



СМЫЧКА ГОРОДА С ДЕРЕВНЕЙ.

Двухнедельный журнал коопера-
ции всех видов.

1 сентября 1925 г.

№ 15.

Изд. „Сев.-Двин. Потреб. Союз“.



Цена отдельного №—20 коп.

Пролетарии всех стран, соединяйтесь!

Подписка принимается в орготделе Губсоюза и во всех его районных конторах и складах.

Адрес редакции:
В.-Устюг, Губсоюз,
Красная 82, телеф.
№ 143.

= СМЫЧКА =

ГОРОДА С ДЕРЕВНЕЙ.



Подписная
плата.

40 КОП.

в месяц.

□ Двухнедельный кооперативный журнал. □

№ 15

1 сентября 1925 г.

№ 15

— Да здравствует союз молодежи всего мира. —

Международный юношеский день и кооперация.

В первую неделю сентября проводится международный юношеский праздник. В эти дни молодежь всего мира организовано выйдет на улицу для проведения своего праздника.

Идея установления международного юношеского дня принадлежит голландской делегации на Бернской конференции (в Швейцарии) в 1915 г.

Из года в год этот праздник проводился дружно и организованно, однако, празднование этого дня в капиталистических странах и у нас в рабоче-крестьянском государстве резко различается.

В ряде крупных капиталистических стран коммунистические союзы молодежи преследуются и участники их арестовываются.

Нынешний праздник пролетарской молодежи проходит под знаком новых готовящихся войн со стороны империалистов. Так на Дальнем Востоке происходят крупные события. Империалисты хотят

во что бы то ни стало раздавить, пробудившийся китайский народ, который сотни лет находился под игом империализма. В Болгарии царит белый террор, и вешатель Цанков старается задушить рабочих и крестьян.

Рабоче-крестьянская молодежь в этот день выступит повсюду с протестом против вмешательства в китайские дела, против фашизма, против готовящегося нападения на Советскую Россию.

У нас в Советском Союзе Республик молодежь в международный юношеский праздник устраивает смотр своим силам, своей мощи, солидарности со своими руководителям—коммунистической партией.

И она выступит во главе со своим авангардом—РЛКСМ, который является сильнейшим отрядом Коммуны. Интернационала Молодежи.

Своими массовыми демонстрациями она покажет, что предана

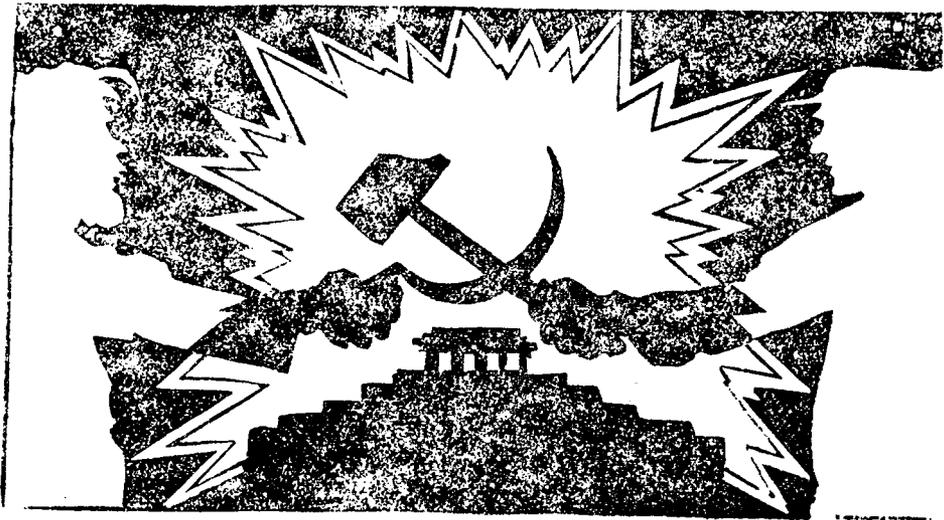
идеям Комм. Интернационала, солидарна с молодежью всех стран, крепко продержится на своем боевом посту вплоть до полной победы мировой пролетарской революции.

Кооперация, как одна из ветвей рабочего движения, должна откликнуться на юношеский праздник и принять активнейшее участие в проведении этого дня.

В особенности это участие должна принять наша Советская кооперация и задача нас всех показать свою солидарность с лозунгами международного юношеского праздника.

Да здравствует мировая пролетарская революция!

Да здравствует международный юношеский праздник!





ВОПРОСЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЖИЗНИ



Политический обзор событий.

(ЗА ПОСЛЕДНИЕ ДВЕ НЕДЕЛИ).

„Демократическая“ республика и республика Советов.

Наше укрепление, признаваемое даже заграничной белогвардейщиной, вновь заставляет Соединенные Штаты Северной Америки подумать о признании СССР.

При чем этот вопрос поднимает сам „непримиримый“ президент Кулидж.

Что же за причина такого поворота?

Она коренится в развитии торговых связей между Штатами и СССР.

За 1-е полугодие т. г. наша торговля с заокеанской республикой равняется обороту всего прошлого года и выражается в сумме 58 миллионов 779,5 тысяч долларов (доллар=1 р. 97 к.) и из них 52 мил. 610 т. падают на вывоз из Америки в СССР.

Если учесть крайнюю нужду американских капиталистов в рынках сбыта и возможность необъятно широкого экспорта в СССР, то становится вполне понятным разговор Кулиджа о признании страны большевиков. А тут еще т. Троцкий развернул в беседе с американским корреспондентом перспективы огромного размаха торговых связей при условии большей договоренности между республиками и... лед был хотя не сломлен, но дал трещину.

Интерес к СССР настолько велик, что в Москве пребывают мистер Шлайя, вице-президент крупного Нью-Йоркского банка, и совладелец крупной хлопковой фирмы м-р Флеминг. Цель их приезда укрепить и расширить торговые связи.

Сделать отсюда вывод, что С. Ш. завтра же нас признают, мы все-таки не решаемся.

Есть целый ряд моментов, на наш взгляд, конечно, очень неосновательных, но препятствующих сближению величайших в мире республик.

Так, например, наша позиция в китайском вопросе чрезвычайно не нравятся С. Ш., затем боязнь нашей конкуренции на хлебном мировом рынке заставляет янки быть осторожным.

Надо время, чтобы недоверие к советскому Союзу исчезло. Будем ждать. Мы от этого не проигрываем, а чьи то интересы страдают. А чьи—догадаться не трудно.

Наши соседи беспокоятся.

Все растущая мощь Союза советских республик бросает лимитрофы (маленькие государства) в лихорадку. И Польша и Эстония посылали своих министров иностранных дел в приемные крупных держав, чтобы добиться у „хозяев“ поддержки польско-балтийского союза.

Во Франции министры сих держав встретили очень сдержанный прием и возвратились довольно таки обескураженными.

Долго ли Франция выдержит марку лояльного отношения к нам сказать, не будучи пророком, очень трудно, так как положение ее, что называется, „пиковое“. А когда капиталистическая страна теряет равновесие, (как Англия в настоящее время), то от нее можно ждать всяких сюрпризов.

Новая болячка.

В чем же заключается „неприятное положение“ французской республики?

Прежде всего в расстройстве денежной системы: франк, судорожно сжимаясь, все более и более теряет свою покупательную способность, как вечной памяти советский рубль.

Несмотря на все старания опытного лекаря Кайо, приглашенного буржуазией прямо из тюрьмы на министерское кресло, излечить хроническую болезнь, именуемую финансовым кризисом, никак не удастся.

Затем французской буржуазии, столь опытной казалось бы в колониальных делах, подвернулся весьма крепкий орех в Марокко-риффы, раскусить который она до сих пор не может.

А тут еще новая напасть, на „эфтом же самом месте“: опять восстание в колонии, в азиатской, когда и с африканской авантюрой не кончили.

В Сирии поднялись воинственные друзы. Друзы, конечно, не страшны, как бы они воинственны ни были: их всего на все сто тысяч, значит, покорить под ножи особого труда не составит.

Страх в другом,—а если микроб восстания перебросится на прочие народы Сирии—тогда что?

Население Сирии в большинстве мусульмане, следовательно, фанатичное, до самозабвения, тут ни как не справиться.

Придется, французской буржуазии, как говорят в деревне, „складывать манатки“ и „тикать до ясу“.

Правильная русская пословица: „одна беда не ходит“.

Эс—Пе.



Член кооператива, при твоём активном участии в работе кооператива, ты сможешь снизить накладные расходы, удешевить товары, устранить хищения и растраты, укрепить кооперативный капитал.

ПАРТИЯ И КООПЕРАЦИЯ.

О ВЗАИМООТНОШЕНИЯХ ГОСПРОМЫШЛЕННОСТИ С КООПЕРАЦИЕЙ.

(Постановление кооперативного совещания ЦК, утвержденное ЦК РКП (б),

А. В области потребительской кооперации.

Исходя из решений XIV партконференции и в развитие положения, что кооперация является основной общественно-экономической формой связи между государственным хозяйством и мелким товаропроизводителем в деревне, и считая, что под'ем хозяйства СССР выдвигает необходимость и дает возможность усилить мощь кооперации и увеличить проведение через нее изделий госпромышленности и заготовку продуктов крестьянского хозяйства, ЦК постановляет:

1. Потребительскую кооперацию следует рассматривать, как основного и главного контрагента государственной промышленности, в лице трестов и синдикатов, и местной промышленности, в лице торгов, способствующего продвижению товаров промышленности на широкий рынок, особенно в деревне.

2. Взаимоотношения госпромышленности с потребкооперацией должны строиться на признании единства системы потребкооперации, при чем это единство не должно истолковываться ни в смысле отрицания или стеснения непосредственной торговой связи госорганов с низовой кооперацией, ни в смысле отказа их от торговли с кооперативными центрами и союзами.

3. Обязать органы промышленности (тресты и синдикаты) обеспечить премиущественную нагрузку промышленными товарами кооперации и в дальнейшем в меру роста продукции промышленности и хозяйственных и финансовых возможностей кооперации постепенно, но неуклонно повышать долю кооперации в

сбыте изделий госпромышленности и в заготовке продуктов сельского хозяйства. При составлении плана реализации товаров должны быть в первую очередь удовлетворены нужды кооперации, как первичной сети, так и союзных объединений.

4. Условия отпуска товаров трестами и синдикатами кооперации должны быть не менее льготными для нее, чем для других контрагентов госпромышленности, в том числе и госторговли; при крупных торговых сделках условия должны быть наиболее льготными, отпуск товаров должен обуславливаться строгим выполнением принимаемых обязательств с заключением твердых договоров по отдельным видам товаров.

5. Должно быть решительно остановлено начавшееся в последнее полугодие сокращение оборота рабочей (включая транспортную) кооперации. С этой целью необходимо, во-первых достаточно обеспечивать ее товарами и кредитом и, во-вторых, установить по каждому крупному и среднему городу к рабочему центру согласованный план кооперативной и государственной розничной сети, обеспечивающей снабжение рабочего населения именно основными массовыми товарами через ее посредство.

6. Для увеличения товарной нагрузки системы потребкооперации необходимо усилить ее роль в импорте потребительских товаров.

Примечание к разделу А: п.п. 2, 3, 4 и 6 соответственно распространяются и на сельхозкооперацию.

Б. В области сельско-хозяйственной кооперации.

1. Работа госпромышленности и с.-х. кооперации по заготовке сырья и хлеба должна строиться на основе заключения договоров, с соблюдением взаимной выгоды и взаимного выполнения обязательств с тем, чтобы кооперация обеспечивала сырьем и хлебом госорганы (тресты, синдикаты и местную промышленность в лице торгов) в порядке первой очереди и соответственно доле своего участия в общей заготовке данного вида сырья и хлеба.

2. Система и практика нагрузки с.-х. кооперации госзаданиями должны быть пересмотрены и основаны на безубыточности заданий для с.-х. кооперации и для промышленности.

Примечание к п. п. 1 и 2. Оба эти пункта распространяются и на потребкооперацию в части ее работы по сырью и хлебным заготовкам.

3. В тех районах, где с.-х. кооперация по своему развитию может полностью охватить крестьянский рынок, снабжение крестьянского населения с.-х. машинами

и прочими промтоварами, необходимыми для сельскохозяйственного производства, производится госпромышленностью (трестами и синдикатами) исключительно через кооперацию на основе коммерческих договоров, в которых должны быть предусмотрены ассортименты и качество продукции, соответствующие крестьянскому спросу, а также определены сроки и порядок расчета и установление цен.

4. В тех районах, где картофельная кооперация по своей финансовой и хозяйственной мощи может справиться с работой по заготовке картофеля, считать необходимым проведение работы исключительно через картофельную кооперацию. Одновременно считать необходимым пересмотр госпромышленностью сети своих картофельно-крахмальных и картофельно-паточных заводов в сторону их сокращения и передачи картофельной кооперации по мере ее хозяйственного и финансового роста.

5. При сдаче заводов в аренду местными органами промышленности оказывать преимущество кооперации перед всеми прочими арендаторами.

В. В области промысловой кооперации.

1. В целях обеспечения планового развития кустарной промышленности необходимо предусматривать по производственным планам государственных предприятий соответственные количества и сорта материалов, полуфабрикатов и фабрикатов (предметов оборудования), потребляемых кустпромышленностью.

2. Снабжение кустарной промышленности материалами, полуфабрикатами и фабрикатами госпромышленности, как правило, производится через сеть промысловой кооперации.

3. Снабжение промысловой кооперации полуфабрикатами, материалами и фабрикатами (предметы оборудования) госпромышленности (центральной и местной) производится на основании соглашения с центрами и цереферийными органами промысловой кооперации, при чем сроки товарного кредитования госпромышленностью промысловой кооперации должны быть согласованы со сроками фактического оборота, производственного и ком-

мерческого, с кустарными изделиями данной отрасли кустарного производства.

4. Обеспечение кустарной промышленности сырьем, заготовка коего подчинена госрегулированию (шерсть, деготь и т. п.), производится путем предусмотрения по операционным планам основных заготовителей потребности кустарной промышленности в том или ином сырье.

5. В целях обеспечения промысловой кооперации, планомерного сбыта кустарной продукции, потребляемой в производстве или хозяйстве госпромышленности, соответственные синдикаты и тресты заключают с промысловой кооперацией договоры.

6. В целях развития аренды промкооперацией бездействующих фабрично-заводских предприятий, установить льготные условия сдачи их госорганами промкооперативным организациям, пересмотрев в первую очередь условия уже заключенных договоров в сторону их смягчения.

ВОПРОСЫ СТРОИТЕЛЬСТВА.

Потребительская кооперация в С.-Двинской губернии и организ. мероприятия будущего 1925—26 года.

С выходом декрета о добровольном членстве среди крестьянских масс проявился весьма яркий интерес к кооперации. Значительная часть крестьянского населения проявила тот энтузиазм, который так необходим в деле кооперативного строительства. Поэтому период работы 1924 и первой половины 1925 года характеризуется не только увеличением числа членов и паевых капиталов, но и торгово-хозяйственным увеличением. Роль кооперации в общегубернском товарообороте увеличилась более, чем в два раза. Если мы обратимся к цифрам оборота, то увидим, что развитие его идет главным образом за счет кооперативной и государственной торговли.

Товарооборот за 1923 г.

Госторговля	9,4%
Кооперация	34,0%
Частн. торговля	56,6%
	<hr/>
	100 %

Товарооборот за 9 мес. 1924 г.

Госторговля	24,4%
Кооперация	72,1%
Частн. торговля	3,5%
	<hr/>
	100 %

Развитие оборотов по закупке товарофабрикатов потребкооперацией выразилось следующим образом:

За 12 месяцев закуплено всего:

за 1923 год	руб. 1190005
за 1924 год	руб. 5206946.

Таким образом обор. по закупке тов. за 1924 г. увеличились в 4,3 раза в сравнении с оборотами за 1923 г. За первую половину 1925 г. развитие товарооборота не остановилось, а продолжает постепенно увеличиваться достигнув цифры в 3300000 руб. за полугодие.

Обороты по продаже товаров дали за 1924 г. увеличение в 4,4 раза.

Собственные капиталы общества потребителей продолжают также расти очень заметно. На 1 января 24 года паевой капитал был равен 20160 р., основной—94899 руб., прочих—91450 р., всего—206511 рублей.

На 1-е января 1925 г. паевой капитал равнялся 94364 р., основной—241265 р. прочие—124032 р., а всего—459662 руб. На 1 апреля 1925 г. собственные капиталы возросли еще на 20%.

Развитие сети с появлением закона о добровольчестве также росло значительно: на 1 января 24 г.—общество потребителей было 161, на 1 января 1925 г.—191 обществ потребит., на 1 апреля 1925 г.—193.

Рост пайщиков представляется в следующем виде: на 1-е января 1924 г.—22166 ч. (20% к числу домохозяйств губернии), на 1-е января 1925 г.—51600 ч. (43%), на 1 апреля 1925 г.—56000 и на 1 июля 1925 г.—60000 ч. (51%).

Конкретные мероприятия в ближайшем будущем.

Успешное развитие и укрепление потребкооперации в основе зависит от правильного организационного построения, правильной организации средств и торговой работы, укомплектования вполне сознательными, подготовленными, пользующимися авторитетом среди крестьянской массы работниками, достаточно удовлетворительной постановки счетной части и вообще учета всей деятельности кооперативов.

Исходя из этих основных предпосылок, Орг.-Инструкторская деятельность Севдвинпотребсоюза на ближайшее время сводится к следующему:

1) Дальнейшее кооперирование населения до 60% домохозяев губернии

1-му октября 1925 г. и до 75% к 1-му января 1926 г.

2) Доведение в осенний период паевых взносов до 5 рублей во всех кооперативах губернии.

3) Поднятие активности кооперированных масс.

4) Закрепление в работе сметно-плановых начал.

5) Развертывание культурно-просветительной работы.

6) На основе изучения экономики губернии дальнейшее корректирование низовой сети.

Для достижения активности кооперированного населения необходимо:

а) усилить и оживить еще более работу общих собраний членов кооперативов, путем широкой постановки на собраниях докладов о роли и задачах кооперации, отчетных докладов органов управления, освещаая все положительные и отрицательные стороны работы и пути улучшения;

б) стремиться к изжитию ненормальных явлений, имеющих место в кооперативах как-то: недочетов, растрат, хищений, а также и явлений явно нарушающих устав;

в) принять меры к усилению работы правлений и ревкомиссий, считая за правило, чтобы раз в месяц проходили совместные заседания правления с ревкомиссиями, на которых заслушиваются отчетные доклады о работе. О заседаниях как можно шире должно оповещаться членская масса, таким образом будет создан интерес к кооперативу и полная осведомленность в его работе;

г) усилить связь с кооперативами путем получения как, через инструкто-

ров, так и непосредственно от кооперативов актов ревизий, протоколов заседаний и пр., а также заслушивание докладов правлений кооперативов на заседаниях правления союза.

Для достижения сметно-плановых начал в работе с кооперативов нужно теперь же: а) преподать примерные формы составления торгово-финансовых планов, смет и пр., б) стремиться к усилению и оживлению товарооборота, рекомендовав производить прием авансов на закупку товаров и вкладов; в) решительно бороться с чрезмерным кредитованием членов, когда задолженность отдельных членов превышает в несколько раз их паевые взносы, а также с расходованием оборотных средств не по назначению (в оборудование помещений, складов, предприятий и пр.)

Для развертывания культурно-просветительной работы в первую очередь надо приступить к расширению издания своего печатного органа „Смычка города с деревней“ и усилить выпуск агитационных плакат, листовок и пр; провести в различных местах губернии в период осенний и в конце года ряд краткосрочных кооперативно-счетоводных курсов, с целью коллективного инструктирования и наиболее существенной проработки ряда вопросов провести в сентябре ряд районных совещаний членов правлений кооперативов; поддержать все начинания мест в устройстве курсов, лекций, бесед, кружков и пр.

Вот в общих чертах развитие потребкооперации губернии и конкретные мероприятия в ближайшем будущем.

В О.



Член кооператива, ты — хозяин кооператива — улучшай кооперативное хозяйство: вноси пай, покупай только в своей лавке, посещай общие собрания, требуй отчетов от уполномоченных, содействуй работе ревкомиссии, вовлекай в кооперацию новых членов.

Как следует организовать посреднические операции в кредитных и кредитно-сельско-хозяйственных товариществах.

В связи с предстоящим хорошим урожаем, всеми хозяйственными государственными учреждениями и кооперативными организациями за последнее время уделяется много внимания разрешению очередной нашей хозяйственной задачи — реализации урожая.

В разрешении этой задачи должна безусловно принять участие и система сельско-хозяйственного кредита. Низовая сеть кредитных и кредитно-сельско-хозяйственных кооперативов к настоящему моменту обслуживает 98 проц. всего сельского населения.

Будучи сравнительно молодой, сеть кредитных и кредитно-с.-х.-венных товариществ, окрепла организационно, имеет за собой некоторый опыт в деле реализации урожая (главным образом сырья) в прошлом году, наладила свой аппарат и в значительной своей части упрочила свое финансовое положение, постепенно завоевывая авторитет в глазах широких крестьянских масс. Все это говорит за то, что кредитные и с.-х. с кредитными функциями товарищества не должны и не могут остаться в стороне от реализации продуктов и сырья сельского хозяйства. Кредитные производственные нужды крестьянского хозяйства, оказывая помощь крестьянину кредитом в деле восстановления и развития его хозяйства, в поднятии его товарности, система с. х. кредита, как кредитор крестьянского хозяйства, безусловно заинтересована в том, как ее дебитор-крестьянское хозяйство — реализует свои продукты и сырье и что он выручает. Кредитное и с.-х. с кредитными функциями т-во должно помочь крестьянскому хозяйству реализовать всю продукцию сельского хозяйства с наибольшими выгодами для производителя-крестьянина.

Эта помощь должна выразиться в правильной организации сбыта, в организации посреднических операций.

Практика работы в прошедшем году показала, что за редким исключением, сбыт проводился не в форме посреднических операций, а в форме твердосчетных операций. Кредитное т-во покупало за твердый счет продукты и сырье, часто

расходуя на эту цель средства отпущенные об-вом с.-х. кредита на финансирование крестьянского хозяйства на орудия и средства производства. Имела место случай, когда кредитный кооператив закупаая те или иные продукты и сырье, не имел твердых договоров, гарантирующих сбыт заготавливаемых продуктов, следствием чего получалось затоваривание, а затрачиваемый на эти операции капитал подвергался риску и часто от такой постановки дела кооператив терпел убытки, а это в свою очередь тормозило разрешение одной из важных задач системы с.-х. кредита — развитие операций по привлечению в систему с.-х. кредита сбережений самого крестьянства путем вкладов.

Если указанные нами ошибки имели место в прошлом, то сейчас они не должны повторяться. В предстоящую заготовительную кампанию мы вступаем с определенными решениями XIV партийной конференции и III с'езда Советов о том, как следует организовать посреднические операции. Решения эти настолько уточнили задачи кредитной и с.-х. кооперации и внесли ясность в понимание *посреднических* операций, что казалось бы, не должно быть никаких недоразумений. К сожалению, факты говорят другое. Многие кредитные кооперативы до сих пор не могут усвоить основных положений в деле организации посреднических операций, а некоторые (таких очень мало) решения XIV партконференции и III с'езда Советов истолковывают таким образом, что кредитное и кредитно-с.-х.-венное товарищества должны заниматься исключительно кредитной деятельностью.

Указанные выше решения С'езда Советов и партконференции определенно говорят что: „основным типом первичного кредитного объединения крестьянских хозяйств должно явиться сельско-хозяйственное кредитное товарищество с *посредническими* функциями“.

Следовательно, кредитный кооператив посреднические операции организует и проводит.

Что должно лечь в основу организации посреднических операций в кредитных кооперативах?

Операции по снабжению крестьянского хозяйства орудиями и средствами производства должны носить характер операций строго-комиссионного порядка, в форме исполнения поручений своих членов. Практически это будет выражаться в следующем: члены кредитного кооператива, нуждающиеся в приобретении орудий и средств производства делают заявку правлению кооператива; эта заявка вносится в «книгу заявок членов», в которой лицо, сделавшее заявку расписывается. На основе этих заявок, обеспеченных соответствующими задатками (авансами) заказчиков, кооператив приобретает необходимые орудия и средства производства в своем союзном объединении или у других государственных и кооперативных учреждениях и организациях, а по доставлении их в кооператив немедленно извещает заказчиков и предлагает получить то, что ими было заказано. Как общее правило следует установить, что правление кооператива приобретает лишь те орудия и средства производства, какие указаны были заказчиком (пример: член-заказчик поручил приобрести для него сепаратор системы „Альфа-Лаваль № 3 и плуг завода быв. Гена; взамен этого нельзя привезти ему сепаратор системы „Префект“ и плуг „Рязанский“). Само собой понятно, что эти операции разовьются в кредитном кооперативе тогда, когда члены его увидят для себя выгоды, когда кредитное т-во доставит ему все в чем он нуждается по выгодной цене. Это обязывает кредитный кооператив проводить посреднические операции по снабжению с наименьшими накладными расходами.

Эти операции следует отличать от той торговой деятельности, которая наблюдалась в прошлой практике кредитных кооперативов, где имела место торговля ради прибылей, на которую расходовались кредиты, получаемые для выдачи ссуд крестьянскому хозяйству.

Посреднические операции по сбыту продуктов и сырья крестьянского хозяйства кредитными кооперативами должны быть организованы так, чтобы они не представляли никакого риска для кооператива и чтобы на них точно так же ни в коем случае не расходовались бы кредиты получаемые кредитными т-вами на финансирование крестьянского хозяйства и имеющие определенное назначение. Операции по сбыту должны проводиться на основе определенных договоров, гарантирующих сбыт тех продуктов, которые принимаются от членов по их поручению.

Кредитный кооператив прежде чем принимать продукты от своих членов должен заключить твердый договор с Селькредитсоюзом или с одним из заготовителей—Госторг, Хлебопродукт, Севдвинторг, Красавинская фабрика (лен). Являясь вполне самостоятельным в отношении выбора организации или учреждения которым кооператив будет сдавать принятые от членов продукты и сырье, Кредитное Т-во не должно забывать, что гарантировать его от каких бы то ни было убытков и недоразумений может только заготовитель в лице государственного учреждения или кооперативной организации.

На заключение договора кредитный кооператив должен обратить серьезное внимание.

В. Никитин.

(Окончание следует).



ВОПРОСЫ ПРАКТИКИ

Вопросы правовой защиты потреб. об-в и организ. укрепление системы потребкооперации.

Северо-Двинская кооперация не может похвастаться своей организованностью и настойчивостью в деле защиты своих законных прав.

А между тем защита правовых интересов кооперации во многих случаях является весьма серьезным практическим вопросом, от неудачного разрешения коего сплошь и рядом зависит дальнейшее существование кооператива.

Неясность и запутанность в вопросе о взимании с первичных кооперативов уравнительного сбора является первым серьезным уроком особенно для потреб. обществ, которые за минувшее полугодие переплатили налоговым органам довольно кругленькую сумму—около 70000 рублей.

Каким же образом могло это случиться?

Почему переплатили налоговым органам наши потреб. о-ва такую большую сумму, сохранение каковой в их балансе давало бы совершенно иную картину финансового состояния?

Издаваемые центральной властью декреты, постановления и разъяснения на местах иногда понимаются по-разному.

Так случилось и относительно обложения кооперации уравсбором. Центральный фин. орган (Наркомфин) разъясняет, что обложение уравсбором исчисляется с суммы наложения и начисления на стоимость товара, если этот куплен о-вом потреб. в своем союзе и продан потребителям (членам и не членам). Разумеется, далеко не безразлично для об-ва потр. будет ли исчислен фининспектором уравнительный сбор со всего валового оборота по товарам, закупленным у своего союза, или он будет взят лишь с суммы наложения на эту часть товарного оборота.

Начались суждения между кооперацией с одной стороны и местными налоговыми

органами—с другой; пока толковали, да спорили время шло, уравсбор взимался по-прежнему, т. е. облагался весь валовой оборот о-ва потреб. по товарам, полученным как от своего союза, так и из др. учреждений. Наконец, в мае м-це Центросоюз и наш потр. союз публикуют в официальных отделах своих печатных органов разъяснения, предлагающие о-вам потреб. уплачивать уравсбор лишь с суммы наложений и начислений на ту часть товарного оборота, которая делается со своим союзным объединением.

Но фининспектора, не получив новых указаний от своих руководящих органов, разумеется, продолжали исчислять уравсбор по-прежнему.

Однако, 10/19 июня Наркомфином дается на места разъяснение, устанавливающее, что *обложению уравсбором подлежит: а) полная валовая выручка, если проданы товары, полученные со стороны (не от своего союза) и б) сумма начислений или отчислений, если проданы товары, полученные по прямой кооперативной линии, т. е. от своего союза.*

В этой части вопрос об уравсборе становится ясным и фининспектора и потреб. о-ва об этом поставлены в известность. Но все же с мест продолжают поступать запросы по тем или иным отдельным случаям взимания пром. налога. (Так из Пермского пишут, что фининспектором облагается внутренний оборот кооператива (переброска товара из центральной лавки в отделение и обратно)

В Яренских кооперативах облагается валовой оборот по сырью и промтоварам, несмотря на то, получены ли эти товары от своего союза или со стороны.

Одним словом, вопрос о порядке и нормах обложения все еще остается не достаточно ясным и понятным на местах.

Тот факт, что уравсбором облагаются не валовой оборот, а лишь одни наложения и начисления на товары, получаемые о-вами потреб. от своего союза, обязывает самым серьезным образом задуматься те кооперативы, кои оторвались от своего союзного об'единения в торговом отношении.

Уравсбор в размере шести процентов с валового оборота, выплачиваемый о-вами потреб. по товарам, получаемым помимо своего союза, существенным образом отражается на торговой работе. О-во потребителей, закупая товар помимо своего союза, вынуждено делать наложения на товары шестью процентами больше в сравнении с теми об вами, кои закупают товар в своем союзе, если, конечно, последний держит свои цены на товар не выше других торговых организаций.

Этот момент в своей практической торговой работе о-ва потребителей не должны забывать. Отсюда вывод: закупка товаров в своем союзе выгодна для обществ потребителей.

Но у каждого кооператора невольно может возникнуть вопрос, сможет ли союз достаточно полно снабдить об-ва потребителей товарами.

К разрешению этого вопроса в данное время п/союз практически уже подходит, путем внедрения в торговую практику коммиссионно-посреднических методов на основе заказов о-в потребителей через свой союз.

Это единственно-правильный путь, ведущий к расширению сферы торгово-хоз влияния потребкооперации и укреплению всей ее системы, — как п/союза так и потреб. обществ. Теперь, когда в обществах потр. идет подготовка (составление торгово-загот. и сырьевых планов) к торгово заготовительному периоду, это направление в торговой работе особенно серьезно должно быть учтено о вами потребителей. Последние должны крепче связаться с инструкторами п/союза, в задачу коих поставлено провести в жизнь указанное организационное направление в торгово-финансовой деятельности о-в потребителей.

У.

Через общественный контроль к борьбе с растратами и задолженностью.

- „Ты зачем здесь“?
- „Я за товарами для Потребкооперации“
- „Да ведь ты же лесбия?“
- „Избрали недавно... Досрочно... из 400 руб. — 260 растрата...“

(из разговора при встрече).

Среди врагов, подтачивающих дело укрепления кооперации, растраты и задолженность занимают очень высокое место. Хоть и не по чину честь, а об этих врагах приходится вновь и постоянно говорить. Вопрос борьбы с ними должен стать боевым действием всех, в том заинтересованных. В самом деле — растраты иногда носят такие размеры, что остаются только „охнуть“: от 400 — 500 руб. утянуть безвозвратно (иногда совершенно безвозвратно) 200—260 руб. — это верх людской подлости и что называется, зарез кооперативу.

Не многим лучше и то, что называется задолженностью. Прикрытая системой кредитования она тянется из месяца в месяц, тянется годами, пока дебитор (взявший в кредит) не утянется от коопера-

тива бесследно. Это, если хотите, тоже воровство общественных средств, тот же самый „зарез“, но под другой вывеской — „кооперативный кредит“.

Этим я не хочу сказать, что следует закрыть систему продажи в кредит. Тут дело не в кредите, а именно в чрезмерной задолженности. Уж ни в коем случае годовых неуплат заборщикам и на такую сумму, которая превышает собственные кооперативные средства называть разумным кредитом нельзя. Это создает именно „зарез“, т. е. разрушение кооператива, так-как этот последний начинает торговать на деньги, взятые в кредит. Это же не торговля, а „переливание из пустого в порожнее с вексельными приключениями“.

Растраты и задолженность должны

встретить в своем существовании предупреждающее средство — общественный контроль.

При всех прочих видах выявления деятельности кооператива общественный контроль имеет право на полную жизнь. Помимо прямой цели предупреждения растрат и задолженности он важен и с той стороны, что вводит массу в нутро кооперативной жизни, эту массу поднимает на активное участие в работе кооператива.

Самая постановка общественного контроля нам представляется пока только в очень общих чертах. Но в этом нет смущения, ибо практика работы скоро внесет нужные мелочи и придаст шлифовку постановке этого дела.

Увеличить число отчетных периодов правлений, наладить постоянную работу ревизионных комиссий кооператива и из отчетности перед населением — и мы уже будем иметь общественный контроль. В самом деле — во многих случаях злоупотребления имели место потому, что отчетность и учет ревиз. комиссий не были

как следует поставлены. От выборов до выборов в жизнь кооператива никто не заглядывал, а это — сильнейшее обстоятельство, помогающее растрате. Этого не может быть, когда 5 — 6 раз в год правление должно будет отчитаться, когда столько же раз оно будет проверено ревизионной комиссией. Если при первом отчете ты растратил 20 р., то при втором отчете попросят об утечках (растратах) не говорить, т. к. внимание на это уже обращено.

В заключение несколько слов о содержании и форме отчетов. Иногда при этих отчетах забывают голову мужика „уравнением с несколькими неизвестными“. Тут не столько надо разных „мемориалов“, сколько толково рассказать: куплено того, по такой то цене, расход по провозу, наложено столько-то, прибыли должно было быть столько-то . . . а в итоге вышло — (прибыль или убыток). Особенно в этом отношении должны по настоящему подготавливаться доклады ревизионных комиссий.

Не надо мудрости, — побольше простоты и ясности. Гр. Баранов.



Благополучие кооперативной организации зависит от умелого ведения хозяйства. Хороший опытный хозяин плохую организацию сделает прочной, устойчивой и мощной и наоборот, плохой хозяин — мощную, сильную организацию приведет к расколу, гибели и смерти.

Кооперативные съезды и совещания.

Губернское торговое совещание

Потребкооперации.

Севдвинпотребсоюз созывает на 12-е сентября с/г. губернское торговое совещание, на котором основными вопросами поставлены: 1) организационное направление в работе потребсоюза (торгово-финансовая политика, методы торговой работы и взаимоотношения с госторговлей, и 2) рассмотрение торговых планов по снабжению товарами, по заготовке и сбыту сырья и 3) доклады с мест зав. конторами и складами. На это совещание потребсоюзом приглашены все заведующие конторами, складами и инструктора.

Указанное совещание потребкооперации должно завершить собой работу, как первичных общих собраний, так и районных совещаний.

На протяжении всего августа месяца мы имели с одной стороны общие собрания в кооперативах, а с другой районные совещания, на которых тщательно прорабатывались торговые планы, и по снабжению товарами и по заготовке того или иного вида сырья. Таким образом, к губернскому торговому совещанию мы будем иметь действительные цифры того, какие товары и сколько надо будет ни-

звой кооперации, для удовлетворения населения, и какое количество сырья в свою очередь даст население потребкооперации.

Этот основной вопрос всесторонне будет рассмотрен на совещании и оно должно будет сказать свое слово, так как от него в значительной степени будет зависеть и торгово-заготовительная работа Севдвинпотребсоюза в 1925—26 году.

Торговому губернскому совещанию, кроме того, предстоит разрешить вопрос о конкретных взаимоотношениях с другими видами кооперации и с государ. заготовителями.

Правильное разрешение этого вопроса устранить в дальнейшем все те трения, которые возникали у кооперации с госзаготовителями на протяжении предыдущих заготовительных сезонов.

Нет никакого сомнения, что кооперативные работники мест, своим деловым и внимательным отношением к поставленным вопросам, внесут большую точность в план, предстоящих торговых работ и этим самым дадут полную уверенность в успехе кооперативной работы.





Обработка почвы под озимую рожь.

Как влияет обработка почвы под озимую рожь испытывался на Вятской опытной станции в 1912-13 г. г. опыты были поставлены как на удобренных, так и неудобренных парах и хотя опыты были не продолжительны, но все же показали правильность приемов, подсказываемых теорией.

Опыты ставились на приемы обработки по черному, черному с лущением, майскому, июньскому и занятому горохом на сено парам, для неудобренных черному, майскому, июньскому парам и майский с предпосевной заправкой навоза.

Урожай полученные по неудобренным парам были следующие:

ГОДЫ.	По черному.		Черному с лущением.		По майскому.		По июньскому.		По занятому.	
	Зерно и солома.	Зерно.	Зерно и солома.	Зерно.	Зерно и солома.	Зерно.	Зерно и солома.	Зерно.	Зерно и солома.	Зерно.
1912 года	—	—	—	—	480	168	412	156	233	861
1913 года	292	117	265	94	220	80	152	51	—	—
Среднее за 2 года	—	—	—	—	350	124	282	103	—	—

Опыты, как видим, очень не продолжительны и выдержаны не для всех видов пара, тем не менее, ясно видно, что в весенних парах чем ранее произведена вспашка, тем выше урожай и в среднем за 2 года майский пар превосходит июнь-

ский на 20 п. 20 ф. Урожай меньше всего по занятому пару.

В свою очередь черные пары превосходят по урожайности ранний майский и превышение в 1913 г достигает 27 п.

Удобрённые пары дали такой результат:

ГОДЫ.	Черный.		Майский.		Июньский.		Пар с предпосевной заправкой навоза.	
	Зерно и солома п. ф.	Зерно.	Зерно и солома.	Зерно п. ф.	Зерно и солома.	Зерно.	Зерно и солома п. ф.	Зерно и солома п. ф.
1912 года	538 —	191	527	187 —	502	170	511	185 —
1913 года	563 —	175	280	96 —	446	150	449	150 —
Среднее за 2 г.	550 20	183	403	141 20	474	160	480	167 20

На удобренных парах как в отдельные годы, так и в среднем за 2 года наибольший урожай по черному пару. Майский пар в среднем дал меньше июньского, но здесь какая то не нормальность пришедшая в 1913 г. которого станция не могла объяснить. Но что тут явление ненормальное, подтверждается паром с пред-

посевной заправкой навоза, который тоже является майским. Таким образом, данные Вятской опытной станции как для удобренных, так и неудобренных паров с определенностью говорят о необходимости производить раннюю вспашку паров, а еще лучше пахать пары с осени и иметь черные пары.

Агроном Кузьбожев.

Соломорезки так-же нужны хозяйству, как и плуг.

Каждый хозяин отлично сознает, что для того, чтобы обработать почву, ему необходим плуг или борона в хозяйстве. Тем не менее далеко не каждый крестьянин находит нужным обзавестись в своем хозяйстве, допустим, молотилкой, сеялкой, или соломорезкой.

Мы не будем пока говорить о молотилке и сеялке, так как они, во-первых, стоят довольно дорого, во-вторых, крестьянское хозяйство в нашей губернии, сравнительно, не так уже крупно, чтобы для него являлась крайняя нужда экономии рабочих рук.

Но все же молотилки, и при настоящих условиях, находят приложение в крестьянском хозяйстве. что же касается соломорезок, то они до сих пор пользуются, сравнительно, слабым спросом со стороны населения.

**Если хочешь улучшить скотоводство —
заведи соломорезку.**

Силошь и рядом в крестьянском хозяйстве ощущается громадная нужда в кормах. Нередко наш молочный скот стоит на одной соломе, от скармливания которой можно продержат лишь скот, не ожидая от него более или менее хорошей продуктивности.

В самом деле, удои от коровы в 30 или 40 ведер в год составляют обычное явление в крестьянском хозяйстве, тогда как, при более или менее сносных условиях, корова нашей губернии могла бы давать 70, или 80 пудов молока в год.

Нет сомнения, что многие районы нашей губернии нуждаются в сене, но несомненно однако и то, что при недостатке корма, всякий расчетливый хо-

зяин смог бы так или иначе пополнить его в хозяйстве. Возьмем хотя бы ту же солому. Без соответствующей подготовки, солома, в особенности озимовая, составляет очень непитательный корм, от скармливания которого, как говорят, не до жиру, а быть бы живу, тогда как из той же соломы, если ее предварительно изрезать, обварить кипятком и сдобрить хотя бы отрубями—можно получить очень питательный и вкусный корма если к такой соломенной резке прибавить часть овса, то тогда мы будем иметь возможность заменить часть сена, при скармливании его и лошадям.

Таким образом, имея в хозяйстве соломорезку, мы тем самым сможем сэкономить в хозяйстве часть корма и будем иметь возможность завести в хозяйстве лишнюю скотину.

**Соломорезка не дорога, и потому
вполне доступна к приобретению в
хозяйстве.**

Каждое хозяйство имеет возможность уделить часть своих доходов на покупку соломорезки, так как стоимость ее обходится не дороже 30—40 рублей.

В крайнем случае соломорезку можно купить хотя бы из того же Госсельсклада в рассрочку.

Кроме того, в виду большой производительности соломорезки, ее можно купить не одному крестьянскому хозяйству, а нескольким сообща. Затраты на такую машину вскоре же окупятся в хозяйстве возможностью содержания лишней коровы, или путем получения нескольких пудов лишнего молока, а потому всякий хозяин,

стремящийся извлечь наибольшую пользу из своего хозяйства. должен немедленно же обзавестись соломорезкой. польза от которой особенно скажется весной, когда чаще всего хозяйство ощущает недо-

статок в корме, а потому, если хочешь, чтобы рогатый скот принес тебе пользу, — заводи сперва машину, а потом и лишнюю скотину.

Перьян.

Больше внимания рогатому скоту.

В нашей губернии, за период времени с 1917 по 1920 г., численный состав скота сильно сократился, а именно, не считая молодняка, лошадей убавилось на 12%, рогатого скота на 33% и свиней на 70%, и лишь с 1921 г., можно отметить увеличение числа молодняка, продолжающееся до настоящего времени, при чем в 1925 г. состав стада в численном отношении превышает даже наличие его в 1917 году, но все же и теперь каждый решительный хозяин не может ограничиться ли количественным увеличением голов скота, а наряду с этим должен заботиться и о качественном его улучшении.

Разве наш скот так уже плох, что необходимо принять какие либо меры для его улучшения?

Конечно, плох. В то время, как любая холмогорка или голландка может дать не менее 200 пудов молока в год, от нашей буренки—горемычки хорошо, если надоится за год 50—60 пудов. Тоже можно сказать и про лошадей. Если, скажем примером, арден и др. могут везти тяжесть до 100 пудов, у нас же и 25 пудовый груз считается достаточным для лошадей.

Почему же наш скот отличается небольшой производительностью?

На этот вопрос можно бы было дать много ответов, так, например, по отношению к крупному рогатому скоту, можно сказать, что до сих пор наши хозяева почти не обращали внимания на его улучшение, связанное с подбором как самих коров, так в особенности быков—производителей. Не менее важное значение, для улучшения скота имеет наличие хорошего помещения (скотного двора), надлежащий уход и правильное кормление. В крестьянском же хозяйстве рогатый скот почти предоставлен самому

себе, гуляя по пастбищу, коровы случаются часто с молодыми быками, кроме того, вольные пастбище нередко способствует еще и тому нежелательному явлению, что при нем нередко быками покрываются телки, не достигшие еще случного возраста. Все это влияет отрицательным образом на животноводство, а потому и не удивительно, что наш рогатый скот все более и более мельчает. Да как ему и не мольчат, если в крестьянском хозяйстве не применяется никакого подбора, как в смысле тщательной выбраковки скота, так и в отношении выбора производителя для случки. Для избежания таких ошибок в будущем, необходимо:

прекратить вольную случку и обратить большое внимание на выбор быков—производителей.

Эта мера, для проведения ее в жизнь, требует материальных затрат со стороны хозяина и зачастую непосильна одному лицу, а потому лучше бы было, если население той или иной деревни соединились в, так называемое, товарищество по содержанию общественных бычьих случных пуктгов. Такому т-ву легче всего достать денег для закупки общественного быка, хотя бы из того же сельско-хозяйственного Банка, а самого быка всегда можно достать из Севхозов. Разумеется, что общественный бык должен обладать более ценными качествами, чем имеющиеся деревенские бычки, так как только от хорошего быка можно ждать и добраго потомства. Приобретенный таким образом общественный бык, вскоре же оправдывает затраты на него, в виде получения от него доброкачественного потомства, а потому вопрос об организации бычьих т-в в деревне должен стать в первую очередь, если мы серьезно думаем заняться улучшение своего животноводства.



Организация В.-Вохомского райсоюза.

В июле месяце в с. В.-Вохма, состоялось организационное собрание уполномоченных потреб. обществ Вохомского района по организации самостоятельного союзного объединения.

На собрании присутствовали представители от всех обществ района в количестве 41 человека.

Собранием был рассмотрен и принят устав вновь организуемого Райсоюза, а также произведены выборы временного правления.

Вохомский район состоит из 14 тыс. хозяйств. В состав вновь организованного Райсоюза вошло 19 общ. потребителей, имеющих 24 лавки; они объединяют 5790 чел. или 40 проц. к числу хозяйств.

Финансовое состояние Райсоюза рисуется в след. виде: он получил около 10 тыс. рублей паевых, находящихся в

С.-Двинском потребсоюзе и кроме того Севдвинпотребсоюз выделил из своего основного капитала еще 10 тыс. рублей.

Все товары, находящиеся в Вохомской к-ре Севдвинсоюза, также переданы Вохомскому Райсоюзу под векселя.

Таким образом, Райсоюзу предоставлена полная возможность, нормально начать свою работу.

Принятый собранием Устав союза, центр. регистрационной комиссией уже утвержден и вновь избранное правление начало уже свою работу.

Пожелаем вновь организованному В.-Вохомскому байсоюзу плодотворной деятельности в дальнейшей работе. Выражаем уверенность, что задачи возложенные на кооперацию будут союзом с успехом выполнены.

Знающий.

Почему так?

(г. В.-Устюг.)

Странно и необъяснимо что-то делается в В.-Устюгском общ. п-лей с выдачей премии за 1924 г. Как известно, собранием уполномоченных общества постановлено премию на руки не выдавать, а зачислить ее в паевые взносы.

Но приходишь в контору общества с книжкой, просишь зачислить премию в паевые взносы, а тебе отвечают: „премия не зачисляется в паевые, вам нужно довести 1 рубль до полного пая“.

Куда же зачисляется премия!

Ведь устав общества определенно го-

ворит, что в случае невыдачи премии на руки, она прежде всего зачисляется в обязательный пай, если он неполный, а остальное на составление дополнительных паев.

Правление общества. Раз'ясни в чем дело. Кто дал вам право нарушать устав, утвержденный Совнаркомом? Б.

От редакции: Если это действительно так, то правлению общества необходимо такой порядок зачисления премии отбросить, а точно следовать уставу общества.

Международный день кооперации в Вохомском районе.

Международный День Кооперации в Вохомском районе праздновался 5 июля сего года. Празднование проходило под лозунгом подсчета проделанной работы за прошедший период и освещение задач кооперации в восстановлении нашего сельского хозяйства. С этой целью проведено в районе при обществах потребителей 4 торжественных заседания, 2 митинга, 13 собраний и 26 бесед в деревнях.

После собраний местными силами устраивались спектакли, живая газета и производилась подписка на газеты.

В указанный день все торговые помещения кооперации были украшены зеленью. Продажа товаров производилась по пониженным ценам, а женщинам с этих пониженных цен еще делалась в некоторых обществах скидка пять процентов.

Некоторыми обществами после собраний было проведено кооперативное чаепитие и выдача подарков детям.

Не смотря на то, что время празднования совпало с сенокосной страдой, население, а в особенности активные члены, уделили максимум внимания празднику. Проводимые собрания были оживленными. Активные члены интересовались отчетными докладами своих выборных, деловых их обсуждали и подчеркивали ошибки и в своих резолюциях по ним давали дальнейшие руководящие директивы.

Будем надеяться, что проведенный праздник Кооперации послужит осенним притоком в ряды кооперации новых членов, т. е. когда у крестьянина будет возможность от своего урожая уделить известную сумму на уплату паевого вноса.

Инструктор В.

Растраты в кооперативе.

(Короваевское п. о. Лальского района.)



Не везет Короваевскому о-ву п.-лей. Служил приказчиком Свпльин Г. А., произвел растрату на полтораста рублей. В прошлом году случилась какая-то загадочная кража—убыток 80 руб. Теперь опять у приказчика обнаружена недостача. Председателем правления за это время

был некто Суфтин В. Б. Как работает этот человек можно судить по следующим фактам:

Однажды он с б. счетоводом Доровским прикарманили кожу и когда факт выплыл наружу, пообещались заплатить, но, конечно не заплатили; или получив от приказчика 50 руб. денег, и пользуясь его рассеянностью, ушел не расписавшись в получении; или закупив масла на определенную сумму, велел выплатить гораздо больше.

Кооператив благодаря этому расторгаться не может и население плохо к нему относится, а некоторые даже за последнее время вышли из членов.

Губсоюзу необходимо произвести в Короваевском п. о. ревизию.

Б. Д-ский.

Кооперация побеждает

(с. Ильинское, Вилегодского района).

Во время ярмарки в с. Ильинском можно было слышать разговоры: „Беден сейчас крестьянин, не на что ему покупать, потому мол и ярмарка не лучше прошлогодней проходит“....., а я немножечко с этим не соглашусь. Оно правда, крестьянин еще не богат, но если взглянуть на прошлый и нынешний, годы так можно увидеть такую картину: В 24 году ярмарочный товарооборот был 5.200 руб., теперь—6.500 р., увеличился значит на 25 проц., а взглянув на товарные (июльские) обороты прошлого и нынешнего годов мы видим, что покупательная способность населения увеличилась на 300 проц. Это говорит за то, что крестьянин уже не считает ярмарку местом наиболее выгодной покупки и продажи. Он понимает, что в своем кооперативе он купит этот товар и дешевле и без всякой толкучки.

Крестьянин же явившийся на ярмарку, старается все-ж таки в первую очередь

приобрести товар у себя в лавочке, за что говорит ярмарочный оборот Ильинского О-ва П-лей в 2.300 руб., т. е. 35% всей ярмарки. А ведь на ярмарке присутствовало 17 кооперативов, 2 Госоргана и 14 частных торговцев. По сравнению с прошлым годом это опять же говорит не в пользу ярмарки, т. к. тогда было в 1½ раза меньше.

Цифр сырьевой заготовки за прошлогдную ярмарку у меня нет, и сопоставить с нынешней я не могу, но на сей раз заготовлено на 4.400 руб.:—23 проц. частный торговец (заготовлявший масло) 18 проц. Госорганы, и—59 проц. кооперативы (заготовлявшие опоек и лен). Товарный оборот ярмарки на 15 проц. обслуживался частным торговцем и 10 проц. Госорганом и 75 проц. кооперативами.

В. Ж.

Каждый Еремей своих правил не имей.

(д. Скордум, В.-Устюгского р.).



В Шекине имеется общество потребителей. От этого общества в дер. Скор-

думе открыто отделение, в котором ни когда не имеется нужных для крестьян товаров. Белого и черного хлеба нет, а ирис и пряники есть. Махорки не имеется, а папирос высшего сорта, хоть отбавляй. А известно, что дорогие сорта крестьянину не покарману.

Кроме того отделение выдумало самое что ни на есть несуразное правило, не брать бумажных мелких денег.

„Не беру бумажных денег“—заявляет приказчик.

Необходимо, чтобы Еремей своих правил не разводил. От этого в выигрыше будет только кооперация.

Узнайтека.

≡ Беда=одна не ходит! ≡

„Придет одна беда—жди другую и третью“. Это поговорка, видимо, сложилась у нас в России в недоброе старое время, когда общество поголовно было бесправно, а им управляли бюрократы—чиновники, которых все боялись. Но если этот плут—вор чиновник попадал в опалу, то вся его интимная жизнь мигом вскрывалась и на него шла беда за бедой...

К нашему несчастью этой поговорки многие держатся и теперь, когда трудящимся дана полная политическая свобода.

В зимний период, когда вообще кооперации стали урезать кредит, и она была закредитована—векселями, которые нужно было погашать и еще товар покупать за наличные. Красавинскому ЕПО пришлось обратиться за выручкой к рабочим, которые согласились перевести под товар—получку авансом. Кроме того, убыточность столовой и мастерских заострили отношение рабочих к обществу потребителей. „Обиженные“ старые члены правления и темные личности начали, пользуясь случаем, мутить некоторых доверчивых рабочих.

Правление и уполномоченные стали внимательно утнositся ко всему. Проверили штат служащих, почистили и сократили его, начали решительную борьбу с небольшой завалью, закрыли столовую, как явно убыточную, мастерские перевели на хозрасчет, умили кредитование,

наладили сравнительно учет, выделили одного члена р. к. для постоянной работы, дело стало поправляться. Выстроенный за 13.000 руб. дом для столовой назначен к продаже.

Правда, ошибки в работе, были были и злоупотребления отдельных служащих. Ошибкой следует считать—постройку дома, открытие столовой, но ведь было время, когда все этого требовали, а баланс его был темен, что вода в облаках.

Служащих плутов—гнали немилосердно, но ведь у них на лбу об этом не было написано, нужны были работники—брали спецов или подходящих работников, а, оказывается, в семье не без урода.

Лучший контроль—учет, а он страдает.

В таких условиях работать правлению было тяжело.

Во избежание злоупотреблений делали переучет товаров пять раз в году, чем и сокращали торговые дни. Наконец, в августе м-це с/г. приехала большая и полная Р. К. из представителей Р, К. И. и губсоюза, которая снова делает полный и строгий учет. Каков будет результат этого учета, комиссия должна поделиться своим мнением с читателями „смычки“, но все же можно сказать, что злостных злоупотреблений правление не делало, и старалось не допускать их.

П. Федуллин.



НАШ БЫТ.

Два кооператива.

Первый.

В темноватой лавке звездой пять очередей: одна к „дамочке“, которая записывает название и цену продуктов и подсчитывает на счетах сумму; другая к кассе; третья к хлебо-мучному прилавку; четвертая к маслу, колбасе и папиросам; пятая к мясу и рыбе.

— Все вспоминай,—советует „дамочка“ пожилой хозяйке.—А то опять ко мне придешь.

У кассы дело идет как будто скорее, но вдруг рядом с кассиршей появляется какой-то поспешный человек—и работа прекращается.

— Крупных денег не давайте. Станьке в сторону пока наберу. И вырастает новый хвост. Сонный приказчик нехотя берет записку и карточки из рук покупательницы, сверяет их и, отметив первый записанный продукт, куда то исчезает.

— Ты товарищ, поживее бы, а то у нас дома то дело ждет, да того гляди с завода прибегут на завтрак купить.

Но товарищ работает „по тейлоровской системе“—ни одного лишнего движения.

— Мыльного порошка не имеется,—говорит он, углубившись в чтение списка продуктов.

— Пока в очереди прела, видно продали весь—раздается сзади.

— Батюшки, рису то какого он мне насыпал, весь перебитый—чистый мусор. Я бы уже лучше манной взяла.

— Вот и становись опять в очередь...

— Товарищ, — снова обращаются к приказчику — серьезно говорю, пошевелись. Ведь этак при всем нашем желании от потребилки отвадишь. Я бы в частной давно управился.

— Придт очередь, отпущу,—отвечает тот и, возвращая листок, хозяйке, добавляет:—за сеledкой к тому прилавку.

— Да ведь ты все равно по всей лавке ходишь. Сколько раз мимо сеledки шмыгал.

— Там отпустят.. Следующий.

— Надо в дальнюю потребилку ходить, там покупателя признают,—слышно в хвосте

Второй.

В дальней потребилке народу-не протолчешься, но тут весело.

У приказчиков в руках так и мелькают пакеты, совки, лопатки.

И все с приговорками, шутками, прибаутками. Все покажут, двумя словами объяснят преимущества каждого сорта. Дадут на кончике ножа попробовать.

Знают вкусы и привычки каждого покупателя.

И еще умудряются и чайку прихлебнуть и затянуться папироской.

— Шумит—гудит пожар московский,—приветствует приказчиков забежавший на минутку рабочий.

— Пожалуйте,—протягивают ему через головы сверток,—готово.

Он перехватывает его и дает свою книжку, в которую мигом вписывают число и сумму и возвращают ему также через головы. И он уже бежит к дверям.

Счастливо, клоняйся нашим—слишится в догонку.

Все блестит чистотой, все прикрыто от мухи и пыли кисеей. Отхлынул народ—и сейчас же пол обрызгали водой, посыпали опилками.

• Предправления настроен радостно.

— Ну, ребяташки,—говорит он обращаясь ко всем,—скоро весь базар прикончим. На правой стороне еще две палатки закрылись.

И действительно—маленький рынок на площади против кооператива с каждым днем замирает.

Среди оставшихся убогих неказистых частных палаток ярко выделяется зеленый скворечник кооператива „Сынок“—называет его предправления. Там орудают ловкий и быстрый Митрофаныч, выделенный из числа приказчиков кооператива.

— До того, я вам скажу, дойдет, что сынка на вечерний ларек переведем. До полдней мы и одни управимся, а там он будет мелочишкой торговать и по праздникам.

— Милые мои,—процела одна из покупательниц,—экая я дура-на рынке мяса купила. У вас то гляди дешевле.

— А ты, чем на рынок соваться, к нам бы шла.

— То-то привычка. Думается, там сходнее.

— А судаки у вас почему—спрошивает она, приглядываясь к рыбе. И судаки дешевле и, смотри, потрошенные. И масло коровье, смотри-смотри: крупками. И баночки мягкие.

Солнце бьет в окна, играет на блестящих блюдах и снеди и на плакате, где народ ломится в кооператив:

— „Ни полушки на рынок“.

Про наши ярмарки.

I.

Ну, и народу до чорта какова:

Потеряешь счет,

Негде упасть яблоку!..

И все течет, течет и течет.

— К плечу плечо —

Степенно, делово,

На нашу советскую ярмарку...

Мужики, бабы, девки, парни,

Одиночно, по-парно...

И там, и тут, и здесь,

Куда ни взглянешь.

Везде их есть:

Ходят по магазинам,

Ходят по базару,

Выбирают, кто что хочет...

Товар хороший,

При том,—дешев,

А также прочен

И много товару—

Позаботился о том

Специальный „ярмарком“.

II.

Дяди—Кир и Маркел

Были на другой ярмарке

И, также, остались довольны очень.

Хороший, говорят, конфуз

„Частным“—то ныне устроен:

Норовили бы они содрать втрое

За какойнибудь, примерно, картуз.

Глядь—тут-то им мешают „Губсоюз“

Конкуренциею-то, значит, и кроет,

Чтобы трудовые мужицкие рубли

Жадные торгоши поменьше гребли.

Крестьянин Михай

из деревни Балдаширяевки.

Ярмарка.

Полнешенько все селышко народу,
Трезвонит поп во все колокола,
Прямь лавок не найдешь проходу,
А в церкви—пустота!

Там только бабы, старики, старушки,
Вздыхают, очи вперив в потолок,
Пыхтит дитя мечтая об игрушке
И все... а где—ж народ?

Кишит село приезжими дельцами,
Губернские торговцы—нэпмана,
Товару навезли возами,
А в лавках--тишина!

Там разве старцы, девушки, старушки,
Поищут крестик, бусы, поясок,
Для внука иль сынка игрушку
И все... а где—ж народ?

А где мужик со льном, опойком, маслом?
Где покупатель на ситец, на сукно?
Во храме его нет... нет в магазине частном,
Он в потребиловке—где каждый день полно.

Есть сходство странное меж церковью и лавкой,
Принадлежащей частному купцу:
И тут и там была когда-то давка,
Теперь-ж они идут к концу.

В. Ж.



ВОПРОСЫ КООПЕРАТИВНОГО ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ.

ЕДИНЫЙ ФРОНТ ПОТРЕБКООПЕРАЦИИ.

Кооперативы, заготовившие в 1934-25 году сырье, получили премию в размере 10%, что не дала ни одна заготовительная организация Уравсбор с обществ, имеющих связь с союзом, взимается значительно ниже. Вывод: обществом получает выгоды только в контактной работе с союзом и крепко связавшись с ним.

Перед началом нового хозяйственного года, нам думается, нелишне было бы выяснить взаимоотношения, между потребсоюзом с одной стороны и первичной сетью потребкооперации—с другой. Никто, конечно, не может возражать против того, что организованное выступление всей системы потребкооперации может дать положительные результаты, как союзу, так и периферии.

С.-Двинский потребсоюз сознает, что для выступления единым фронтом, как в области заготовительной, так и снабженческой необходимо, помимо кооперативной сознательности и дисциплины, и наличие экономической заинтересованности. Для того, чтобы точно установить какие материальные выгоды дает свой союз, достаточно оглянуться назад всего лишь на один год и последние месяцы года, как мы увидим все преимущества работы в тесном контакте с потребсоюзом.

В начале заготовительной кампании прошлого года предложенные союзом условия на первый взгляд и безошибочно казались хуже, чем у других организаций. При заготовке, например, пушнины союз давал прибавку к лимитным ценам 6%, тогда как другие организации, владеющие значительными оборотными средствами, давали 8%. И только позднее потребсоюз мог дать тоже 8%. Теперь посмотрим, конечные результаты, когда пушнина реализована через Центросоюз на заграничном рынке и получена прибыль. Что же делает потребсоюз с этой прибылью? Да он почти целиком передает ее основным заготовителям, т. е. обществам потребителей в размере 10% на-

числения на всю сумму сданной пушнины п/о. союзу. Предположим, если о./п. сдало пушнины на 1000 руб., то сейчас оно получает от потребсоюза 100 руб., которые частично или полностью могут быть выданы сдатчику (охотнику), конечно, если О. П. имеет соответствующий учет. Таким образом в конечном счете п/о работавшие с потребсоюзом получило не 6 или 8% к лимитным ценам, а все 16--18%, да если прибавим еще сюда освобождение от уплаты уравнительного сбора и выборки патента на скупку, то получим не менее 20—21%, чего безусловно не дала никакая др. организация.

Точно такие же результаты обещает и предстоящий хозяйственный год.

Остается взглянуть и уяснить дает ли какие экономические выгоды единение п/о со своим союзом в торговле промтоварами? И в этом случае как и в сырье, тоже есть выгоды. Если мы возьмем один—два вида из основных товаров, по закупке которых заключены генеральные договоры, например, соль, керосин, то мы убеждаемся, что потребсоюз почти получивши никакой прибыли премирует своих членов только за то, что они выбрали определенное количество товара в данном случае керосина. Если о./п. выбрало не менее 200 пуд., то ему начисляется на всю сумму 1%, а если закупка превышает 1000 пуд., то начисление производится уже в размере 2%.

В настоящее время по снабжению солью и керосином на время осенней бездорожицы предоставляются большие льготы, в виде долгосрочного кредита по соли до 6 месяцев и по керосину до 4-х меся-

цев и кроме того в конце года, как и теперь, также будут выдаваться определенные суммы за успешную реализацию товаров.

Таким образом участие потребительской кооперации в прибылях потребсоюза по сырьевым операциям и получение премии по массовым заборам промтоваров, освобождение от уравнительного сбора и выборки патентов на скупку сырья, в дальнейшем несомненно послужит связью

первичной сети с союзом. Наличие же связи укрепит экономическую мощь, как союза, так и периферии и даст возможность первенствующего значения потребкооперации на местном рынке. И если еще к этому прибавить налаживающиеся комиссионно-посреднические начала в работе, то нужно признать, что плодотворная работа потребсоюза будет обеспечена.

по.



Целостность кооперативной системы нужно противопоставить распылению сил и разрозненным выступлениям потребкооперации на рынках.

Кооперативы крепче связывайтесь со своим Союзом!

НАШИ ПИСЬМА.

Проверяйте свои корреспонденции.

В задачу нашего журнала входит освещение работы и деятельности всех низовых кооперативов губернии со всеми их положительными и отрицательными сторонами.

Освещение, особенно деревенской кооперации, должно быть показано со всех сторон. Ни одно практическое достижение какого либо сельского, карликового кооператива не следует забывать.

Все что способствует укреплению кооперативных позиций, все что содействует развитию кооперации, следует широко оглашать для всеобщего сведения.

Если кооператив работает плохо, то на его примере должны показать нам не надо работать, как не нужно торговать. Наоборот на примере хорошей работы кооператива, опыт его передается и другим кооперативам.

Эту работу производит сельский корреспондент, который совершенно беспристрастно описывает всю правду о кооперативе, не скрывая ничего.

Иначе не может быть.

Корреспондент пишет с места, он видит наглядно положение того или иного кооператива. А если это так, то, написав заметку, он и проверяет ее, в смысле ее прав-

дивости. При чем эта проверка должна быть очень тщательна. Писать „с глазу“, что вздумается, — нельзя.

Ответственность за указанные в заметке факты несет полностью корреспондент, написавший данную заметку.

Корреспондент отвечает за то, что написал и послал в редакцию для опубликования.

Если нужно похвалить деятельность правления, если вообще надо отличить работу кооператива за хорошую постановку дела, то необходимо писать, что он сделал, чего достиг, указывая при этом фактические данные.

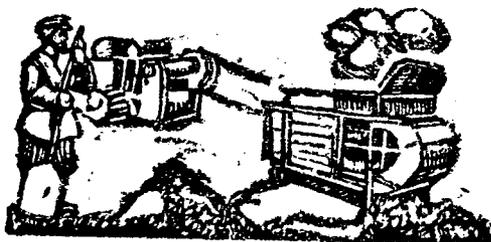
Но если же кооператив слаб, никуда не годится, то нужно указать на причины, тормозящие дело, кто и что мешает, какие на пути встали затруднения — все это также должно опираться на факты.

Все это должно быть указано коротко и ясно.

Все корреспонденты должны писать только не вызывающие никаких сомнений и проверенные факты.

Необходимо безответственность [отбросить и покончить с ней раз и навсегда.

Побольше проверки корреспонденциям!



Для улучшения дела кооперации, должно быть всячески использовано соревнование между кооперативами через выявление и сопоставление примеров хорошей и плохой работы отдельных кооперативов.



ТОРГОВЛЯ.

Порядок отпуска мануфактуры Всероссийским текстильным синдикатам.

Всероссийск. текстильн синдикат разослал всем своим отделениям на местах циркуляр о порядке реализации мануфактуры.

Циркуляр указывает, что отпуск товаров кооперативным организациям должен быть увеличен таким образом, чтобы в максимальном размере удовлетворить платежеспособный спрос их организаций.

Кредитование кооперативных организаций должно соответствовать их кредитоспособности. От кредитующихся кооперативных организаций следует требовать представления всех тех сведений, которые могут установить отношение собственных средств организации к заемным.

В случае недостатка товаров для удовлетворения всех кооперативных организаций,

предъявивших спрос, не следует сокращать отпуска товаров тем организациям, которые в течение последних 3 месяцев являлись постоянными покупателями отделений и своевременно погашали свои обязательства.

В первую очередь при этом следует удовлетворить спрос организаций в хлебозаготовительных районах.

Что касается частных лиц, то циркуляр предполагает отпускать для них товар лишь в незначительном количестве.

Увеличение продажи частным торговцам допустимо лишь в тех районах, где отсутствует платежеспособный спрос кооперации, который должен быть удовлетворен в максимальном размере и в первую очередь.

Налоговые льготы сельской торговли.

Налоговым управлением НКФ РСФСР разрабатывается инструкция о порядке предоставления налоговых льгот сельской торговле. По этой инструкции предполагается освободить от уплаты промыслового налога единоличную торговлю всеми товарами, которыми разрешается торговать по патентам 1-го разряда — на сельских базарах, при внегородских станциях жел. дороги и внегородских паромных пристанях. Как произво-

димую с рук, с земли, из переносных помещений (лотков, столов и пр.), так и из передвижных помещений (тележек, возов и т. п.)

Перечисленные льготы предполагается ввести в действие с 1-го июля сего года. При этом они не будут распространяться на те сельские поселения, которые носят городской характер или являются крупными торговыми центрами.

Крестьянка, хочешь, чтоб кулак твою жизнь не заел,
не веди с ним никаких торговых дел.

Трудящаяся женщина и кооперация.

Организация кружков по сбору лекарственных растений.

Не раз уже отмечалось в нашей местной прессе, а также и в кооперативном журнале „Смычка“ о значении вовлечения женщин в работу кооперации.

Но, что сделано практически на местах?—Очень и очень мало!..

Одним из практических методов вовлечения женщин в кооперативную работу и кооперирования их является отчасти организация кружков и 3 женщин-крестьянок по сбору лекарственных растений. Всем известно, что наши крестьянки мало удовлетворяются одной пропагандой, поясняющей значение кооперации и необходимость участия в ней женщин, она ищет и ждет от наших руководителей практических советов, способствующих улучшению ее материального положения.

И вот одним из способов могущих улучшить материально женщину, и является организация кружков из кр-нок-беднячек по сбору лекарственных трав.

Сбор лекарственных растений особенно спорыньи и ликошодия — плауна (пыльца) как, экспортного товара является хорошо оплачиваемым подсобным заработком. В прошлом году В.-Устюжским райженотделом было обращено внимание на эту сторону и не смотря на то, что агитация по проведению этого мероприятия была поставлена не вполне удовлетворительно все же получилась известная польза: некоторые кр-ки Нестефоровской волости, благодаря сбору лекарственных растений (ликошодия), смогли без затруднения уплатить весь с.-хоз. налог; другая кр-ка той же волости Пешкова

Анна Пр.—уплатила с.-хоз. налог и за найм казака с лошастью, благодаря проданным лекарственным травам. Наконец, некоторые крестьянки только благодаря получившихся излишков денег, вырученных от продажи трав, смогли вступить членами в кооперативы. В настоящем году райженотделам и инструкторам союза нужно принять все меры к организации этих артелей из беднячек-крестьянок по сбору лекарственных трав.

Для этого необходимо провести на местах через медработников ознакомление женщин со сбором этих трав, а всю остальную организационную работу возложить на кооперативные женские секции, где они имеются, а где их не имеется на организаторов по работе среди женщин.

При чем при организации этих кружков нужно быть очень осторожными, а именно: 1) кружку надо заранее иметь договоренность с тем учреждением, который делает эту заготовку трав на предмет приемки этого сырья. 2) Привлекать в эти кружки главным образом беднячек-кр-нок, вдов и красноармеек, чтобы этим самым дать им заработок и в третьих при реализации заготовки трав-обратить внимание руководителей на вовлечение женщин-участниц этого кружка в члены-пайщики кооперации.

За дело, товарищи женотдельцы! Не теряйте дорогого времени. Окажите практическую помощь крестьянке-беднячке в страдную пору — путем дачи подсобного заработка в виде сбора лекарственных растений.

Коммунарна.

Справочный отдел.

Вопрос. Налог фининспектор при исчислении уравни. сбора с потребобщества по оборотам его за апрель—сентябрь 1921 г., не принял во внимание. -у кого общество приобрело товар, а потому взыскал уравни. сбор со всего оборота. Правильно ли такое положение, так как в № 8 журнала указано, что обороты с Губсоюзом из общего оборота выкидываются и с них уравни. сбор взыскивается с суммы накидок на себе стоимость и может ли общество получить обратно, неправильно взысканную сумму и каким порядком.

Ответ. В № 13 журнала „Смычка гор. с дер.“ Налогов. управлением сделано всем фининспекторам разъяснение, что обороты с Губсоюзом обложению уравни. сбором подлежат только сумма накидок на себестоимость товара. Излишне внесенная сумма в уплату налога, возвращается плательщику по его ходатайству Поэтому общ. п лей следует подать заявление в Губфинотдел с указанием на то, что с общества взыскан налог в размере выше того, какой следовал и просить о возврате суммы, неправильно поступившей. К ходатайству надо приложить квитанцию о взносе суммы налога, а копию оставить у себя. Срок для подачи заявления о возврате, излишне внесенных сумм, установлен годичный со дня поступления денег в казну. Указание основывается на декрете „об отсрочке, рассрочке и сложения государственных налогов и сборов и возврате сумм, неправильно поступивших в казну“ (Собр. узакон. и распор. 1922 года № 46 ст. 569).

Вопрос. Подлежат ли оплате гербовым сбором фактуры и накладные?

Ответ 1). Накладные или фактуры когда они не устанавливают никаких условий перевозки или не заменяют счетов, а служат лишь контрольным для покупателя-приемщика

документом—гербовому сбору не подлежат.

2) Когда они заменяют счет, то и оплачиваются гербовым сбором, как счета.

3) Вторые экземпляры накладных и фактур, на которых покупатель подписывается в получении от продавца товара или имущества, оплачиваются гербовым сбором простым IV разряда (в 6 коп.)

4) Если в накладной сказано, что она дана, как документ удостоверяющий сдачу груза для перевозки и такая накладная служит единственным документом удостоверяющим перевозку, то такая накладная подлежит оплате пропорциональным гербовым сбором III разряда усиленным, т. е. в 0,2 к. э суммы стоимости перевозного товара.

Вопрос: почему некоторые общ. п-лей Подосиновского р. не имеют в продаже населению керосина; неужели в Севдвинпотребсоюзе нет в продаже керосина? (Руд. И. М.)

Ответ: Севдвинпотребсоюзом заключен договор с Нефтеиндикатом на поставку керосина. Поэтому Союз производит отпуск керосина в любом количестве и даже для осеннего завоза на особо-льготных условиях. Если Общ. П-лей не имеет его в продаже населению, то вина в этом исключительно правления кооператива, не озаботившегося своевременно его закупить.

Вопрос: почему 50 гр. махорки продаются в Общ. П-лей по 7 коп., тогда как этикетная цена 6 коп.?

Ответ: повышение цен на махорку против этикета на 1 коп. за 50 гр. в Северной области и в др. окраинах СССР сделано на основании циркулярного распоряжения Наркомвнуторга от 12 мая 1925 г. за № 735, о чем доведено до сведения Северодвинского Г. И. К. и местного отдела косналогов. Это повышение на 1 коп. сделано ввиду того, что торг. организациям пришлось продавать махорку в убыток.

Всем подписчикам журнала.

От подписчиков журнала „Смычка Города с Деревней“ поступают жалобы на позднее поступление, а иногда и совершенную неприсылку журнала.

Редакция журнала ставит в известность всех подписчиков, что рассылка журнала производится экспедицией издательства „Советская Мысль“, а потому вся ответственность за позднее получение или неприсылку журнала ложится на указанное издательство.

Редакция.

Северо-Двинское Общество Сельско-Хозяйственного Кредита „С Е Л Ь Б А Н К“

Агентства: гор. Котлае и село Кичменгекий-Городок,

АКТИВ. Баланс на 1-е августа 1925 года. ПАССИВ.

Касса и текущие счета	26975	76	1,93	Капиталы	383099	69	27,36
Ценные бумаги и тов. соб.	19573	12	1,39	Специальные средства осо-			
Вексельные операции	144911	52	10,35	бого назначения	25000	—	1,78
Товаро ссудные операции	8640	51	0,61	Вклады и текущие счета	22600	94	1,53
Кратко-срочные ссуды	567779	96	40,56	Займы	402042	90	28,73
Долгосрочные	164019	—	11,72	Специальные текущие счета:			
Корреспонденты	77981	87	5,57	а) в Госбанке	19962	52	1,42
Разные лица и учрежден.	9942	02	0,80	б) „ других кредитных			
Счет с Отделениями	252584	06	18,04	учреждениях.	11235	82	0,84
Имущество	4477	89	0,32	Корреспонденты	98489	23	7,03
Текущие расходы	58589	52	4,20	Клиенты по товар. операц.	12412	32	0,90
%/о и комиссия уплачен-				Разные лица и учреждения.	6551	66	0,49
ные и начисленные	24986	30	1,78	Счет с Правлением	263492	62	18,84
Курсовые разницы	7347	57	0,43	Комиссия и другие доходы			
Протестованные векселя и				полученные	95914	67	6,85
просроченные ссуды	1677	75	0,12	Курсовые разницы	25816	52	1,84
Прочие активы	30425	24	2,18	Прочие пассивы	33343	20	2,39
	1399912	09	100,00		1399912	09	100,00

Внебалансовые счета:

- 1) Обеспечения по активным счетам РУБ. 781919 64
- 2) Документы на вкассо. „ 107124 52
- 3) Переходящие ценности. „ 9887 50

Заместитель Председателя Правления Никитин.

Член Правления Горбунов.

Главный Вукалтер Кузнецов.

ОТКРЫТА ПОДПИСКА

— на двухнедельный кооперативно-торговый —
ЖУРНАЛ

„Смычка города с деревней“.

■ ■ ПОДПИСНАЯ ПЛАТА 40 копеек в месяц. ■ ■

Подписка принимается в Губсоюзе (орготдел), в конторах и складах Губсоюза и почтой.

Подписная плата принимается—в Финотделе Губсоюза и его районных конторах и складах.

☞ Плату просим не задерживать. ☜

РАБОЧИИ И КРЕСТЬЯНИ

О всех вопросах кооперативно-торговой жизни ты должен писать в „Смычку города с деревней“. Каждое явление кооперативной жизни, каждое достижение на нашем фронте должно найти яркое отражение на страницах журнала „СМЫЧКА ГОРОДА С ДЕРЕВНЕЙ“.

Разве все благополучно в твоём общ. потребителей? Почему частный торговец открывает лавки и торгует рядом с твоей потребкой?

КРЕСТЬЯНИН

Почему же ты не пишешь об этом в журнал? Пиши, советуй, вскрывай недостатки, помогай строить общее дело.

„Смычка города с деревней“

орган кооперативной деревни и города и ставит своей основной задачей всестороннее освещение кооперативной жизни на местах..

Рабочие, служащие и крестьяне кооператоры, пишите обо всем, что заслуживает общественного интереса и внимания.

Не стесняйтесь изложением, редакция внимательно разберет присланный материал, поправит и печатает.

Каждое письмо должно быть снабжено подписью и адресом автора. Статьи и заметки оплачиваются. Тов. корреспонденты! Помните, что кооперативная печать — могучее средство пропаганды и коопер. воспитания трудящихся масс.

РАЗОБЛАЧАЙТЕ КУЛАКОВ и ПРИМАЗАВШИХСЯ к КООПЕРАЦИИ.