



СМЫЧКА ГОРОДА С ДЕРЕВНЕЙ.

1804

Двухнедельный журнал коопера-
ции всех видов.

1 октября 1925 г.

№ 17.

Изд. „Сев.-Двин. Потреб. Союз“.



Цена отдельного №—20 коп.

Пролетарии всех стран, соединяйтесь!

Подписка принимается в ерготделе Губсоюза и во всех его районных конторах и складах.

Адрес редакции:
В.-Устюг, Губсоюз,
Красная, 82, телеф.
№ 143.

== СМЫЧКА ==

ГОРОДА С ДЕРЕВНЕЙ.



Подписная
плата.

40 КОП.

в месяц.

□ Двухнедельный кооперативный журнал. □

№ 17

1 октября 1925 г.

№ 17

Итоги губернского торгового совещания потребкооперации.

Торговое совещание потребкооперации, начавшееся 12 сентября закончилось. Материалы, которые дало это совещание, равно, как и выводы в высшей степени показательны.

Доклады правления и выступления местных кооперативных работников ярко выявили, что кооперация губернии выросла, рост членства к 1 июля достиг до 52% к числу хозяйств. Доверие населения к кооперации начинает еще более проявляться и есть районы (Енангский, Подосиновский), кооперативам которых население дает вклады. Накладные расходы везде уменьшаются. Растраты — болезнь кооперации, захватившая до 20% кооперативов губернии, также начинают стихать.

В торговой работе потребкооперация характеризуется закреплением достигнутых оборотов, как в части снабжения потребителя предметами фаб.-заводской промышлен-

ности, так и заготовке и сбыте продуктов сельского хозяйства.

Но наряду с успехами кооперации совещание констатировало и ее слабые места, которые сводятся к след.: разбросанность ассортимента товаров, увлечение работой с нечленами, недостаточный охват обслуживания кооперацией своих членов, недостаточная вексельная дисциплина, отсутствие четкости в работе и твердого выполнения обязательств, взятых на себя, недостаточность планового подхода к работе, массовый бессистемный отпуск товаров в кредит населению.

Кроме того совещание констатировало то положение, что наблюдающееся развитие розничной госторговли в сельских местностях является существенным тормозом в деле привлечения новых членов пайщиков и паевых капиталов, понижая товарную нагрузку в аппарате обществ потребителей и этим

увеличивая процент расходов к обороту, почему признано наиболее целесообразным переход госторговли исключительно на оптовую торговлю.

Торговое совещание признало не только правильный план по заготовке промтоваров, намеченный союзом, но высказалось за его расширение, за счет увеличения кредитов в кредитных учреждениях, а также за счет развития комиссионно - посреднических операций по закупке товаров для обществ потребителей по их заказам.

Одновременно с этим совещание признало необходимость твердого соблюдения кооперативами своих вексельных обязательств.

Не оплаченные в срок кредиты разрушают союз, разрывают связь и разлагают союзную кооперативную систему.

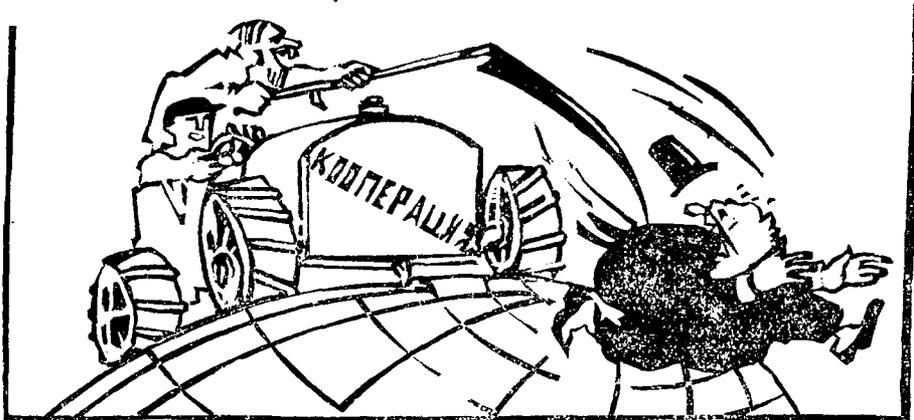
Точная оплата в срок векселей это есть доказательство аккуратности и работоспособности потребительских обществ не только перед тем, кому выдан вексель, но и перед своими членами.

В части проведения заготовок, совещание высказалось за оставление работы по сырью и системе потребкооперации, хотя указало, что главное внимание должно быть обращено на возможно полное удовлетворение товарами, на полную товарную нагрузку кооперативов.

Поэтому в основу построения заготовительного плана совещанием принимаются как минимальные плановые предположения общ. п-лей, так и возможности привлечения для этих операций оборотных средств организаций—заготовителей на основе заключения с ними комиссионно-посреднических договоров на основные виды сырья.

Заготовительный план совещанием принят на общую сумму до одного миллиона ста тысяч руб.

Остается пожелать неуклонного и энергичного проведения в жизнь решений торгового совещания, как в пределах потребкооперации, так и за ее пределами.



Кооперация сильна единением, где один за всех и все за одного.

ПАРТИЯ И КООПЕРАЦИЯ.

Постановление ЦК о культурно-просветительной работе кооперации.

Центральный Комитет утвердил постановление кооперативного совещания ЦК по вопросу о культурно-просветительной работе кооперации.

ЦК признал необходимым усилить и больше развернуть культпросветработу кооперации как в центре, так, главным образом, на местах, при чем эта работа должна быть увязана с деятельностью по кооперативному просвещению органов Наркомпроста и профсоюзов под общим руководством партии. Основным содержанием культработы кооперации должна быть подготовка кадров кооперативных работников, развитие кооперативной книготорговли, улучшение кооперативной печати и массовая кооперативная агитация и пропаганда.

Подготовка новых и переподготовка старых кадров кооперативных работников должна быть осуществлена с помощью организации при местных союзах курсов для работников низовой сети, крестьян и рабочих-выдвиженцев, женщин-делегаток и бедняцко-средняцкой молодежи; должна быть также раскинута сеть кооперативных техникумов, по одному на каждую область; кооперативные отделения вузов должны быть приспособлены к потребности кооперации в практических работниках высокой квалификации; необходимо разработать план издания учебников и учебных пособий по кооперации.

Отметив ряд причин, затрудняющих развитие кооперативной книготорговли (слабое содействие издательств, отсутствие знающих книжное дело работников, узко-коммерческий подход к книге), ЦК

высказался за развитие в системе кооперации широкой сети книготорговых пунктов, особенно в деревне. Коммерческая работа кооперации в области книготорговли должна быть увязана с постановкой политико-просветительной работы в деревне, при чем к этому делу должны быть привлечены избы-читальни.

Кооперативная печать должна быть улучшена и приближена к массам. Кооперативные газеты и журналы должны быть популярны и доступны читателю из низовой кооперации. Важной задачей кооперативной печати является проработка и разъяснение решений партии по вопросам кооперации и проверка по корреспонденциям с мест, в какой мере эти решения проводятся в жизнь; для этого необходима организация широкой сети рабочих и крестьянских кооперативных корреспондентов. Партийной, профсоюзной и советской печати необходимо усилить внимание к вопросам кооперации.

В постановке массовой кооперативной агитации и пропаганды необходимо стремиться к ознакомлению широких масс с целями кооперативного строительства и ролью кооперации в социалистическом строительстве, постановке информации о работе кооперативных организаций и поднятию уровня кооперативных знаний членов кооперации. Эта работа должна проводиться в деревнях в тесной связи с волполитпросветкоммами, а в городах — через рабочие клубы путем организации кооперативных кружков, уголков, стенгазет, кино, радио и проч.

Особое внимание должно быть обращено на кооперативную пропаганду в национальных областях и республиках.

ЦК высказался за отмену, начиная с нового бюджетного года, обязательных процентных отчислений с прибылей или оборотов кооперации из нужды политпросветительной работы профсоюзов и

политпросветов, признав возможным производить такие отчисления лишь на основе добровольных соглашений кооперации с профсоюзами и политпросветами; усиление культпросветработы кооперации не должно, однако, вызывать расширения накладных расходов и удорожания кооперативного аппарата.



Мопр и крестьянство.

Буржуазия чувствуя близость конца своего господства, всеми способами мстит своему классовому врагу—трудящимся. Малейшее недовольство политикой буржуазии рассматривается буржуазным правительством, как акт измены государству.

Буржуазия за счет увеличения налогов на крестьянство и выжимания копеек из грошевого заработка рабочих, хочет поправить капиталистическое хозяйство, разрушенное за время империалистической войны. Такая необузданная политика и налоговые тяготы заставляют трудящихся активно выступать на защиту своих политических и экономических прав. Крестьянство капиталистической Европы наравне с рабочим классом переживает ужасы белого террора.

В данное время идет судебный процесс над 500 крестьян в Румынии.

Масса деревень Болгарии, Польши и Италии обогрены кровью крестьян, там разгуливают карательные отряды буржуазных правительств. Десятки тысяч крестьянских семей остаются без крова и кормильцев. Классовая обязанность призывает крестьянство Советского Союза прийти на помощь своим зарубежным братьям. Эту помощь можно осуществить только через организацию помощи борцам революции (МОПР). Передовые работники деревни—учительство, кооператоры и агрономы должны разъяснить крестьянину цели и задачи МОПР, дабы он осознал необходимость быть его членом.

Филимонов.

Только чрез ошибки научатся строить новую жизнь, научатся обходиться без капиталистов, рабочие и крестьяне, только так пробьют они себе путь, через тысячи препятствий—к победоносному социализму.

Лехик.

ВОПРОСЫ СТРОИТЕЛЬСТВА.

Лесопромышленные артели.

(Краткий обзор лесной Кооперации губернии).

Лесная кооперация, являющаяся самой молодой из всех других видов кооперации и занимающая пока скромное место в кооперативной семье, все-таки вызывает исключительный интерес не только со стороны имеющих с ней связь кооперативных и государственных органов, но и со стороны частных лиц, объективно следящих за ее ускоренным темпом развития, рассматривающих ее, как массовое движение, еще в достаточной степени рельефно себя не проявившее. Чтобы осветить состояние лесной кооперации в настоящий момент, обратим свое внимание на первичную ячейку лесной кооперации,—на лесопромышленную артель.

На 15 августа с.г. Северо-Двинский Коопералес объединяет не считая кооперативов кустарно-промышленного и др. типов до 115 артелей с функциями лесопромышленного характера, разбросанных по всей грандиозной территории нашей губернии, деятельность которых в иных местах выходит даже за пределы губернских границ. До 30.000 трудящихся занятых промыслом, объединяются в своем лесном союзе. Если мы заглянем в артели Двинского и Сухонского районов, то о состоянии артелей последнего, вынуждены будем вывести к сожалению неутешительное мнение.

В № 12 наст. журнала была помещена статья тов. „К. Р.“, являющаяся противоположением точно 2-х районов. В ней с достаточной точностью выяснено положение артели Сухонского района. необходимо только дополнить, что и в Сухонском районе есть артели, обладающие удовлетворительной благоустроенностью, как напр. Луженская и Алферовская артели. Что же касается артелей Двинского района, то безусловно они могут служить хорошим примером для других, но не в целом. Артели расположен-

ные в зоне концессии Руссголландлеса (Черевковское лесничество) испытывают очень суровые условия в работах с последним и даже подчас отрицательное влияние Руссголландлеса разлагающе действует на артели.

Особенно остро этот вопрос обстоит в Лупьевской артели, где предвидится даже ликвидация таковой.

Деятельность свою, эти артели должны были свести к типу т. наз. трудовых артелей, в которых нельзя было не наблюдать такое нездоровое явление, как конкуренция между собою, влекущая снижение цен за труд по лесозаготовкам. Прочие артели Двинского района, независимые от фирм, заслуживают одобрения и пожелания продолжать свою интенсивную деятельность.

Совершенно обособленно живут артели разбросанные по берегам р.р. Юзы, Кемы и Унжи, (Юго-западная часть, б. Никольского уезда), заготовка леса которых идет на Волжский рынок. Отличительной, характерной чертой артелей Унженского бассейна является то, что тенденция Коопералеса предоставления артелям возможности эксплуатации лесов самостоятельным способом, здесь получила свое раннее осуществление.

Результаты преимуществ самостоятельных лесозаготовок можно проследить в Юзской артели,—типичной самостоятельной, лесопромышленной артели. Повышенная зарплата, вполне удовлетворяющая лесоруба, и вследствие этого увеличение собств. капиталов, служат основанием осуществления в будущем, в высшей степени симпатичной мысли—электрификации окрестных деревень. И это в такой глуши, откуда трудно получить какие либо сведения.

Если мы попытаемся определить средний заработок, падающий на каждого

члена артели и на каждого лесоруба (т. к. не всегда все члены артели принимают участие в работах), то увидим, что в артелях Двинского и Унженского районов средний заработок на лесоруба выразится в сумме превышающей 100 рублей и на члена артели,—достигающей 80 рублей, в то время как в Сухонском районе: на лесоруба—69 рублей и на члена артели—41 рубль.

Контраст разительный.

Артели Унженского района распространяют свою деятельность в пределы соседней Вологодской губернии.

По течению р. Юга, главным образом по притокам его р.р. Ентале и Слободке разсеяно 7 артелей.

В силу изображения и опыта прошлого года, заготовку лесоматериалов по р. Югу, Коопералес вынужден был закрыть. Артели были предоставлены самим себе и остались в распоряжении Северолеса и Руссанглолеса.

Но нет худа без добра. Проходяковую школу высоких требований этих фирм,—лесорубы получили повышенную квалификацию по разработке лесоматериалов (преимущественно—шпал). Правда, некоторые артели (Степуренская, Окуловская) в этом году совершенно не работали, но другие сумели развить свою деятельность до пределов заслуживающих внимания. Например, Енангско-Кузюгская артель заготовила для Северолеса около 7727 шт. шпал, кроме прочих лесоматериалов. Общая сумма заработка артели 3398 руб. 86 к. Для Ютского района это весьма показательно. В результате работ текущего года, артелью построен кирпичный завод, что является большим достижением. Можно предположить, что Енангско-Кузюгская артель в будущем операционном году перейдет на самостоятельный способ лесозаготовительных работ.

Еще интересуется нас район р. Лузы. Среди артелей этого района особенно выделяется Кикосовская артель. Средний заработок достигает 80—90 рублей на члена. В своем составе артель насчитывает до 250 членов. Как со стороны хозяйственной, так и со стороны организационной, Кикосовская артель сравнительно с прочими, отличается своей уверенностью и широким размахом в работе.

При рассмотрении Лузского бассейна все артели его, по своему состоянию можно разделить на две отличительные группы. Относящиеся к первой группе артели: Кикосовская, Андреевская, Харитоновская и Грибошинская,—представляют солидные организации, могущие развернуть или по крайней мере удерживать свою дееспособность, хотя Северолес вторгаясь в жизнь этих артелей и оказывает свое влияние, но можно полагать, что эти 4 артели, знамя Лесной Кооперации будут держать достаточно высоко.

Что же касается остальных 4-х артелей того района, то они не могут представлять вследствие своей маломощности объекта нашего внимания. Такой резкий контраст и сравнительно на очень небольшом расстоянии этих групп одна от другой (7—10 в.), объясняется отчасти тем, что в артелях Грибошинского и Выского советов, с давних пор укоренились традиции и навык исконных лесорубов, сроднившихся с лесным промыслом и видящих в нем главный подсобный источник к существованию. Артели Папуловского и Антипинского сельсоветов—мелки и неорганизованы. На них должно быть обращено внимание со стороны Коопералеса в смысле кооперирования.

Отметив хорошие и плохие стороны нашей низовой сети, все-таки нельзя не согласиться, что лесная Кооперация в условиях, хотя и не вполне отвечающих требованиям, сравнительно с прошлыми годами крепнет и развивается.

В 1924 году у Коопералеса было задание выполнить план по заготовке лесоматериалов на сумму не превышающую 400.000 р. Выполнено же было всего на 80 проц. В текущем году план превзошел 100 проц. и выразился в сумме 1.080.000 руб. В предстоящем году план достигает 2.500.000 руб.

Можно было бы привести много других цифр показывающих, что лесная кооперация перестанет быть меньшим братом в кооперативной семье и со временем займет подобающее место в ней. Но в привлечении других цифр мы не видим особой необходимости, т. к. дальнейший успех Лесной Кооперации слишком очевиден.

Инструктор Смирнов.

ВОПРОСЫ ПРОПАГАНДЫ

К работе кооперативных кружков.

Программа занятий для кооперативных кружков.

2-я беседа.

Чем живет крестьянин.

Неоднородность крестьянства по имущественному положению. Крестьянин—кулак, пользующийся наемным трудом и кабальными сделками (батраки, сдача земли „исполу“, выдача ссуд под отработки и т. п.), крестьянин середняк не прибегающий к наемному труду, имеющий излишки иногда, нуждающийся в дополнительном заработке. Крестьянин бедняк, не имеющий средств производства и излишков продуктов сельского хозяйства, идущий в кабальные сделки и на заработки.

Преобладание в деревне средняцких масс.

Приход хозяина середняка, продукты труда в сельском хозяйстве. Расход средняка (его потребности)—семена, удобрения, содержание и покупка живого инвентаря (орудия труда и постройки), налоги и личное потребление семьи (на примерах из жизни кружковцев).

Потребности покрываемые внутри хозяйства крестьянина средняка естественные удобрения, кроме скота, большая часть личного потребления семьи (примеры из жизни кружковцев).

Потребности хозяйства средняка удовлетворяемые через рынок—орудия и средства производства (машины, покупка скота), искусственные удобрения, предметы домашнего обихода, изготовленные городской промышленностью (гвозди, соль, сахар, керосин, мануфактура и т. п.)

Связь средняка с рынком: продажа излишков продуктов сельского хозяйства

для покупки продуктов городской промышленности и внесения налога. Частный посредник (скупщик и торговец) между городом и деревней и его нажива на крестьянине средняке и бедняке.

Кооперация, как организация средняков и бедняков для борьбы с частным посредником между городом и деревней.

Л и т е р а т у р а.

- 1) Махов—Кооперация и крестьянское хозяйство, изд. Ц-за 1924 г. стр.4—8.
- 1) Прокопович—Сельско - хозяйственная кооперация и бюджет крестьянского хозяйства—изд. Центр. Т-ва Коопер. 1922 г.

Организация хозяйства местного потребсоюза.

3-я беседа.

Членство и средства.

Необходимое по уставу количество членов, при котором может быть организовано потребобщество. Кто может быть членом кооператива, согласно декрета от 20/V 1924 г. и конституции советских республик. Количество членов местного кооператива и район его деятельности. Размер вступительного взноса и пая установленный 39-м Собранием Уполномоченных Центросоюза (5 руб.). Льготы беднейшему населению при внесении пая. Размер пая и вступительного взноса в местном потребобществе. Количество паев. Значение паевого капитала в работе потребобщества. Необходимость собрания 100% паев в целях укрепления торговых оборотов и кредитоспособности.

Полностью ли внесены пай членами. в местном кооператива. Причины непополнения паев (рассрочка, отсутствие интереса к кооперативу и т. п.). Основной капитал потреббщества (вступные взносы, ежегодные 40% чистой прибыли и проценты на сумму капитала в обороте) его значение. Размер основного капитала (из добровольных взносов членов, отчислений с чистой прибыли, специальных надбавок на товары, пожертвований в эти капиталы, ежегодно начисляемый на них процент на нахождение их в обороте). Размеры и применение специальных капиталов в местном потреббществе. Заемные средства. Откуда они могут получаться, с какой целью и в какой форме (банковский и товарный кредит). Где и в каком размере кредитуются местное потреббщество. Почему в СССР необходима помощь кооперации их со стороны государства. Льготы и преимущества кооперации в СССР (кредитование и его условия, налоги и т. п.). Как В. И. Ленин и XIII-й Съезд РКП(б) определяли взаимоотношения между госпромышленностью и кооперацией. 14 конференция РКП о членстве.

Л и т е р а т у р а .

1) *Тихомиров*—Как улучшить работу кооператива. Изд. Центросоюза 1924 г. стр. 9—10.

2) *Первые шаги правления потребительского общества*. Изд. Центросоюза 1924 г. стр. 11—20, 30—31.

3) *Инструкции правлению и ревизионной комиссии*—Изд. Центросоюза 1924 г. стр. 12—14.

4) Устав Общества Потребителей—раздел „средства“ и чистая прибыль и убытки.

5) *Поволоцкий*—Русское Кооперативное Законодательство. Изд. Центросоюза 1924 г. стр. 140—147.

6) *XIII-й Съезд Российской Коммунистической Партии о Кооперации*. Изд. Центр Т-ва Коопер. Из-во 1924 года, стр. 65—68.

7) Резолюция III Всесоюзного Съезда о Кооперации.

Б. Практические занятия.

а) Диаграмма—движение (уменьшение или рост количества) членов по четвертям года со времени перехода на добровольное членство.

б) Соотношение между членами кооператива и некооперированными крест. хоз. коопер. района.

в) Соотношение собственных и заемных средств на определенное число, месяц, год.

г) Соотношение между живыми и неподвижными средствами Общества.

д) Соотношение между кредитами, получаемыми от различных организаций местным кооперативом.

(Продолжение следует).



Деревня хорошо организована, когда она имеет кооператив, школу и библиотеку.

КООПЕРАТИВНЫЕ СЪЕЗДЫ И СОБРАНИЯ.

Губернское торговое совещание (12—15 сентября 1925 года).

1. Открытие совещания.

Губернское торговое совещание открылось 12 сентября в 6 час. 30 минут вечера. На совещании присутствуют зав. складами и конторами, инструктора, отв. работники союза и представит. торг. загот. учреждений. В вступительной речи тов. Матвеев отметил о задачах, стоящих перед Торговым Совещанием и указал, что работники, своим деловым и внимательным отношением к поставленным вопросам дадут полную уверенность в успехе кооперативной работы и торгово-заготовительная деятельность будет проведена не только полностью намеченным планом, но и с избытком.

2. Организ. направление в работе союза.

По первому вопросу повестки дня „Организац. направление в работе потребсоюза“, выступил тов. Шашков, который в начале доклада коснулся положения Кооперации в губернии. Количество обществ потребителей к настоящему моменту состоит 173, кооперировано в среднем 52 проц. домохозяйств. Паевые взносы в среднем достигли 2 р. 29 к. В торговой работе минувший период характеризуется закреплением за собой достигнутых оборотов, как по снабжению товарами, так и по заготовке продуктов сельского хозяйства. Кооперация в губернии захватила до 75 проц. всего губернского рынка. Необходимо это положение закрепить. Затем тов. Шашков остановился на орг. направлении. Перед Кооперацией стоит вопрос о расширении торговых оборотов за счет увеличения паевых до 5 руб., быстроты товарооборота и расширения кредитов госпредметов. В общем раз государство не может дать на торговлю, нужно рассчитывать на вовлечение средств самого ко-

оперативного населения. В этом наша первостепенная задача. Собственные средства дадут устойчивость кооперативу. Для этого следует сжать организационные расходы, Минувший год вызвал резкое понижение своих капиталов, какие с 28 проц. на 1 января 1924 г. упали к 1 января 1925 года до 13,6 проц. хотя нужно сказать, что падение роли в дальнейшем не только прекратилось, но и поднялось с 13 проц. до 17 проц. к 1 апреля с.г. Заемные же средства остались в том же размере. Развитие товарооборота зависит от быстроты его, что будет достигнуто только при совершенстве аппарата, умелом подборе товаров и т. д. Зло кооперации—закупка больших партий товаров, которые неоправдываются никакими соображениями. А это замедляет скорость товарооборота и кроме того капитал на некоторое время становится неподвижным. Отсюда получается финан. кризис, невыплата в срок по векселям, протест и проч. Затем нужно указать, что нагрузка товарами во многих п.общ. недостаточна, очень слаба. Спрос же крестьянства все возрастает, а сырье в предложении увеличивается. Какой выход отсюда? Комиссионно-посреднические операции. 7-й Съезд Уполномоченных Союза поставил перед нами эту задачу и мы должны ее выполнить. Затем тов. Шашков касается взаимоотношений с госторговлей, в частности с Севдвинторгом и указывает, что в этом случае нужна увязка. С другой стороны, Потребобщества заключая договора с госторговлей незаметно отрываются от своего союзного объединения. Губсоюз должен экономически заинтересовать кооперативы. Это и будет достигнуто развитием комиссионно-посреднической работы. Наладить это дело—задача инструктора. Как пойдут заказы скажет Торговый отдел. В за-

к. законности. В. Павлов считает, что необходимо усилить деятельность торговых представительств Союза.

Содокладчиком по вопросу о торговой финансовой политике и методах торговой работы выступил тов. Осташев.

Содокладчиком по вопросу о взаимоотношениях с госторговлей выступил т. Матвеев. Он обратил внимание на следующие положения:

Все усиливающийся рост спроса товаров населения своими размерами не может быть удовлетворен средствами и силами не только потребкоопза, но бесперебойность снабжения при настоящих условиях: по отдельным видам фабрикатов не обеспечивается и госпромышленностью.

Расширение доходности сельского хозяйства: благоприятный урожай текущего года в меньшей степени выдвигает задачу благоприятной реализации излишков продуктов и сырья с-х. кровя-водствазольпотребительская кооперация всей лесостепной зоной, являющаяся в общехозяйственном отношении в значительной степени обязана обслужить запросы населения данного населения независимо от наличия или отсутствия реальных возможностей на это.

Задача накопления средств через население имеет большое значение, носит длительный характер и при осуществлении в полосу заготовительного периода как период наиболее интенсивного и по сбыту: проходов; необходимость средств кооперации не сможет быть выполненной без единовременной долгосрочной ссуды и беспорядочных вызовов экономического разрыва системы.

Вся сумма этих условий возлагает на союзное объединение и веку по губернской части: потребкооперации ответственность и задачу привлечения средств и в виде наиболее целесообразно и эффективно в полной мере средства госзаготовительной губернии.

Снятие димптов при погоне за наибольшей заготовкой, предопределяет неизбежность ажиотажа и болезненной конкуренции между заготовителями с-х.хоз. сырья.

Поэтому перед кооперацией встает необходимость применения наибольшей гибкости, всяческого ускорения накладных расходов, критической кооперативно-торговой устойчивости и идеального сближения.

Система товароснабжения, экономические выгоды идеального сближения, будут предопределять взаимоотношения по системе, почему при неполноте товарного обслуживания периферии союзом в прошлом, ни в коей мере не позволит производить снабжение денежными средствами сырьевые заготовки без ущерба товарному снабжению.

Стремления Союза получили достижения бесперебойного снабжения сахаром, солью, керосином и др. Задача дальнейшего, эти стремления расширить и на другие промтовары широкого потребления, чем будет закрепляться целостность системы.

В результате фактическая возможность обеспечения сырьевых заготовок со стороны союза будет отмечена усилением товароснабжения с одной стороны и кооперативно-посредническим сбытом с другой.

На основе этих предпосылок и нужно будет строить сбыто-заготовительные планы и регламентировать взаимоотношения.

Посредничество как наиболее рациональная форма должна охватить и регулирование договорных отношений между госзаготовителями и низовой сетью. В основу этих взаимоотношений должно быть положено прежде всего — оценка кооперации как общественно-организованной единицы занимающей определенное место в системе советского хозяйства, в противовес бесправному положению агента.

Затем, максимальные экономические выгоды с устранением излишнего риска граничащегося обусловленной кабальностью, заменяя последнее полной комиссионностью. Наконец, полная обоюдная согласованность в стандартизации и заготовительной стоимости сырья.

Практические эти задачи должны получить необходимое содействие Губнторга и Межкооперативного Совета. В то же время обеспечить планомерную реализацию сырья у населения с полным использованием кооперативной системы.

В открывшихся прениях по докладу и содокладам, местные работники и инструктора главное внимание остановили на кредитной политике союза, комиссионно-посреднических операциях, методах инструкторской работы, культурно-просветительской работе и пр.

III. Резолюция по докладу организ направление.

1) Минувший период в торговой работе Северо-Двинской потребкооперации характеризуется закреплением за собой достигнутых оборотов как в части снабжения потребителя предметами промышленности, так и в заготовке и сбыте продуктов сельского хозяйства. В виду все возрастающего спроса на предметы промышленности, слабой товарной нагрузки в данное время в первичных кооперативах и увеличении продукции сельского хозяйства перед потребкооперацией встает вопрос о расширении торговых оборотов за счет: 1) увеличения паевых, целевых и других взносов, 2) быстроты товарооборота, 3) расширения кредитов от госпромышленности и госторговли на основе комиссионно-посреднических торговых методов.

2) Наблюдавшийся в минувшем году усиленный рост торговых оборотов потреббществ вызвал резкое понижение роли своих капиталов в живом торговом обороте, каковые с 28,7 проц. на 1 января 24 г. упали к 1 января 25 года до 13,6 проц. к сумме всех живых оборотных капиталов.

Но, однако, это падение роли своих капиталов в дальнейшем не только прекратилось, а наоборот таковая в живом обороте в общем балансе обществ потребителей к 1 апреля поднялась с 13,6 проц. до 17 проц., тогда как заемные средства в обороте остались почти в прежнем размере. В дальнейшем необходимо принять все меры к приведению соотношения своих капиталов к чужим к норме 1:3.

3) Развитие товарооборота в значительной степени зависит от быстроты его каковая в свою очередь достигается совершенством кооперативного аппарата с одной стороны и умелым подбором ходовых сезонных и в меру потребности товаров.

4) Выполнение обществами потребителей заготовок сырья и сдача его госзаготовителями, ведущим розничную торговлю фабрикатами в деревне, неизбежно будет вызывать организационно-хозяйственный отрыв потреббществ от своего союзного объединения, что может быть изжито путем расширения товарных оборотов потреббществ со своим союзным

объединением, с применением в этих целях комиссионно-посреднических методов торговой работы, усилив соответствующим образом представительства.

5) Торгово-финансовая политика и методы торговой работы, намеченные 7-м собранием уполномоченных, сводящиеся к следующим основным положениям:

а) упорядочение кредитных взаимоотношений п/о. с одной стороны и потребсоюза—с другой,

б) закрепление вексельной дисциплины, в) внедрение соразмерности сроков кредитования с фактической скоростью товарооборота,

г) плановое построение торгово-финансовых перспектив,

д) углубление торговой работы в области заключения генеральных договоров с промышленностью,

е) изучение рынка сбыта и заготовки, ж) всемерное развитие комиссионно-посреднических операций по снабжению первичной сети потребкооперации товарами, до сих пор полностью не получили надлежащего разрешения.

6) В финансовой области, наблюдающееся до сих пор отсутствие твердой вексельной дисциплины и вытекающая отсюда несоразмерность сроков кредитования со скоростью товарооборота находящие себе оправдание в летнем затишье торговли с начала наступающего года не должны иметь места.

8) Для разрешения поставленной потребсоюзом задачи наиболее полного снабжения своих членов промтоварами, доходящего до 60—70 проц. товарной нагрузки п/о., помимо упорядочения кредитных взаимоотношений и закрепления вексельной дисциплины необходимо увеличение оборотных средств путем получения долгосрочной правительственной ссуды из займа на восстановление хозяйства.

9) Являющийся весьма важным и существенным вопросом в области финансовой политики и торговой практики комиссионно-посреднический метод работ, служащий наибольшей связью потребсоюза с периферией должен быть выведен из состояния случайности и стихии и

упорядочен путем придания ему определенной стройной системы:

а) связь п/о. с представительствами потребсоюза должна протекать не непосредственно, а через главную контору или районные конторы и базсклады, что даст наибольшие экономические выгоды,

б) процент, взимаемый за выполнение поручений п/о. должен быть не случайным, как сейчас, а строго определенным для всех однородных случаев, при установлении которых должно получить соответствующую увязку обезпечение тем или иным образом передаваемого потребсоюзу заказа.

9) Работникам мест необходимо принять все меры к внедрению осознания всей важности этой проблемы для данного момента, от удовлетворительного разрешения которой зависит и идейное влияние и организационное руководство первичной сетью потребительской кооперации.

10) Все усиливающийся рост спроса промтоваров населения своими размерами не может быть удовлетворен средствами и силами не только потребсоюза но безперебойность снабжения при настоящих условиях по отдельным видам фабрикатов не обезпечивается и госпромышленностью.

Расширение доходности сельского хозяйства и благоприятный урожай текущего года в наименьшей степени остро выдвигает задачу благоприятной реализации излишков продуктов и сырья с.-х. производства. Потребительская кооперация всей своей системой растоящая в обиход жизни населения в значительной степени обязана обслужить запросы обслуживаемого населения независимо от наличия своих реальных возможностей на это.

Задача накопления средств, через паевые и т. п. по существу носит длительный характер, и при вступлении в полосу заготовительного периода как периода наиболее интенсивного и по сбыту промтоваров, недостаточность средств кооперации, не сможет быть изжита без единовременной долгосрочной ссуды и безспорно вызовет экономический разрыв системы.

Вся сумма этих условий возлагает на союзное объединение и всю потреб-кооперацию ответственность и задачу—привлечения средств извне, наиболее целе-

сообразно используя в полной мере средства госзаготовителей губернии.

11) Снятие лимитов, при погоне за наибольшей заготовкой, предопределяет неизбежность ажиотажа и болезненной конкуренции между заготовителями с.-х. сырья

Поэтому перед кооперацией встает необходимость применения пайбольшей гибкости, всяческого удешевления накладных расходов, критической кооперативно-торговой устойчивости и идейного сближения.

12) Степень товароснабжения, экономических выгод и идейного сближения, будут предопределять взаимоотношения по системе, почему при неполноте товарного обслуживания периферии союзом в прошлом, ни в коей мере не позволит производить снабжение денежными средствами сырьевые заготовки без ущерба товарному снабжению в будущем отсутствие фактической возможности обезпечения сырьевых заготовок денежными фондами со стороны союза должно быть компенсировано усиленным товароснабжением с одной стороны и расширением кооперативно - посредническо - сбытовых операций—с другой.

13) Стремления союза получили достижения бесперебойного снабжения сахаром, солью, керосином и др. Задача дальнейшего, эти стремления расширить и на другие промтовары широкого потребления, чем будет закрепляться целостность системы.

На основе этих предпосылок и нужно будет строить сырьево-заготовительные сырьевые планы и регламентировать взаимоотношения.

14) Посредничество как наиболее рациональная форма должна охватить и регулирование договорных отношений между госзаготовителями и низовой сетью. В основу этих взаимоотношений должно быть положено прежде всего: а) оценка кооперации как общественно-организованной единицы занимающей определенное место в системе советского хозяйства, в противовес бесправному положению агента, б) максимальные экономические выгоды с устранением излишнего риска граничащегося обусловленной кабальностью, заменяя последнее полной комиссионностью, в) наконец полная обоюдная согласованность в стандартизации и заготовительной стоимости сырья, г) прак-

ктически эти задачи должны получить необходимое содействие губвнторга и межкооперативного совета. В то же время

обеспечить планомерную реализацию сырья у населения с полным использованием кооперативной системы.

IV. Рассмотрение торговых планов и доклады с мест.

Докладчиками по торговым планам выступили т. Усов и Быстров.

Доклады с мест делали зав. конторами и складами. По докладам вынесена одна общая резолюция след. содержания:

Заслушав доклад о перспективных планах потребсоюза на 1925—26 хозяйственный год по снабжению товарами—фабрикатами и по заготовке и сбыту сырья торговое совещание работников потребсоюза находит, что составленные проекты планов в достаточной степени обоснованы как финансовыми возможностями потребсоюза, так и плановыми данными обществ потребителей, а потому таковые являются вполне реальными и приемлемыми для потребсоюза при нижеследующем их построении и размера:

1) Первым основанием плана по снабжению промтоварами являются запросы обществ потребителей на товары, себестоимость коих выражена при условии 6-ти кратной скорости товарооборота в сумме 6.866.810, что дает в среднем оборот на одно хозяйство 65 р. 51 коп. и на одного члена 129 руб. 99 коп.

Вторым основанием этого плана является финансовая возможность потребсоюза каковая обуславливается размером товарооборотного капитала в аппарате потребсоюза в руб. 602994—с одной стороны и шести кратной скоростью товарообращения—с другой.

Таким образом общая себестоимость пром. товаров, закупка коих предположена на 1925-26 г. выражается в сумме руб. 3617964, а продажная стоимость (при 10 проц. наложении) руб. 3979760, каковой оборот позволяет снабдить в среднем каждое хозяйство по губернии на 38 р. и составляет 57,96% общего плана обществ потребителей.

2) В основу построения плана по заготовке и сбыту сырья принимаются во первых минимальные плановые предположения обществ потребителей и во вторых вполне реальные возможности привлечения для этих операций оборотных средств от центральных как кооперативных, так и государственных организаций—загото-

вителей сырья на основе заключения с ними комиссионно-посреднических договоров на основные виды сырья. Исходя из этих соображений совещание находит реально возможным произвести заготовку и сбыт разных видов сырья в следующих размерах: льноволокна — 25000 пуд. кудели 3000 п., пушины — 100000 штук белых единиц, щетины — 400 пудов, опойка — 5000 пуд., кожсырья — 2000 п., овчин—5000 шт., льносемена — 10000 п., тряпья—20000 п., масла русского — 10000 п. зернопродуктов — 20000 п., мяса — 5000 п., и разных на 50000 руб. всего на сумму руб. 1104000.

3) Вместе с сим торговое совещание высказывается за расширение торгового плана по заготовке промтоваров за счет увеличения кредитов в кредитных учреждениях, имея в виду, что состояние баланса потребсоюза даст возможность расширить кредитование до размеров позволяющих выполнить плановые запросы обществ потребителей на 94 проц. и этим самым понизить процент наложения на организационные расходы в аппарате потребсоюза.

4) Учитывая важность и необходимость укрепления всей в целом кооперативной системы совещание высказывается за расширение оборотов потребсоюза по снабжению товарами сверх намеченного твердого плана до размеров общего плана, предъявленного обществами потребителей, за счет развития комиссионно-посреднических операций по закупке товаров для обществ потребителей по их заказам.

5) Исходя из опыта только что сделанной работы по составлению торговых планов обществами потребителей совещание выражает пожелание, чтобы в будущем на места были преподаны правлением потребсоюза более подробные инструкционные указания и определенные формы по составлению и проверке торговых планов, что даст возможность углубить проработку последних, а также достигнуть единообразия внешних технических форм построения их.

В целях проверки и закрепления опытов в деле практического проведения намеченного плана является необходимым созвать районные торговые совещания в январе месяце.

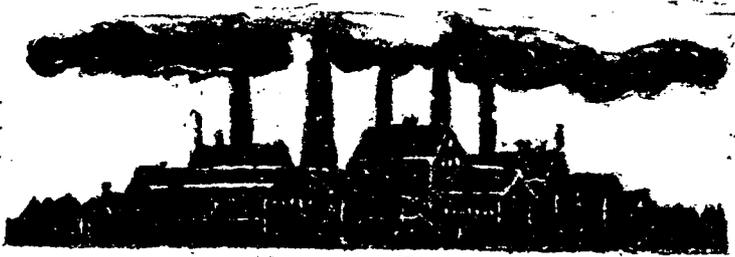
6) Важность и необходимость углубления плановых начал в торговой работе потребкооперации, а также успешность самого выполнения намеченных планов в значительной степени зависит от правильно установленных взаимоотношений потребкооперации с местными госторговыми организациями среди коих наблюдается тенденция к открытию в сельских местностях своей розничной торговли.

Организация рядом с лавкой сельского общества потребителей параллельного торгово-розничного аппарата госторговли особенно в тех пунктах, где аппарат потребкооперации в достаточной степени силен,—является не только не нужной как с точки зрения интересов госпро-

мышленности так и потребкооперации, но чрезвычайно вредной, вызывающей совершенно не нужную конкурирующую борьбу между потребкооперацией и госторговлей, затрудняющей внедрять плановость в торговой работе и, наконец, тормозящей дело кооперирования и вовлечения в торговый оборот средств населения в виде паевых, целевых и других взносов в потребобщества.

В интересах правильного организационного построения товаропроводящей торговой системы является наиболее целесообразным сосредоточить торговые капиталы местных государственных организаций в исключительно оптовой торговле в наиболее сильных экономических пунктах губернии каковыми являются гор. Устюг, Котлас.

Торговое совещание закрылось 15 сентября заключительной речью т. Шашкова, который подвел итоги совещания.



Отчетный хозяйственный год кончился. Стройте в новом году работу по плану, учитывая пройденный путь и свои экономические возможности.

ВОПРОСЫ ПРАКТИКИ

О средствах сельско-хозяйственной кредитной кооперации.

Сельско-хозяйственная кредитная кооперация, являясь совершенно самостоятельной и самостоятельной хозяйственной организацией трудового земледельческого населения, призванной к обслуживанию производственных нужд и запросов трудового крестьянства естественно нуждается, для удовлетворения много сторонних и громадных по своим размерам потребностей и запросов, в весьма крупных средствах.

Хороший урожай миновавшего лета, уменьшенный на $\frac{1}{3}$ единый сел.-хоз. налог и наблюдающийся весьма быстрый общий подъем в сельском хозяйстве несомненно еще в большей степени увеличат производственные запросы крестьянского хозяйства к сельско-хозяйственной кредитной кооперации, как в отношении снабжения инвентарем и материалом сельского и промыслового хозяйства, так и путем организации наиболее выгодного сбыта продуктов, изделий и сырья.

Удовлетворить все эти с каждым годом увеличивающиеся запросы крестьянского хозяйства сельско-хозяйственная кредитная кооперация может только при наличии достаточных средств и, при том, — средств собственных, ибо государство из своей скудной казны может оказывать кооперативам только помощь в дополнение к собственным кооперативным средствам, при чем, возможность и размер такой государственной помощи находится в прямой зависимости от размеров собственных капиталов кооперации и правильной ее работы.

Средства сельско-хозяйственной кредитной кооперации составляются из: 1) вступных членских взносов, образующих основные или запасные капиталы кооперативов, 2) членских паев, составляющих паевые капиталы, 3) вкладов членов и местного населения и 4) отчислений с прибыли в основные или специальные капиталы.

Из всех этих капиталов в наст. время, наиболее важное значение для кооперации имеют пай членов и вклады, приток которых увеличивает наиболее дешевые для кооператива оборотные средства, уменьшает нужду кооператива в обычно более дорогих для него займах и вексельных кредитах, увеличивает кредитоспособность, служит показателем доверия населения к кооперативу, и имеет существенное значение для кредитуемых кооператив учреждений и организаций.

Столь важное значение паевых капиталов для жизни и работы сел.-хоз. и кредитных кооперативов казалось должно было бы заставить эти организации обратить должное внимание и принять зависящие от них меры к привлечению паев. Действительность же показывает обратное: размер членского пая во многих кооперативах до сего времени остается в размере 2—3 руб., а в тех кооперативах, где установлен пяти-рублевый пай, редкий пащик вносит его в кооператив полностью. Общие собрания и управленческие органы, за весьма редкими исключениями, никаких мер, способствующих поступлению паев, не предпринимают.

При столь малом размере пая и при том, вносимом крайне не аккуратно, о хорошей работе кооператива, конечно, не может быть и речи.

Первым и основным условием успешного притока новых членов и поступления паев является правильная работа кооператива. Каждый член не только сознавал, но и ощущал пользу от кооператива и был уверен, что кооператив стоит на страже его хозяйственных интересов, как при снабжении необходимым инвентарем и материалами, так и при заготовке-сбыте продуктов и сырья. Вторым условием, способствующим поступлению паев, является приурочивание

вание сроков взноса паев малоимущим членам к моментам наибольшей денежности крестьянского хозяйства.

Таким моментом в условиях С.-Двинской губ. является осень и начало зимы, когда крестьянским хозяйством реализуются продукты и сырье.

Третье условие, способствующее быстрому росту паевых кооперативных капиталов, — это предоставление больших льгот членам, внесшим полный пай (активными), по сравнению с членами не имеющими пая (пассивными), а тем более с не членами.

Мерами способствующими росту паевых капиталов в кооперативах, при наличии первого (обязательного) условия, будут:

1) установление размера пая не менее пяти рублей, мы лично высказываемся для большинства районов за 10 рублей, т. к. только при таком размере пая возможно мало-мальски сносно поставить работу кооператива по обслуживанию хозяйственных нужд и запросов членов;

2) установление большего процента участия в прибылях членов сдатчиков продуктов и сырья, имеющих полный пай по сравнению с прочими членами и с отчислением получающихся, при таком распределении прибылей, остатков в основные (неделимые) капиталы кооперативов;

3) введение дополнительного процента скидки на инвентарь и материалы членам дающим заказы или заявки с внесением задатков;

4) предоставление льготных условий пользования производственными и агрикультурными предприятиями для членов, имеющих полный пай в кооперативе (напр. большая доплата за молоко, сделанное на маслодельный завод, пониженная плата за размол на мельнице, пользование прокатными машинами, племенными производи-

телями, очистку зерна и т. д.), с зачислением суммовой разницы, получающейся в результате пользования членами, не имеющими пая, в счёт паев беднейших членов, тем способствуя состоянию их полными пайщиками;

5) при распределении общих прибылей кооператива оплачивать полные пай дивидендом, но не свыше процентов, уплачиваемых государственными сберегательными кассами по вкладам.

В целях использования наступающего благоприятного момента для привлечения паев сельскохозяйственным и кредитным кооперативам на предстоящих общих собраниях поставить на разрешение следующие вопросы: *об увеличении размера пая до 10 руб. с допущением рассрочки для внесения бедными членами, осведомить членов и проч. население в районе деятельности кооператива о проводимом методе (способе) заготовки продуктов и сырья с участием сдатчиков в прибылях и провести указанные в настоящей статье меры.*

Не претендуя на исчерпывающую полноту рекомендуемых мер к увеличению паевых и проч. капиталов в сельскохозяйственной кредитной кооперации, все же надеемся, что строго продуманное и твердое проведение этих мер может дать положительные результаты в увеличении кооперативных капиталов.

Методов и способов привлечения вкладов особо не касаемся, т. к. то что касается привлечения паев, является необходимым и основным для притока вкладов; напомним лишь, что правильная работа кооператива, доверие к органам управления и контроля, активность членов и уверенность в кооперативе служат основными условиями развития вкладных операций.

Н. Амосов.

Кооперативное страхование.

„Страхование — есть сберегательная касса“.
Экономист Эльте.

Французский ученый Ребуль страхование называет игрой, причем играет именно тот кто, не принимает мер против вероятной гибели имущества от пожара. Кто страхует, тот желает устрани-

от игры. Он спрашивает: „Что же является ставкой, если вы не страхуете.— И отвечает:—Ставка это всегда значительная часть вашего имущества, иногда и все имущество, ваш покой, ваша честь“.

„В какую же игру вы играете.— В игру самую невыгодную, самую бессмысленную, самую опасную из всех игр, в которой вы можете все потерять и ничего не выиграть, ибо никогда не выигрывают против случая“.

Между тем до сих пор есть лица (правда уже очень редко) называющие себя общественными работниками и руководителями кооперации, которые все еще „играют в такую невыгодную, бессмысленную и опасную игру“ и не страхуют кооперативное имущество.

Расходы по страхованию теперь крайне незначительные и из года в год, с развитием кооперативного страхования, все уменьшаются.

Есть кооператоры, которые сознавая необходимость страховать общественное достояние от случайного бедствия, страхуют его в госстрахе.

Правильно ли делают такие товарищи?

Они говорят так: страховать нужно, но в кооперативном или государственном страховании—не все ли равно. Даже в государственном как будто лучше, солиднее. Да и все мы советские работники, так почему мы должны давать преимущества кооперативному страхованию против Советского, Государственного.

Встает вопрос: не является ли кооперативное страхование параллелизмом с Государственным? Почему оно организовано и что его вызвало к жизни?

Теперь уже бесспорно, что кооперация особенно потребительская, обладает громадными имущественными ценностями. Для иллюстрации приведу несколько цифр по операциям Страховой Секции Центросоюза за 1924 года.

1. Страхований от огня заключено 40.672 на сумму 536.842.852 рублей, собрано премии (страховых платежей) 2.256.380 руб. 64 коп., что составляет немного более 0,42 копейки с рубля.

2. По сухопутному транспортному страхованию заключено 2,299 страхований на сумму 12.818 924 руб., премии получено 56.566 руб. 52 коп. или 0,441 к.

3. По речному транспортному страхованию заключено 177 страхований на сумму 3.429.569 руб., получено премии 47.853 руб. 84 коп или 1,4 коп.

Всего за 1924 год было заключено страхований 43.148 на сумму 553.091.345 р. и получено страховых платежей (премии) 2.660.801 рубль.

За первые три месяца с. г. заключено страхований 20 673 на сумму 257.382.721 р. и получено премии 986.685 руб. 79 коп.

По прочим видам не потребительской кооперации Всероссийским Страховым Союзом заключено 9 970 страхований на сумму 61.396.000 руб.

Как видите цифры действительно колоссальны.

Теперь уже для всех мало-мальски культурных людей является бесспорным необходимостью страховать общественное имущество. Как не низки тарифы по страхованию, но все-таки, страхуя такие колоссальные ценности, в общем они вызывают довольно большие расходы, которые ежегодно должны выбить из кооперативного оборота. Между тем для кооперации всякая лишняя копейка необходима в обороте. Организуя свое взаимное кооперативное страхование кооперация почти все эти капиталы сохраняет в своих оборотах.

Значение взаимного кооперативного страхования заключается в следующем:

1. Взаимное кооперативное страхование предоставляя кооперации распоряжение страховыми средствами, дает возможность сохранять остатки от страховых операций в руках кооперации и направлять накапливающиеся страховые капиталы на нужды самой кооперации.

2. Взаимное кооперативное страхование допускает возврат страхователям части премий из операционных остатков, является для кооперации наиболее выгодным.

3. Взаим. Кооп. Страх., проводимое через кооперативные органы, имеет возможность максимально приблизить страхование к кооперативам и вполне приспособить его к требованиям и запросам кооперации и ее организационным особенностям.

Таковы основные и главные принципы кооперативного страхования.

О его наибольшей выгодности для кооперации поговорим в следующем номере.

П. Бердников.



О промывании, отжимании, посолке и набивке масла в формы и бочки.

Сливки молока, отделенные на сепараторе, поступают в маслобойку, где при температуре, приблизительно, в 10° Р и сбиваются в масло. После образования крупинок масла, величиною с просыное зерно, из маслобойки выпускают пахтанье и наливают в нее чистую колодезную или ключевую воду, при чем вода должна быть несколько холоднее пахтанья. Повернув несколько раз маслобойку с маслом, воду спускают и, если имеется в виду сохранить масло продолжительное время, то еще раз наливают воды и промывают в маслобойке масло. Более 2-х раз промывание масла не производится, так как оно может лишиться ароматических веществ. Из маслобойки масло складывают на смоченное решето, после чего приступают к его отжиманию.

Для чего делается отжимание масла и как оно производится.

Отжимание масла производится на особых столах, называемых маслообработниками, представляющими из себя наклонный стол, с укрепленным на нем деревянным прессом; лучшим маслообработником считается круглый с покатостью для стока пахтанья, ис рифренным коническим валиком. Валик устраивается, таким образом, что его можно приблизить к столу, или удалить от него, при чем

во время работы как валик, так и стол вращаются особою ручкою. Из таких круглых маслообработников в продаже имеется „перфект“. Отжимание масла и поворачивание его руками не допускается, так как тогда оно становится житким, мажущимся, что отзывается на вкусе, цвете и прочности масла.

Цель отжимания масла удаление из него пахтанья и воды и соединение крупинок масла в однообразный комок. Только хорошо отжатое масло без соприкосновения с ними, во время работы, рук наиболее способно к сохранению от порчи.

Посолка масла.

Одновременно с отжиманием масла производится и посолка его, при чем зимою на 1 пуд масла расходуется мелкой чистой соли до 2 фунтов, летом же количество соли несколько увеличивается.

Цель посолки — сохранение масла впрок.

Самая посолка производится таким образом: после пропускания масла через конический валик маслообработника, его посыпают солью через ситечко, после чего деревянными лопаточками свертывают масло в трубку и снова его пускают через валик и, таким образом, продолжают до тех пор, пока не израсходуют отмеренную порцию соли.

Набивка масла в формы и бочки.

Обычно, полученное масло из сладких сливок, не соленое, набивается в особые формы, весом от $\frac{1}{2}$ до 20 фунтов и уже в таком виде поступает на рынок. Перед набивкою масла как формы, так и деревянный пестик, которым производится набивка, смачивается в горячей воде около часа, а перед самою набивкою—в холодной воде; после плотной утрамбовки в формы, его заворачивают в смоченную пергаментную бумагу.

В случае же долгого сохранения масла, его прямо набивают в особые бочки, вмещающие в себя от 2 до 3 пуд. масла.

Перед набивкою бочки тщательно выпаривают и обмывают, а стенки его внутри натирают солью. Кроме того, внутренние же стенки боченка устилают, смоченными в соляном растворе, пергаментом. Набивка масла производится возможно полнее, чтобы не было свободного

пространства. По окончании набивки, масло сверху приглаживается деревянной лопаткой, потом посыпается солью и покрывается пергаментом. Чтобы масло не выветрилось и чтобы самый боченок не разошелся, на дно его наливается раствор соли.

Обычно на изготовление боченков идут лиственные деревья.

Этим и заканчивается подготовка масла для отправки его на рынок.

Таким образом, с момента поступления молока на маслодельню, оно подвергается нижеследующим операциям:

- 1) Сепарированию, с целью выделения сливок, при чем лучше всего сепарирование молока производить в парном его состоянии,
- 2) сбиванию сливок в масло,
- 3) отжиманию масла,
- 4) посолке его и
- 5) набивке масла в формы и бочки.

Н.



Одним из важных средств для закрепления связи между кооперативом и его членами служит более частая отчетность перед ними его выборных органов.



К тесной спайке с деревней.

Что бы осуществить лозунг „поголовного кооперирования населения“, необходимо в этой области кооперативам завязать тесную связь с деревней. Деревня на кооперацию еще в большинстве случаев смотрит с отрицательной стороны, так как в деревне не вывелись кулаки и ненавистники кооперативного дела, которые продолжают еще нашептывать крестьянину о ненужности кооперации.

Мужик же иногда еще верит шептуну-кулаку больше чем тому, который является защитником идей кооперации. Вот в этом отношении кооперативные работники и должны стать на путь кооперативной пропаганды и всецело помочь тому крестьянину, который находится в когтях кулачья.

Кооперативно-тесная связь с деревней должна занять в работе кооператива первое место.

Когда деревню информирует частично о своей работе член правления и толково разъяснит ход работы данного О-ва, то

население приходит к выводу о необходимости участия в кооперации. У крестьянина в последнем случае появляется симпатия к кооперации и он охотно идет в члены—пайщики.

Вот пример: в Утмановском О-ве Потребителей в проводимый 2-х недельник кооперации в марте м-це с/г. по вовлечению женщин в члены пайщики, правление решило прибегнуть к способу проведения бесед. В течении этого времени было проведено „28“ бесед в 28 селениях, благодаря чего и вовлечено 70 женщин и 5 мужчин.

Кроме того, когда правление ведет беседы с населением, оно из разговоров с ним, узнает и свои недочеты, иногда незаметные и в будущем уже старается их изжить. Таким образом получается двойная польза. И так из указанного примера мы видим необходимость тесной спайки с деревней.

Давайте же ее дружно проводить.

И. Пихтин.

Развиваем культработу.

(с. Ильинско-Подомское, Вилегодск. р.)

Ильинско-Подомское с/х. товарищество „Путеводитель“, тесно связывает свою основную работу, с работой культурной.

С января месяца сего года, выпущено четыре № стеновой газеты „Путеводитель“, которая имеет популярность среди населения.

Кроме того, при т-ве организован с/х. кружок, благодаря существованию которой, гр.гр. дер. Прокопьевской, в весну, вместе с яровым клином, засеял травяных семян: клевера 1 п. 13 фун., вики 4 п. 30 ф. и тимофеевки 8 ф. Предположен к оборудованию также кооперативный уголок.

Н. Ватлин.

ОРГАНИЗУЕМСЯ.

(Шк. имени Луначарского, г. В.-Устюг.)

17 сентября в школе второй ступени имени Луначарского состоялось собрание учащихся школы по вопросу об организации школьного кооператива. Желающих вступить членами на первое время набралось около 100 человек. Цифра уже не так значительна, но, ясно, что она не предельная.

Впечатление, получившееся от этого учредительского собрания кооператива, говорит за то, что учащаяся молодежь вполне может вести общественно кооперативную работу.

Отношение у всех деловое, серьезное... К решению поставленных вопросов, относятся со вниманием.

Видимо интерес к школьному кооперативу очень большой...

Ребята отлично поняли какую большую пользу принесет им кооператив, в смысле их тесного сближения, спайки, общих начинаний, хороших и полезных, не говоря уже о материальной выгоде, которую дает кооператив.

По уставу общие собрания должны созываться 1—2 раза в год. В кооперативе они будут созываться раз в два месяца, при чем каждый раз будут сопровождаться отчетными докладами правления. Кроме того общим собранием, в целях приучения учащихся к управленческой работе, решено делать перевыборы правления через каждые три месяца.

Это опять таки доказывает, насколько велика тяга учащихся к общественной работе.

При правильно поставленной работе правления, эти собрания и перевыборы будут для молодежи хорошей учебой и они вступят в жизнь хорошо подготовленными для общественно-кооперативной работы.

Пожелаем этому школьному кооперативу процветания в работе. Пусть он соединит во едино всю молодежь школы Луначарского.

Один из присутствующих

Юные кооператоры.

(Устюг. шк. им. Герцена).

С наступлением нового учебного года учащиеся шк. им. Герцена решили возобновить деятельность школьного кооператива.

В прошлом учебном году, существовавший шк. кооператив, снабжал учащихся школы нужными предметами.

Хотя при ревизии была выявлена растрата (долги со многих членов кооператива и правления еще до сих пор не по-

лучены), кооператив все же получил около 25 рублей чистой прибыли. Это дает уверенность, что в будущем, несмотря на то, что „первый блин вышел комом“, кооператив разовьет свою деятельность.

А растратчиков по головке гладить не нужно, а поступить с ними так, как поступают в таких случаях.

В. П.



Культработа слаба.

(с. Утм.-Николаевское, Подосиновского р.).

Больше-Романовское общ. потребит. обслуживает район очень большой и к тому же богатый, как сырьем, так и с.-х. продуктами. Но не ладится в нем работа!

В финансовом отношении кооператив очень слаб и мер к оздоровлению никаких не принимается.

Все это происходит потому, что правление совершенно не ведет никакой культуры. Собрания и то устраиваются не более двух раз в год, на которых ста-

вятся сухие отчетные доклады со множеством цифр.

Конечно, населению это не нравится и, оно, вместо того, чтобы вступать в кооператив, отвертывается от него.

Надо больше-романовцам и а л а д и т ь культу-рабoтy, тогда и население пойдет в кооператив и понесет туда свои паевые взносы.

А от этого финансовое положение кооператива улучшится и он прочно встанет на ноги.

Ближний.

Не в корзину, а к руководству.

(с. Щеткино, Подосиновского р.)

Интересная картинка произошла на собрании уполномоченных Щеткинского О-ва П-лей, происходившего в августе месяце. Решили избрать президиум, как и везде полагается, но избрали то только его не так, как у „людей“: секретарем и одновременно председателем вызвался быть секретарь с с. Ботвин.—Но это прошло так незаметно, что собрание и не почувствовало сделанной им махинации.

— Ну это еще-бы нечего! Но увы!... Когда протокол был получен в Обществе, то там ничего не оказалось, кроме „слу-

шали“ да „постановили“. А ведь по докладу правления было задано 24 вопроса и выступало в прениях много участников с критикой П. О. В результате правление общества не получило из протокола никаких указаний, а самый протокол показывает, что правление как бы не смогло дать ответ о работе Общества. Так протоколы собраний проводить нельзя. Нужно писать ясно по каждому вопросу не только доклады, но и все прения, вопросы и заключительные слова, чтобы в будущем правление смогло им руководствоваться.

Участник.



НАШ БЫТ.

ДОТОРГГОВАЛИСЬ.

(Из жизни низовой кооперации).

1925 год. Июнь... Воскресенье...—Выдался очень жаркий день. Павел Иванович Смекалкин, крестьянин пожилых лет, малограмотный, но развитой, одевшись рано утром в красную ситцевую рубашу и новые штаны, одним словом по праздничному, торопит свою жену:

—„Ну-ка, Марфа, скоро-ли у тебя пироги поспеют? Я бы поел, да и пошел.. Худо, если нас там ждать будут“.

—„Сейчас, да и куда это ты сегодня торопишься, ведь еще из деревни никто не ушел“...

—„Да что деревня, деревня“ огрызнулся Павел Иванович: „одни идут дело делать, а другие слонов продавать. Ведь ты знаешь, что сегодня потребительское собрание, вот и спешу, ведь не пойду же я в церковь, когда уж несколько годов не бывал“.

Марфа, вынув несколько пирогов из печки, торопится поскорее помазать и подать их мужу. Смекалкин съел три пирога, выпил стакан деревенского квасу, накинул „визитку“ и вышел на улицу... Оглянувшись несколько раз по сторонам и, увидав, что попутчика ему нет, пошел по направлению к селу. Дорогой он все время думал о собрании, о торговле, о том, как бы ее лучше поставить.

—„Ведь вот“,—рассуждал про себя Смекалкин,—будь бы я получше грамотен, наверно председателем бы был, предлагали тот раз,—отказался. Да и на самом деле, куда я гожусь, коли чужого письма читать не могу? Хорошо еще „Лудильник“ фамилию писать научил, да цифры показал, а то бы и этого не умел. Ох, худо быть неграмотному, особенно теперь, когда мужикам такая власть дана! Ведь

мужик все прежнее начальство заменяет, а где таких возьмешь? Нужно как можно ребят учить.

Всю дорогу об этом продумал Павел Иванович.

Подходя к селу, он заметил, что около школы собралось много народу. „Видно собрание будет опять в школе“ подумал Смекалкин и твердою поступью пошел туда.

—„Иди запишись, что прибыл“, под-сказали ему мужики.

Бойкий парнишка—делопроизводитель заметив вновь прибывшего сразу зарегистрировал и фамилии не спросил. „Экий умный народ пошел—эта молодежь, всех знают, даже по фамилии и как зовут!“, подумал он.

Через несколько минут председатель кооператива сообщает, что из всех 80 человек уполномоченных явилось на собрание 63 человека, а потому, согласно устава просит разрешение открыть собрание.

Собрание открывается.

Избирается президиум, в который по большинству голосов проходит, приехавший для проведения его инструктор по кооперации. Выбирая этого человека, Павел Иванович подумал „А верно сделали, лучше выбрать приезжего, этот никого из нас не знает, ему все равно, а потому и правды больше почерпнем“.

Инструктор, молодой человек занимает свое место, а затем громко читает повестку. Все внимательно слушают. Повестка точь в точь, что месяц тому назад. Смекалкин немного удивился и задал председателю такой вопрос: „почему мы будем говорить то же, что и месяц назад,

нельзя-ли что—нибудь новое поставить“. Председатель бойко ответил:— „тот раз, товарищ, вам дали неправильные сведения по кооперации, нужно теперь исправить“.

А, мелькнуло в голове Павла Ивановича „видишь прибыль неправильно высчитали, не даром мне мало показалось“...

Пока шли первые два вопроса: о значении кооперации и доклад правления все уполномоченные молчали, хотя и глотали каждое новое слово и каждую фразу.

После этого с докладом по ревизии выступает инструктор.

—„Товарищи, месяц тому назад в этом же помещении происходило точно такое же собрание, где присутствовал мой товарищ, но здесь произошла очень обидная и большая ошибка. Ревизионная ваша комиссия нашла, что за полгода кооператив принес 320 рублей прибыли. Мы в губернии, когда посмотрели цифры, или как мы называем „баланс“ то нашли, что у вас убыток, но выяснить там на месте нам не удалось и вот меня командировали сюда затем, чтобы этот убыток найти и вам доложить. Всего по моим вычислениям, а с этим согласилась и ваша ревизионная комиссия 2127 рублей убытка“.

Все служащие так и ахнули. Смотрят кругом, смотрят на потребиловцев, но никто ничего не говорит. У Павла Ивановича тогда в глазах потемнело.

„Ну—ко, дальше говори, кто из них виноват? Слушай те ребята!“ вырвалось у Смекалкина.

Инструктор продолжает: „растрата приказчика 1200 рублей, недостало у казначея 367 рублей, числится за членами правления 560 рублей.“—„На этих словах докладчик, как будто остановился.“

Среди собравшихся сначала—глухое волнение, постепенно переходящее в ропот и наконец недовольство.

—„Гнать их нужно всех, сволочей! Закрывать потребилку, а то и остальное разворуют!“ Несется из одного угла.

—„Под суд, да потом расстрелять нужно, вот и все тут“, слышится в другом.

Говорить в это время кому-либо и уговаривать собравшихся, было совершенно бесполезно, все равно никого слушать не будут.

Председатель сел на свое место и решил дать публике наговориться, нашу-

мется и выбросить из уст массу и допустимых и недопустимых фраз.

Немного погодя, когда публика начала как-бы успокаиваться, инструктор берет вновь слово и начинает говорить, что с усилиями нашими, с вашей поддержкой, а так же и поддержкой тех учреждений, которые вам давали в кредит или под векселя—спасти положение можно. При этом он ставит условие, что сейчас же нужно переизбрать правление и ревизионную комиссию и сменить приказчика,—отдав всех под суд

После такого разъяснения много высказывались, кто за ликвидацию торговли, кто за смену, как предлагал председатель собрания, кто говорил, что у нас нет достойных людей, кого-бы не выбрали проворуются и т. д. Пробовали в оправдание себя сказать и виновные, но собрание настолько было настроено против их, что никому не дало сказать и по десятку слов. Когда публика наговорилась, слово берет Павел Иванович и говорит:

„Товарищи! Лавка наше детище, мы ее открыли, трудов было очень много. Мы думали, что делишки идут хорошо, а в конце концов убыток, да какой, две с лишком тысячи. Но я думаю, закрывать ее не надо, надо дело продолжать. Я не думаю, чтобы во всем районе у нас были прохвосты, найдем и хороших, честных людей,—а я в этом уверен. Что же касается виновников, то прокурор, когда я был на съезде кооперативов, обещал нам очень строго судить растратчиков, а так же и тех кто злоупотребляет или халатно относится к делу. Будем надеяться, что мера и будет применена к нашим бывшим потребиловцам. В заключение я предлагаю согласиться с предложением инструктора“.

С предложением согласились. Собрание слишком долго производило выборы и все же новый состав правления нашли.

Как он будет работать—покажет будущее!

В девять часов вечера Смекалкин хмурый возвращается домой. В деревне он встретил соседа Илью.

—„Павел Иванович, откуда? Что так поздно? Ужели это все на собрании было?“

— Да, друг любезный, был! Очень уж у нас дела пошли худо... Слыхано-ли дело, проторговать две с лишком тысячи рублей!

— Илья с удивлением спросил: „Так много? кто же украл? Что с ним будет?“...

Смекалкин рассказал все подробно и в конце концов добавил: „под суд,—всех под суд! Власть наша знает что с ними сделать... Повадки не дадут. Это наш новый фронт. Боролись с контрреволюцией, бандитами, неграмотностью, с самогоном, будем бороться с воровством и злоупотреблениями!!!“

Илья с насмешкою выслушал Павла Пвановича, и язвительно заявил: вот так доторговались! а хорошо, что я не член потребилочки, а то бы пожалуй еще за других платить пришлось, а теперь,—нет...

Смекалкин презрительно посмотрел на

Илью, покачал головой, обозвал его тупицей и чуть-ли не дураком и пошел домой, добавив: „сегодня говорить об этом поздно, поговорим другой раз, может, что поймешь и путное“...

С отчаянием он рассказал дома о собрании еще раз своей Марфе, которая, как бы понимая случившееся горе, молвила:

— „Как—нибудь Павел все поправится, только вперед-то нужно как следует смотреть“.

— „А верно, баба, нужно смотреть!... С этими словами он лег спать.“

Доброжелатель.

Хорошее начало и худой конец.

Умен и сметлив Сила Силыч,
Он прежде ловким был купцом,
Его племянник Влас Вавилыч
Родился так же не глупцом
И их „коммерческая жилка“
Крестьян поймала на крючек,
Свою родную потребилку
Им отдал в руки мужичек:
— Когда они в былые годы,
„сумели деньги наживать,
Так принесут и нам доходу,
Пуццай садятся торговать.
И Сила Силыч—предправленья,
Ответственный приказчик—Влас.
— Вот потребилка без сомненья
Теперь у нас доходы даст.
Торгуют год и два, но только
Тут дефицит, там дефицит.
Пустеют быстро в лавке полки,
Кооператив по швам трещит
— Вот те и на! Ну и делишки...
Затылки чешут мужики.
Берут пай, приносят книжки,
В усы смеются кулачки.
— Ну что, племянник?—Славно, дядя,
Пам удалось поторговать
Да и теперь мы не подгадим,
Пора лавочнику открывать,
Но зря голубчики мечтали—
Конец пришел суров и скор,
Они со трахом услышали
Грозное слово „прокурор“.
Как ни были купчики вертки,
Народный суд не провести;
Он за железные решетки
Постановил их отвести. Г. Суфтин.

РАСТРАТА.

Приказчик Васька нос повесил:

— Кончается отчетный год,
К нему ревизия придет,
— Скажите, кто же будет весел
Когда грешок с ума нейдет?

А Васька грешен. С полгода
Тому назад, на вечеру,
Увидел он в толпе народа
То, что сгубило жизнь ему.

Влюбился Васька. Ясно дело
— „Предмету“ нужно угодить...
Пришлось гармошку заводить.
А там пошло. . а там заело...

Сначала думал: понемногу
Внесу к отчетному то году;
И не узнает брат родной,
Что недочет бывал за мной.

Но нестерпелось...за гармошкой
Пришлось на платье покупать,
А там пошел одной дорожкой...
Махнул рукой...знать пропадать. .

И вот пропал. Теперь хоть в воду.
— Врагом окажется и друг,
Мальчишки не дадут проходу,
Растратчик, вор, услышишь вокруг.

В. Ж.



НА ОБСУЖДЕНИЕ.

„О новом методе“.

(Ответ на статью Н. Дербовского).

Нужно признаться, что на пишущего эти строки в высокой степени приятно подействовала статья Н. Дербовского. Ибо впервые на страницах „Смычки“ начинаются дискуссироваться злободневные вопросы кооперативной жизни. На первый взгляд казалось бы, что статья не может вызвать возражений, но при более вдумчивом к ней отношении необходимо остановиться на некоторых моментах. Тов. Дербовский, восполняя некоторые упущения первой моей статьи, указал как на пример, на одну из причин толкающих П. О. на путь самостоятельных поездок на внегубернские рынки, именно на высокие цены товаров в складах потребсоюза, и для иллюстрации этого привел несколько примеров, характеризующих отпускную цену складов потребсоюза и себестоимость в Общ. П-лей. Не буду ругаться за точность цифр, приведенных Дербовским, но если такое положение в действительности имеет постоянное место, то здесь мало признать такое явление, как одну из первопричин, толкающих п/о. к самостоятельным покупкам на „иноземном“ рынке, а еще необходимо указать правлению Потребсоюза на ненормальное положение, которое во что бы то ни стало надо изжить. Но пишущему эти строки думается, что такое положение имело случайное место в работе потребсоюза, а не носило постоянного характера. Таким образом, все же нужно признать, что тернистая дорожка п/о. на иногородний рынок протаптывается преимущественно из-за недостатка товаров в складах, а не как не по причинам „высоких цен“.

Никто не будет возражать против выдвинутых тов. Н. Дербовским целей комиссионно-посреднических операций, ибо и так всем прекрасно известно, что одной из первопричин является „уменьшение накладных расходов“, а ничуть не эгон-

стическое стремление потребсоюза сделать побольше оборот.

Нельзя возражать и против той истины, что заказы п/о. не должны подолгу мариноваться на складах потребсоюза, как, например, заказ некоего п/о. с 9 по 29 апреля. Это положение по нашему, конечно, не должно иметь места, хотя тов. Дербовский ниже прямо противоречит требуемой им аккуратности, говоря: „конечно, как правило, заказы сосредоточиваются в районных базах союза и об единяются между обществами района“.

Вот с этим правилом никак нельзя согласиться, и оно безусловно должно быть только исключением не больше, так как объединение заказов возможно при их одновременном получении на склад. Во всяком же другом случае такое объединение поведет к неизбежной затяжке на 2—3 недели в выполнении заказов и будет невольно нарушать так горячо отстаиваемую Н. Дербовским аккуратность.

Остается еще коротенько остановиться „на сути вопроса“ комиссионного вознаграждения. Прежде всего никак нельзя согласиться, „чтобы условия расчета были такие же, на каких этот товар сумел купить сам Союз; просит ВТС наличными 100%—гопи полностью“, можно муку купить 25 процент. наличными, остальные вексель 30—40 дней, так и п/о. продавайте“.

„А то дай 100%, наличными, жди товар 60 дней, да и комиссию отдай 2 процента, не слишком ли!“ Нет, не слишком, даже при обеспечении заказа полностью наличными, было бы слишком только в том случае если бы заказ действительно выполнялся в течение 2 месяцев как повествует Н. Дербовский, что безусловно не должно иметь места. Давайте попробуем исходить из опыта, и опыт, нам думается, сделает вывод далеко не в пользу Н. Дербовского, который пишет,

что „если кооператив посылает человека в Москву и покупает товара на 3000—4000 рублей, то весь расход по командировке выходит не больше 1 процента. Посмотрим так ли это! Предположим командировует Родюкинское о/п. На проезд от Никольска до Шарьи потребуется около 8 рублей, да обратно тоже, что составит 16 рублей, на проезд по ж/д. туда и обратно, точно не знаем, но думаем, что потребуется тоже около 20 руб. стало, уже 36 рублей, да представитель проезжает предположим в среднем 15 дней,—потребуется суточных по московским ставкам минимум по 9 разряду 40—45 руб., квартира за 10 дней по 2 рубля

минимум 20 рублей. Таким образом по самым скромным подсчетам весь расход выразится суммой никак не меньше 100—105 руб., да если еще прибавим извозчиков в Москве, то получим сумму доходящую до 110—115 рублей, что уже составит почти 4 процента, а не 1 процент, как доказывает тов. Дербовский. Но не в этом суть. При обеспечении заказа полностью наличными, о процентах больших разговоров не может быть, а о процентах по заказам, обеспеченным только на 25—50%, тов. Дербовский умолчал, тогда как мнение его и по этому вопросу имело бы определенную ценность.

ПО.

К выдаче дивиденда на руки.

Операционный год кончился. Каждый первичный кооператив подводит результаты работ. Принимая во внимание тяжелое положение низовой потребкооперации и в материально-финансовом и во всех других отношениях, мы все же должны будем, несмотря на целый ряд хищений растрат и недочетов, констатировать, что в массе первичных п/о за год будет прибыль и довольно значительна.

В настоящее время перед членом-пайщиком стоит боевая задача—внести паевой взнос до 5 рублей. Срок выплаты до 1 января 1926 года. Конечно, не у каждого члена-пайщика таковые найдутся, а потому после операционного года всем Правлениям потребительской кооперации следует рекомендовать из причитающегося дивиденда, каждому недовнесшему пая, пополнить его и лишь остаток выдать на руки.

Возьмем пример: Кировское об-во потребителей за год получило чистой прибыли 10 тыс. рублей. Собрание уполномоченных в вопросе распределения их, решило отчислить на выдачу дивиденда 2.500 рублей. Пайщики набрали всего на 75 тыс. Таким образом, на каждый забранный пайщиком рубль присчитывается 3,3 коп. Кустов Петр выбрал в год товаров по книжке на 160 рублей, а потому ему присчитывается 5 руб. 28 коп. Внесено же им было 2 руб. 40 коп., следовательно, недостает до полного пая

2 руб. 60 к. кои и должны быть из причитающейся суммы высчитаны и лишь остаток 2 руб. 68 к. выдан на руки или товарами или деньгами.

Еще лучше для кооператива, если наши пайщики будут сознательны и задаться вопросом „поставить свое общество на ноги“, т. е. увеличить его капиталы до таких размеров, чтобы оно могло оперировать только на собственные средства и удовлетворять потребность населения на все 100 проц. Возможности для этого есть, хотя и медленны—это оставлять причитающийся пайщиком дивиденд для образования новых и новых паев. Есть и такие сторонники, которые говорят „дивиденд необходимо выдавать по кварталам“. Это нам кажется провести очень трудно, но допустим выход найден, но тогда следует сказать, что сознательность члена-пайщика мы ставим в ноль. Мы знаем, что мужичек живет действительностью или как выражаются „реальностью“, но... при этом необходимо всем кооператорам стараться привить и сознательность.*)

Пусть каждый кооператор по данным вопросам подумает и выявит мнение. III.

*) Что же касается практикующейся до сих пор в некоторых обществах потребителей скидки при покупке товара то нам кажется, что она для кооператива вредна и практиковаться вперед не может.

НАШИ ПИСЬМА.

Что писать о кооперации?

(Корреспондентам).

„Смычка Города с Деревней“— журнал освещающий жизнь сельских и городских кооперативных организаций. Одной из задач его является установление прочной связи с местами, с кооперативными работниками, рабочими и крестьянами, которые своими письмами и корреспонденциями очень и очень много помогают журналу в его работе.

Они живя на местах, являются как бы глазами журнала. Подмечают все хорошие и плохие стороны кооператива и об этом осведомляют журнал. Конечно, очень важно, чтобы журнал правильно освещал жизнь и деятельность кооперации.

Что же писать о кооперации? На какую сторону устремлять центр внимания.

А нужно раньше всего просмотреть как протекает торгово-хозяйственная жизнь кооператива, т. е. иначе говоря, чем торгует кооператив, всегда ли налицо ходовые товары, как они размещены в лавке, вежливы ли и расторопны приказчики и т. п. В сельско-хозяйствен. и кредитных кооперативах—подмечать, если он торгует,—всегда ли имеются машины, сел.-хоз предметы, не торгует ли он потребительскими товарами в ущерб своим основным задачам, удобно ли время для торговли и пр. При этом обращаем вни-

мание на то, чтобы в корреспонденциях не было сухих цифр отчетного характера

Недостатков у кооперативов много, но выбирать надо главные и наиболее важные, которые препятствуют дальнейшему развитию кооператива. Не надо особенно обращать на мелочи, а об этом просто указывать правлению. Но при этом помните, что нужно писать только правду. Если факт, о котором вы пишете, не проверен, то сообщать в журнал надо обождавать. Нужно как следует узнать факт, и, если он верен, наверняка уже тогда писать, не скрывая ничего.

Затем очень важно узнать, как относятся к кооперативу не только его члены, но и остальное население района деятельности кооператива. Наблюдается ли рост членства, интересуются ли кооперацией члены, правильно ли выдаются ссуды населению, нет ли панибратства кумовства, которое отрицательным образом действует на население и пр.

Нужно прислушиваться к голосу массы, а особенно к тем предложениям, которые идут из массы. Ни одно предложение не должно быть забыто или опущено. Оно сразу же должно быть направлено в журнал.

Для упрочения финансового положения кооперации необходимо прежде всего большее привлечение в кооперацию средств самого населения, привлечение паевых и целевых взносов, а также накопление кооперативных капиталов.

Рыков.



Товароснабжение деревни.

(Из сообщения Наркомвнutorга).

По сведениям с мест, положение со снабжением промтоварами деревни обстоит в общем до сих пор неблагоприятно. Объясняется это, конечно, общим дефицитом промтоваров в стране, который сказывается в конце 4 и в начале 1 квартала, являющихся периодами усиленной реализации хлебпродуктов и повышенного спроса крестьянства.

С целью смягчить указанное положение Наркомвнutorг составил план завоза некоторых промтоваров по отдельным особо важным районам.

Однако этот план не дал полностью ожидавшихся от него результатов, так как торгующие организации проводили его очень слабо.

Особенный недостаток наблюдается по хл.-бум. товарам, металлам, кожаным товарам, махорке и оконному стеклу.

Все вышеизложенное заставляет не только не отказываться, а еще более углубить планирование, провести его более жестко с тем, чтобы товары использовались не только для коммерческой выгоды торгующих, а достигали определенной цели— усиления заготовок, насыщения рынков соответственно их значению в данных условиях.

Общее положение со снабжением промтоварами деревни было доложено Наркомвнutorгом в Совет Труда и Оборон, который дал Наркомвнutorгу ряд след. конкретных заданий.

Раньше всего обращено внимание на усиление планирования завоза по товарам, в которых ощущается недостаток, в районы, наиболее важные для хлебозаготовок. Установлена обязательность выполнения завоза для торгующих организаций, должен быть усилен контроль как в центре, так и на местах и т. д.

В отношении товаров, которых имеется в стране достаточное количество (сахар, соль, спички и керосин) торгующим организациям поручено разработать мероприятия, которые исключили бы возможность перебоев в снабжении тех или иных районов.

Вместе с тем дано задание проработать вопрос о снижении отпускных цен на те товары, в отношении которых это возможно сделать и принять меры к снижению розничных цен и уменьшению торговых наценок и наценок по государственной и кооперативной рознице.

Признано необходимым направить теперь же товары непосредственно в низовые торгующие организации, сокращая по возможности реализацию промтоваров в городах.

Основным каналом для проводки товаров остается по-прежнему кооперация, которая должна быть использована даже в том случае, если она недостаточно крепка в финансовом отношении. В частности по этому вопросу указано на желательность установлений с местами такие формы взаимоотношений с кооперацией, которые гарантировали бы с одной стороны полную ее нагрузку, а с другой— интересы отпускающих организаций (комисс. продажа, назначение в кооперативы артельщиков и пр.)

В случае отсутствия кооперативной сети признано необходимым широко использовать органы государственной и коммунальной розницы на одинаковых с кооперацией условиях.

Таково постановление Совета Труда и Оборон.

Справочный отдел.

В о п р о с: *Нужно ли выставлять особый патент на торговлю книгами в перыч. Обществах Потребителей, а также требуется ли отчетность о торговле таковыми перед административными или финансовыми органами?*

О т в е т: Кооперативы, торгующие по патентам II, III и IV разрядов, никаких особых патентов по книжной торговле выбирать не обязаны.

Никакой отчетности по торговле книгами перед административными органами общ. п-лей делать не должны.

Что касается оплаты счетов гербовым сбором, то таковые оплачиваются обычным порядком.

В о п р о с: *Каким порядком производится ликвидация Общества Потребителей.*

О т в е т: § 61 устава О. П. предусматривает порядок ликвидации. Если Общество П-лей ликвидируется не по причинам своей несостоятельности, то общее собрание поручает ликвидацию или специально выбранной для этого комиссии или правлению. Постановление о ликвидации обязательно публикуется в местной официальной газете (Сов. Мысль) и кроме того сообщается Губвнторгу. Если же общество ликвидируется по несостоятельности, *состав ликвидационной комиссии утверждается судом.* Комиссия производит точный учет всех ценностей и производит уплату по своим обязательствам и возвращает паевые взносы членов. При чем возврат паевых должен производиться тогда, когда все обязательства и долги общества будут уплачены и по утверждении общим собранием ликвидационного отчета. Когда ликвидационный отчет утвержден, комиссия опять сообщает о прекращении деятельности Губвнторгу и публикует в газете.

В о п р о с: *Каким порядком облагаются обороты комиссионных операций кооперативов по работе выполненной ими не для своего союзного объединения, а для сторонних лиц и организаций?*

О т в е т: Обложение оборотов комиссионных операций кооперативов по работе выполненной для сторонних лиц и организаций, производится не со всей суммы стоимости принятых и сданных по комиссии товаров, а только с суммы дохода, полученного тем или другим кооперати-

вом, от произведенных им комиссионных операций. Например: кооператив согласился закупить для Госторга, Севдвнторга или других лиц и учреждений на средства даваемые ими 500 пуд коровьего масла, по существующим рыночным или определенным при соглашении ценам, при чем организации, давшие кооперативу эту работу, условились заплатить ему по 2 руб. за каждый пуд, т. е. 1000 руб.— В этом случае, и также подобных ему, подлежит обложению сбором не сумма стоимости закупленного таким порядком масла, напр. 500 пуд. по 10 руб. за пуд—5000 руб., а только тысяча рублей, действительно поступившая как доход кооперативу.

В о п р о с: *Как оплачиваются Гербовым Сбором договора и в каком размере?*

О т в е т: I. Договора торговые, совершаемые на биржах оплачиваются пропорциональным сбором III разряда, т. е. 0,1% с суммы договора. Договора торговые, совершаемые вне биржи, пропорц. сбором III разр. усиленным, т. е. 0,2% с суммы.

II. Договоры не торговые:

а) О подрядах и поставках, кроме торговых, пропорц. герб. сбором I разряда т. е. в 0,5% с суммы.

б) О продаже строений пропорц. усиленным I разряда, т. е. 1% с суммы.

в) О передаче торговых и промышленных предприятий тоже в 0,5%.

г) Договоры об аренде имущества пропорциональным сбором I разряда по сумме всех выговоренных в договоре платежей, в счет которых входят расходы, принимаемые арендатором по уплате налогов, страхованию, капитальному ремонту, оборудованию помещений если оно по окончании срока аренды переходит собственнику имущества.

д) Договоры по продаже и поставке сельскими хозяевами произведений своего хозяйства пропорц. сбором III разряда, т. е. в 0,1% с суммы.

е) Договора о комиссионной поставке пропорц. сбором усиленным I разряда т. е. в 1% с суммы.

ж) Договора о найме имущества пропорц. сбором I разряда за все время найма, а если срок не указан, то вперед за год, а затем таким же образом ежегодно.

ж) Договора, по которым точные суммы соглашения не может быть определена при заполнении договора, оплачиваются простым гербовым сбором I разряда, т. е. в 1 руб. 65 коп., а затем при выполнении и окончании его пропорциональным сбором, смотря по ряду сделки сбором I, II или III разряда простым или усиленным по выяснившейся сумме.

з) О найме судов под груз или для буксира пропорц. сбором I разряда, т. е. 0,5% с суммы платы.

и) Договора о личном найме на началах свободного соглашения сторон пропорц. сбором I разряда по сумме за все время найма, а если срок в договоре не указан, то вперед за год, а затем ежегодно.

В о п р о с: *Какими сборами оплачиваются биржевые сделки?*

О т в е т: а) Торговые сделки оплачиваются:

1) Попорц. герб. сбором III разряда, т. е. 0,1% с суммы сделки.

2) Местным сбором в размере 0,1% с суммы сделки каждая сторона отдельно

3) Регистрационным сбором каждая сторона в размере 0,25% с суммы сделки.

б) Не торговые сделки:

1) Гербовым сбором смотря по роду сделки, пропорц. I, II или III разряда

2) Местным в 0,1% } с суммы

3) Регистрационным 0,25% } сделки.

НАШИ ОТВЕТЫ.

Корреспонденту В. Н. Черевково.
Присланные Вами заметки пойдут в ближайших номерах журнала.

*Корресп. „Спица“ Енанский район
Шестаковский с/с.*

Редакции журнала нужен только проверенный материал. Сведения, почерпнутые из случайных источников (разговоры и пр.) просьба не посылать, так как такой материал редакция печатать не будет.

*М. Доровскому Коровайковское Общество
Потребителей.*

Опровержение на заметку селькора должно быть подписано правлением коопе-

ратива в целом, а также заверено ревизионной комиссией. Личное Ваше письмо, редакция не может считать „опровержением“.

*И. Седелкову. с. Ильинское, Утмановское
кредитное т-во.*

Присланная заметка очень длинна и запутывает совершенно основную мысль заметки. Пишите кратко и ясно о каждом факте.

Бед. Долмодумову. Нюксенский район.

Пишите о положении кооперации Вашего района. Присланная заметка не пойдет, т. к. не имеет ни какого отношения к кооперации.

Издатель: „Сев.-Двин. Потреб. Союз“.

Отв. ред. Н. В. Шашков.

ОТКРЫТА ПОДПИСКА

на двухнедельный кооперативно-торговый
ЖУРНАЛ

„Смычка города с деревней“

ПОДПИСНАЯ ПЛАТА 40 копеек в месяц.

Подписка принимается в Губсоюзе (орготдел), в конторах и складах Губсоюза и почтой.

Подписная плата принимается—в Финотделе Губсоюза и его районных конторах и складах.

Плату просим не задерживать.

РАБОЧИЙ И КРЕСТЬЯНИН!

О всех вопросах кооперативно-торговой жизни ты должен писать в „Смычку города с деревней“. Каждое явление кооперативной жизни, каждое достижение на нашем фронте должно найти яркое отражение на страницах журнала „СМЫЧКА ГОРОДА С ДЕРЕВНЕЙ“.

Разве все благополучно в твоём общ. потребителей? Почему частный торговец открывает лавки и торгует рядом с твоей потребкой?

КРЕСТЬЯНИН

Почему же ты не пишешь об этом в журнал? Пиши, советуй, вскрывай недостатки, помогай строить общее дело.

„Смычка города с деревней“

орган кооперативной деревни и города и ставит своей основной задачей всестороннее освещение кооперативной жизни на местах..

Рабочие, служащие и крестьяне кооператоры, пишите обо всем, что заслуживает общественного интереса и внимания.

Не стесняйтесь изложением, редакция внимательно разберет присланный материал, поправит и напечатает.

Каждое письмо должно быть снабжено подписью и адресом автора. Статьи и заметки оплачиваются. Тов. корреспонденты! Помните, что кооперативная печать — могучее средство пропаганды и коопер. воспитания трудящихся масс.

РАЗОБЛАЧАЙТЕ КУЛАКОВ И ПРИМАЗАВШИХСЯ К КООПЕРАЦИИ.