих целей.

— Олег Анатольевич, Вы активно работаете на аукционах. Как строится там Ваша работа? Пользуетесь ли вы услугами посредников?

— У нас накоплен достаточно большой опыт закупки сырья на аукционах, и мы могли бы заниматься этим самостоятельно, но считаем более целесообразным работать через посредника. «Отрада» — крупное предприятие с большими объемами переработки. Мы сосредоточили свои усилия на производственной деятельности, а закупку сырья доверяем опытным профессионалам, которые имеют возможность отслеживать ситуацию не только на европейских, но и на североамериканских аукционах. У нас есть свой брокер — компания «D. Ribak». Поскольку работаем с этой фирмой уже достаточно давно, то хорошо понимаем друг друга. Можно заказать интересующий нас товар, отдельные лоты просто по телефону.

— Имея опыт работы с международными аукционными компаниями, что на Ваш взгляд следует усовершенствовать на отечественном аукционе в С.-Петербурге?

— В «Союзпушнине» сейчас произошли положительные изменения, связанные с обновлением команды, которая по-новому подходит к решению проблем. Заметны резкие перемены к лучшему. Активно ведется работа по привлечению лучших поставщиков дикой пушнины.

Мы разрабатываем с «Союзпушниной» совместный проект по кредитному финансированию закупаемого на аукционе сырья, предназначенного для выделки на нашей фабрике. Заплатив депозит аукциону, покупатель сможет отправить все купленное сырье на выделку и только потом полностью за него расплатиться.

— Какие услуги предлагаете по выделке шкурок? Заинтересованы ли в привлечении новых клиентов в этом направлении своей деятельности?

— Безусловно, мы заинтересованы в привлечении новых клиентов. Можем оперативно переработать любые объемы. Партии до 3000 шт. обрабатываются не более месяца (выделка, крашение и все эффекты). В нашем представительстве в Москве можно сдать шкурки на выделку и там же их получить. Доставка товара на фабрику занимает не более суток.

У нас есть барки малого объема, поэтому можем принимать на выделку и очень маленькие партии — 5...10 шт. норки.

Компоненты для обработки шкурок закупаем у таких зарубежных фирм, как «Ловенгин», «Зиммер и Шварц», «Бёме», «Клариант». У российских организаций приобретаем кислоты, алюмокалиевые квасцы, перхлорэтилен, соль.

Очень большое влияние на качество конечного продукта оказывают опилки, использующиеся на стадии отделки. Раньше их закупали

в Канаде и Италии. Теперь создали собственную производственную линию и делаем качественный продукт из местных пород клена. Опилки получают нужных фракции, влажности и чистоты. Многие хозяйства их у нас покупают.

— «Отрада» является членом РПМС. На каких проблемах, по Вашему мнению, стоит сосредоточить союзу свое внимание?

— В первую очередь необходимо помогать зверохозяйствам. Они сейчас находятся в очень трудном положении. В то же время именно звероводство — корень всему.

— Олег Анатольевич, Вы добились больших успехов. Какими качествами должен обладать предприниматель в сфере пушно-мехового бизнеса, чтобы ему сопутствовал успех?

— Прежде всего должен быть дар предвидения, способность предсказывать конъюнктуру будущего сезона. При этом нужно не бояться рисковать. Ну а еще, конечно, существо-

ет целый набор хорошо известных качеств, необходимых современному менеджеру, — энергичность, контактность и др.

— В рекламном буклете фирмы Вы пишете о себе: «Труд органически присущ мне — я рожден и создан для работы». Есть ли в Вашей жизни свободное время?

— Когда мой бизнес только начинался, я действительно трудился без выходных. Сейчас меня окружает очень хорошая команда менеджеров, с которыми сотрудничаю уже 10...12 лет. Поэтому теперь работаю 5 дней в неделю. В субботу и воскресенье люблю ходить на охоту, заниматься рыбалкой. Кстати, для этого есть все условия — свое охотничье хозяйство, водоем площадью 2000 га. Кроме того, на нашем конезаводе совместно с учеными Тимирязевской академии уже 5 лет восстанавливаем орлово-растопчинскую породу лошадей. Недавно успешно прошли первые продажи.

Беседу провела С.Н.ЛУЗИНА



Лауреат знака качества «XXI век»

МЕХОВАЯ ФИРМА

ОТРАДА

**ОТКРЫТО
ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО
В МОСКВЕ:**

2-ой Колобовский переулок,
д. 9/2, 1 этаж;
тел/факс: (095) 299-63-78
299-05-93, 109-45-23, 299-59-11



НАШ САЙТ: www.otradafurs.ru

КАЧЕСТВЕННЫЕ ВЫДЕЛКА, КРАШЕНИЕ, СТРИЖКА И ЭПИЛЯЦИЯ

любых видов пушно-мехового сырья
и полуфабриката по новейшим импортным технологиям,
по желанию заказчика в кратчайшие сроки.

ПРОИЗВОДСТВО И РЕАЛИЗАЦИЯ

- головных уборов (более 300 наименований);
- воротников, манжетов и опушки (для швейных предприятий по лекалам заказчика);
- меховых пальто (более 250 наименований);
- дубленок и изделий из кожи;
- полуфабриката (натурального и крашеного) из шкур нерпы, песца, с/ч лисицы, ламы, хоря, белька, сурка, соболя, каракуля, норки, енота.

Изготавливаем изделия по индивидуальным заказам.

Приглашаем оптовиков к сотрудничеству.

Расширяем дилерскую сеть.

Предоставляем постоянным клиентам товар на реализацию.

Гибкая система скидок.

ВНИМАНИЕ! Открылся оптовый склад мехового полуфабриката. Большой выбор кожи, крашеного и некрашеного мехового полуфабриката. 443099, г. Самара, ул. Фрунзе, 56; тел. (8462) 33-41-69.

446430, г. Отрадный, Самарская обл., ул. Ленинградская, 43; тел/факс: (846-61) 5-16-92, 5-27-16, 5-22-00, 2-54-43, 2-12-03.

Влияние макроэкономических условий на развитие звероводства

Архитектор немецкой послевоенной экономики Людвиг Эрхард говорил: «...В сегодняшних социальных условиях ответственность за экономику, а значит, и за экономическую судьбу всех действующих в ней людей несет лишь одно государство. Предприниматель несет ответственность за свое предприятие, и это немало». В этом выражении сконцентрирована суть сегодняшних взаимоотношений Правительства РФ с хозяйственным комплексом России, и звероводством в частности. Звероводы должны осознать, что их благополучие зависит от умения отстаивать свои интересы на всех уровнях власти.

Реальность такова, что в современной России правительство действует в интересах сырьевых отраслей, от которых зависит наполнение бюджета. Звероводство не входит в число отраслей, опекаемых на государственном уровне, и поэтому вынуждено нести экономические потери. Между тем сырьевая направленность российской экономики делает ее зависимой от мировых цен на энергоресурсы, чего можно избежать, если государство будет оказывать поддержку отраслям, выпускающим конкурентоспособную продукцию.

Звероводство — одна из немногих отраслей национального хозяйства России, которая исторически обладает определенным экспортным потенциалом и при правильной организации способна интегрироваться в мировой рынок без чрезмерных капитальных вложений. При рациональной организации отрасли может обеспечить занятость и доходы населения в труднодоступных регионах, где отсутствует ресурсный потенциал для экономического роста. Выжить в постоянно меняющейся экономической среде зверохозяйства могут при условии понимания целей экономической политики правительства и знания методов, с помощью которых эти цели достигаются.

Практика показывает, что правительство в зависимости от состояния мировой экономики и внутренней политической конъюнктуры, связанной с прямым лоббиро-

ванием (например, автопром), может направлять развитие экономики по двум путям — либерализационному с сильной национальной валютой или протекционистскому со слабым рублем.

Либерализационный путь развития экономики предполагает ускоренное сближение доллара и рубля по паритету покупательной способности, что будет способствовать увеличению стоимости национальной валюты, и приведет к быстрому насыщению потребительского рынка товарами за счет импорта, но одновременно снизит конкурентоспособность отечественной промышленности и уменьшит объем экспорта. При высокой стоимости рубля по отношению к доллару, российские звероводы попадают в условия жесткой конкуренции с зарубежными производителями пушнины на российском рынке и вынуждены экстренно приспосабливаться к международному уровню затрат на производство пушнины, или прекратить существование. Результатом укрепления рубля становится усиление промышленного спада, поэтому либерализационный путь развития национального хозяйства выгоден банковскому и торговому капиталу. В перспективе сильный рубль обеспечит высокий уровень жизни отдельных групп и слоев населения при росте безработицы и обнищании остальной части россиян, в том числе и звероводов.

Протекционистский путь развития хозяйства России опирается на управляемую девальвацию (обесценивание) рубля в интересах отечественных производителей-экспортеров. Дешевый по сравнению с долларом рубль делает российское население беднее и заставляя покупать недорогие отечественные товары, отказываясь от приобретения импортных. Негативные последствия протекционистской экономической политики проявятся в более высоком уровне внутренних цен из-за слабой конкуренции отечественных товаров с импортными и более длительном периоде адаптации экономики России и звероводческих хозяйств к рыночным отношениям и интеграции в мировое хозяйство.

С целью изучения влияния роста цен и изменения стоимости денег на развитие звероводства, нами было проведено исследование состояния пяти зверохозяйств Московского региона за девятилетний период реформирования российской экономики с 1992 по 2000 г. В течение исследуемого периода происходил не только рост цен, но и менялась стоимость рубля как единицы измерения. Поэтому дополнительно было рассмотрено влияние инфляции на производство пушнины при стабильной валюте, что позволило выяснить влияние особенностей производства пушнины на результаты работы звероводческих предприятий в рыночных условиях хозяйствования.

Анализ динамики прибыли зверохозяйств Московской области с 1992 по 2000 г. в сопоставлении с темпами изменения курса доллара и динамикой годовой инфляции на рисунках 1 и 2 показывает, что экономическая эффективность звероводства остается на приемлемом уровне, когда рост курса доллара значительно отстает от темпов инфляции. Такая ситуация позволяет зверохозяйствам получать инфляционный доход. Данные свидетельствуют (см. рис. 1, 2), что хорошую инфляционную прибыль получили зверохозяйства в 1993 г. при росте цен в 256% и росте курса доллара в 199%, аналогичная ситуация была в 1995 г. с темпами годовой инфляции в 87,7% и росте курса доллара за год на 29%, а так же в 1999 г.

В условиях, когда темп роста курса доллара превышает темпы инфляции, зверохозяйства несут инфляционные потери, что происходило в 1994 и 1998 гг., то есть в случае, когда доллар повышает, а рубль теряет покупательную способность быстрее, чем растут цены. Большинство звероводческих предприятий Подмосковья снизило прибыль в 1994 г. при росте цен в 133% и увеличении курса доллара на 184%, а так же в 1998 г., когда темп инфляции равнялся 80%, а рост курса доллара составил 245%.

Кризис 1998 г. сыграл неоднозначную роль в развитии звероводства. С одной стороны, зверохозяйства Подмосковья в целом сократили убыток от хозяйственной деятельности, но одновременно снизи-

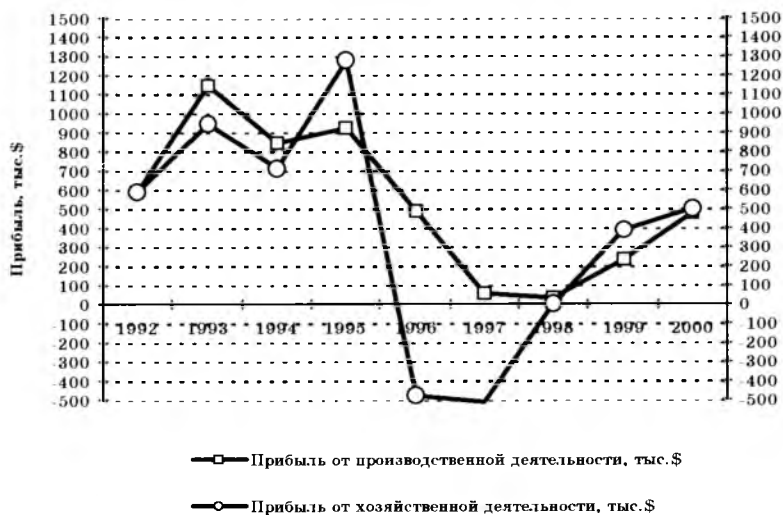


Рис. 1. Динамика прибыли от производственной и хозяйственной деятельности зверохозяйств Подмосковья в 1992—2000 гг.

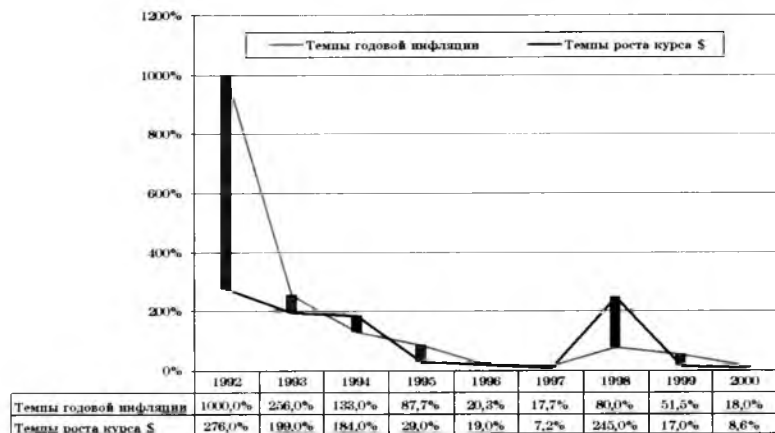


Рис. 2. Соотношение динамики роста курса доллара и инфляции в 1992—2000 гг. (По данным журнала «Банковское дело в Москве»)

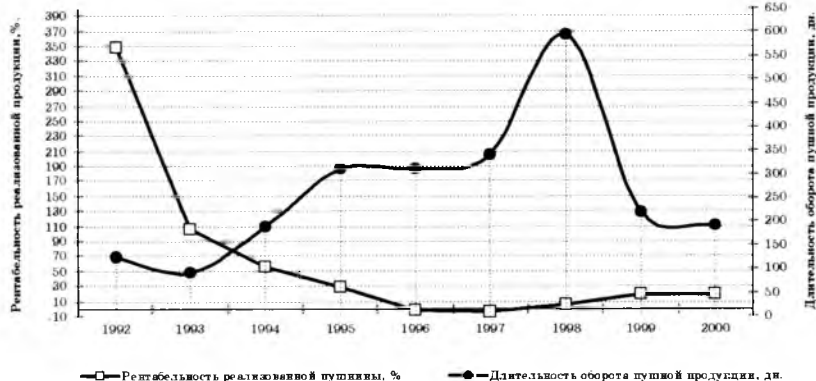


Рис. 3. Взаимосвязь рентабельности продаж и скорости оборота пушнины в зверохозяйствах Подмосковья с 1992 по 2000 г.

ли прибыль от основной деятельности — звероводства. В 1998 г. произошло двукратное замедление реализации пушнины, что можно увидеть на рисунке 3. В то же время увеличение длительности оборота пушной продукции сопровождалось изменением направления рентабельности звероводства (с убыточности 4,7% до 5,7% прибыльности). В послекризисном 1999 г. положительные тенденции в развитии звероводства усилились, что проявилось в ускорении реализации пушнины и дальнейшем росте ее рентабельности. С другой стороны, в результате финансового кризиса произошло снижение доходов населения, что не способствует расширению рынка, на котором усиливается конкуренция и могут работать только успешные зверохозяйства. Можно сказать — кризис 1998 г. выявил неблагоприятные звероводческие хозяйства, как мороз выявляет неисправности автомобиля.

Исходя из полученных данных, можно сделать вывод, что макроэкономическая среда влияет на экономическую эффективность звероводства неоднозначно. Звероводы получают инфляционный убыток от производственной деятельности при резком обесценивании рубля, который дешевеет быстрее, чем растут цены, и увеличивают инфляционный доход при ценах, опережающих рост курса доллара (когда скорость удорожания рубля превышает темпы роста цен).

При росте цен (инфляции) и неизменной номинальной стоимости денег звероводство становится убыточным из-за обесценивания денежных средств в реальном выражении. Основной причиной убыточности звероводства является низкая скорость оборота денежных средств — от вложения денег до момента получения выручки проходит более полугодя. Деньги, авансированные в корма для зверей, не сохраняются, так как не возмещаются выручкой от реализации пушнины, и звероводы несут инфляционные потери.

С другой стороны, длительное удешевление доллара приводит к росту стоимости рубля и повышению затрат на производство российской пушнины выше мирового уровня. Наступает момент, когда темпы роста доллара сближаются со снижающимися темпами инфля-

ции, что сопровождается укреплением рубля и повышением затрат на производство пушнины. Как показывает практика звероводства Московской области, снижающийся и низкий уровень инфляции при быстром укреплении рубля повышает затраты на производство шкурки выше мирового уровня и отечественная пушнина теряет конкурентные преимущества в низкой цене. Присутствие импортной пушнины на российском рынке возрастает, что приводит к падению объема реализации, снижению прибыли и рентабельности отечественных зверохозяйств. Из-за чрезмерной зависимости российской экономики от международной финансовой системы и прозрачности границ со странами ближнего зарубежья Правительство РФ не в состоянии использовать для защиты отечественного звероводства такие меры, как квотирование объемов импорта и введение специальных таможенных пошлин на импорт пушнины.

В заключение анализа деятельности звероводческих хозяйств Подмосковья можно сделать вывод, что экономической эффективности звероводства опасен не столько уровень инфляции, сколько соотношение ее темпов с колебаниями курса доллара. Для развития звероводства благоприятными являются макроэкономические условия с темпами роста инфляции, равными от 30% до 100% в год, при снижающихся темпах роста курса доллара и дорожающем рубле. В таких условиях повышение цен на корма звероводы могут с избытком компенсировать увеличением цен на пушнину и получить инфляционный доход. Таким образом, деньги, авансированные в корма для зверей, сохраняют свою стоимость в шкурках, реализацию которых можно отложить до момента появления выгодных цен.

Высокие темпы инфляции, более 100% в год, как правило, вызывают дезорганизацию пушного рынка, что проявляется в падении спроса на пушно-меховые товары и приводит к снижению прибыли от производства пушнины. В таких условиях звероводам становится трудно компенсировать затраты на производство шкурки пушных зверей повыше-

ДОРОГОМУ ЮБИЛЯРУ — ровеснику индустриальных звероводческих спецхозов

За годы своей трудовой деятельности в племзверосовхозе «Пушкинский» Юрий Михайлович Докукин внес немалый вклад в создание таких пород, как черный соболь и серебристо-черная лисица, которые получили высокую оценку со стороны государства, ученых, звероводов и являются гордостью не только нашего предприятия, но и всего российского звероводства.

Сердечно поздравляем Юрия Михайловича с 75-летием, желаем ему здоровья и благополучия на долгие годы.

Коллектив Государственного предприятия «Племенной зверосовхоз «Пушкинский»



**ЗАО «Опытное проектно-конструкторское бюро
с экспериментально-производственным предприятием»**

ПРЕДЛАГАЕТ

зверохозяйствам, фермерам и владельцам личных подворий:

- * установки по производству комбикормов производительностью от 0,65 до 2 т/ч;
- * машины для измельчения, смешивания и выдачи мясо-рыбных кормов;
- * линию переработки костных субпродуктов в тонкоизмельченный фарш для кормления пушных зверей, кошек и собак;
- * оборудование по первичной обработке и выделке шкурки — мездрильные и съемочные станки, откаточные и протрясные барабаны, отбивочные и шлифовальные станки, мялки и др.;
- * клетки для кроликов с полным оснащением.

Мы производим ремонт и восстановление устаревшего оборудования и режущего инструмента.

Широко практикуем продажу готовой продукции и оказание услуг в обмен на пушнину.

Обращаться: 140143, п/о Родники, Московская обл., Раменский р-н,
ЗАО «ОПКБ с ЭПП»; тел. (095) 501-50-77

нием цен на пушнину и они несут инфляционные потери.

Парадокс зависимости экономической эффективности отечественного звероводства от состояния макроэкономических показателей заключается в том, что в экономике, стремящейся к стабильности, темпы инфляции должны систематически снижаться до 1...2% в год при постоянно укрепляющейся национальной валюте. Такой период в России имеет ограниченную продолжительность — 3...4 года, после чего происходит финансовый кризис. Это означает, что период благоприятного для звероводства соотношения курса \$ и инфляции, когда отечественная пушнина может

противостоять импорту, ограничен по длительности тремя-четырьмя годами в зависимости от состояния мировой экономики. В стабильной открытой экономике с низким уровнем инфляции и устойчивым курсом национальной валюты большинство российских зверохозяйств неконкурентоспособны и экономически неэффективны по причине недостаточной экономичности производства и низкой производительности труда.

А.Д.СОБОЛЕВ
кандидат с.-х. наук
С.А.ОРЕХОВ
старший преподаватель
МГА ветеринарной медицины
и биотехнологии им. К.И.Скрябина

Отраслевой институт принимает гостей

В июне этого года в НИИ пушно-звероводства и кролиководства им. В.А.Афанасьева состоялась конференция под названием «Проблемы и совершенствование научного обеспечения клеточного пушного звероводства и кролиководства на современном этапе». В ней приняли участие сотрудники Московской государственной академии ветеринарной медицины и биотехнологии им. К.И.Скрябина, Казанской государственной академии ветеринарной медицины им. Н.Э.Баумана, ВНИИ охотничьего хозяйства и звероводства им. проф. Б.М.Житкова, ВНИИ ветеринарной вирусологии и микробиологии, Всероссийского Государственного НИИ контроля, стандартизации и сертификации ветпрепаратов, Института цитологии и генетики СО РАН, руководители и специалисты звероводческих и кролиководческих хозяйств России, Белоруссии, Украины, представители ассоциаций, союзов, объединений, отраслевой прессы.

С докладами выступили: директор НИИПЗК им. В.А.Афанасьева член-корреспондент РАСХН Н.А.Балакирев (Основные направления Программы стабилизации и восстановления пушного звероводства РФ на 2003—2010 гг. и роль науки в ее реализации); зам. директора НИИПЗК доктор биологических наук Е.А.Тинаева (Координация и ее роль в повышении эффективности исследований); начальник отдела Департамента животноводства и племенного дела Министерства сельского хозяйства РФ кандидат с.-х. наук Е.М.Колдаева (Сохранение генофонда и племенная работа в звероводстве); первый заместитель генерального директора ОАО «ВО «Союзпушнина» В.Г.Чипурной (Конъюнктура пушно-мехового рынка); зав. лабораторией биотехнологии и генной инженерии НИИПЗК академик РАСХН М.И.Прокофьев (Достижения биотехнологии и генной инженерии в животноводстве); научный руководитель ЗАО «Ветзвероцентр» доктор ветеринарных наук В.С.Слугин (Совершенствование профилактики болезней пушных зверей); директор Республиканской ассоциации по пушно-меховому животноводству Белоруссии И.В.Паркалов (Современное положение и перспективы пушного

звероводства Белоруссии); директор ЗАО «Гагаринский звероплемхоз» В.А.Романьков (Опыт работы звероводческого хозяйства ЗАО «Гагаринский звероплемхоз» в современных условиях); главный зоотехник «Переяславль-Хмельницкого звероплемхоза Украины А.А.Карченков (Опыт работы звероводческого хозяйства «Переяславль-Хмельницкий звероплемхоз»); доктор с.-х. наук, профессор Г.А.Кузнецов (Концепция рекомендаций по племенной работе с пушными зверями клеточного разведения); зав. лабораторией Института биологии КНЦ РАН доктор с.-х. наук Н.Н.Тютюнник (Физиолого-биохимический статус организма пушных зверей и пути его оптимизации); кандидат биологических наук О.Ю.Беспятых (Исследования ВНИИОЗ в области совершенствования технологии

содержания пушных зверей в соответствии с международными требованиями); главный ветеринарный врач НО «Союз звероводов» кандидат ветеринарных наук Е.Ю.Зеленов; доктор с.-х. наук Е.Г.Квартникова (Эффективность научных разработок и внедрение их в производство).

Ученые, руководители производств, практические специалисты выступили с сообщениями о своих научных достижениях, передовых технологических приемах звероводства и поделились опытом хозяйствования в непростых экономических условиях сегодняшнего дня.

На конференции были рассмотрены и приняты основные направления проекта Программы стабилизации и восстановления пушного звероводства РФ на 2003—2010 гг. и Концепция рекомендаций по племенной работе с пушными зверями клеточного разведения.

Н.П.КОРДЮКОВ

.....
 : Хозяйство «КРОЛИК — КАПИТАЛ» Тел. (095) 746-33-52 :
 : продает племенной молодняк кроликов пород :
 : рекс, фландр, :
 : баран, сатиновый, :
 : калифорнийская, белый великан, :
 : советская шиншилла, серебристый :
 :


ВЫГОДНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

**РЕАЛИЗУЕМ МОЛОДНЯК ШИНШИЛЛ,
 КЛЕТКИ ДЛЯ ИХ СОДЕРЖАНИЯ,
 КОМБИКОРМ,
 ГРАНУЛЯТОР.**



398308, Липецк,
 п. Матырский, ул. Славянская, д. 8;
 тел/факс (0742) 43-72-09
 E-mail: chinchilla@lipetsk.ru

Свидетельство: 06-82; 10-81 № 34779

ООО «Симбирск-Миакро» 

**реализует племенной молодняк кроликов
 следующих пород: - советская шиншилла,
 - белый великан,
 - серебристый.**

Адрес: 432001, г. Ульяновск, ул. К.Маркса, 12; тел/факс: (8422) 31-23-67, (84230) 2-37-70

Семинар по пушному звероводству-2003

Ассоциация «Балтпушнина» в очередной раз организовала встречу звероводов на калининградской земле, которая прошла в г. Светлогорске. В ставшем уже традиционным семинаре приняли участие более 100 человек из многих регионов России, а также из Республики Беларусь и Литва. Гости из дальнего зарубежья представляли в основном коммерческие структуры: «Хеденстед группен» и «Пелс ДК» (Дания), «Норкар-БСБ» (Финляндия), «Артемис-М» и «Гелита» (Германия).

После короткого приветствия **А.Б.Галактионов** — председатель Ассоциации «Балтпушнина», директор ЗАО «Зверохозяйство Гурьевское» предоставил слово для выступления **Н.А.Зубковой** — исполнительному директору Ассоциации «Балтпушнина», которая проинформировала собравшихся о деятельности объединения и результатах щенения зверей в 2003 г. Она отметила, что основное стадо зверей всех шести хозяйств насчитывает более 135 тыс. самок норки, 1140 самок серебристо-черной лисицы и 1510 самок песца. Есть еще немного хоря, нутрий и пятнистых оленей. На круг выход по норке составил 5,32 щенка в расчете на самку, по лисице — 5,03 и по песцу — 8,4 щенка. Если в 2002 г. хозяйства имели всего 5 пород и типов норки (стандартная темно-коричневая, сапфир, серебристо-голубая, пастель, дикая), то в 2003 г. этот ассортимент увеличен: СТК с 47% уменьшили до 32%, заменив его коричневой группой скандинавского типа (сканблэк, сканбраун, махогани).

В проведении гона норки есть отличия, о которых журнал уже писал несколько лет назад. Во время щенения все хозяйства перешли на так называемое невмешательство, но в каждом применяется своя методика этого приема. Особенности кормления — в состав рационов круглый год входит значительное количество (60...90% мясной группы) импортных субпродуктов (в основном свиной и куриный фарши), рыбных отходов (30...50% рыбной группы) и кильки (35...45% рыбной группы) местного вылова.

Путассу считается уже nepозволи-тельной роскошью. Второй год при-меняются импортные белково-ми-нерально-витаминные добавки.

Серьезное внимание уделяется обеспечению зверей водой. Многие хозяйства приступили к монтажу летнего варианта автопоения с перспективой повышения в дальнейшем норм обслуживания поголовья звероводами (и соответственно увеличения заработной платы).

Сезон 2002/03 г. показал, что калининградская пушнина по себестоимости приблизилась к реализационной цене шкурки.

Большая работа с положительным результатом проведена с областной Думой по вопросу отнесения зверохозяйств к предприятиям индустриального типа. Разработана областная программа поддержки звероводства Калининградской области до 2010 г., где предусматриваются субсидии из областного бюджета на реконструкцию старых ферм и на обновление стада.

Е.М.Колдаева — начальник отдела Департамента животноводства и племенного дела Минсельхоза России рассказала о государственной поддержке племенного животноводства в Российской Федерации, а также об отраслевых союзах животноводов, их функциях и задачах в свете перераспределения функций министерства.

А.В.Мурыгин — заместитель главного государственного ветеринарного инспектора Калининградской области проинформировал об эпизоотической обстановке в России, странах Скандинавии и других государствах Европы. Рассказал о порядке оформления ввоза и вывоза пушных племенных зверей, импортных кормов, кормовых добавок и сырья для кормопроизводства, отметив при этом, что качество поставляемых нам кормов оставляет желать лучшего.

И.Л.Обухов — руководитель отдела молекулярной диагностики ВГНКИ доктор биологических наук доложил о возможностях метода ПЦР (полимеразная цепная реакция) идентифицировать белок жвачных или вирус алеутской болезни норки в любом субстрате. При этом обратил внимание, что

если в 2001 г. выявляли примерно 50 случаев фальсификации кормов, то, когда поставщики поняли, что есть надежный метод контроля, это число резко сократилось до 1...2 случаев в год.

Небезынтeресной для слушателей оказалась информация и о вакцине от хламидиоза норок.

В.А.Ростокин — представитель ОАО «ВО «Союзпушнина» сделал сравнительный анализ продаж пушнины сезона 2002/03 г. и в цифрах показал аудитории наличие сходства уровней цен на аналогичное сырье, продаваемое на аукционах в С.-Петербурге и Хельсинки.

Д.В.Ларионов — представитель Хельсинского аукциона дал информацию о состоянии финского звероводства и привел динамику цен на российскую и скандинавскую пушнину, доказывающую, что российское звероводство в полной мере интегрировано в международный пушной рынок и одинаковым образом реагирует на все его изменения и запросы.

К.З.Боровский — главный зоотехник ЗАО «Береговой» Калининградской области поделился опытом работы. На слушателей произвела впечатление цифра — 40 кг мясорыбных кормов в год для производства одной шкурки норки.

В.Б.Кудрявцев — главный зоотехник ЗАО «Гагаринский звероплемхоз» Смоленской области выступил с докладом «Ускорение селекционного процесса в песководстве с помощью искусственного осеменения». В ходе сообщения прозвучало, что в этом году все 100% самок песца в хозяйстве осеменены искусственно. Таким образом, в распоряжении специалистов «Гагаринского» имеется солидный материал для завершения экономического анализа результатов внедрения этого метода.

И.П.Шевляков — заместитель главы администрации Калининградской области в своем выступлении отметил, что доля звероводства в объеме реализации сельскохозяйственной продукции Калининградской области составляет 22...25%. Затем он поздравил **А.Б.Галактионова** — директора ЗАО «Зверохозяйство Гурьевское» с 45-летним юбилеем предприятия и вручил ему почетную грамоту. Следующим этапом было награждение передовых рабо-

чих хозяйств Ассоциации «Балт-пушнина».

В завершение торжественной процедуры от Хельсинского аукциона «Балтпушнина» вручили приз, а ряду хозяйств объединения (ЗАО «Береговой», ОАО «Агрофирма Багратионовская» и ЗАО «Агрофирма Мамоновская») — кубки за работу по производству определенных видов шкур норки.

Ч.Таллат-Келпша — председатель Ассоциации звероводов Литвы дал краткую информацию о состоянии дел в отрасли республики.

И.В.Паркалов — директор республиканской Ассоциации по пушно-меховому животноводству и **Г.Н.Миргаловский** — начальник управления звероводства «Белкоопсоюза» (оба Республика Беларусь) рассказали о непростой ситуации в звероводстве Белоруссии и намечаемых путях стабилизации и развития отрасли. В своем выступлении первый оратор предложил создать Межгосударственный Совет объединений звероводов России, Украины и Белоруссии.

Затем представителям коммерческих структур была предоставлена возможность дать непродолжительную консультацию рекламного характера о производимых фирмами для зверохозяйств оборудовании, кормах, кормовых добавках.

В.И.Марков — председатель Центрального совета Союза звероводов, директор ФГУП «Племзверосовхоз «Майский» (Кабардино-Балкарская Республика) выступил с призывом о скорейшем объединении всех разрозненных структур пушно-меховой отрасли страны в единый Союз звероводов России, который эффективно смог бы решать накопившиеся проблемы.

По актуальным вопросам отрасли также выступили: **В.М.Егоров** —

директор ЗАО Агрофирма «Голубая норка» (Московская обл.), **Т.К.Мартынова** — директор ОАО «Зверохозяйство «Мелковское» (Тверская обл.), **В.А.Романьков** — директор ЗАО «Гагаринский звероплемхоз (Смоленская обл.), **И.Г.Сулейманов** — заместитель директора ОАО «Племзавод «Бирюлинский» (Татарстан), **Л.С.Трофимова** — управляющая норковой фермы Можгинского зверохозяйства (Удмуртия), **В.П.Рябичка** — директор ОАО «Агрофирма Багратионовская» (Калининградская обл.), **Д.Н.Перельдик** — доктор с.-х. наук (Москва). При этом ряд ораторов поддержали идею создания единого Союза звероводов России.

Помимо обмена мнениями в аудитории всем участникам по желанию была предоставлена возможность побывать в зверохозяйствах Калининградской области на выбор: Багратионовском, Береговом, Гурьевском — и пообщаться друг с другом в неформальной обстановке.

В заключение надо отдать должное хозяевам семинара и поблагодарить их за отличную организацию данной встречи, которая прошла на высоком уровне и с пользой для ее участников. По этому поводу добрые слова были высказаны многими выступающими.

Ю.И.ГЛАДИЛОВ

От редакции. Поскольку в кратком обзоре нет возможности изложить все подробно, то наиболее интересные на усмотрение редакции материалы выступлений на конференции и семинаре будут опубликованы в качестве самостоятельных статей в последующих номерах журнала.

Покупаем на птицефабрике птицеотходы, среди которых помимо малоценных ног и крыльев часто бывает довольно много желудков кур и цыплят без содержимого. Насколько их белок биологически полноценен?
(М.А.Калунин, Ростовская обл.)

Птичьи желудки по своей биологической ценности приближаются к мягким боенским субпродуктам. В желудках цыплят содержится (% от протеина): метионина — 2,84, цистина — 1,04, триптофана — 1,47; а кур — соответственно 2,54; 1,17; 1,50 (Е.Г.Саврин и др., 1980).

Какие существуют нормы (допустимые уровни) содержания тяжелых токсичных металлов в кормах для пушных зверей?

(К.А.Веретенникова, Ленинградская обл.)

При оценке кормов можно пользоваться гигиеническими требованиями безопасности для пищевых продуктов СанПиН 2.3.2.1078 — 01 (приложение 1, 14.11.2001, № 36). Максимально допустимый уровень содержания отдельных токсичных элементов приведен ниже (мг/кг):

Свинец	Мышьяк	Кадмий	Ртуть
Субпродукты убойных животных, кровь и продукты ее переработки, субпродукты птицы			
0,6	1,0	0,3	0,1
Печень			
1,0	—	—	—
Почки			
—	—	1,0	0,2
Молоко и молочные продукты			
0,1	0,05	0,03	0,005
Творог			
0,3	0,2	0,1	0,02
Рыба большинства видов, мясо морских млекопитающих			
1,0	1,0	0,2	0,3
Зерно продовольственное			
0,5	0,2	0,1	0,03
Овощи, картофель, фрукты, ягоды			
0,5	0,2	0,03	0,02
Жиры топленые			
0,1	0,1	0,03	0,03

ЗАО «КРОЛТЕКС»

ПРОДАЕМ племенных кроликов пород:

белый великан, советская шиншилла, серебристый.

ПОКУПАЕМ мясо кроликов.



Тел. (095) 951-07-15, 771-54-86



Применение крезацина в период воспроизводства норок

Крезацин (фармакологическое название трекрезан) относится к адаптогенам широкого спектра действия. Чтобы проверить его влияние на норок в период воспроизводства, на базе зверохозяйства «Вятка» (Кировская обл.) провели научно-хозяйственный эксперимент. Для этого по принципу аналогов с учетом возраста, плодовитости и живой массы сформировали 4 группы самок темно-коричневого типа по 59 гол. в каждой (31 взрослая самка и 28 молодых). Все животные содержались в одинаковых условиях и получали один и тот же рацион (табл. 1).

Таблица 1

Месяц	Обменная энергия, ккал/гол.	Переваримые питательные вещества на 100 ккал обменной энергии, г		
		Протеин	Жир	БЭВ
Январь	216	9,7	3,7	5,4
Февраль	209	9,5	3,8	5,4
Март	242	9,5	3,8	5,4
Апрель	229	9,8	3,7	5,2
Май	398	10,0	3,7	5,0

Крезацин стали добавлять в корм самок опытных групп, начиная с 1 февраля, и продолжали его дачу через день до 15 мая в следующей дозировке: 10 мг на 1 кг живой массы зверя — 1-я группа; 20 мг/кг — 2-я; 30 мг/кг — 3-я. Животные 4-й группы служили в качестве контроля.

Биостимулятор вводили норкам во время утреннего кормления. К

началу гона от различных неинфекционных заболеваний пало в 1-й группе 3 самки, во 2-й — 1, в контрольной — 4.

Для чистоты опыта во время гона одним самцом крыли только самок-аналогов, т.е. по 1 норке из каждой группы. Анализ воспроизводительной способности самок проводили по результатам гона и щенения. Молодняк взвешивали в 30-дневном возрасте.

Эксперимент показал, что гон и щенение у опытного поголовья проходили довольно интенсивно и в сжатые сроки. Так, продолжительность гона у взрослых самок по всем группам равнялась 9...10 дням, а средняя дата его начала приходилась на 3...4 марта. У молодых самок он длился от 5 до 12 дней и начался во всех группах в среднем с 4...5 марта. Пик щенения у взрослых норок был отмечен с 30 апреля по 1 мая, а у молодых — 4...5 мая.

Таким образом, введение крезацина в корм племенным самкам не повлияло на сроки их гона и щенения. Анализ полученных данных (табл. 2) выявил, что биостимулятор в дозе 10 мг/кг оказывает некоторое воздействие на взрослых зверей (1-я группа), но разница в выходе щенков на покрытую самку была статистически недостоверна.

Более значительный эффект препарат оказал на молодых самок. У них на 1,25 щенка достоверно возросла плодовитость ($P < 0,05$) и несколько снизился дорегистрацион-

ный отход. В итоге выход на покрытую самку был на 1,08 щенка выше, чем в контрольной группе, при достоверной разнице ($P < 0,05$).

Повышение дозы крезацина до 20...30 мг/кг оказало отрицательное влияние на жизнеспособность приплода, полученного как от взрослых, так и от молодых норок.

Взвешивание щенков в 30-дневном возрасте (табл. 3) показало, что молодняк подопытных групп немного уступал по массе контрольным норчатам.

Таблица 3

Группа	Живая масса щенков в 30 дней, г	
	Самцы	Самки
1-я	214±4,3	188±3,5
2-я	199±4,7	194±7,7
3-я	217±3,4	205±3,0
4-я	232±5,4	201±3,0

Условный экономический эффект от добавления испытуемого препарата в корм племенным норкам за счет увеличения выхода щенков может составить в расчете на 1000 самок более 7 тыс. руб. (в ценах 1990 г.).

Таким образом, введение крезацина в корм племенных норок через день с 1 февраля по 15 мая в дозе 10 мг на 1 кг живой массы зверя способствует снижению дорегистрационного отхода и повышению делового выхода щенков, особенно у молодых самок. Однако увеличение дозы препарата до 30 мг/кг отрицательно сказывается на жизнеспособности приплода, о чем свидетельствует повышение дорегистрационного отхода щенков.

П.П.ОРЛОВ
ВНИИ охотничьего хозяйства
и звероводства им. проф. Б.М.Житкова
г. Киров

Таблица 2

Группа	Пропустовало самок, %	Родилось мертвых щенков, %	Плодовитость, гол.	Отход щенков до регистрации, %	Зарегистрировано щенков на самку, гол.	
					на оценившуюся	на покрытую
Взрослые самки						
1-я	3,3	4,95	7,31±0,25	5,66	6,55±0,36	6,33±0,41
2-я	3,2	5,58	7,57±0,47	11,0	6,27±0,36	6,06±0,14
3-я	—	6,03	7,94±0,32	16,3	6,19±0,38	6,19±0,38
4-я	6,9	4,37	7,96±0,36	13,5	6,56±0,35	6,10±0,14
Молодые самки						
1-я	7,7	6,37	6,96±0,49	16,2	5,42±0,50	5,00±0,45
2-я	14,8	15,63	6,43±0,41	16,2	4,52±0,46	3,85±0,42
3-я	10,7	10,06	7,00±0,46	23,4	4,72±0,45	4,21±0,45
4-я	7,7	7,03	5,71±0,34	19,0	4,25±0,39	3,92±0,37

ПРОДАЕМ

молодняк кроликов следующих пород:
серебристый,
новозеландская красная,
рекс (кастор и шиншилла)



Тел.: (095) 582-06-79 —
Татьяна Анатольевна
Романова
(095) 549-84-57 —
Ирина Евгеньевна
Воронцов

21 — 24 октября

9-я Международная
пушная торговая ярмарка
«Мех и его обработка»

Москва
Экспоцентр на Красной Пресне

Организаторы:



OWP
OST-WEST PARTNER



Союзпушнина



Российский
Пушно-Меховой Союз

Тел. (095) 967-04-61;
факс (095) 967-04-62

МЕХА 2003



МЕХА РОССИИ 2003

11-я Московская международная
выставка-ярмарка
6 — 9 ноября, ЦВЗ «Манеж»

Организатор ЗАО «Максима»;
тел. (095) 124-77-60,
факс (095) 124-70-60

12-я Московская международная
выставка-ярмарка
18 — 21 декабря, СК «Олимпийский»

при содействии и поддержке
Российского
пушно-мехового союза





1



2



3



4

ООО «НОВЫЕ МЕХА»

МАГ
МГ
ГОТОВЫЕ УБОРЫ ИЗ
с 10⁰⁰ до 17⁰⁰
работ
СТОЛО
с 8⁰⁰ до 23⁰⁰

Адрес:
170520, Тверская обл.,
Калининский р-н,
п/о Мермерины

1. Звероферма
2. Щерчук Галина Елизаровна —
передовой бригадир норковой
фермы
Балякина Нина Викторовна,
главный зоотехник
3. Синицкая Лидия Аркадьевна —
лучший норковод
4. Щенки хоря сразу после
отсадки

СПК «ОКТАБЕРЬ»

ВХОДИТ
ОКТАБЕРЬ
УЛИЦА
54-45
ЗНАК
ХА
100 м
ПЕШЕХОДНОМУ
И ХОРА
АТОМ
ЗНАК
УКЛЫ
с 8⁰⁰ до 20⁰⁰

Тел.: (0822) 42-54-45,
37-55-22;
тел/факс (0822) 37-55-34

5. Торговый центр

6. Щерчук Николай Поликарпович
— лучший плотник

7. Белякова Нина Федоровна,
бригадир хорьковой фермы

8. меховое изделие фирмы
«Панда» из шкурок перламутро-
вого хоря

9. Головные уборы собственного
производства



ЗАО



РОССИЯ

**«ОПЫТНОЕ ПРОЕКТНО-КОНСТРУКТОРСКОЕ БЮРО
С ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫМ
ПРЕДПРИЯТИЕМ»**

РАЗРАБАТЫВАЕТ, ПРОИЗВОДИТ И ПРЕДЛАГАЕТ:

✓ КОМБИКОРМОВЫЕ МИНИ-ЗАВОДЫ СЕРИИ «КЛАД»

производительностью:
200; 700; 1300; 2000 кг/ч.

ПРЕИМУЩЕСТВА:

- Прост в эксплуатации и обслуживании
- Надежен в работе
- Оборудование и запасные части постоянно в наличии
- Гарантия 1 год
- Доступная цена



✓ ЛОПАСТНЫЕ СМЕСИТЕЛИ СЕРИИ «ВИЭСХ»

производительностью:
20; 50; 100 кг за 2 минуты.

- Однородность готовой смеси — 98%
- Допускается ввод до 10% любых жидких компонентов без давления и распыла

✓ ПОГРУЗЧИК ШНЕКОВЫЙ

производительностью 3 т в час, длина — 4 м.

Тел.: (095) 501-50-77;
(246) 2-14-41

140143, Московская обл., Раменский р-н, п. Родники
Адрес сайта: <http://selhoz-tehnika.narod.ru>
e-mail: selhoz-tehnika@newmail.ru



**V РОССИЙСКАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА
"ЗОЛОТАЯ ОСЕНЬ 2003"**
с международным участием

I СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА "ПРОГРЕССИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ЖИВОТНОВОДСТВЕ"

10-14 октября 2003 г.

Москва, ВВЦ

Тематика:

- **молочное и мясное скотоводство**
- **коневодство**
- **птицеводство**
- **свиноводство**
- **овцеводство**
- **козоводство**
- **рыбоводство**
- **звероводство**
- **пчеловодство**
- **машины и оборудование для животноводства**



Открытый аукцион отечественных и зарубежных племенных животных и птицы

натурный показ всех видов и пород сельскохозяйственных животных и птицы

демонстрация работы новейшего животноводческого оборудования
демонстрационные дойки

В рамках выставки будет работать информационно-коммерческий центр Минсельхоза России, состоятся многочисленные мероприятия деловой программы, конкурсы

Организаторы:

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации,
Правительство Москвы, РАСХН,
ГАО ВВЦ, ЗАО "ПИК "Максима"

Дирекция выставки:

тел./факс:

(+7 095) 748-3775, 748-3773

E-mail: appmax@dol.ru

www.maxima-expo.ru/rus/agro

MAXIMA
МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВЫСТАВКИ

Информационная поддержка:

журналы: "Животноводство России", "Молочное и мясное скотоводство", "Животновод для всех", "Наше племенное дело", "Коневодство и конный спорт", "Птицеводство", "Овцы и козы, шерстное дело", "Свиноводство", "Пчеловодство", "Кролиководство и звероводство", "Зоотехния", "Практик", информационный каталог МВФ "Зооиндустрия"

Локальная активность нутрии в условиях промышленного содержания

Поведение — это наиболее эффективный механизм адаптации животных к условиям среды обитания, созданный эволюцией на протяжении многих тысячелетий. Именно поэтому его изменение в ответ на любые перемены в окружающей среде является первой и легко распознаваемой ответной реакцией. Сравнивая поведенческие реакции в обычных и преобразованных условиях, можно судить, в каком направлении (в благополучном или неблагополучном) изменилась среда (Ковальчикова, Ковальчик, 1978).

Выделяют 3 основные категории активности и отдыха: интенсивную, локальную, сон. К интенсивной относят в основном пространственные перемещения, движения, связанные со значительными физическими усилиями: бег, ходьба, лазание и др. Локальная активность включает в себя формы поведения животного, когда оно не передвигается в пространстве и в то же время не спит: ориентировочное и комфортное поведение и частично пищевое. Состояние сна у зверя определяют по неподвижному положению тела и опущенной голове (Корытин, Заболотских, 1983).

Наиболее изменчивым показателем является локальная активность. Это своеобразная «буферная прослойка» между сном и интенсивной активностью. Ее увеличение может свидетельствовать о степени адаптации организма к условиям существования, об уровне экологического комфорта и оптимума. При промышленном разведении животных продолжительность локальной активности можно использовать в оценке экологического эффекта различных зоотехнических мероприятий и для улучшения условий содержания зверей (Корытин, Заболотских, 1983; Холева, 1997).

О приоритете комфортных условий содержания и благополучия зверей (отсутствие нарушений в натуральном поведении и общем состоянии животных) записано в «Рекомендациях относительно пушных зверей» (*Recommendation concerning fur animals* — Т-АР (96) 19), принятых в 1999 г. Советом Европы.

В промышленных комплексах вследствие концентрации большого количества животных на ограниченной территории происходит уменьшение интенсивной активности. Вместо нее у зверей при точном содержании проявляются элементы локальной активности, и их значение в приспособлении организма к условиям среды существенно возрастает. Данные о них необходимы для правильной интерпретации и оценки адаптации животных к преобразованным условиям их содержания.

Суточный ритм активности нутрии в неволе изменился в сравнении с диким зверем. По данным Евреинова (1971), Кладовщикова и др. (1979), активность зверей в хозяйствах приурочена, как правило, ко времени кормежки и наблюдается в утренние и еще в вечерние часы. По мнению Павлова (1951), при содержании в вольере нутрии активны в течение всего дня, но все же больше времени сидят в гнездах. В отношении диких нутрий подобные сведения также немногочисленны и противоречивы: по одним данным, они активны ранним утром и поздним вечером (Петряев, 1941; Павлов, 1951; Chorbreck, 1962; Евреинов, 1971), по другим — относятся к животным с аритмичным типом активности (Калабухов, 1940). В работах отмечено, что нутрии ведут малоподвижный образ жизни и днем в основном прячутся в гнездах или домике.

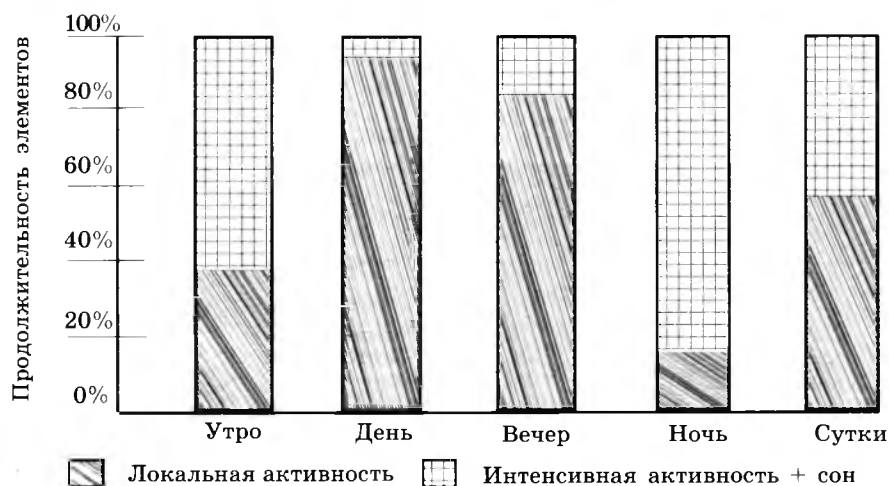
Исследования проводили на нутриеводческой ферме промышленного типа ООО НПО «Пушнина» (Кировская обл.). В зоне умеренно континентального климата зверей содержали в закрытых помещениях с регулируемым микроклиматом. Зарегистрированы следующие его параметры: температура в нутрятнике 16,9...11,5 С, относительная влажность воздуха 93,6...94,3%, скорость движения воздуха 0,037...0,044 м/с, микробная обсемененность 170...192 тыс. микробных тел на 1 м³, концентрация аммиака 5,0...5,6 мг/м³, освещенность в клетках на уровне пола 65...128 лк.

Нутрий содержали в сетчатых выгулах размером 80х60х35 см без домиков и бассейнов для купания. Выгулы собраны в двухъярусные блоки, в которых ярусы разделены одинарной сетчатой перегородкой. Вдоль одной короткой стороны выгула установлена кормушка лоткового типа, у противоположной — в углу расположена кивковая автопилка, воду в которую подавали с 8 до 17 ч. Раздачу гранулированного комбикорма проводили 1 раз в сутки (в 9...11 ч).

Локальную активность изучали путем круглосуточных визуальных наблюдений за 6-месячными зверями. Учет элементов поведения проводили через 15-минутные интервалы. Для сравнения сутки подразделяли на 4 равных периода: утро (3...9 ч), день (9...15 ч), вечер (15...21 ч) и ночь (21...3 ч). В темное время наблюдения вели с небольшим электрическим освещением.

Из 36 элементов поведения к категории локальной активности

Пол животного	Элемент локальной активности и его длительность, ч				
	поедание корма	питье воды	расчесывание волоса	лежание на боку	сидение
			Утро		
Самки	0,1±0,1	0,1±0,1	0,6±0,1	0,1±0,0	1,5±0,1
Самцы	0,3±0,1	0,2±0,1	0,3±0,2	0,1±0,1	1,4±0,3
			День		
Самки	1,1±0,1	0,4±0,1	0,4±0,1	0,5±0,2	2,6±0,3
Самцы	1,0±0,0	0,6±0,1	0,6±0,1	0,7±0,3	2,4±0,3
			Вечер		
Самки	0,8±0,3	0,4±0,1	0,5±0,1	0,9±0,4	2,5±0,4
Самцы	0,8±0,1	0,4±0,2	0,4±0,1	0,9±0,2	2,3±0,4
			Ночь		
Самки	0,3±0,1	0,1±0,1	0,4±0,1	0,3±0,3	0,2±0,2
Самцы	0,1±0,1	0,0±0,0	0,3±0,1	0,2±0,2	0,4±0,2
			В среднем за сутки		
Самки	2,3±0,4	1,0±0,2	1,8±0,3	1,8±0,8	6,8±0,6
Самцы	2,2±0,1	1,3±0,1	1,5±0,3	2,0±0,4	6,4±0,8



было отнесено 20. На эту форму поведения нутрии затрачивали в среднем 62,5...63,8% времени суток, в структуре которых 85...92% приходилось на основные пять элементов (см. таблицу). Остальные были непродолжительными и в сумме составляли около 1 ч в сутки. Локальная активность занимала у зверей утром 44,7...45,2%, днем — 95,8...96,2%, вечером — 89,2...91,5% и ночью — 19,5...23,2% от времени соответствующего периода суток (см. рисунок).

Пик потребления корма животными совпадал со временем его раздачи и приходился на дневные часы. Затем время, которое нутрии проводили у кормушки, уменьшалось, достигая минимума утром (самки) и ночью (самцы). Различия между максимальным и минимальным показателями составило у самок в 11 раз, у самцов — в 10 раз.

Со временем кормления тесно связано питье воды животными. Оно повторяло в течение суток колебания данных по длительности поедания корма, но было меньше их по величине в 2 раза. Звери дольше находились у поилок днем и меньше — ночью. Разница между наибольшим и наименьшим временем потребления воды в разные периоды суток составила у самок в 4 раза, у самцов в 6 раз.

Суточная динамика продолжительности расчесывания нутрией своего волосяного покрова как показателя комфортного поведения совпадала с колебаниями данных по времени поедания корма и питья воды (так как звери ухаживали за шкуркой после потребления воды). Но разница между максимумом и минимумом была

небольшая: у самок в 1,5, а у самцов — в 2 раза. Наибольший показатель зарегистрирован утром (самки) и днем (самцы); наименьший — ночью (у самок и самцов).

На протяжении суток нутрии лежали на боку дольше всего вечером, что в 9 раз больше, чем утром, когда зафиксирован наименьший показатель. Эти данные обратно взаимосвязаны со временем технологических работ в помещении. В позе лежа на животе животные проводили менее 1 ч в сутки, в основном в их светлое время.

На полу сетчатого выгула звери сидели наименьшее время ночью, а наибольшее — днем. Этот процесс прямо взаимосвязан с проведением технологических процессов в здании. Разница между минимальным и максимальным показателями составила: у самок в 13 раз, у самцов — в 6 раз. Из всех элементов локальной активности поза сидения была самой продолжительной. Она примерно в 6 раз больше времени, затрачиваемого на питье воды, и в 2...3 раза дольше, чем процесс по-

едания корма, ухода за волосяным покровом и лежания на боку.

Подводя итог, следует отметить, что изучение локальной активности зверей имеет, несомненно, важное значение в оценке адаптации организма к условиям окружающей среды (условиям содержания). У нутрий при промышленном разведении на локальную активность приходится 2/3 времени суток, что связано с биологией зверя (малоподвижностью) и с условиями содержания. Только днем во время технологических процессов — кормления и подачи воды в поилки — у зверей наблюдается пик локальной активности. Ее минимальный показатель зафиксирован ночью. Большую часть времени суток зверь проводит сидя на сетчатом полу выгула.

Значительно меньший период у нутрии занимают процесс потребления корма и элементы комфортного поведения (уход за волосом, лежание).

Условия содержания в нашем случае в целом соответствуют таковым в других хозяйствах и обеспечивают получение от зверей качественной шкурковой и мясной продукции. Поэтому показатели локальной активности, полученные нами в этих условиях, могут быть приняты условно за средние. В дальнейшем, основываясь на изменении этих показателей, можно будет делать выводы о повышении или о снижении комфортности содержания животных. И уже с этих позиций говорить о необходимости введения в практику звероводства различных новшеств (в том числе по рекомендациям Совета Европы) или об их нецелесообразности.

О.Ю.БЕСПЯТЫХ
ВНИИ охотничьего хозяйства и звероводства
им. проф. Б.М.Житкова,
г. Киров

ВЫГОДНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

ЗАО «Васильевское» племенной репродуктор,
лицензия № 0000156 серия ЛПМО № 22-38

**реализует мясо кроликов
и племенной молодняк**

пород советская шиншилла, калифорнийская

Адрес: 141355, Московская обл., Сергиево-Посадский р-н, с. Васильевское;
тел/факс (254) 4-20-00

РЕЗУЛЬТАТЫ ВОСПРОИЗВОДСТВА ПУШНЫХ ЗВЕРЕЙ В РЯДЕ ХОЗЯЙСТВ РОССИИ

(по состоянию на 1 июля 2003 г.)

Краткое наименование хозяйств	Количество основных самок на 01.04.03	Получено щенков в расчете на самку
НОРКА (в среднем по всем породам)		
Авачинский	3100	4,50
Багратионовский	23 124	5,39
Береговой	25 594	5,55
Березовское	1500	3,76
Берсутский	12 000	3,75
Бирюли	13 530	6,10
Большереченский	12 300	5,28
Боровичское	2760	4,00
Видлицкий	2000	4,48
Воронковский	5782	2,74
Вятка	10 500	5,37
Гагаринский	17 390	5,49
Голубая норка	12 516	5,31
Гурьевский	21 500	5,28
Заря	13 063	4,19
Знаменский	5000	5,50
Ильятинский	10 513	2,67
Кошачковский	2500	3,20
Куйтежский	1859	2,20
Майский	20 150	4,30
Мамоновский	19 866	4,74
Матюшино	3100	5,00
Мелковский	9120	4,45
Можгинское	5600	5,50
Новоселовский	23 000	5,35
Октябрь	8400	5,60
Пионер	9907	3,43
Приозерский	12 521	2,31
Прозоровский	22 115	5,40
Пряжинский	7425	4,94
Пушкинский	12 000	5,23
Пушной	7570	4,00
Раисино	9015	5,30
Речной	9110	4,05
Родники	6300	3,73
Савватьево	10 000	5,50
Салтыковский	15 230	4,80
Север	2320	4,20
Собольевский	9450	4,50
Сосновский	16 337	5,14
Судиславский	14 821	5,71
Тобольский	5100	4,30
Упшер	1680	4,80
Черепановский	19 114	6,00
Ширшинский	2640	4,45

Краткое наименование хозяйств	Количество основных самок на 01.04.03	Получено щенков в расчете на самку
ПЕСЕЦ		
Беломорский	1704	6,87
Береговой	460	8,13
Березовское	700	6,82
Бирюли	460	10,70
Большереченский	423	8,01
Боровичское	600	8,75
Видлицкий	464	8,00
Воронковский	2842	7,51
Вятка	1440	9,50
Гагаринский	1245	6,76*
Голубая норка	475	6,59
Гурьевский	1050	8,99
Заря	2617	7,95
Знаменка	2399	7,33
Ильятинский	1717	7,45
Карельское	1056	9,55
Кошачковский	1400	6,20
Куйтежский	199	6,30
Матюшино	800	8,50
Мелковский	1000	5,60
Пионер	3118	7,81
Приозерский	2916	6,80
Прозоровский	130	4,65
Пряжинский	2430	8,48
Пушкинский	500	11,30
Раисино	1340	9,20
Родники	1470	7,96
Салтыковский	875	9,18
Святозерский	1560	6,95
Север	3070	7,8
Сосновский	1170	8,51
Судиславский	341	8,48
Тимоховский	650	7,20
Упшер	590	8,00
Черепановский	880	7,00
Ширшинский	1200	10,21
ЛИСИЦА		
Береговой	120	4,51
Бирюли	2200	5,44
Вятка	1560	5,02
Гагаринский	138	4,20

* Все самки осеменены искусственно

Краткое наименование хозяйств	Количество основных самок на 01.04.03	Получено щенков в расчете на самку
Гурьевский	150	5,00
Ильятинский	1236	4,29
Куйтежский	294	3,10
Матюшино	1700	5,10
Прозоровский	870	5,11
Пряжинский	540	4,45
Пушкинский	650	5,57
Пушной	900	4,30
Речной	3400	4,50
Родники	500	3,65
Рощинский	3904	4,31
Салтыковский	1008	6,01
Святозерский	280	3,95
Судиславский	501	4,71
Тимоховский	650	3,60
Упшер	190	4,30
ХОРЬ		
Воронковский	2935	5,42
Голубая норка	810	7,30
Знаменка	5248	7,43
Октябрь	900	9,00
Пионер	1920	6,37
Прозоровский	300	7,18
Пушкинский	640	6,00
Сосновский	1733	8,22
СОБОЛЬ		
Бирюли	2000	2,07
Заря	1300	1,76
Пушкинский	5400	1,80
Родники	736	2,08
Салтыковский	3151	2,90
ЕНОТОВИДНАЯ СОБАКА		
Вятка	130	5,56
Пионер	575	6,31

По данным правления
НО «Союз звероводов»
и других источников

ОАО «ПЛЕМЕННОЙ ЗВЕРОСОВХОЗ «САЛТЫКОВСКИЙ»

предлагает для реализации племенной молодняк из стад со стабильно высокими показателями воспроизводства и качества пушнины:

НОРКА стандартная
темно-коричневая,
сапфир,
американское паломино;
ПЕСЕЦ серебристый,
вуалевый, тень (шедоу);
СОБОЛЬ салтыковский;
РЫСЬ сибирская



143900, Московская обл.,
Балашихинский р-н,
Кучинское шоссе,
пос. Зверосовхоз
(15 мин от МКАД);
тел/факс (095) 521-02-85,
тел. (095) 521-22-26

БиоВет - К



Официальный дистрибьютор ВНИИЗЖ, ВНИИВВиМ, НПО «Нарвак»,
ФГПУ «Щелковский био завод», ФГУП ПЗБ, НПО «Диавак»,
Ceva, Bayer, Merial

ПРЕДЛАГАЕМ по ценам фирм-производителей
широкий выбор ветеринарных препаратов для всех видов животных

*Биопрепараты: вакцины (в том числе для кроликов),
диагностикумы, сыворотки*

*Антибиотики, сульфаниламиды, кокцидиостатики,
противопаразитарные, дератизационные, дезинфекционные
средства и др.*

ПРОВОДИМ серологические, микробиологические
и вирусологические исследования для постановки диагноза
и изучения эпизоотической ситуации. Все исследования выполняются на
базе ВНИИЗЖ, ВГНКИ, НПО «Нарвак», НИИ и госветлабораторий.

Для оптовиков предусмотрена система скидок

ЗАЯВКИ ПО АДРЕСУ: 109472, Москва, ул. Академика Скрябина, д. 23, ком. 60; тел/факс (095) 377-91-62, 377-70-08
РОЗНИЧНАЯ ПРОДАЖА ЧЕРЕЗ ВЕТАПТЕКИ (Москва): ВВЦ (ВДНХ), павильон № 42
«Животноводство», тел/факс (095) 181-40-29; Можайское ш., д. 28, тел. (095) 446-43-84

О технологиях в кролиководстве

(Окончание. Начало в № 3, 4, 2003 г.)

Основы технологии коммерческой кроликофермы

Система содержания кроликов в закрытых помещениях в последнее десятилетие получила распространение во Франции, в Италии и других европейских странах с целью круглогодичного получения продукции (5...6 окролов в расчете на клетку основного стада) и снижения затрат труда на производство единицы продукции. Она предусматривает обязательное соблюдение ряда требований. В частности, должны быть регулируемый микроклимат (постоянная механическая вентиляция, причем вытяжная, как правило, из навозных каналов под батареями клеток) и отопление в холодный период с равномерной по длине здания подачей теплого воздуха. За состоянием микроклимата осуществляется строгий приборный контроль. В отличие от наружно-клеточной системы микроклимат создается не в отдельной клетке, а в целом в помещении, где установлены цельносетчатые батареи со вставными или встроенными открытыми гнездами для окролов со стенками небольшой высоты (0,1...0,2 м). Подстилка применяется ограниченно (чистая древесная стружка и т.п.). Кормление кроликов осуществляется полнорационными гранулами и лишь в исключительных случаях применяют в небольших количествах сено для самок и ремонтного молодняка, раздача гранул (на несколько дней) — из передвижных бункеров тросошайбовыми транспортерами или из ручных тележек. Гранулы обязательно должны содержать источники клетчатки — травяную муку, отруби, а также премикс с витамином Е. Применяют автопоение водой, отвечающей требованиям кроликов и выбранной системы поилок. Схема крольчатника подобного типа приведена на рисунке 2 (Франция).

В осенне-зимний период осуществляется дополнительное электроосвещение.

Очистка, промывка и дезинфекция клеток, помещения проводятся после каждого тура получения и реализации молодняка. С этой целью предусматривается использование помещений последовательно по циклограмме (см., например, В.С.Сысоев, В.Н.Александров «Кролиководство», М., 1985) или временное размещение в шедх животных основного стада на время указанных работ. Возможно деление здания на изолированные секции с целью создания условий для перемещения кроликов, причем вместимость секции также должна соответствовать кратности нагрузки на одного рабочего. Навоз из-под клеток убирают транспортерами или путем сбора и удаления с глубокой подстилкой (торф и т.п.). Предусматривается разведение, как правило, кроликов специализированных пород (калифорнийская, белая новозеландская или «гибриды» с их участием).

В течение 25 лет хорошо зарекомендовала себя ферма такого типа, построенная в 1969—1970 гг. в зверосовхозе «Майский» Кабардино-Балкарской Республики. На основе опыта ее работы разработан типовой проект № 806-31 и утверждено Минсельхозом СССР наставление (1974 г.). По этому проекту ферма на 2 тыс. крольчих имеет 12 зданий (крольчатников) на 384 клетки каждое, карантинный шед, ветпропускник на 15 человек с дезблоком и другие сооружения. Длина крольчатника 72,36 м, ширина 7,8 м, размер клетки 90х65х45 см (два ряда спаренных клеток в здании). В каждом крольчатнике одновременно содержится 170 крольчих основного стада и 75 ремонтных, 1020 гол. откормочного молодняка. Кроме того, имеются также помещения для хранения и загрузки гранул, вентиляционная камера. На случай отказа вентиляции предусмотрено открытие окон. Расчетные показатели — 5 окролов в среднем на клетку в год и выращивание не менее 30 крольчат со средней живой массой 3 кг в 100...110-дневном возрасте. Ферма имеет ремонтных рабочих и дезинфекторов. При полном освоении технологии (1983 г.) ферма в «Майском» имела следующие показатели: при

пород — 2100, выращено молодняка за год 71,1 тыс. гол. (на самку/клетку — 34, отход молодняка — 4,9%), затраты на 1 ц живой массы: 21 чел.-ч, 74 корм. ед. Ферма реализовала 30,5 тыс. голов племялодняка. При ценах тех лет имела рентабельность 29%, в том числе племяпродукции — 37%. В хозяйстве действовал цех приготовления гранул с термической обработкой сырья. Ныне многие комбикормовые заводы охотно берутся делать полнорационные гранулы для кроликов. Нормами при выходе 30 крольчат на самку предусмотрен годовой расход в расчете на «сложную» самку полнорационных гранул 568 кг и сена — до 50 кг. Следовательно, расход гранул в сутки на голову составляет (г): самки и самцы — 150...230, самки сукольные — 220, самки лактирующие — 330...700, молодняк после отсадки в 45 дней — 85...140, в 61 — 90 дней — 170...200, в 91 — 135 дней — 200...260, ремонтный молодняк (при отборе в 90 дней) — 170...200. Потребность в воде в сутки — 2,58 л на сложную самку, выход навоза — 632 кг, а расход электроэнергии в расчете на самку — примерно 6,7 кВт·ч в год.

Следует указать на наиболее типичные ошибки, допущенные в хозяйствах нашей страны при внедрении этой системы. В первую очередь имел место недостаток помещений для регулярного перемещения животных в связи с генеральными дезинфекциями. В сочетании с использованием смешанного типа кормления это приводило к антисанитарии, заносу и распространению болезней. На небольших фермах (менее 2000 самок) приходилось делать много мелких помещений, которые трудно механизировать и обслуживать. В то же время размещение кроликов в зданиях шириной 12...24 м требует увеличения поголовья на ферме до 5...10 тыс. самок. Имеются также сложности с поддержанием необходимого микроклимата. Содержание в клетках с сетчатым полом самок и самцов кроликов тяжеловесных пород (белый и серый великаны, советская шиншилла и т.д.) приводило к потертостям лап и возникновению заразных гнойничковых заболеваний, а установка поверх сетки специальных поддонов из дерева или пластика для сидения животных — к антисанитарии и росту затрат на уборку клеток. Использование смешанного типа кормления по рационам с низким уровнем протеина (ниже 15%) связано с передержкой молодняка до 5...6-месячного возраста и, как следствие, с необходимостью увеличения числа дорогостоящих помещений и высоких амортизационных отчислений. При недостатке клетчатки в гранулах (менее 10%) возникают кишечные заболевания, потеря опухания. Перебой с подачей воды в автопоилки ведет к снижению молочности самок,

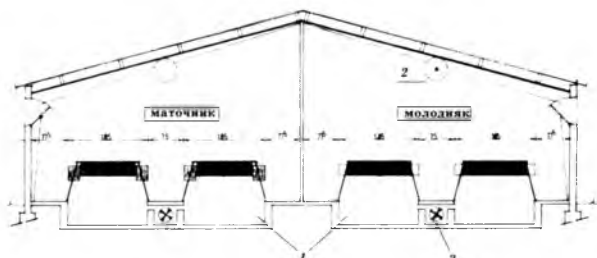


Рис. 2. Схема закрытого крольчатника (Франция): 1 — клетки, 2 — приточная вентиляция при необходимости подачи теплого воздуха, 3 — вытяжная вентиляция в навозных каналах

приростов у молодняка и в конечном счете — гибели кроликов из-за желудочно-кишечных заболеваний. Отсутствие вытяжной вентиляции в стенках навозных каналов вызывало скопление аммиака и углекислоты в зоне размещения животных, и в этом случае появлялись легочные заболевания.

Надо отметить, что на такого типа зарубежных фермах используются для выращивания молодняка также батареи целлюлозчатых клеток с установкой последних «почти» на двух уровнях (II-образное со сбором фекалий в один навозный канал). Практикуются неглубокие гнезда из мелкой сетки в виде прямоугольных углублений в полу клеток. Повсеместно отказались от использования многоярусных батарей наподобие применяемых в птицеводстве — их конструктивные особенности не позволяют создать нужный микроклимат для кроликов, они трудны в очистке и дезинфекции. Требования к микроклимату в крольчатнике приведены в «Справочнике кролиководов» (Л.Г.Уткин, М., 1987; Кролиководство и звероводство, 2000, № 6).

Создание кроликофермы с закрытыми помещениями — дорогостоящее дело. Приступая к разработке проекта, прежде всего определяют устойчивые каналы сбыта продукции и реализационные цены на нее. Причем полезно иметь собственный убойный цех с разделкой тушек и обработкой шкурки. Следует учесть, что пока мясо кролика не может конкурировать с мясом птицы, выращиваемой в подобных помещениях для массового потребителя. Главные причины этого — наличие в технологии процессов, которые почти не поддаются механизации (случка, уход при окролах и отсадке молодняка), относительно высокие затраты кормов в связи с содержанием на ферме животных всех возрастных групп и др. Однако совершенствование метода искусственного осеменения, внедрение гранул и современных способов их раздачи, привлечение кролиководов-мужчин на фермы могут в перспективе снизить затраты труда до 10 чел.-ч в расчете на 1 ц живой массы выращенных кроликов.

Ранее в стране несколько предприятий изготавливали клеточное оборудование для таких ферм с системами автопоения и уборки навоза. Подобные комплекты производят сейчас более 10 фирм Италии, Франции и Испании. Клетки могут быть также собраны непосредственно в хозяйстве из оцинкованной сетки (16х48 мм) и оснащены оборудованием, выпускаемым в нашей стране для животноводческих ферм (бункера, тележки, механизмы для уборки навоза, транспортеры), а также заказаны (автопоилки, бункерные кормушки) на некоторых предприятиях.

Целлюлозчатые клетки (фрагменты батарей) также пригодны и для приусадебных хозяйств. Они могут быть установлены в приспособленных помещениях или в специально построенных небольших крольчатниках. При небольшом поголовье в личном хозяйстве механизированная уборка навоза может быть заменена периодически сменяемой под клетками подстилкой из торфа, опилок и т.п. Однако выполнение других указанных выше требований технологии обязательно. Помощь в организации таких и более крупных ферм, а также в поставке оборудования сегодня могут оказать ЗАО «ОПКБ с ЭПП» (п/о Родники, Московская обл.) и некоторые другие фирмы (следите за рекламой в журнале!).

Следует подчеркнуть, что оказалось легче создать оптимальный микроклимат для круглогодичного воспроизводства и интенсивного роста молодняка в помещении на 300...400 целлюлозчатых клеток, чем в клетке на одного или нескольких кроликов, размещаемой на открытом воздухе. Почти 30 лет блок деревянных наружных клеток («мини-ферм») для таких целей настойчиво повсюду рекламирует И.Н.Михайлов. Но нам не известна ни одна ферма, проработавшая успешно на этих клетках хотя бы 3...5 лет. Чаще всего технология и конструкция клеток коренным образом переделываются. И даже самые рьяные последователи «мини-ферм» откровенно признают, что если все делать по Михайлову один к одному, то ничего не получишь. Мы не отрицаем возможности создания идеального микроклимата для нескольких животных в небольшой камере, что достигается при космических полетах или при проведении обменных опытов по изучению основного обмена. Но это вовсе не означает, что в таких условиях будет выгодно производить мясо и шкурки.

Как правило, двухъярусная клетка И.Н.Михайлова («мини-ферма») для самки с пометом строится за счет личных сбережений или средств спонсора (завода, фирмы) без учета того, что это сооружение из реек и фанеры в лучшем случае прослужит не более 8...9 лет и затем должно быть заменено на новое за счет накоплений. Для клеток такого типа ранее действовала годовая норма амортизации в 11,7%, причем эта стоимость списывалась на себестоимость текущего года. При размещении поголовья в шедях с каркасом из металла или железобетона эта сумма будет в 4 раза меньше (3,1% норма амортизации), в том числе за счет меньшей исходной стоимости одного кроликоместа.

Владельцы даже реконструированных «мини-ферм» с гордостью сообщают, что один человек обслуживает 40...45 крольчих с приплодом. В то же время норма

для шедов еще много лет назад была 130...160 самок (3...3,5 чел.-ч на 1 гол. молодняка). Низкая производительность ручного кропотливого труда на «мини-фермах» временно допустима только в сложившихся в стране условиях нищеты и безработицы, когда наемные кролиководы рады трудиться за 50...100\$ в месяц. Стоит ослабить санитарный надзор, как элементы «мини-ферм» превращаются в рассадники болезней. Нужны очень частая мойка и дезинфекция клеток, в том числе с разборкой и прожиганием деревянных частей.

Все, что сказано выше о «мини-фермах» и прилагаемой к ним технологии, относится к тому случаю, когда их собираются эксплуатировать на коммерческой ферме, где требуется высокая производительность труда. Это своего рода предостережение предпринимателям, чтобы они не тратили зря средства и энергию. Кролиководу же, который в порядке «хобби» содержит несколько животных любой породы, не возбраняется в своем хозяйстве экспериментировать с клетками подобно И.Н.Михайлову и создавать самые фантастические технологии за собственные деньги.

Для читателей, желающих подробнее изучить «парадокс Михайлова», предлагаем посмотреть подшивку журнала за ряд лет и обратить внимание на критическую оценку «мини-ферм» и технологии «акселерационного» кролиководства специалистами и кролиководами. Они не в пользу идей И.Н.Михайлова: № 5, 1983, Н.Тинаев, Е.Вагин «Несуществующие парадоксы»; № 2, 1989, И.Ширтов «Мини-ферма или макси-авантюра»; № 3, 1990, Л. Корольков «Помогает ФПГ»; № 4, 1993, З.Берлин «Сила рекламы», А.Красавин «Золотые кролики»; № 3, 1999, Л.Кузнецов «Системы содержания кроликов»; № 4, 2000, В.Петрушин «Нелепость большим тиражом»; № 1, 2001, С.Грацников «Не повторяйте нашу ошибку»; № 3, 2001 «Тверской репродуктор кроликов»; № 6, 2001, Н.Тинаев «Быль и небель о мини-фермах»; № 1, 2002, С.Шушкин «На словах красиво, а на деле...»; № 4, 2002, Г.Бондаренко «Достоинства клетки слишком преувеличены»...

Авторы названных статей и писем испытали эту «технологию» во всех зонах России, а сколько читателей постеснялись написать о своих переживаниях в наш журнал! Мы специально приводим этот неполный список, так как все еще поступают сообщения о заинтересованности некоторых руководителей хозяйства и регионов в постройке фермы после прочтения красивой книги И.Н.Михайлова или рекламной статьи о нем в газете, которой «сверху» когда-то было предписано верить.

Результатами сезона довольны

Пушные аукционы — своеобразный индикатор не только состояния рынка пушнины, но и развития пушного звероводства. Результаты торгов как в зеркале отражают проблемы и достижения отрасли, а если проанализировать результаты аукционов за сезон, то можно говорить и о рыночных тенденциях.

Партнерству российских звероводов и внешнеэкономического объединения «Союзпушнина» уже не одно десятилетие. Несмотря на все трудности последних лет, объединение проводит активную политику сотрудничества и поддержки отечественного звероводства, которая постепенно начинает приносить свои плоды. Сегодня об итогах завершающегося сезона и последних тенденциях рынка нашему корреспонденту рассказывает первый заместитель генерального директора — директор филиала ОАО «ВО «Союзпушнина» в С. Петербурге М.В.Лебедев.

— Михаил Викторович, удалось ли объединению в сезоне 2002/03 г. реализовать свои планы по увеличению объемов представленной на аукционах звероводческой пушнины?

— Да, полностью удалось. Объемы звероводческой пушнины в структуре поставляемого на аукцион товара возросли до 34%, тогда как в прошлом году составляли не более 13%. Наши усилия по восстановлению утраченных ранее связей со звероводческими хозяйствами оказались ненапрасными — представители хозяйств отмечают реальные улучшения в работе аукциона, в условиях поставок, и с большей охотой везут нам товар. В результате продажи одной только норки за год увеличились в 4 раза.

Дело еще и в том, что сбыт товара для самих звероводов является достаточно серьезной проблемой, и причины этого понятны. Не может же каждое предприятие держать у себя и маркетологов, которые отслеживали бы тенденции рынка с изменениями цен, и высокопрофессиональных продавцов, продающих товар по верхней ценовой планке. Несмотря на то, что сегодня в некоторых хозяйствах шкурки не только продают, но сами их перерабатывают и шьют готовые изделия, тем не менее, там есть понимание неестественности такой ситуации. Все же главная задача звероводов — произвести качественное сырье, а его продажей профессионально должны заниматься аукционные компании, у которых есть для этого все необходимое. Поэтому мы уверены, что тенденция рос-



та поставок звероводческой пушнины на наши торги будет только усиливаться, и в недалеком будущем мы вернемся к статусу универсального аукциона с серьезным ассортиментом и промысловой, и звероводческой пушнины. Делаем для этого все возможное.

— Какие еще изменения принес этот сезон по сравнению с предыдущими?

— На аукцион после длительного перерыва вернулись звероводы из Белоруссии. Они поставили нам очень качественный товар — норку, которая прекрасно продавалась. И это тоже отрадная тенденция — возвращение давних партнеров «Союзпушнины» к прежнему деловому сотрудничеству. Кроме того, выручка январского аукциона впервые за последние 6 лет превысила психологически значимую сумму — 10 млн \$. В этом же сезоне «Союзпушнина» приняла участие в крупной специализированной международной выставке — Гонконгской

Международной пушной ярмарке. Это начало реализации наших планов активного продвижения российской пушнины на новые международные рынки.

— Что Вы можете сказать о спросе на российскую пушнину? Каковы сегодня тенденции рынка?

— Сегодня можно говорить о том, что спрос на российскую пушнину есть. Конечно, прежде всего покупатель смотрит на качественные показатели шкурки: размер, окраску, качество опушения; и если к качеству претензий нет, то можно уверенно ожидать, что российское сырье будет реализовано, причем по справедливой цене. Но беда в том, что зачастую качество товара не выдерживает никакой критики, поэтому рассчитывать, что его купят по хорошей цене, не приходится... Дополнительные сложности создает и ситуация, когда поставляемый товар не соответствует спецификациям. И здесь мы будем проявлять большую жесткость: написано в спецификации, что размер товара «00», значит, такого размера он и должен быть в партии.

Разумеется, рыночная конъюнктура тоже влияет на спрос: в этом сезоне были сложности со сбытом псада из-за изменений меховой моды. Предугадывать такие изменения сложно, однако мы регулярно отслеживаем рыночные тенденции и делимся информацией о них с нашими поставщиками.

— Как проходила реализация совместной программы объединения «Союзпушнина» и банка «Зе-

нит» по финансированию зверохозяйств?

— Программа реализована в полном объеме. Во-первых, нам удалось сократить до минимума сроки перечисления выручки поставщикам с момента окончания аукциона. Во-вторых, нормальной практикой современной аукционной компании является предоставление поставщикам авансирования под залог поставленной пушнины, что и было нами предложено в этом году.

Думаю, что будем развивать эту практику и дальше.

— Что делалось объединением в этом сезоне для привлечения на аукционы покупателей?

— Работа с покупателями — это отдельное большое направление нашей стратегии развития. Для их привлечения разработали специальную программу, которая в дальнейшем будет расширена. Из того что делали, прежде всего стоит упомянуть об участии в двух крупных международных специализированных выставках: в октябре — в Москве и в феврале — в Гонконге. Надо сказать, что результаты мы почувствовали очень быстро: в этом сезоне у нас впервые появились крупные покупатели из России, а уже на следующий после выставки в Гонконге аукцион приехали представители фирм из Китая и Гонконга. Общее число участников на апрельском аукционе превысило 100 человек, чего не бывало в «Союзпушнине» уже лет 10. Мы возродили традицию вручения нашим покупателям специальных сертификатов и призов за покупку топ-лота; тщательно работаем над улучшением обслуживания на аукционе. А сейчас разрабатываем совместную с нашими крупными российскими и зарубежными партнерами программу продвижения российских мехов на мировой рынок.

— Каковы планы объединения на предстоящий сезон 2003/04 г.?

— Разумеется, будем и дальше развивать все упомянутые мною программы. В планах — активное сотрудничество с поставщиками, предоставление выгодных условий



префинансирования, организация информационной поддержки, совершенствование обслуживания. В октябре намерены провести уже второго по счету семинара для поставщиков, где намерены обсудить самые острые проблемы российского пушного рынка. В новом сезоне планируем уделить пристальное внимание научному потенциалу пушной отрасли и наладить сотрудничество со специализированными отраслевыми научно-исследовательскими учреждениями. Примем также участие в ряде специализирован-

ных выставок, в том числе за рубежом. Думаю, это важно для привлечения на аукционы новых покупателей. Но должен сказать, что наши планы сильно зависят от положения дел в российских зверохозяйствах, поэтому всем читателям журнала «Кролиководство и звероводство» хочу пожелать в предстоящем сезоне больших успехов и надеюсь, что их планы, как и наши, сбудутся в полной мере.

Беседу провел И.Е.КУЛЕШОВ

ОАО ВО

«СОЮЗПУШНИНА»

СОЮЗПУШНИНА



SOJUZPUSHNINA

приглашает принять участие в международных пушных аукционах в Санкт-Петербурге.

Мы гарантируем отличное обслуживание, доброжелательную атмосферу и индивидуальный подход к каждому клиенту.

Ближайший аукцион состоится с 18 по 20 сентября 2003 года.

www.sojuzpushnina.ru

Телефон в Москве: (095)128-29-20,
в Санкт-Петербурге (812)388-46-36.

Пушные аукционы



На Копенгагенском пушном аукционе, проходившем в июне этого года, реализовано более 3,4 млн шкурок норки и 200 тыс. шкурок песца. Почти на всю норку цены в датских кронах снизились в среднем на 4%, а в долларах почти не изменились или даже немного поднялись. Это связано с долговременным падением курса доллара, в результате которого за прошедший год цены на пушнину в датских кронах уменьшились на 20%.

Торги начались с норвежского каталога. Шкурки серебристо-черной лисицы подорожали на 15% по сравнению с мартовским аукционом (средняя цена за нормальный товар составила 120\$). Твердо реализован песец вуалевый (39,9\$) и шедоу (50,7\$). Большим спросом пользовались различные гибриды, особенно — *Gold fox* (148,2\$). Аналогичный товар по датскому каталогу продан твердо или с повышением.

Почти полностью реализована коллекция намибийского каракуля *Swakara*. Российский соболь продан на 70% по стабильным ценам.

Шкурки самцов серебристо-голубой норки ушли с молотка по твердым ценам (37,4\$), самки немного сдали позиции (35,1\$). Средняя цена самцов голубой ирис составила 42,4\$ (реализовано всего 37%), сапфир — 36,4\$; самок — соответ-

ственно 18,7 и 20,4\$. Полностью распродана 300-тысячная коллекция жемчуга (самцы — 35,8; самки — 19,6\$). Шкурки паломино приобретались покупателями в острой конкурентной борьбе по относительно высоким ценам (самцы — 42,1; самки — 22,2\$). Значительно упала цена на белую норку (самцы — 33,5; самки — 20\$), которая теперь стоит дешевле коричневой группы. Очень успешно реализована новинка этого сезона — норка «звездная пыль» (*Stardust*) — по 81,4\$ за лучшие шкурки самцов и по 89,4\$ — за лучших самок.

Товар коричневой группы, особенно самки, продан значительно лучше цветной норки. Так, по самкам сканблэк имело место удорожание на 7% (23,4\$). Еще более значительный рост цен наблюдался на коротковолосый товар (самки — 28,5\$) в острой конкурентной борьбе, с повышением ушли с молотка самки сканбраун (самки — 20,9; самцы — 40,7\$) и скангло (самки — 22,8; самцы — 37,0\$). Низкозачетный товар подорожал на 10%.

Большая часть шкурок коротко-волосого кролика (*Rex Rabbit*) высокого качества осталась непроданной.

Основные покупатели аукциона — китайские фирмы. Активной была поддержка со стороны греческих компаний.

По материалам аукционного центра обзор подготовила С.Н.ЛУЗИНА
Российский пушно-меховой союз

Выгодный покупатель

Руководство Копенгагенского аукциона (*CFC*) поздравило А.Хачатурова из Москвы с покупкой по высшей цене на февральском аукционе лота норковых шкурок самок белого цвета (размер 2) по цене 5755\$ за 40 шкурок. Сообщается, что покупатель (27 лет) является владельцем московского предприятия «*Exclusive-M*», где занято 35...40 работников. По высоким ценам он покупал также лоты жемчуга, сапфира и черных шкурок. Помимо меховых изделий его фирма изготавливает модную обувь с применением натуральной кожи из Италии, шкурок каракуля, норки, соболя и рыси. Белые шкурки предназначаются для пошива пальто даме — члену Российского Парламента.

Furbusiness, Apr., 2003

Манто баронессе М.Тетчер

В рамках 6-го Русского экономического форума в Лондоне состоялся показ меховой коллекции от Елены Ярмек. Модельер подарила экс-премьер-министру Великобритании баронессе М.Тетчер, посетившей форум, роскошное меховое манто.

МД Вчера Воскресенье, 2003, № 14

На мировых рынках

Кролиководство Венгрии. В 2001 г. после ряда лет спада производство мяса в стране составило 12,7 тыс. т. При этом несколько возросло число ферм с поголовьем более 200 крольчих. Животные поступают на две специализированные бойни, продукция которых отвечает требованиям ЕС. В экспорте 42% составляют тушки и 58% — продукты их разделки. Главные покупатели — фирмы Италии (46%) и Швейцарии (42%). Поставки в Россию невелики (1%).

World Rabbit Science, 2002, 10(4)

Страусоводство. Из материалов конгресса по страусоводству (Варшава, 2002) следует, что поголовье африканских страусов в мире составляет около 2 млн голов, причем 96% из них содержится на фермах. В Китае их до 100 тыс. гол., в Польше — 19 тыс. (550 ферм с репродуктивным стадом 4 тыс. гол.), в Италии — 60 тыс. (2500 ферм), в Испании — 30 тыс. (390 ферм), в Турции — 8...9 тыс., на Украине — 2 тыс., в России — 5 тыс. (около 200 ферм). Рост поголовья произошел в основном в последнее десятилетие.

Птицеводство, 2003, № 1

Озонированная вода может применяться для санитарной обработки продуктов, повышения сроков хранения свежих и дефростированных рыбы и мясных продуктов, дезинфекции оборудования и инструментов. Троицкий институт инновационных технологий и термоядерных исследований Московской области разработал установку ВОЗ-02 — капиллярный озонатор с диэлектрическими электродами, создающий концентрацию озона от 40 до 300 мг/л. Его мощность 0,2 кВт, габариты 110x70x1680 мм, масса 7 кг, производительность по воде 0,2 м³/ч.

Экинас, 2002, 3

Выращивание лосося и форели. За 20 лет лососевые фермы мира довели уровень производства этой ценной рыбы в садках до 1,6 млн т в год (стоимость более 7 млрд \$), что позволило значительно снизить рыночные цены.

В производстве атлантического лосося составляет 965 тыс. т (в том числе Норвегии — 415 тыс. т), форель — 536 тыс. т, выращивают на морских фермах также чавычу и кижуча. Норвегия стабилизировала производство, но в Чили, Великобритании и Канаде оно растет быстрыми темпами.

Жирные отходы от переработки этих рыб успешно используются в пушном звероводстве.

Экинас, 2002, 3



111024, г. Москва, а/я № 12
т./ф.: (095) 273-28-77, 273-30-51

www.refmash.ru
info@refmash.ru

ПРОМЫШЛЕННЫЕ ТЕРМОИЗОЛЯЦИОННЫЕ ДВЕРИ ДЛЯ ХОЛОДИЛЬНЫХ КАМЕР

Научно-производственное предприятие «Промхолод» специализируется в области промышленного холода с 1991 года и осуществляет свою деятельность на рынке холодильной техники по следующим направлениям:

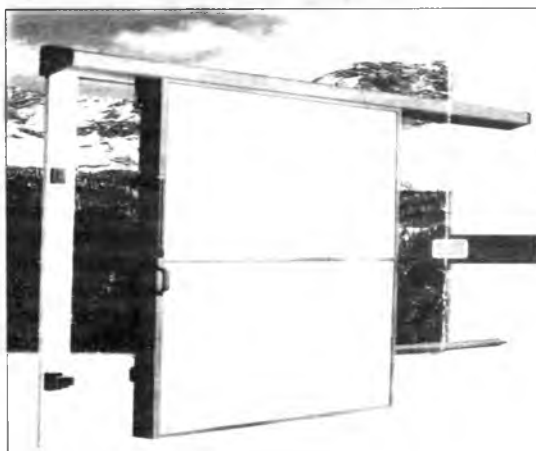
- разработка новых типов холодильных машин, теплообменной аппаратуры, систем автоматизации;
- проведение полного комплекса работ по капитальному ремонту, реконструкции и переоборудованию систем холодоснабжения предприятий;
- разработка и применение новых веществ в холодильной технике;
- поставка промышленного холодильного оборудования мощностью от 10 до 1500 кВт;
- конструкторские и проектные работы;
- изготовление оборудования по индивидуальным заказам.

В ряду предлагаемой нами продукции у потребителей холода значительный интерес вызывают промышленные термоизоляционные двери для высокотемпературных, среднетемпературных и низкотемпературных холодильных камер.

Двери изготовлены из пластика или нержавеющей стали. Створки дверей изолированы полиуретаном.

Промышленные термоизоляционные двери выпускаются различной длины, ширины и толщины.

Большое разнообразие моделей дверей позволяет им найти применение для любых видов холодильных камер и соответствовать требованиям самого взыскательного заказчика.



Основные типы предлагаемых дверей:

- одностворчатые;
- двустворчатые;
- петельные;
- раздвижные;
- откатные;
- безрамные;
- специальные с раздвижными створками и проемом для ходовых путей;
- раздвижные;
- проходные;
- вертикального перемещения;
- складывающиеся;
- офисные.

От московского объединения кролиководов — к всероссийскому

Проблемы, возникшие после экономических преобразований 90-х годов, не могли не сказаться и на кролиководстве. Сегодня энтузиасты этого увлекательного и, несомненно, полезного дела никак не могут взять в толк, почему шкурку кролика — традиционного сырья для легкой промышленности — непросто продать даже по цене трамвайного билета. Имеются сложности и с оптовой реализацией диетической крольчатины. В этих условиях совершенно очевидно, что после того, как государство перестало заниматься скупкой продукции отрасли при помощи потребкооперации, кролиководам легче и эффективнее решать свои проблемы сообща. Вновь возникающие общества облегчат решение целого спектра жизненно важных вопросов, которые не по силам даже самым энергичным одиночкам.

О жизни и проблемах одного из таких объединений — Межрегионального общества кролиководов-любителей — рассказал нашему корреспонденту его председатель Александр Сергеевич Мальшев. В прошлом военный (капитан Российской армии), он стал одним из инициаторов объединения общественных организаций кролиководов вначале Москвы и Московской области, а затем прилегающих и более отдаленных регионов.

На вопрос о задачах нового объединения и его структуре Александр Сергеевич отметил, что рождение общества было продиктовано жизнью. Сегодня кроликовод лишен той помощи и опеки, которую ощущал от государства в доперестроечные времена. Этот вакуум необходимо заполнить. Заинтересованность в кооперации усилий кроме многих кролиководов Московского региона проявили также энтузиасты из С.-Петербурга, Ленинградской, Белгородской, Волгоградской, Воронежской, Кировской, Тульской областей, и даже из Белоруссии и Прибалтики (в Уставе предусмотрен такой вариант). Здесь уже созданы местные объединения кролиководов-любителей, и при их вхождении в состав межрегионального общества на уровне двух третей регионов страны, оно может стать всероссийским.

— Какие конкретно проблемы удалось решить силами вашего объединения?

— В настоящее время самым острым, ключевым вопросом для кролиководов является организация реализации произведенной продукции. Ведь человеку, живущему в «глубинке», порой довольно обременительно и накладно в одиночку организовать постоянное и надежное место сбыта кроличьего мяса. И это при существующем хорошем



спросе в нашем регионе на крольчатину и продукты из нее.

В данный момент у нас уже есть договоренность с рядом ресторанов Москвы о регулярных поставках мяса кролика. Существует также необходимость в организации своих торговых точек на некоторых московских рынках.

Объединение уже в 4-й раз принимает участие в ставших регулярными выставках «Рябушка России», проводимых ОАО «Капитал-Прок». В ходе этих мероприятий стараемся проводить семинарские занятия по изучению передового опыта ведения кролиководства как на коммерческих фермах, так и в личных подсобных хозяйствах, по обеспечению ветеринарного благополучия поголовья. Эти встречи обычно проходят под научным ру-

ководством профессора Белгородской государственной с.-х. академии Виктора Григорьевича Плотникова и с участием других авторитетных специалистов.

— Кто он — участник вашей межрегиональной общественной организации? Человек, для которого кролиководство является простым увлечением, хобби или есть люди, которые получают от этого занятия ощутимую прибыль?

— Наша организация объединяет вокруг себя увлеченных в свое дело трудолюбивых, уважительно относящихся к своим деловым партнерам, помогающих друг другу в решении производственных дел. У нас не задерживаются люди, устремленные в получение быстрой прибыли любыми средствами. Принцип «все и сразу» в кролиководстве частенько приводит к разочарованию. Примером профессионального отношения к своему делу может служить хозяйство Валерия Ильича Чельцова из Волгоградской области, состоящее из 50 кроликоматок. Ферма ориентирована на выращивание кроликов отечественной породы чернобурый, удачно сочетающей в себе хорошую молочность самок, высокую мясную продуктивность с оригинальной окраской волосяного покрова. Не случайно на Западе в настоящее время проявляют к ней повышенный интерес.

В хозяйстве «Русская сказка» супруги Кудиновы демонстрируют попытки выращивать в наших непростых климатических условиях завезенных из-за рубежа кроликов породы баран и серый великан немецкой селекции.

Интерес к экзотическим для России короткошестым рексам вызван тем, что в последнее время их шкурки успешно продаются на пушных аукционах. Да и наша меховая промышленность проявляет заинтересованность к такой продукции в связи с возможностями имитации под ценные виды зверей. Однако рексы достаточно требовательны к условиям кормления и содержания, требуют повышенного внимания к качеству ветеринарно-обеспечения стада.

— Александр Сергеевич, известно, что у Вас тоже есть неболь-

Колибактериоз кроликов

Колибактериоз (колиинфекция, эшерихиоз) — острая инфекционная болезнь кроликов, характеризующаяся септицемией, токсемией и расстройством функции пищеварительного тракта. Широко распространен во всех странах мира, где занимаются разведением данных животных.

Возбудителями болезни являются энтеропатогенные штаммы кишечной палочки, способные продуцировать экзо- и эндотоксины. Внешне это короткая, толстая с закругленными концами бактерия, не образующая капсул и спор. По Граму окрашивается отрицательно. Колибактерии имеют сложную антигенную структуру. Так, известно несколько антигенов: О—соматический, К—поверхностный и Н—жгутиковый. Кроме того, насчитывается более 160 серогрупп.

Эшерихии являются аэробами или факультативными анаэробами. Растут при температуре 10...46 С: в кидких питательных средах — в зиде интенсивного помутнения с йеровато-белым осадком; на плотных — формируют крупные, круглые, слабовыпуклые, полупрозрачные, сероватые колонии с ровными краями.

Колибактерии весьма устойчивы во внешней среде и могут сохраняться месяцами. При температуре 55 С погибают в течение 1 ч, при 60 С — через 15 мин, при кипячении — моментально.

Чувствительность эшерихий к антибиотикам сильно варьирует и зависит от выделенных штаммов. Дезинфицирующие средства (формальдегид, фенол, едкий натр, хлорамин и др.) в обычных концентрациях действуют на них губительно.

Наиболее подвержены болезни молодые кролики, особенно в первые дни жизни. Основным источником распространения инфекции являются больные и переболевшие особи. Взрослые клинически здоровые животные, а также обслуживающий персонал могут быть бактерионосителями определенных энтеропатогенных штаммов кишечной палочки. Наиболее частый путь заражения — алиментарный, через корма и воду, загрязненные фекалиями и мочой, содержащими энтеропатогенные эшерихии. Реже возбудитель может попасть аэрогенным путем. Факторами передачи кишечной палочки могут быть спецодежда, обувь, предметы ухода за кроликами, загрязненные

фекалиями и мочой больных животных и бактерионосителей. Способствовать распространению инфекции в хозяйстве могут неудовлетворительный микроклимат и неполноценное питание, нарушение гигиены содержания, кормления и поения животных, обуславливающие снижение естественной резистентности их организма.

Колибактериоз может проявляться как вторичная инфекция при многих заболеваниях, особенно инвазионных, таких, как кокцидиоз, гельминтозы и т.д.

При пероральном внедрении в организм кроликов энтеропатогенных штаммов кишечной палочки происходит интенсивное их размножение с дальнейшим накоплением в желудке и передней части тонкого отдела кишечника. В результате жизнедеятельности названных бактерий выделяются экзо- и эндотоксины, которые вызывают воспалительные процессы слизистой оболочки, особенно повреждают эпителиальные клетки тонкого отдела кишечника, обуславливая при этом гиперсекрецию жидкости в его просвет, вследствие чего развивается диарея и обезвоживание организма животного. Кроме того, токсины через поврежденную слизистую оболочку проникают в ток лимфы и кровь, вызывая токсические яв-

шая ферма. Расскажите о своем увлечении.

— Не так давно при моем участии московской коммерческой фирмой «Альтаир» проводилась работа по созданию кролиководческой фермы. С этой целью было закуплено около 20 животных, а через полтора года стадо насчитывало уже 1500 кроликов, с которыми к тому времени у меня был достаточно солидный опыт общения. А началось увлечение 15 лет назад, и с тех пор оно привлекает кроме всего прочего и ощущением риска, пониманием того, что это дело по плечу не каждому. Ведь здесь в один момент можно остаться ни с чем.

Много экспериментировал, немало испробовал систем содержания, в том числе и по И.Н.Михайлову. Надо сказать, что это сложная, дорогостоящая и трудоемкая система. Это не чудо-печь, как можно понять из рекламных листов, и, конечно

же, не может быть щитом от проникновения инфекции. В настоящее время я организовал свою ферму с ориентацией на выращивание пуховых кроликов. Ведь наряду с хлопком пух является прекрасным экологически чистым сырьем для производства одежды, нижнего белья, а также различных поясов и рукавов, которые используются в лечебных целях. Имеются отечественные и зарубежные породы пуховых кроликов, способных уже с двухмесячного возраста давать продукцию, востребованность которой в ряде стран значительно выше, чем шкурки. За год кролик может дать своему заботливому хозяину около 1 кг пуха.

— И в заключение расскажите о Ваших планах на будущее.

— Наши планы связаны с развитием общества, улучшением селекционной работы и научного обеспечения хозяйств. Пока не удалось объединить

усилия с Ярославским и Орловским областными обществами кролиководов-любителей, хотя их представители и принимают участие одновременно с нами в регулярно проходящих выставках «Рябушка России». Имеется также необходимость в улучшении проведения таких всероссийских мероприятий. Есть резервы в совершенствовании судейства, привлечении к нему и обучении квалифицированных экспертов, способных самостоятельно вести экспертизу на региональных смотрах кроликов. Много еще проблем у наших кролиководов-любителей.

Радуется одно — несмотря на практически полное разрушение отрасли, усилия энтузиастов своего дела, направленные на возрождение отечественного кролиководства, явно начинают давать положительный результат.

Беседу провел Н.П.СТРОЙНОВ

ния, которые сопровождаются глубокими нарушениями обменных процессов в организме кроликов и быстрым упадком сил. Высоковирулентные штаммы кишечной палочки через нарушенный эпителий желудочно-кишечного тракта также способны проникать в лимфатическую систему, а затем в кровь, что является причиной септической формы болезни.

В патогенезе большое значение имеют вирулентность и токсигенность штаммов эшерихии, а также уровень естественной резистентности организма животного, особенно величина ее иммунореактивности. У иммунодефицитных кроликов патологические процессы развиваются очень быстро и болезнь в основном протекает в септической форме, заканчиваясь летальным исходом. Инкубационный период длится от нескольких часов до 2...3 сут. Тяжесть болезни зависит от физиологического состояния кроликов и вирулентности возбудителя. Проявляется она возникновением вялости, угнетения, малоподвижности, отказа от корма и затем развитием поноса. Кролики быстро худеют и через 3...5 дней погибают. Если не применять лечебные средства, то летальность может составить 50...100%.

Наиболее характерные патологоанатомические изменения находят в желудочно-кишечном тракте, слизистая оболочка которого гиперемирована и катарально воспалена. У некоторых особей отмечают геморрагическое воспаление кишечника, в слизистой и подсерозной оболочках тонкого отдела находят точечные или полосчатые кровоизлияния. В ободочной и слепой кишках слизистая набухшая, покрыта слизью и местами отслаивается. Брыжеечные лимфатические узлы увеличены и гиперемированы. При септической форме находят кровоизлияния под эпикардом и на эндокарде, под капсулой селезенки, печени и почек. У отдельных животных отмечается перерождение печени.

Диагноз ставят на основании эпизоотологических данных, клинических признаков, патологоанатомических изменений с обязательным учетом результатов бактериологических исследований.

В лабораторию направляют 2...3 свежих трупа кроликов, не подвергавшихся лечению, либо патологичес-

кий материал (сердце, трубчатую кость, кусочки печени с желчным пузырем, селезенку, почки, брыжеечные лимфатические узлы, отрезок тонкого отдела кишечника, перевязанный с двух сторон лигатурой). Патологический материал должен быть свежим или законсервированным в 50%-ном водном растворе глицерина.

Колибактериоз следует дифференцировать от сальмонеллеза и кокцидиоза. Сальмонеллез исключается с помощью бактериологического исследования, а кокцидиоз — путем копрологического анализа на наличие ооцист кокцидий в каловых массах.

Успех лечения во многом зависит от правильности выбора антибиотиков, назначения диеты, строгого соблюдения зоогигиенических правил кормления и содержания, симптоматического лечения больных животных. Высокой терапевтической эффективностью обладают антибиотики тетрациклинового ряда (тетрацилин, биомицин и др.), неомициновой группы (неомицин, мономицин и др.), полимиксин-М. Можно использовать также синтомицин, левометицин, гентамицин, препараты нитрофуранового ряда (фуразолидон, фуразидин, фурагин и др.) и сульфаниламидные препараты (сульфазол, фталазол, норсульфазол, сульфадезин, сульфадиметоксин и др.). Прежде чем применять эти лекарственные средства, необходимо выявить чувствительность к ним выделенных в лаборатории штаммов кишечной палочки. Следует учесть, что при постоянном применении одного и того же препарата на протяжении длительного времени появляются антибиотикоустойчивые расы эшерихий. Поэтому целесообразно чаще заменять антибиотики одной группы на другую.

Для предупреждения колибактериоза проводят комплекс зоотехнических, ветеринарно-санитарных, противоэпизоотических, лечебно-профилактических и оздоровительных мероприятий, направленных на быструю ликвидацию инфекции и повышение резистентности организма кроликов. Кроме того, необходимо усилить контроль за качеством кормов и воды, за проведением дезинфекционных, дератизационных и дезинсекционных работ. Большое значение имеют полноценное кормление и создание нормальных зоогигиенических условий содержания, кормления и поения животных. Проводить общие меры по предупреждению болезней пищеварительного тракта, систематически обрабатывать кроликов против кокцидоза и гельминтозов.

При установлении эшерихиоза хозяйство объявляют неблагополучным. При этом в первую очередь необходимо определить источник инфекции, для этого проводят бактериологическое исследование кормов и воды. Больных и подозрительных по заболеванию особей изолируют и лечат, оставшимся животным с профилактической целью задают с кормом антибиотики, препараты нитрофуранового ряда и сульфаниламиды в половинной дозе от лечебной согласно наставлению по применению лекарственных средств. Одновременно проводят общие зоогигиенические, ветеринарно-санитарные, лечебно-профилактические и оздоровительные мероприятия, направленные на быструю ликвидацию колибактериоза.

А. К. КИРИЛЛОВ
заслуженный ветеринарный врач РФ,
доктор ветеринарных наук

ВОДОРАСТВОРИМЫЙ АНТИОКСИДАНТ

КОРМОЛАН-А1

- С водой Кормолан-А1 образует стойкую эмульсию, которая легко смешивается с влажными кормами, фаршами, рыбной и мясокостной мукой; предотвращает их окисление и плесневение, стабилизирует витамины, стимулирует рост и продуктивность зверей.
- Продукт сертифицирован.

НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ФИРМА

• **БИОЛАНТ** •

Адрес: 115582, Москва, ул. Домодедовская, д. 24, корп. 3;
тел/факс (095) 398-26-33, 765-90-27

Этика и пушное звероводство Дании

В Дании заканчивается разработка национальных правил ведения звероводства в связи с принятием в 1999 г. Советом Европы «Рекомендаций относительно пушных зверей». Большую помощь в этой работе Министерству юстиции и Ассоциации звероводов Дании оказывает созданный в 1991 г. Совет по этике в разведении животных (*Animal Ethics Council*). Совет состоит из 11 членов, возглавляет его P. Sandoe — профессор Королевского ветеринарного и сельскохозяйственного университета. Совет занимается сейчас также вопросами содержания лошадей, птицы, свиней, проведения опытов на животных и др.

Решение проблем по регулированию пушного звероводства важно для сель-

ского хозяйства, так как Дания является крупнейшим производителем пушнины в мире — около 0,5 млрд евро в год (в основном это шкурки норки). Совет признает, что звероводство является отраслью животноводства, но имеет своеобразные этические особенности, причем более чем в 20 случаях они выглядят предпочтительнее в сравнении с другими подотраслями животноводства. Приводится ряд примеров: 1) в Дании звероводство сильнее интенсифицировано, чем другие подотрасли животноводства; 2) некоторые предложения ученых по улучшению клеток не могут быть приняты, так как в исследованиях показано, что норки не нуждаются в воде для купания; 3) по сравнению с другими видами животных пушные звери не под-

вергаются таким насильственным повреждениям тела, как кастрация, обрезка хвостов и т.д.; 4) четко выраженная годовая цикличность размножения уменьшает стрессы, которым подвергаются животные других видов; 5) не требуется плохо переносимая животными перевозка на убойные пункты (бойни), так как зверей усыпляют непосредственно на ферме, и т.д.

Как и в других подотраслях при разведении учитываются стереотипы поведения животных, кроме того, большинство норок имеют место для отдыха (домик).

Совет считает, что необходимо внести в национальные правила содержания зверей до 17 дополнений к тексту, принятому в Совете Европы, с тем чтобы датская документация могла служить примером для других стран.

Furbusiness, Apr., 2003

По страницам специальной литературы

Proceedings from NJF — Seminar № 347, 2002. Норвежские ученые *A.Skrede, O.Ahlstrom* испытывали три вида кормовой соевой муки, поставляемой различными фирмами. Каждый продукт вводили в смесь в количестве 15 и 30% от всего протеина рациона взамен рыбной муки. В последний период роста и мехообразования в каждой из испытываемых групп насчитывалось по 32 щенка норки. Аппетит, рост животных, размер и качество шкурок при всех вариантах были примерно одинаковы.

Отмечена тенденция к снижению простота живой массы ($P > 0,05$) у самцов, получавших максимум экстракта муки из неочищенных бобов сои (фирма *Denofa A.S.*). Однако размер и качество шкурок не отличались от контроля, где в тех же количествах вводили рыбную муку. Аналогичное явление наблюдалось при испытании соевой муки (шрота) марки HP-300. При скормливаниях муки *SOVAX-F*, выработанной из соевых бобов без удаления масла (30% по протеину, или 13% от массы кормосмеси), также отмечено замедление роста самцов, которое, однако, не сказалось на размере и качестве шкурок. По сравнению с группами, получавшими рыбную муку, у норок наблюдалась тенденция к увеличению длины остевых волос, особенно у самцов. При даче соевых продуктов в количестве 15% от протеина рациона (6,5% от массы кормосмеси) указанные выше явления не наблюдались, что свидетельствует о больших возможностях использования соевой муки в кормлении зверей, особенно в осенние месяцы.

Канадские ученые (*M.White et al.*) в обменных опытах оценивали переваримость норками фарша из тушек кур-несушек, выбракованных после окончания

цикла яйцекладки. Коэффициенты переваримости составили, (%): сухое вещество — 67,2, сырой протеин — 75,7, жир — 91,3 и валовая энергия — 78,8. Также определили переваримость этого корма, консервированного 85%-ной муравьиной кислотой (1,5% от массы фарша) с бензоатом натрия (0,3%). Показатели переваримости соответственно составили, (%): 69,7; 71,8; 94,3 и 77,9. Консервированный фарш хранили 180 дней. По мере хранения (после 35 дней) несколько возросли показатели pH и TVN при одновременном снижении уровня азота и аминокислот. Бактериальная обсемененность была ниже, чем в сыром продукте. *E.coli* не обнаружены. Считают, что фарш из тушек кур является хорошим кормом для норок, а консервирование его муравьиной кислотой с бензоатом сокращает затраты на хранение.

Journal of Farm Animal Science, 2002, 35. Словацкие ученые в Институте животноводства в Нитре выясняли возможность введения в полнорационные кроличьи комбикорма зерна генетически модифицированной кукурузы (*Roundup Ready*) в количестве 11% массы смеси. В ней содержалось (в расчете на 1 кг) 159 г сырого протеина, 20,4 г

жира, 235,5 г клетчатки, 425,2 г БЭВ и 7,6 МДж ОЭ. Доля люцерновой муки составляла 41% всей массы.

В опыте и контроле было по 25 крольчат в возрасте от 35 дней до достижения ими живой массы 2,5 кг. Животные содержались в помещении с регулируемым микроклиматом.

Не отмечено негативного влияния от добавления модифицированной кукурузы на прирост живой массы и потребление корма. По вкусовым параметрам мясо подопытных кроликов имело хорошее качество, однако достоверно отмечены некоторое уменьшение содержания внутримышечного жира, влагоудерживающей способности и тенденция к снижению уровня протеина в соединительной ткани.

В этом же институте изучали переваримость норками протеина и жира кормосмеси в зависимости от содержания в ней мясокостной муки в количестве 8,1; 15,6 и 18,8% массы смеси. Коэффициенты переваримости сырого протеина составили соответственно (%): 64,14; 57,61 и 56,79, а жира — 94,65; 93,47; 93,24. Сделан вывод о недопустимости введения в рационы норки более 8% мясокостной муки. Опыт по определению переваримости проводили на 5 самцах стандартной окраски в возрасте один год.

ЭЛЕКТРИЧЕСКИЕ НАГРЕВАТЕЛЬНЫЕ ПАНЕЛИ для обогрева молодняка животных (теплый пол)

Монолитная тонкослойная (2 мм) пластина из стеклопластика. Внутрь сплошной неметаллический нагревательный элемент. Подключается к электросети с помощью шнура питания с вилкой.

Напряжение, мощность, габаритные размеры — под заказ.

ООО «ТЕПЛЫЙ ДОМ», Москва

Тел. (095) 158-02-31

Главный редактор

С.Г.СТОЛБОВ

ген. директор СП «Совмехкастория»

Редакционная коллегия:

Н.А.БАЛАКИРЕВ

заслуж. деятель науки РФ
директор НИИ пушного звероводства
и кролиководства
им. В.А.Афанасьева;

В.П.БРЫЛИН

председатель Правления Союза звероводов;

Ю.И.ГЛАДИЛОВ

зам. гл. редактора;

А.Т.ЕРИН

заслуж. работник сельского хозяйства РФ;

Е.М.КОЛДАЕВА

начальник отдела Департамента животно-
водства и племенного дела Минсельхоза РФ;

К.С.КУЛЬКО

заслуж. зоотехник РФ,
зав. павильоном «Кролиководство
и пушное звероводство» ВВЦ;

Л.В.МИЛОВАНОВ

зам. гл. редактора;

А.П.НЮХАЛОВ

зам. директора
ОАО «Племзавод «Родники»;

В.Г.ПЛОТНИКОВ

зав. кафедрой генетики и селекции
с.-х. животных
Белгородской сельхозакадемии;

А.В.САЙДИНОВ

заслуж. работник сельского хозяйства РФ,
ген. директор ОАО «Племенной
зверосовхоз «Салтыковский»;

Е.А.СИМОНОВ

ген. директор
ОАО «Концера Российский мех»,
председатель Совета Российского пушно-
мехового союза;

В.С.СЛУГИН

заслуж. ветеринарный врач РСФСР,
научный руководитель ЗАО «Ветзвероцентр»;

В.Ф.СПИРИДОНОВ

гл. специалист Центрсоюза РФ;

О.В.ТРАПЕЗОВ

зав. лабораторией генетики
и селекции пушных зверей Института
цитологии и генетики СО РАН;

А.М.ФЕДотов

зам. коммерческого директора
ЗАО «Интермех»;

Т.М.ЧЕКАЛОВА

заслуж. зоотехник РФ,
доцент кафедры мелкого животноводства
и звероводства Московской государственной
академии ветеринарной медицины
и биотехнологии им. К.И.Скрябина;

В.Г.ЧИПУРНОЙ

первый зам. ген. директора
ОАО «ВО «Союзпушнина»,
председатель Правления Российского
пушно-мехового союза;

Корректор

Т.Т.Талдыкина

Художественное

и техническое оформление

Н.Л.Минаевой

Журнал набран и сверстан

С.А.Ериной

ШИНШИЛЛА — надежный бизнес

Предлагаем сотрудничество по выращиванию
пушных зверьков шиншиллы

Информация бесплатно

Гарантируем сбыт шкурок — договор на 10 лет

Продаем пособие по разведению шиншиллы

Обращаться (вложить конверт с обратным адресом): 290040, Украина, г. Львов, а/я 1869,
тел. (0322)40-04-74

Межрегиональная общественная организация «Общество кролиководов-любителей»

**Проводит выставку-ярмарку
кроликов**

и других животных

во второй половине ноября
по адресу:

г. Балашиха, ул. Звездная, 7

(здание ООО «Капитал-Прок»)

Справки о сроках и условиях проведения
можно получить по телефонам:

(095) 745-65-16, 705-15-00, 549-84-57,

485-10-84, 746-33-52

*Оказывает помощь
в приобретении
вакцин и дезинфектантов
Рассмотрит предложения:
по реализации мяса
и шкурок кролика,
по поставкам сена
и недорогих кормов*

Тел. (095) 746-33-52, 485-10-84

ООО «ЗВЕРОХОЗЯЙСТВО «ЗНАМЕНСКОЕ»

предлагает на реализацию

племенной молодняк норки (СТк, сапфир)

Звери из стада, свободного от алеутской болезни.

В свое время животных завозили
из ЗАО «Гагаринский звероплемхоз»
и ОАО «Племенной зверосовхоз «Салтыковский».

В 2003 г. выход молодняка составил (гол. на самку):
по стандартной темно-коричневой норке — 4,8,
по сапфиру — 5,0.

172858, п/о Талица, Тверская обл., Торопецкий р-н;

тел. (08268) 2-75-81, тел/факс 2-75-31

Журнал зарегистрирован Министерством Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций (ПИ № 77 — 788)

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 107996, ГСП-6,
Москва, Б-78, ул. Садовая-Спасская, 18;
для писем: 107078, Москва, а/я 23;
тел/факс 207-21-10;
e-mail: erin@cnt.ru

Подписано в печать 13.08.2003.
Формат 84x108 1/16. Бумага офсетная №1.
Печать офсетная.

Усл. п. л. 3,36+0,42 цв. вкл.
Усл. кр. отт. 10,08. Заказ 2015.

Ордена Трудового Красного Знамени ГУП
Чеховский полиграфический комбинат
Министерства Российской Федерации по
делам печати, телерадиовещания и средств
массовых коммуникаций
142300, г. Чехов Московской обл.;
тел. (272) 71-336; факс (272) 62-536



НПФ «БИОЦЕНТР»

Российский лидер в производстве вакцин против
инфекционных болезней пушных зверей

ПРЕДЛАГАЕТ



Ассоциированная вакцина «БИОНОР»

против чумы, парвовирусного энтерита, ботулизма
и псевдомоноза норок:

- зарегистрирована в России и странах СНГ;
- используется в звероводческих хозяйствах страны более 10 лет;
- не имеет рекламаций;
- может выпускаться как моновалентная вакцина против каждой из вышеназванных болезней.

Ассоциированная вакцина «ФЕРКАН»

против чумы, инфекционного гепатита и сальмонеллеза лисиц,
песцов и енотовидных собак:

- зарегистрирована в России и странах СНГ;
- используется в звероводческих хозяйствах страны более 10 лет;
- не имеет рекламаций;
- может выпускаться как моновалентная вакцина против каждой из вышеназванных болезней.



Фирма оказывает

научно-консультационные услуги по вопросам применения вакцин
«БИОНОР» и «ФЕРКАН».

Предлагаем витамины, кормовые добавки и антибиотики.

Возможна доставка препаратов до места назначения.

Адрес:

111141, Москва, ул. 1-я Владимирская, д. 34, корп. 3;

тел. (095) 742-84-40, тел/факс (095) 742-84-41;

e-mail:biocentr@corbina.ru



ООО «БИОМЕД-РОДНИКИ»

отечественные биопрепараты

для пушных зверей, собак, нутрий и кроликов



Качество биопрепаратов
апробировано
в течение 30 лет
производства и реализации



По заявкам предлагаем
любые ветеринарные
препараты, материалы
для разных видов животных

Вакцины ассоциированные:

- Минковак — против чумы, вирусного энтерита, ботулизма и псевдомоноза норок, во флаконах по 450 доз;
- Минковак-3 — против вирусного энтерита, ботулизма и псевдомоноза норок, во флаконах по 450 доз;
- против стрептококкоза и пастереллеза нутрий, по 10...200 доз;
- против миксоматоза и вирусной геморрагической болезни кроликов, в ампулах по 20 доз



На все биопрепараты имеются
лицензии и сертификаты
соответствия

Вакцины против:

- стригущего лишая (трихофития и микроскопия), во флаконах по 450 мл, 200 мл, 10 мл;
- вирусной геморрагической болезни кроликов «ВГБК», инактивированная, во флаконах по 20 доз;
- чумы плотоядных, по 150 доз;
- псевдомоноза песцов, по 450 доз

Гарантируется
высокое качество
препаратов.
На оптовые поставки
гибкая
система скидок



Наш адрес: 140143,
п/о Родники,
Московская обл.,
Раменский р-н,
ул. Трудовая, 10;
тел/факс: (095) 501-92-17

Проезд из Москвы от
метро «Выхино»
электропоездами
«Пл. 47 км» или «Быково»
до ост. Узельная (25 мин)