



# СМЫЧКА ГОРОДА С ДЕРЕВНЕЙ.

1804  
05-4081

Двухнедельный журнал коопе-  
рации всех видов

15 октября 1925 г.

**№ 18.**

Изд. „Сев.-Двин. Потреб. Союз“.





Подписка принимается в орготделе Губсоюза и во всех его районных конторах и складах.

Адрес редакции:  
В.-Устюг, Губсоюз,  
Красная, 82, телеф.  
№ 143.

# = СМЫЧКА =

## ГОРОДА С ДЕРЕВНЕЙ.



Подписная  
плата,

**40 КОП.**

в месяц.

□ Двухнедельный кооперативный журнал. □

**№ 18**

15 октября 1925 г.

**№ 18**

## Важнейшие задачи

# В НОВОМ ХОЗЯЙСТВЕННОМ ГОДУ.

Хозяйственно-операционный год в кооперативах закончился 1-го октября. За год своей работы С.-Двинская кооперация имеет ряд успехов и достижений, несмотря на все неблагоприятные обстоятельства.

Но кооперация и в новом хозяйственном году не должна забывать основных своих задач, которые требуют неустанной работы по их скорейшему осуществлению.

На первом месте попрежнему стоит вопрос о дальнейшем вовлечении населения в ряды кооперации. Кооперирование хозяйств в губернии по потребительской кооперации достигло к настоящему моменту 60 процентов. По остальным видам кооперации в области кооперирования имеются такие значительные достижения. На этом ни в коем случае останавливаться нельзя, надо не ослабевая продолжать эту работу, чтобы в текущем году достичь все 100 проц.

Паевые капиталы в кооперативах растут, но тем не менее в жизни

его они все еще продолжают играть очень незначительную роль. А это лишает кооперативы возможности наиболее полно обслужить нужды, объединяемого ими населения. Поэтому в наступающем году должны быть приняты все меры к тому, чтобы во—1-х) паевые взносы в обществах потребителей были бы везде увеличены до 5 руб., а во—2-х), все члены внесли в кассу кооператива этот полный пай. Эта задача, стоявшая перед нами в прошедшем году, в новом операционном году должна быть доведена до конца.

Кооперативное сознание, доведенное хотя бы до основных понятий о задачах кооперации, имеется у весьма небольшого кадра активных членов первичных кооперативов.

А в результате этого получается то, что население очень часто не может быть втянуто в активную кооперативную жизнь.

А там где имеется отрыв масс от жизни кооперативов, отстранение от разрешения наиболее важных дел,

там развивается у управляющих органов безответственность.

И основной задачей в этом направлении в новом хозяйственном году является поднятие деревенской здоровой общественности.

Для наилучшего же выполнения нужно привлечь к активному участию в кооперации местные силы (учительство агрономов, избачей и пр.), не говоря уже о ячейках РКП и РЛКСМ, привлечение которых, как наиболее передовых организации, обязательно.

За прошлый операционный год в С.-Двинской кооперации значительно участились случаи разного рода злоупотреблений—хищения и недостачи товаров, растраты денег и пр.

Это огромное зло принесло кооперации огромный материальный ущерб.

В отдельных кооперативах такие злоупотребления имели своим последствием убытки, являлись причиной тяжелого финансового положения и даже гибели кооператива.

Это зло кроме того, уронило общественный авторитет кооперации, создало недоверие к кооперации.

Все работники кооперации должны сознать, что на пути дальнейшего хозяйственного развития и укрепления общественного авторитета кооперации в настоящее время лежат хищения, растраты и недочеты.

В наступившем году борьба с этими злоупотреблениями должна считаться одной из главных очередных задач и должна производиться систематически и планомерно кооперативными организациями всех ступеней. Злоупотреблений в С.-Двинской кооперации более не должно быть.

Нужно надеяться, что С.-Двинская кооперация споставленными задачами успешно справится, так как в своей работе она всегда имеет возможность получить содействие и помощь партийных, профессиональных и советских органов.



Все дело теперь в том, чтобы уметь соединить революционный размах и революционный энтузиазм с умением быть толковым и грамотным торгашем. При условии полного кооперирования мы бы уже стояли обоими ногами на социалистической почве. **Ленин.**



# Политический обзор

(ЗА ДВЕ НЕДЕЛИ).

## Подтвердят-ли?

Решения съезда английских профсоюзов обнаружили явный уклон широких рабочих масс влево.

Принимались некоторые резолюции, внесенные коммунистами, и принимались подавляющим большинством голосов.

Правая часть съезда отделялась молчанием на выступления левых и, если выступала, то довольно вяло, неохотно. Очевидно, лидеры правой видели всю безнадежность защиты своих разваливающихся позиций и полагали дать сражение своим противникам в другом месте, при ином соотношении сил.

Момент этого решительного боя наступил.

В Ливерпуле происходит конгресс рабочей партии Англии.

Собрались „тертые калачи“, „прожженные политиканы“ и повели свою линию предательства интересов рабочих. Но полного успеха, как было раньше, не имеют.

Поправка коммуниста Фергюссона к отчету исполкома партии, осуждающая политику вождей и требующая извинения перед советским правительством и Зиновьевым, правда, не принята, но критика действий вождей взвинула самого „пресвященного“ Макдональда, бросившего дерзкий упрек английским коммунистам „в получении незаполненных чеков и приказов из Москвы“.

Мы можем только сказать: „Юпитер! ты серднишься, значит, ты не прав“.

Будем ждать продолжения начавшегося поединка и надеяться, что съезд профсоюзов окажет влияние на конгресс партии.

Партия должна прислушаться к голосу трудящихся, на выражение интересов которых она претендует.

## По следам „профессора“.

И Венгрия вступила на путь, прототипный профессором Цанковым.

Аресты, истязания, вплоть до ручных и ножных „браслетов“ развернулись всюду. Главной тяжестью ненависти буржуазии, разумеется, обрушилась на коммунистов, но этим дело не ограничивается. „Крови жажду! крови жажду!“ — вопит венгерский капиталист, а коммунистов мало, да уже и раньше из них кровь повыпустили, а потому тащи всю рабочую партию на расправу.

Социал-предатели оказывают в этом подлом деле полную поддержку капиталу, утверждая, что „рабочая партия получала материальную поддержку от коммунистов“. Не отказывают в помощи венгерским магнатам и профсоюзные бюрократы. Совет профсоюзов предложил правлениям отдельных союзов исключить всех подозреваемых в коммунизме. И „кампания“ началась: союз кожевников первый начал проводить ее, а за ним последовали и другие.

Так венгерская социал-демократия осуществляет лозунг — создание единого фронта против капитала.

Ну, что-ж? Настанет пора, когда буржуазия и иже с нею вспомнят евангельское выражение: „какою мерою мерите, той и вам возмерится“.

## Тов. Чичерин за-границей.

Каким-бы бельмом на глазу для капитала ни был СССР, обстоятельства сильнее чувства и европейским правительствам приходится приветливо встречать комиссара иностранных дел Республики Советов.

В связи с этой поездкой, имеющей цель окончательно закрепить путем личного свидания т. Чичерина с министрами иностранных дел Польши и Германии, дружественные отношения, налаживающиеся с нашими соседями, в заграничной печати помещаются всякие небыллицы в лицах.

Более всего тревожатся английские и французские борзописцы, полагая, что поездка тов. Чичерина вызвана исключительно желанием советского правитель-

ства создать новый союз в противовес англо-французскому.

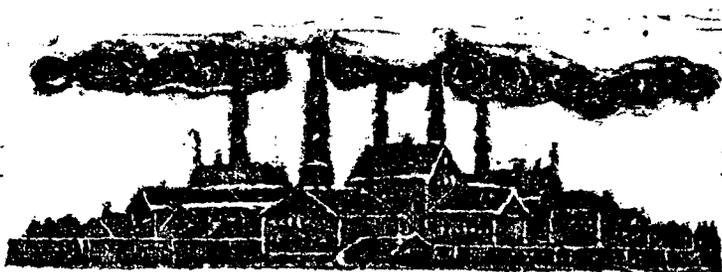
Польская же печать в целом выражает полное удовлетворение свиданием т. Чичерина с Скшинским (польский министр иностранных дел).

И действительно, те мелкие инциденты которые постоянно происходили на русско-польской границе, чрезвычайно препятствовали установлению тесной экономической связи между СССР и Польшей, тогда как торгово-промышленные круги последней весьма заинтересованы в нашем рынке.

Уже не раз польские промышленники, особенно мануфактуристы, указывали своему правительству на всю безрассудность политики его по отношению к Советской России.

Надо полагать, что, после этого свидания, отношения между соседями примут такой характер, когда в обоюдных интересах экономические отношения найдут полное и правильное выражение.

Эс-Пе.



---

Мы можем победить нашу нищету, бедность и некультурность, только опираясь на кооперацию и при посредстве последней.

# ВОПРОСЫ СТРОИТЕЛЬСТВА.

## Заготовительная кампания в С.-Двинской губернии.

Процесс восстановления и развития крестьянского хозяйства в губернии, начавшийся еще с 1920—22 годов особенно заметно проявился в истекшем с.-х. году. Распирение посевной площади, увеличение стада крестьянского скота, улучшение техники ведения сельского хозяйства и, наконец, благоприятные климатические условия лета 1925 года, все это привело к тому, что общая продукция крестьянского хозяйства возросла на 9,7%. По расчетам Губилана, условно чистый доход от сельского хозяйства за 1924/25 г. исчислен в сумме 20066 тыс. рублей, а от всей хозяйственной деятельности крестьянских хозяйств губернии — в размере 30.340 тыс. рублей.

За покрытием потребностей крестьянской семьи остается товарной продукции: до 1200 тыс. пудов зерна, 150 тыс. пудов льна и кудели, 10 тыс. пудов опойка, 12 тыс. пудов кожсырья, 5 тыс. штук овчин, 70 тыс. пудов льносемена, 1300 пудов щетины, 15 тыс. пуд. масла русского и др. с.-х. сырья и продуктов на сумму до 4 миллионов рублей, что по сравнению с прошлым годом дает увеличение на 986 тыс. рублей.

С целью планомерной организации заготовки с.-х. продукции внутри губернии был выработан общий план заготовок, который при учете финансовых и иных условий каждой заготовительной организации в заготовительной кампании отводил определенное место.

Вполне понятно, что при общем недостатке своих оборотных средств кооперативные организации губернии рассчитывали на получение средств от своих центральных кооперативных союзов, но эти расчеты оказались не всегда реальными, так как центральные кооперативные союзы в высылке денег запаздывают. Между прочим это обстоятельство нашу молодую организацию Селькредитсоюз

ставит в весьма затруднительное положение и ведет к срыву его заготовок.

В большинстве же случаев низовая кооперативная сеть получает средства для заготовок от Госторга, Кожсиндиката, Севдвинторга и др. государственных заготовительных организаций, которые имеют свои конторы в г. В.-Устюге. Так как каждая государственная заготовительная организация заинтересована в наибольшей заготовке с.-х. сырья, которая в большинстве случаев проводится или через низовую кооперативную сеть, — отмечается, что государственные заготовители буквально гоняются за заготовщиками-кооперативами и снабжают последних вполне достаточными для заготовок средствами. Подобная погоня наблюдалась и в прошлом, почему регулирующими органами губ. предупреждено закрепитование низовых кооперативов путем согласования операций по заключению договоров с низовой сетью кооперации и по выдаче ей авансов через соответствующие губернские кооперативные союзы.

Авансируются исключительно сырьевые заготовки и заготовки других продуктов сельского хозяйства за исключением хлеба, который концентрируется преимущественно на территории земельныхческих районов губ. (Нюксенского, Подосиновского, К.-Городецкого, Вохомского и др.).

Хотя регулирующими органами губернии и сделаны распоряжения по подготовке к снятию крестьянского рынка всех излишков хлеба, но они проводятся с чрезвычайной трудностью из-за отсутствия для этого у кооперации средств. с одной стороны, и из-за неустойчивости хлебных цен, которые имеют тенденцию к все большему и большему снижению, с другой.

Если Наркомвнуторг не отпустит для хлебозаготовительных операций в губ.

просимых у него Губвнторгом и ГИК средств, есть серьезные опасения в том, что хлеб с крестьянского рынка или не будет снят, или при снятии хлеба частными скупщиками интересы трудового крестьянства земледельческих районов серьезно пострадают. А последнее крайне нежелательно, так как это влияет на развитие производительных сил в деревне вообще, а в частности на сокращение посевной площади земледельческих районов губернии.

При таких условиях реализация зерновых продуктов и с.-х. сырья все думы нашего крестьянина сосредоточиваются на том, насколько выгодно и успешно он совершит продажу своих товаров. Значение этой реализации для С.-Двинского хлебороба огромно, так как она определяет и покупательную способность населения, и восстановление основных капиталов в крестьянском хозяйстве, и развитие производительных сил в деревне и т. д.

Успешная реализация стимулирует главным образом полеводство с расширением площадей подо льном, рожью и овсом, а равно и животноводство, развитие коих в прошлом зависело исключительно от рынков сбыта и цен. Мы сказали больше: реализация стимулирует главным образом средняка и бедняка, экономическое положение коего за истекший год заметно улучшилось.

Судя по характеру затрат денег, вырученных крестьянами губернии от реализации зерна и с.-х. сырья, качество которых под влиянием рынков заметно улучшилось и улучшается, можно определенно отметить, что основными причинами сбыта крестьянами своей продукции являются приобретение с.-х. инвентаря, обновление и ремонт одежды и построек, уплата налогов и, наконец, расходы по землеустройству.

Под влиянием тех же причин происходит и реализация продуктов Совхозов и комхозов губ., удельный вес коих на рынке крайне незначителен в виду малочисленности этой группы производителей. Зерновая продукция Совхозов в размере

до 3 тыс. пудов, отличающаяся наивысшей кондиционностью, целиком поступает населению губ. через систему с.-х. кооперации, как высокосортный и доброкачественный посевной материал. Последнее определяет надбавку к цене зерна Совхозов на 50—80%, против директивных цен, которые приняты в практике основных заготовителей губ.

Правда, директивные цены пока существуют не на все зерновые продукты и с.-х. сырье, ибо конъюнктура цен на часть продуктов не определилась. Это отсутствие директивных цен вначале заготовительной кампании, в частности на лен, повело к тому, что часть основных заготовителей губ. (преимущественно Госторг) придерживалась высоких цен прошлого года. Почему есть опасение в том, что при установлении директивных цен, [которые по конъюнктуре рынка и цен на мировом и внутреннем рынках д. б. более низкими, явится недовольство крестьян, с одной стороны, и убыточность заготовок по ценам 1924/25 года, с другой.

Весьма повышенные, мы бы сказали, крайне ненормальные цены и на кожсырье, спрос на который со стороны частных заготовителей (главным образом мелких кустарей и кооперативных объединений последних) большой. Хотя на кожсырье и имеются директивные цены, но они не удовлетворяют крестьян, ибо при продаже кожсырья кустарям и их кооперативным объединениям сельский хозяин получает на 30—50% дороже. Подобная же повышенная расценка с.-х. сырья при отмечающемся росте цен на промтовары имеет огромное значение для производителя.

Правда, повышение цен на кожсырье кустарями и их объединениями явление временное и кустари не смогут поглотить всего кожсырья губ., но заготовители губернии должны учесть эти условия спроса и одновременно принять меры к полному насыщению крестьянского рынка промтоварами и к снижению цен на промтовары.

*А. Н. Бачурихин*

## Бедняки и зажиточные в строительстве сельской кооперации.

Известно, что кооперация всех видов прежде всего должна объединять бедняцкие слои деревни, она должна стремиться к поднятию их как материально, так и в культурном отношении до уровня зажиточной части сельского населения. Перед сельской кооперацией таким образом стоит задача сравнять между собой в материальном и культурном отношении бедняков и зажиточных крестьян. Но, спрашивается, насколько в действительности практически осуществляется кооперацией эта основная и чрезвычайно важная с точки зрения социалистического строительства задача. Прежде всего следует отметить и признать, что хотя она и осознается верхушками кооперации, но практических конкретных мероприятий к ее осуществлению еще не указано; даже самые методы подхода к этой важной работе не разработаны, они еще не освещены кооперативной практикой.

Само собой разумеется, что кооперированные массы, а равно и руководители вервических кооперативов еще не задумались серьезно над этим вопросом. Практическая работа в этом направлении протекала до сих пор в кооперативах по указке сверху с применением слабо действующих способов втягивания бедняцких элементов в члены кооператива.

Кооперативная практика показала, что бесконечная рассрочка паевых взносов, отчисления из прибылей кооператива на пополнение паев беднейших членов и др. льготы воспитывают в этой части членской массы безответственность и пассивность, вытекающую из психологии опекаемого. Членская масса кооператива, имеющая в своем составе большой процент льготников, сама в целом обычно становится пассивной, а отсюда падает самостоятельность и кооператив начинает влачить жалкое существование или совсем замирает. Только сильный в финансовом отношении кооператив при наличии активно действующих органов управления может преодолеть психологию пассивности членской массы путем ощутительной материальной заинтересованности ее.

Спрашивается, какой социальный слой деревни следует принять за основное членское ядро при организации первичного сельского кооператива.

Среди общественных работников имеются два взгляда на этот вопрос. Один сводится к тому, что сельский кооператив (будь он потребит. или с.-хоз. кред.) должен быть построен на основе объединения преимущественно бедняцких и средняцких элементов; второй—к тому, что в состав сельского кооператива следует втягивать бедняков, средняков и зажиточных за исключением лиц, не пользующихся избирательными правами согласно советской конституции.

При решении этого вопроса ни на одну минуту не следует забывать, что кооператив есть и общественная и в тоже время хозяйственная организация; только должное сочетание в кооперативе этих двух основных функций придает кооперации ту форму, каковая признана наиболее подходящей для продвижения к социализму.

Кооператив, не могущий дать материально-хозяйственных выгод членской массе, обречен на смерть. Выгоду же кооператив может дать в том случае, когда он на ряду с совершенством своего аппарата является достаточно мощным в финансовом отношении; финансовая же мощь кооператива складывается из паевых и др. взносов. Бедняк же не в силах внести паевые. Отсюда препятствие для кооперирования бедняка. С другой стороны—вовлечение распыленных средств широких слоев населения в торгово-хозяйственный оборот является в высшей степени важной государственной задачей в данный момент. Дальнейшее развитие госпромышленности и укрепление червонца в значительной степени зависит от того, в какой мере будет вовлечены в хозяйственный оборот распыленные частные средства и каким образом пойдет это вовлечение, т. е. будут ли оно идти по линии частного капитала или по линии госуд. и кооперативного хозяйства.

Построив сельскую кооперацию на основе объединения лишь бедняцких и

средняцких слоев, мы этим самым исключаем возможность вовлечения через кооперацию в хозяйственный оборот значительных средств зажиточной части населения, направляя эти средства по линии частного капитала. При таком построении сельской кооперации, последняя неизбежно встретит на своем пути противопоставленный ей в деревне частный торговый капитал, которых в данное время самим государством стимулируется и вовлекается в торговый оборот.

Крестьянин бедняк в большинстве случаев не в силах внести паевой взнос в кооператив, он вовлекается теперь в кооператив на льготных условиях, которые дает ему остальная более зажиточная часть членов-пайщиков. Допустим, что в состав кооператива входят лишь бедняки и середняки, отмежевавшись от зажиточной части населения. Тогда спрашивается, под силу ли будет для средняцкой части членов кооператива предоставлять льготы для бедняков, поддерживать их на своих не особенно сильных средняцких плечах. Сможет ли такой кооператив успешно соперничать с частным капиталом в деревне. Вот вопросы, на которые трудно дать положительные ответы. Чтобы поддержать равновесие между силой частного торгового капитала

в деревне и силой сельской кооперации, государству пришлось бы в больших размерах не только кредитовать на льготных условиях кооперацию, но и поддерживать ее безвозвратными субсидиями. Но и при наличии такой финансовой поддержки со стороны государства все же кооперация навряд ли смогла бы подчинить своему экономическому и общественному влиянию ту мелкобуржуазную стихию, каковая в настоящее время начинает выпячиваться в лице торгово-кулацких элементов в деревне.

Вместо того, чтобы втягивать частный капитал в общественно-хозяйственный оборот, используя его в интересах бедняцких слоев деревни, государству пришлось бы воевать с ним, постоянно подрезывая крылья ему налоговой политикой и частично убивая его.

Такое положение, конечно, не могло бы способствовать развитию производственных сил деревни, связывая хозяйственную инициативу наиболее активных элементов деревни.

Теперь посмотрим, насколько устраняет бедняцкие элементы существующая ныне организационная форма кооперативного строительства.

П. У.

(Окончание в след. № журнала).



# ВОПРОСЫ ПРОПАГАНДЫ

## К работе кооперативных кружков.

### Программа занятий для кооперативных кружков.

4-я беседа.

#### А. Организация закупок товаров.

Должностное лицо, закупающее товары. Преимущества закупки за наличные. Последствия закупки в кредит (высокий процент по векселям, принудительный ассортимент). Где закупаются товары местным кооперативом. Сумма забора местного кооператива в своем союзе за 1 год, полгода. Какие товары и условия закупок (за наличные, в кредит и т. п.). Сумма закупок местного кооператива у органов госторговли за тот же период времени, какие товары и условия закупок. Сумма закупок местным кооперативом у частных лиц за то же время, какие товары и на каких условиях. Причины, заставляющие кооператив закупать товары у частных лиц. Необходимые условия для целесообразной закупки товаров (установление ассортимента товаров первой необходимости на основе учета потребностей действительно трудящихся, знание цен в крупных торговых центрах, у различных частных лиц местного рынка, — в соседних обществах). Ассортимент товаров местного кооператива, соответствует ли он потребностям членов кооператива, есть ли в нем улучшение и в каких товарах. Расход по закупке товаров (на транспорт, оплату служащих и т. п.). Что предпринято кооперативом для улучшения техники закупки товаров и снижения расходов. Как XIII-й съезд РКП (б) подошел к вопросу об ассортименте товаров и взаимоотношениях промышленности с кооперацией.

#### Литература.

1) Тихомиров.—Как улучшить работу кооператива. Изд. Центросоюза 1924 г., стр. 15—16.

2) Первые шаги правления потребительского общества. Изд. Центросоюза 1924, года стр. 23—26.

3) XIII-й съезд РКП о кооперации. Изд. Центр. Т-ва Кооператив. Из-ва 1924 года, стр. 83 и 65—68.

#### Б. Практические занятия.

а) Диаграмма—соотношение количества товаров, закупленных в государственных, кооперативных и частных организациях.

б) Таблица—количественное движение ассортимента товаров за 3—6 последних месяцев с объяснением за счет каких товаров происходит сжатие или расширение ассортимента.

5-я беседа.

#### А. Организация продажи товаров.

Продажа товаров членам кооператива и не членам. Расценка товаров и правила установления продажной цены (себестоимость товара и средняя процентная надбавка, надбавка на предметы первой необходимости и на остальные товары, надбавка на медленно обращающиеся товары). Расценка товаров в местном кооперативе по роду товаров. Общее правило: чем быстрее оборот товаров, тем ниже надбавки и цены. Повышение и понижение цены на товары в зависимости от урожая, сезона, транспорта, качества товара при возможности его порчи и

т. п. Повышение и понижение надбавок и цен в местном кооперативе, в зависимости от каких причин оно происходит. Почему в сельских потреббществах необходима торговля за наличные. Как обстоит дело в местном кооперативе с торговлей за наличные. Преимущества членов кооператива при заборе товаров (премия на забор). Служащие в местной кооплавке. Их количество в связи с масштабом работы лавки и характером товаров, распределение обязанностей среди служащих местной кооплавки. Отношение к покупателям. Что предпринимается кооперативом для улучшения быстроты отпуска товаров в лавке и воспитания ее служащих. Что сказал В. И. Ленин и XIII-й съезд РКП о кооперативной торговле (необходимость торговли ниже средне-рыночных цен, стремление торговать культурно, без грубости, казенщины, бюрократизма). Разница торговли частного лавочника и кооператива (кооперативная торговля без обмера, обвеса и обсчета, однаково внимательное отношение ко всем покупателям, без стремления к наживе и т. п.). Почему советская кооперация должна торговать ниже средне-рыночных цен и отступать от старых кооперативных правил (Рочдельцев) торговли по средне-рыночным ценам.

### Литература.

1) *Тихомиров*.—Как улучшить работу кооператива. Изд. Центросоюза, 1924 г., стр. 16—19.

2) *Первые шаги правления потребительского общества*. Изд. Центросоюза, 1924 г., стр. 27 - 28.

### Б. Практические занятия.

а) Диаграмма - движение (уменьшение или увеличение) накладных расходов;

б) диаграмма — движение (снижение или повышение) цен на 1 какой либо товар первой необходимости за последние 3—6 месяцев;

в) диаграмма — движение (уменьшение или увеличение) сумм общей продажи за последние 3—6 месяцев;

г) диаграмма—соотношение (в суммах) товаров, проданных членам и не членам за 3 последних месяца.

6-я беседа.

### А. Устройство кооперативной лавки.

Расположение лавки в районе удобным для покупателей, на бойком месте. Размеры помещений для лавки и хранения товаров. Удовлетворительность помещения в отношении сухости, освещения, удобного выхода. Предосторожность на случай пожара. Внешний вид лавки, (вывеска, витрина, плакаты, листовки, объявления, отсутствие икон, чистота, удобное расположение мебели). Расположение товаров в лавке: предохранение от порчи одного товара другим (указать группы таких товаров), по отделам для более успешной работы приказчика, для облегчения выбора покупателю. Соблюдение гигиенических условий при предложении и выборе товаров (неряшливость приказчика или покупателей с товарами и т. п.)

Соответственное устройство местной лавки ее удобства и неудобства. Меры устранения недостатков.

### Литература.

1) *Тихомиров*. Как улучшить работу кооператива. Изд. Центросоюза 1924 г., стр. 11—14.

2) *Первые шаги правления потребительского общества*. Изд. Центросоюза 1924 г., стр. 21—23 и 28—29.

### Б. Практические занятия.

1) Общая экскурсия в лавку и подробное ознакомление с ее устройством.

2) Беседа о результатах экскурсии с внесением замечаний и предложений по организации лавки.

(Продолжение следует).

**Сила и крепость кооператива — в количестве участвующих, в его работе членов.**

# ВОПРОСЫ ПРАКТИКИ

## УРОЖАЙ И СЕВЕРО-ДВИНСКИЕ ЛЕСОРУБЫ.

Хороший урожай настоящего года уже успел сказаться на хозяйственной жизни страны так сильно, что косвенным образом он очень заметно отозвался и у нас в Устюге. Не будем говорить о снижении цен на хлеб, это само собой каждому понятно, но стоит остановиться на том, что покупает у нас, на Севере, — Юг СССР, т. е. лесоматериалах.

Благодаря этому быстро восстанавливающая промышленность центра и Юга СССР предъявили на лесном рынке такой спрос на лесоматериалы, что их не стало хватать.

Цены на рынке оказались настолько высоки, что стало выгодным лесоматериалы, предназначенные для экспорта, отправлять на центральный внутренний рынок.

Под влиянием таких высоких рыночных цен на лесоматериалы на рынках сбыта, проходит и распределение лесосек между Госпредприятиями и кооперацией по соревнованию, что имело место и в Устюге 10—11 сентября, когда распределялись лесосеки на Волжский бассейн и линии жел. дор. Стремление всех организаций было захватить как можно больше лесосек. Корневая стоимость лесоматериалов доходила до 50 коп. кубофут.

По проявившемуся оживлению можно ожидать расширения работ особенно на Волжском бассейне и по линии железной дороги. Означенные работы развернутые в значительном масштабе, дадут лесорубу заработок и возможно ожидать, что этот заработок будет оправдывающим труд лесоруба.

Но верно ли это? Можно ли так просто надеяться на это? Больших надежд на повышение заработка с этой стороны ждать нельзя. Необходимо помнить, что

деланки куплены дорого, куплены они преимущественно в каждом районе одной организацией, которая в данном крае будет монопольной.

То преимущество, что одна организация будет работать в районе, дает ей возможность назначить цену по своему усмотрению, а поскольку уже лесосеки куплены дорого, то несомненно цены на работу будут выдерживать, чтобы лесоматериалы вышли все же по приемлемым для рынка ценам.

Далее, при производстве работ, когда они будут проводиться в значительно больших размерах, чем проводились теперь, возможна задержка в выдаче заработной платы, как это было в настоящем году с Волга-Ока-лесом и Руссголландо-лесом.

Что же должны делать лесорубы Северо-Двинской губернии? Спокойно-ли ждать, что кто-то и когда-то их порядит на работу и даст хорошую цену, или же что либо предпринимать.

Вывод из этого может быть только один: все лесорубы должны быть ближе к своим кооперативным артелям, но не для того, только чтобы обратить их в забастовочные комитеты, как это пытались сделать весной на Двине, но чтобы сообща вести свое лесозаготовительное дело, вести свое артельное хозяйство.

Ведение такого артельного хозяйства, при настоящем все возрастающем спросе, возможно считать наиболее простым.

Союз „Коопералес“ артелям в данном случае помогает, передавая им купленные лесосеки и авансируя во время зимних и сплавных работ.

При самостоятельной артельной работе легче добиться правильной оценки труда лесоруба и со стороны Госпредприятий, когда за недостатком своей ра-

боты придется брать подряды на разработку купленных ими лесосек.

При постановке артельного дела необходимо также уделить должное внимание счетоводству и своему паю—и тогда возможно свободно получить кредит.

При правильно налаженном порядке получения кредита не страшны и затяжки в получении заработной платы, т. к. можно взять векселями, которые возможно учесть или которыми можно заплатить при покупке необходимого артели товара у других организаций.

Итак, ближе к артели! Крепче беритесь за артельное дело!

Хороший урожай 1925 г. дает в большом размере лесозаготовительные работы, а умелая кооперативная их постановка сделает их более доходными, повысив заработок лесоруба, а правильно налаженное счетоводство при кредитовании—даст возможность своевременно получить за работу.

*А. Шатровский.*

## Почему для кооперации выгоднее кооперат. страхование.

Как видно из основных положений кооперативного страхования (см. „Смычка“ № 17) преимущества его заключаются в следующем:

Во-первых, страхование „Взаимное“, основным принципом которого является возмещение убытка в имуществе, причиненного случайными несчастьями одному, путем разложения стоимости этого убытка по частям на многих других, осуществляет принцип „один за всех и все за одного“, а следовательно по природе своей является глубоко общественным (кооперативным).

Во-вторых, колоссальные страховые капиталы, исчисляемые миллионами, остаются в своем кооперативном обороте, как-вые при отсутствии кооперативного страхования должны были бы из кооперативного оборота уйти. А всем ведь известно, что в торговых оборотах каждый рубль дорог.

В третьих, даже при одинаковых тарифах и прочих равных условиях с Госстрахом за кооперативным страхованием остается то преимущество, что оно своим страхователям дает скидку.

Кооперат. страхование с начала своих операций говорило своим страхователям—кооператорам, что они являются участниками в прибылях от страховых операций.

Действительно страховая секция центрального союза, по покрытии всех необходимых расходов по страхованию, из прибыли

1923 г. назначила к возвращению своим страхователям по 8% с каждого уплаченного страхователем рубля, а за 1924 год 10½ %.

За два эти года по Северо-Двинскому Страховому Агенству при потребсоюзе всего подлежит к возвращению страхователям 1440 руб. 43 коп., каковая и будет страх. аген-вом в ближайшие дни возвращаться страхователям.

Таким образом теперь является, что кто больше заплатил страховых платежей, тот теперь больше получает возвращенных.

Между тем страховые тарифы становятся все дешевле и дешевле и по сравнению с 1922 г. они понизились до 66%. К общему обороту кооперации они составляют совершенно незначительный процент.

Какое—нибудь об-во потр-лей страхует свой товар, помещающийся в деревянном крытом тесом строении, в полной стоимости их, примерно скажем в сумме 1000 руб. и уплачивает страховой премии (страх. платежей) 24 руб. Оборота своих капиталов это об-во делает, скажем, пять раз в год, тогда страховые платежи к сумме оборота будут равняться только 0,48%, т. е. менее полукопейки с рубля.

Если кооператив оборот своих капиталов делает быстрее, или товары помещаются в строении, крытом железом, так процент страх. платежей к обороту будет еще меньше.

В городах большинство товаров помещается в каменных строениях, где процент стоимости страх. платежей к обороту снижается до сотых долей копейки.

При такой незначительности страх. платежей безусловно всем кооперативам необходимо страховать свои имущества в полной стоимости их, а не три четверти, как это делают некоторые.

Страхование не в полной стоимости товаров и имущества, после пожара может вызвать недоразумение и нарекание на страх. органы, т. к. по страховым правилам, как страхователь, так и страховщик несут одинаковый риск от могущего произойти пожара и поэтому незастрахованная часть понижает застрахованную пропорционально риску страхователя и страховщика.

Кроме того, после пожара имущество застрахованное не в полной стоимости не даст полного восстановления сил кооператива. Поэтому необходимо страховать

в полной стоимости, как товары, так и имущество.

Находятся еще и такие кооперативы, которые совершенно уклоняются от страхования или по своей несознательности или по халатности, (правда теперь уж очень редкие).

Пожаров за 1923-й год по потребит. кооперации было 56, сгорело имущества на сумму 54.117 руб. 85 коп., составляя 4,5% застрахованного. За 1924 год 66 пожаров на сумму 118.776 руб. 71 коп. или 7,11% общей суммы.

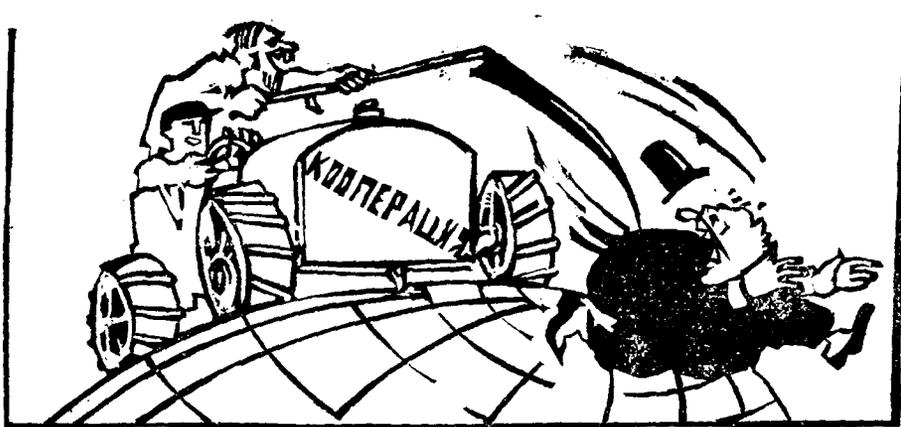
По непотребительской кооперации было: в 1923 г. 64 пожара и в 1924 г. уже 193 пожара на сумму 550.000 руб.

В это число пожаров не входят сгоревшее незастрахованное имущество кооперации.

Страховое вознаграждение было выдано всем полностью.

О финансовой устойчивости страх. дела поговорим в следующей статье.

*П. Бердников.*



---

**Значение кооператива определяется не его прибылями, а пользой, которую он приносит своим членам.**



## Суходолы не должны ускользать из внимания к ним населения.

Насколько плохо обстоит дело с нашими заливными угодиями, настолько же из рук вон плохо с суходольными покосами. В то время, когда с заливного луга удаётся снять даже до 100 пуд. сена с 1 десятины с суходольного покоса выше 40—50 п. сена урожая почти не бывает, а случается и так, что на суходоле и косить нечего.

### Чем же объясняется такая низкая производительность суходолов.

Дело в том, что луговая земля, как и полевая, отдавая от себя питательные соки, идущие на произрастание луговой растительности, взамен их ничего не получает, а потому и неудивительно, что суходолы в конце-концов отказываются дать более или менее сносные урожаи травы. Кроме того, уплотненная почва суходолов с трудом пропускает сквозь себя воздух и влагу, вследствие чего на такой земле весьма слабо идет выветривание минеральной части почвы, а, следовательно, в силу этого и не происходит нового образования питательных веществ в почве. В данном случае такой суходол, каким-либо одним боронованием, довольно трудно было бы исправить, и для улучшения его необходимы уже другие способы, значительно отличающиеся от приемов улучшения заливных лугов.

### Эти способы заключаются в коренном улучшении суходолов.

Сущность которого сводится к тому, что суходольная луговая земля перепахивается,

затем удобряется навозным удобрением, или золою и засеивается теми или иными травами. Как бы ни был плох суходольный луг в смысле урожайности на нем травы, все же не всякий крестьянин решается перепахать его, боясь лишиться в хозяйстве части сена, но такое опасение совершенно напрасно, так как и после перепашки суходола можно в первый же год снять траву, да еще и не в таком количестве, сколько росло ее естественным порядком.

Для этого нужно, в первый же год после распашки, высевать на суходол, вместе с семенами трав, вику с овсом, которая после цветения скашивается и убирается с луга, а посеянные травы развиваются уже на второй год и дают тогда более или менее приличный урожай. Один раз вспаханный суходол может давать сносные урожаи травы 5—6 лет, после чего его опять необходимо перепахать.

### Какие же семена трав нужно подсеивать на распаханый луг.

К сожалению, в настоящее время в продаже почти не имеется семян многолетних луговых трав, в виде овсяницы, костра безостного, ежи сборной, мятликов и проч., которых достаточно было бы посеять один раз, чтобы пользоваться лугом в течение 8—10 лет, но вместо этих трав можно высевать на распаханном лугу клевера: шведский, белый и красный,—итимофеевку. Эти семена имеются и теперь в продаже и их можно

приобрести через Г. З. У. На вспаханный луг и удобренный, хотя-бы золой, необходимо, прямо по пласту, на 1 дес. высеять 6 п. вики и 6 п. овса, предварительно смешав их, после чего надо семена забороновать и уже на подборонную почву рассеять фунтов 35 клевера и ф. 15 тимфеевки, смешавших их сначала с песком или опилками. Высейные семена

точно также нужно слегка заделать, хотя бы затылком бороны, и на этом работа по улучшению суходола заканчивается. Как видно из описания, дело по улучшению лугов очень не трудное и не дорогое, а потому и вполне доступное к осуществлению населением нашей губернии.

А Козьмин.

## Густота посевов.

Вопрос о нормах высева, наиболее отвечающих местным условиям, для крестьянского хозяйства конечно очень важен, так как при правильном разрешении его будет достигнута цель повышения урожайности с одной стороны, а с другой части будет достигнута и экономия в посевном материале, иногда рассудно расходуемым.

Правильное разрешение вопроса, конечно, будет достигнуто лишь тогда, когда после организации отдела полеводства опытной станции Сев.-Двинский губ. будет в течении ряда проверены, поставленные на эти темы опыты.

Но тем не менее я считаю, что вопросы эти для условий Сев.-Двинской губ., особенно для Никольского уезда можно считать разрешенными, так как на эти темы ставились опыты на Вятской опытной станции в 1911-ый по 13 год и для яровых посевов, ячменя и овса получены за 3 года опытов однородные результаты, а также и для обработки пара.

Поэтому мы и считаем необходимым привести эти данные в настоящей статье.

Опыты ставились как на разбросанный так и на рядовой посев. При посеве применялись следующие меры высева.

Название посева.	Высев в пудах.			
	1911.	1912.	1913.	3 года.
<b>Разбросанный посев.</b>				
Овес . . . . .	8	10	12	14
Ячмень . . . . .	7	9	11	13
<b>Рядовой посев.</b>				
Овес . . . . .	6	8	10	12
Ячмень . . . . .	5	5	0	11

Урожай ячменя, полученные при различных количества высейного зерна сведены за 3 года и выведена средняя, при чем за все три года показання все

время были однородны без отклонения в отдельные годы.

Нормы высева. Среднее за 1911. 1912. 1913. 3 года.

### Разбросанный посев.

При 7 пудах:

зерно и солома . . . . .	94	139	161	131
зерно. . . . .	48	67	90	68

При 9 пудах:

зерно и солома . . . . .	146	197	166	169
зерно. . . . .	75	97	94	88

При 11 пудах:

зерно и солома . . . . .	172	196	213	193
зерно. . . . .	86	99	119	101

При 13 пудах:

зерно и солома . . . . .	152	190	158	166
зерно. . . . .	78	92	91	87

### Рядовой посев.

При 5 пудах:

зерно и солома . . . . .	90	201	159	153
зерно. . . . .	58	121	89	89

При 7 пудах:

зерно и солома . . . . .	99	244	166	169
зерно. . . . .	63	121	92	92

При 9 пудах:

зерно и солома . . . . .	147	257	188	197
зерно. . . . .	84	125	106	105

При 11 пудах:

зерно и солома . . . . .	156	255	172	194
зерно. . . . .	83	124	90	99

Таким образом видно что, наибольший урожай при разбросанном посеве получается при 11 пудах, а при рядовом севе при 9 пудах. При этих же нормах высева получается наибольшее количество соломы для овса за те же 3 года при разбросанном посеве наибольший урожай дает все же средний посев. При рядовом севе показания все время однородны.

	Нормы высева.			Сред- нее за 3 года.
	1911	1912.	1913.	
<b>Разбросанный сев.</b>				
При 8 пудах:				
зерно и солома . . . . .	193	278	234	157
зерно. . . . .	120	139	117	125
При 10 пудах:				
зерно и солома . . . . .	229	286	249	254
зерно. . . . .	139	141	117	133
При 12 пудах:				
зерно и солома . . . . .	274	303	244	273
зерно. . . . .	137	154	118	136
При 14 пудах:				
зерно и солома . . . . .	235	324	232	264
зерно. . . . .	120	157	112	129
<b>Рядовой сев.</b>				
При 6 пудах:				
зерно и солома . . . . .	00	—	178	138
зерно. . . . .	51	80	90	74
При 8 пудах:				
зерно и солома . . . . .	138	222	182	180
зерно. . . . .	71	104	100	92

При 10 пудах:

	Норма высева			Сред- нее за 3 года.
	1911.	1912.	1913.	
зерно и солома . . . . .	120	194	193	169
зерно. . . . .	67	99	100	89

При 12 пудах:

	Норма высева			Сред- нее за 3 года.
	1911.	1912.	1913.	
зерно и солома . . . . .	117	179	183	159
зерно. . . . .	66	98	94	86

Урожай овса в зерне и в сумме зерна и соломы при разбросанном посеве получается при высева 12 пуд., а при рядовом посеве при 8 пудах.

Опыты с рожью произведение в 1912 и 13 годах, дали противоречивые результаты и потому и не могут служить достаточно обоснованными для рекомендации крестьянам. Что касается норм высева ячменя и овса то они могут быть рекомендованы.

*Кузьбожев.*

## Чем живет растение.

### Откуда растение берет себе пищу?

Запасом питательных веществ для растений служит земля, отсюда понятно, что чем жирнее почва, т. е. чем больше она содержит в себе питательных веществ, тем обильнее получается урожай с.-х. растений. Но как бы ни богата была земля, все же, если бы мы, не удобряя ее, из года в год стали бы засеивать хлебными растениями, то в конце-концов земля отказалась бы давать урожай, т. е. иначе сказать, земля бы истощилась.

### При помощи чего же растение берет себе необходимую пищу?

Наукой установлено, что питательные вещества из почвы извлекаются растением при помощи корней. Если бы мы выкопали какое либо растение из земли, тщательно отмыли корешки его от земли, то нам ясно видно бы было, что растение обладает целой сетью тонких волосяных корешков, вместе с утолщенными корнями. Вот эти то корешки, пронизывая почву, и служат как бы насосом для вычерпывания из почвы, необходимых для жизни растений, питательных веществ. Зачастую питательные вещества в земле находятся в трудно-растворимом состоянии, между теми как они должны слу-

жить пищей для растений только в виде растворов. Растения, при помощи своих корней, имеет возможность, выделяя корнями кислоту, извлекать питательные вещества из трудно-растворимого состояния.

### В каких же питательных веществах нуждается растение.

Наукой установлено, что всякая почва содержит в себе различные минеральные вещества, а именно, фосфор, железо, кремний, кальций, калий, натрий, алюминий и проч. вещества, но растения преимущественно нуждаются лишь в азоте, фосфоре и кали, при чем эти химические элементы находятся в почве в виде солей и уже только в этом состоянии идут на питание растений.

Внося в почву навоз, мы тем самым обогащаем ее калием, фосфором и азотом, т. е. теми веществами которые необходимы для роста растений.

Отсюда ясно, что чем более почва содержит в себе вышеуказанных питательных веществ, тем менее она будет нуждаться в удобрении. Точно также ясно и то, что нельзя непрерывное число лет пользоваться почвой, не применяя к ней периодического удобрения. *К.*



## Нужно ли так поступать?

(д. Тимошино, Черевновского р.).

Котласская Краевая Контора Акционерного Общества „Хлебопродукт“ в лице Заведующаго Конторой Глазачева Александра Ивановича, применяет очень крутые меры к низовой потребительской кооперации, в отношении оплаты задолженности по векселям.

Наше Тимошинское потребительное общество имело задолженность конторе Хлебопродукта 835 руб. на что был дан вексель сроком на 15-е сентября с/г., который был учтен Отделением Котласского Госбанка. Контора выкупила в срок вексель и послала нам телеграмму об оплате векселя; на это мы послали телеграмму Хлебопродукту о том, что о-вом отправлен закупщик на пароходе, который и оплатит вексель. Телеграмма была конторой получена 17-го сентября в 12 час. дня. Вексель еще был в портфеле. Заведующий конторой гражданин Глазачев не посчитался с телеграммой, вексель направил в нотариальную контору где нотариусом он и был опротестован. Наш закупщик прибыл того же дня в Котлас в 4 часа дня, в конторе уже занятие кончилось пароход Троцкий опоздал в пути на 4 часа, и потому не мог прибыть во время в контору Хлебопродукта для оплаты векселя. 18-го же сентября пришлось выкупить опротестованный вексель.

15-го августа нами был дан вексель Хлебопродукту на 1000 руб. сроком на 1-е ноября. Вексель был передаточный от Корниловского общества потребителей за их задолженность нашему Тимошинскому кооперативу. Таким образом этот вексель был у Хлебопродукта как аванс Тимошинского потребобщества.

Заведывающий конторой Глазачев вероятно не знал этот аванс. Но боясь обратиться вексель в простую росписку—направил для протеста к нотариусу.

Если бы гражданин Глазачев проверил договора и сделки с Тимошинским кооперативом, то увидел бы, что годовая закупка товаров о-ва равнялась пятидесяти (50) тысяч рублей.

А теперь какие последствия будут для нашего кооператива? Ведь гр. Глазачеву это известно!

Думается, что так с низовой кооперацией поступать нельзя.

Вот ставка на низовую кооперацию.

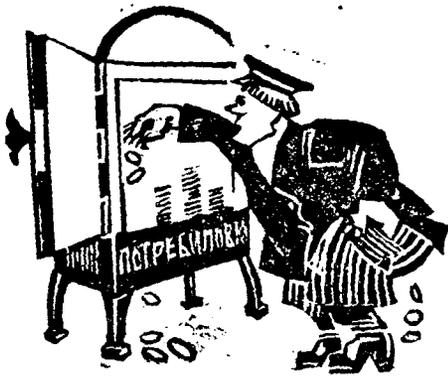
Предс. Тимошинского  
Кооператива *Шатровский*.

От редакции. Контора „Хлебопродукта“ формально была совершенно права. Этот случай лишь раз доказывает, что обществам п-лей нужно крепко связаться только со своим союзом и вести все торговые операции только через него и с ним. Тогда и „случайностей“ в работе кооператива не будет.



# Новая растрата.

(Красноборский р., с. Белая Слуда).



В июле месяце, в Слободском п. о ве, Красноборского района, член правления Тропин Н. И. при сдаче дел правлению, предъявил вр. расписку зав. Котласской конторой Губсоюза на 410 рублей. Контора союза расписку не признала действительной, т. к. деньги эти уже заприходованы. Гр. Тропин предъявил эту расписку вторично и этим хотел прикрыть растрату. Впоследствии в письме на имя зав. Котласской конторой он сознался, что деньги он, во время широкой попойки в Котласском павильоне, потерял.

Кроме 410 р. Тропин еще не заприходовал полченные им из отделения в марте, 154 рубля.

В общем недочетов получается довольно крупная сумма,

Как же отнеслось к этому общее собрание?

Члены говорили, что нужно передать в суд и растраты взыскать.

Но, все-таки, говорящие чего то стеснялись, несмотря на то, что факт злоупотребления и пьянства Тропина—налицо.

Оказывается он, что называется крепкий мужичек—

„Ведь он богатый, к нему мы часто обращаемся за ссудой за помощью, если сейчас поговори, он после ничего не даст“

Зависимость бедняков-членов кооперации от богатеньких б. людей сказываются во всю. А члены - пайщики благодаря такому похождению Тропина поколебалась в веру кооперации и уже начинают отходить от нее.

„Да ну их воров! Надо выйти из членов. Все равно разворуют“.—

Так заявляет шестидесятилетний бородач, в личной беседе пишущему эти строки.

Общее собрание постановило взыскать с гр. Тропина 300 р. в 2-х нед. срок, а остальные каждый месяц по 100 рублей.

Вслучае неуплаты дело передать в суд.

Нужно карать нарушающих революционскую законность в деревне.

Н. В.

## Дружней за работу.

(с. Красавино, В.-Устюгского р.).

Писалось уже в журнале, что Красавинское с/хоз. т-во „Смычка“ не работает, а правление его „переливает из пустого в порожнее“. К указанным недостаткам его нужно добавить и то, что и сами члены товарищества очень не деятельны. Никак их не дозовешься на собрания...

Правление созывало собрание три раза и вот результаты: 1 раз явилось 12 чел., 2-ой—ни одного и в 3-й раз—2 человека.

После этого, конечно, правление смотрит на созыв, как на несбыточную мечту.

Само же оно не решается взяться ни за какую работу, т. к. не имеет ни какой инициативы, и только о том и думает, как бы ликвидировать т-во.

Потребность же в сельско-хозяйственном т-ве у крестьян очень велика.

Надо бы по серьезней членам взяться за дело, выгнать правленцев, которые не умеют работать и подобрать более работоспособный аппарат т-ва.

В.

## Из жизни кооперативов Вяляди.

В жизни кооперативов нашего Вилегодского района, нет ничего общего. Каждый живет сам по себе, автономно идя своей дорогой. Вместо кооперативной солидарности, и строгой согласованности, существует полнейшее расхождение между собой, недоговоренность и конкуренция, вредящая развитию кооперации вообще, и своему кооперативу в частности. Между кооперативами, и товариществами до сих пор нет никакого разграничения функций. Потребительские о-ва наравне с прямым своим назначением торгуют в полной мере и сельско-хозяйственными товарами. Сельско-хозяйственные же т-ва, стараются во всю „бушевать“, предметами потребления и даже роскоши. Каждый кооператив старается щегольнуть хорошим ассортиментом, старается быть универсальным. Отсюда затоваривание, вредно отражающееся на деле. Таким недостатком особенно страдают, сельско-хозяйственные т-ва, как мало имеющие пока авторитетности. Этот нездоровый уклон и безрассудная конкуренция еще ярче выделяются, в заготовке сырья, чем в снабжения товарами. Тут то даже и однородные кооперативы форменным образом воюют между собой. В доказательство я приведу один из фактов, имевший место не так еще давно, а именно в Ильинскую ярмарку, в с. Ильинске.

Представители с.-х. кооперативов Слободского и Павловского „Хлебороб“, настолько зарвались и увлеклись покупкой льна, что не стесняясь, таскалп таковой друг у друга с весов, таща попутно и продавца, обещая ему цену, до которых Губвнупторгу, долго еще не додуматься. В результате пришлось обоим кооперативам плакать.

Подобные факты не редкость, они являются повседневными, дающими плодотворную почву для развития частного капитала. Кроме того, многие кооперативы, в особенности сельско-хозяйственные, стараются захватить все отрасли производства, а так же и заготовки сырья всех родов, не сообразуясь с целесообразностью в прибыльности таковых. Эта струнка быть всеобъемлющим ясно

сказалось в заготовке ивового корья в лето сего года. Не подготовив почву для сбыта, кооперативы и товарищества, ни чуть не думая о последствиях старались перецеголять друг-друга, количеством пудов, создавая и тут конкуренцию, как в цене так и в самом расчете. Иные рассчитывались исключительно товарами, а другие 50 проц. деньгами, о которых и так плачут в летнее время, пустые кассы. А набранная кора лежит без всякого движения вот уже несколько месяцев.

Капитал затрачен! Товаров—одна заваль, а тут векселя ломятся, настойчиво требуя безотлагательной оплаты их. А там суровый протест, который несет за собой полную кабалу, лишая всех прав и шансов на дальнейшее развитие кооператива или товарищества.

Постоянная нужда в деньгах заставляет кооперативы продавать заготовленное сырье даже нижесебестоимости какомунибудь случайно-подвернувшемуся скупщику—торгашу.

Некоторые читатели быть может зададут вопрос,—да как же тогда быть то?

Сидеть что ли сложа руки!

Нет, наоборот надо принимать все меры к тому, чтобы сырье положительно все было сосредоточено в руках кооперации, но вопрос только в том, как его заготовить. На мой взгляд вопрос этот слишком прост, и ясен. Стоит только произвести разграничение в работах между кооперативами и отрешиться от универсальности. Тогда сразу исчезнет конкуренция и будет плановость в работе. А если-же хватает времени и средств от своих прямых операций и работ, то каждый кооператив может войти в договоренность с другими и играть роль, как комиссионера-посредника. Характерно то, что кооперативы или товарищества не только стремятся приблизиться к такой плановности, а наоборот стараются быть враждебными друг-другу. Такая оппозиция была в Павловском сельсовете в осень 24 г. между Павловским с.-х. тов-м и Е. П. О., в самое горячее время заготовок сырья. Но Е. П. О., всетаки как более сильное и опытное, действо-

вало организовано и осторожно, а т-во повело такую ожесточенную атаку на сырье, что пуская в ход лишние копейки три на фунт льна, закупало его в день пудов 50—70.

Но увы! Весь труд пропал даром, так как получился убыток. Кроме этой конкуренции возникает злобная агитция и клевета на соседа.

А к чему она ведет?

Население видя все происходящее, и слыша разные небылицы, с недоверием смотрит на кооперацию. Как мол так в одном селе и все по разному цены на товар, на сырье и т. д. Население невольно составляет отрицательное мнение. И неудивительно, что в таком крохотном Павловском сельсовете с наличием двух с.-х. товариществ и одного Е. П. О. процветает частный торговец Ларионов. Он пользуется их несорганизованностью и бессвязностью, видя такую грызню, улавливаясь, бьет их по всем швам и словом и делом. Такие явления наблюдаются и в прочих сельсоветах: Богоя-

вленском и Николаевском, в последнем, благодаря приткности и неограниченного самолюбия с.-х. т-ва, частые конфликты возникающие с Е. П. О. носят характер форменного кровопролития, смешанного с неподражаемым юмором. Растратив энергию на такие столкновения, т-во еле, еле влачит свое жалкое существование и идет к постепенному замиранию.

Ну разве при таком отношении может быть, точность, планомерность в работе, и правильная постановка дела? Нет никогда... Нужно принять самые решительные меры к ликвидации этой болячки. В работе должна быть полнейшая договоренность, системность и строгое разграничение. Должна быть налажена постоянная связь, путем совещаний выработкой общего плана работ и т. д.

Постоянной связью и строгим разграничением функций мы скорей наладим дело в организационном строительстве кооперации и окончательно уйдем частный капитал.

*Н. Ватлин.*

**ПОДХОДИ  
ЗА ДЕЛИШКИ**



# НАШ БЫТ.

## ПЕСНЬ О ЖАТВЕННОЙ МАШИНЕ,

Василие Заморяnine и о Федоте—простом мужике.

На праздниках осенних за пивом  
Разошелся под хмелем Федот:  
Насмотрелся он на дивное диво  
Как машина у Загорян жнет.

На кой чорт, слышь, с серпом возиться  
Рабски неделями спину ломить,  
Всей деревней надо объединиться—  
Общими силами машину купить!

Молодцы, говорит, эти загоряне  
Дали толчек мужицким мозгам.  
Впрочем, если-б не Васька Заморянин.  
Ничего не видать бы и их глазам.

Это он убедил всю деревню  
Неоднажды он сход собирал,  
Каждый раз говорил про машину:  
И как работать на ней разъяснял.

Было много толков на сходах:  
Вот Данило—степенный мужик,  
В общем Васькины речи одобрил—  
Только кто нам ее удружит?

Денег нет уплатить в раз за жатку,  
Ведь не мало: две сотни рублей,  
Так в каком-же, ты скажешь, порядке  
Мы получим ее, грамотей?!

Коль у многих из нас нет и гривны,  
Хлеба надо к весне прикупить.  
Тут Лукнич произнес горделиво:  
„Никогда вам ее не купить“.

И не надо, добавил Петруха,  
Не к чему она нам, не пойдет,  
Не под силу моей воронухе,  
Узкие полосы, жито помнет.

По горам далеко не уедешь,  
Насмешит только плеткой людей,  
Иль серпом-то ты жать не умеешь, —  
Вставил слово свое Еремей.

А Заморянин Васька на это  
Речь такую повел все бодрей:  
Коль хотите достать жатку к лету,  
Так записывайтесь в члены скорей,

Хоть Петруха с Еремой и против  
Им, как будто, на жатку плевать,  
Так, ведь, это постолько, поскольку  
Вы не знаете как ее взять.

Все мы знаем, что узкие полосы  
Зло большое дают для хозяина,  
Хлеб на хребтике, голые борозды  
Не приносят доходу крестьянину.

Уничтожим мы мелкополосицу,  
А что-б в лошади сила была,  
Мы на новой, на крупнополосице,  
Заведем травяные поля,

Уничтожим мы наше трехполие,  
Вместо пара, да ржи, да овса,  
Заведем оборот семипольный,  
Сеять будем в полях клевера!

Сено-клевер—питательно очень.  
Сыты лошади будут с него,  
И твоя воронуха, Петруха.  
Оживет— не узнаешь ее.

Пусть теперь из вас каждый подумает,  
По дороге какой в даль шагать,  
Все по той-ли, по торной, голодной,  
Или новую жизнь испытать.

Пусть теперь из нас каждый из граждан  
Вносит пай кто чем может по силам,  
Через год же мы жатку достанем.  
Через Кредитное жатку осилим.

На три года дадут нам рассрочку,  
На уплату долгов за машину,  
Это знаю я верно и точно,  
Ну, кто против и кто жать машиной?

Разговор тут пошел оживленней,  
Против жатки уж нет и помину,  
Тяжкий труд, смрадный труд подневольный,  
Всяк желает сложить на машину.

А Заморянин Васька меж тем  
Не зеваает записывать членов,  
Записались: Данила, Иван, Пантелей,  
Дед Кондрат и Петруха-полено.

И руками умеющий жать Еремей  
Записался в машинное тоже.  
Насбирали денжат девятнадцать рублей,  
Льну, зерна, масла пуд и две кожи.

Вновь опять наступила страда,  
Девять месяцев канули в вечность—  
И загоряне вышли уж жать  
Не серпом, а машиной—конечно.  
Солнце залило ниву зернистую,  
Режет стебель машина ржаной,  
В кучки складывает рожь золотистую—  
Все в порядок одну за другой.

И забилось сердце загорян  
В такт с машиной при виде таком,  
„Молодец-же ты Васылка Заморянин,  
„Анжинер, хоть слынешь мужиком“!

А Заморянин снова смекает,  
Ведь, не даром в заморских странах,  
В самой Англии, даже в Китае  
Он бывал на военных судах.

Август месяц—погода чудесная,  
Знать надолго очистилось небо  
И Василий порядки небесные  
Приспособил к уборке хлеба.

Хлеб нажатый машиной в поле  
Перестал он в снопы перевязывать,  
Кучки прямо на воз, да на гумна,  
Там машиной он стал обмолачивать.

Молотилку он с конным приводом  
Из Кредитного взял на прокат,  
И запела она ровным ходом,  
Заспорилась работа в сто крат.

Люди ходят с серпами, гнут спину,  
У загорян уж хлеб обмолочен,  
Нет ни боли, не устали ныне,  
Страдный труд их машиной облегчен.

Делать нечего стало загорянам,  
Дни у всех появились свободные  
И повел их Василий Заморянин  
Улучшать сенокосы болотные.

Новины разрабатывать под пахоту...  
Много дел впереди у Василия,  
Мы уверены, он их осилит  
Жизнь по-новому будет налаживать.

\* \* \*

На праздниках осенних, за пивом,  
Разошелся под хмельком Федор,  
Насмотрелся он на дивное диво—  
Как машина у загорян жнет.

На кой чорт, слышь, с серпом возиться  
Рабски неделями спину ломить,  
Всей деревней надо объединиться—  
Общими силами машину купить!

Полевой.

## КООПЕРАТОРША.

— Ну, и баба эта Дарья! Кулак тебе покажет, рассмеется, через тебя перескочит,—а ты и рта раскрыть не успеешь,—говорят у нас в Сухом Подгорьи про красноармейку Дарью.

Огонь-не баба. Не даром раньше работала в Михайловских мастерских. Дашка везде: и на женском собрании, и она тебе насчет детских ясель, и по взаимопомощи, и, и... просто—пыль по дороге, удержи нет! Платок это на голове по городскому повязан, ногами ступает—разлюбуйешься!

Без особых потрясений и всего прочего жили.

Ни читальни, ни кооператива,—одним словом без всякого замешательства насчет развлечений и отдыха.

На самогон, правду сказать, не скупились. Последний пуд,—и тот под покрышку! Напьются все.

Иван Кривой Пахому бороду начнет рвать, а тот ему волосы... Заступится кой-кто—и пошла писать!

И начался в деревне переворот вот с этой самой бабы. Как сейчас помнится, пришла на мужицкое собрание.

Баб-ни одной.

Выступила вперед, одну руку в бок и пошла, и пошла!

— Люди, грит, што-ли мы? Ничего у нас нет, темнота заела...

Иван Кривой и глаза вытарашил:

— Гли, баба-то! Дубит тебе, что оратель из самой центры!

Запустил крепкую руку в бороду и слушает. Мужики даже кisetы между колен зажали, а у деда Инокентия и трубка из зубов выпала, до того сосредоточились.

— Нам grit, кооператив прямо необходим. Сначала кооперируемся, а потом и одругом..

Взбаламутила мужиков.

Через неделю в амбаре церковного старосты стены для окон просадили, полки сделали.

И действительно, польза вышла большая. И мужики остепенились, и бабы смелее стали.

После кооператива, конечно по агитации той же Дашки, оборудовали избу-читальню и уголок кооперативный. А бабы вокруг этой же самой уплотнились и детские ясли открыли, книжки стали почитать...

Так повернулось дело, что у пахома в спокойе и благодати волосы на подборке расти начали...

Но вот, совсем иезданно, в кооперативе проторговля... потом еще... а нужного товара нет.

В чем, думаем, дело?

Самый главный в кооперативе — церковный староста, — grit, от того это, что кооперация — пустая затея, труба бездонная!

— Э! Погоди-ка, дружок, — врезалась тут Дарья. — Мужики, собирайте-ка собрание!..

Собрались... Первое слово Дарье.

— Посмотрите, grit, у нашего старосты и тарантасик новый появился, две коровы прикулены и мебель в горнице... вот она где труба-то бездонная! Ошиблись вы в выборах, а не пустая затея. Накладные расходы велики, оборот торговый мал.

Какие такие накладные и обороты — извороты, мы, конечно, ни в носу копнуть, а насчет тарантаса и прочего — в заправду смекнули...

— Выбирайте другого председателя! — наступает Дарья. А то все прахом полетит, изворачиваться парень как то умеет...

Видим, — правду говорит Дашка и с понятием говорит.

— А што, — еще крепче захватил бороду Иван Кривой, — выберем заместо старшого Дарью... она хоть и баба, а толка в ее больше нас в общей сумме напихано!

И выбрали мы Дашку единогласно.

— Орудуй, — говорим, а она:

— Постой! — и тут опять эти самые, тьфу! — перекладные да извороты. Давайте, grit, товары подвозить поочередно каждый и бесплатно? Много выиграем...

Согласились. С руками и ногами доверились Дашке. И стала всеми делами эта баба воротить...

Каператоршей прозвали...

Ладно. Глядим — поглядим — с товаров по две, по три, по пятаку слетать начало, Дешевле стало.

— Вот она наша каператорша, — это тебе не староста церковный!

Через полгода у Дашки окромя снижения цен, прибыли полторы тысячи и товар в лавке не упомещается...

Вот как пошло дело. Бабы и масло, и яйца понесли охотно. Между городскими товарами и яйцами с прочим каператорша полную плепорцию поставила.

\* \* \*

Рассказчик замолк.

— Вот они бабы Дай им веру — всегда мужиков за-пояс заткнут. Сперва над Дарьей похохатывали, — каператорша, да каператорша, — дело то вон куда изворотилось.

— Два отделения пришлось открыть, на полволости торговля пошла. И жизнь на лучшее перематросилась.

И все это Дашка! Уразумела „перекладные“, да „извороты“, — и дело наладила...

— Да вон и она!

Дарья повернула голову, улыбнулась и быстро вошла в кооператив. Славная баба эта кооператорша!

Павла Слободской.

Деревня плохо организована, когда в ней нет кооператива и крестьян обирают кулаки-мироеды, когда в ней заколочена школа и нет газет и журналов.

## Крестьянка.

Забрежил свет, крестьянка встала.  
Взяла с собой свой серп стальной,  
И в поле быстро побежала,  
Сжинать хлеб спелый, золотой.

Все спало: лес, река и поле,  
Одни не спали петухи,  
И кукурекали на воле —  
В деревне старой, у реки.

Крестьянка жала одинокой,  
И сноп вязала за снопом,  
В тиши предутренней, глубокой  
Она мечтала об одном.

Как воспитать детей родимых,  
Живущих ныне без отца,  
Сироток маленьких любимых  
И Проню—милого птенца.

Спорится труд, растут суслоны,  
Домой торопится жена;  
Эх, тяжелы земле поклоны,  
Но ими кормится семья.

*Н. Зноев.*



# ВОПРОСЫ КООПЕРАТИВНОГО ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ.

## Кооперативный сбыт

### и посреднические операции по покупке промтоваров.

Современное состояние народного хозяйства СССР властно предъявляет требование к торгующим организациям, как госторговле, так и кооперации о снятии с сырьевого крестьянского рынка всей товарной части с/х. продукции, т. е. той части с/х. продуктов, которая в хозяйстве является излишней, по удовлетворении нужд сельского населения, с одной стороны и о снабжении деревни потребными промтоварами с другой. Задача в высокой степени ответственная, от удовлетворительного разрешения, которой всецело зависит и будущее развитие кооперации. Не сумеет справиться с этой задачей госторговля и кооперация одни, поможет тогда им частный предприниматель который поправивши крылышки постарается в будущем быть постоянным их помощником, так сказать, заместителем кооперации в товаропроводящей цепи, что вряд ли желательно и не только ярому кооператору, но и рядовому кооператору. Таким образом заместительства во чтобы то ни стало нужно избежать. Но всем известно, как трудно бывает проводить „сокращение штата“.

Каким же образом избежать этого, нежелательного сотрудничества частного капитала с кооперацией и госторговлей, при отсутствии достаточных для данного ряда операций собственных средств и при отсутствии предложения потребных крестьянскому хозяйству в осенний сезон промтоваров.

Нам думается, что одним из наиболее целесообразных выходов из создавшегося положения является организованное выступление кооперированного населения, как на сырьевом так на промтоварном

рынке. Здесь кооперативные объединения (потребсоюз и селькредитсоюз) должны провести целую кампанию по организации кооперативного сбыта. Мы знаем, что не только союзы но и госторговля, наиболее богатая собственными средствами не в состоянии снабдить крестьянина нужными в данный момент товарами. Сельское население, наиболее богато сейчас своими продуктами, чем когда бы то ни было за годы революции, постарается вознаградить себя за те лишения, которые были в прошлом и требует удовлетворения не только неотложных нужд, но и нужд по нашему мнению имеющих до некоторой степени второстепенное значение.

Крестьянин продавши излишек своей продукции осенью потребует себе не только спичек, соли и керосину, но и потребует и на рубашку ситцу или сатину, и черной одежной материи, махорки и т. д. А последние то как раз и отсутствуют на рынке. Конечно заплотивши в „тридорога“ он сумеет купить, но что из этого получится, необходимо подумать?!

Мы знаем, что хлопчатобумажные ткани и ситцы и сейчас можно достать на Московском рынке, малоходовые за наличный расчет с прибавкой в 50 проц. к ценам прейскурантов трестов, текстиль-слндикача, а наиболее ходовые продаются только по удвоенной цене. Таким образом крестьянин вставши на путь немедленной закупки мануфактуры может купить ее в два раза меньше, чем он мог бы купить затрачивая ту же сумму при устойчивом состоянии рынка, каковое последний примет в самом непродолжи-

тельном времени, через 2—3 месяца. Таким образом, есть ли смысл крестьянину платить „бешеные“ деньги за то только, чтобы шить себе пиджак месяцем или двумя раньше, в тоже время оставить на целый год жену или дочь без платья и кофточка?

Прежде всего уже потому что, бешеных денег у крестьянина нет, а есть что называется деньги кровные, ответ ясен. — Конечно нет. Лучше попоздней, но „снарядить“ не только одного из членов семьи, но всю семью. Нам думается что всякий благоразумный человек должен поступить именно так, а не наоборот, и только малоценящий свои трудовые деньги может бросить их на дорогую дрянь. Если до сих пор можно было ситцу на рубашку купить на 1 р. 50 к. то какой же смысл сейчас платить за нее более 3 рублей. Это было бы слишком дорогим „удовольствием“ для потребителя и слишком выгодным для торговца.

И так, предположим что крестьянин убедился в невыгодности для себя немедленного заведения обновками и будет выжидать со сдачей сырья и другой продукции с/х. до момента прихода нужного товара в лавку, дабы сделать обмен из рук в руки. Такое предположение нам думается возможно, но оно нецелесообразно, не с общегосударственной точки зрения и для самого крестьянина особенно при такой конъюнктуре сырьевого рынка, которая наблюдается сейчас и изменения которой в лучшую сторону непредвидится. Если уж сейчас условия сбыта сырья не блестящи, то надо полагать что лучшими они вряд ли смогут быть в ближайшее время, наоборот они могут измениться в худшую сторону, как это было и в прошлом. Следовательно крестьянину выгодней сдать по определенной цене свои запасы сырья потреббществу теперь же, хотя бы и не получив немедленно расчет, но твердо заявив, что ему нужно за это сырье и приблизительно к какому сроку, т. е. дать заказ на определенный вид или сорт товара. Общество же потребителей в свою очередь сдавая это сырье потребсоюзу делает ему соответствующий заказ, который и будет выполнен в точности частью немедленно, а

частью как только произойдет изменение условий рынка. При чем за сырье сдаваемое потребсоюзу, последний должен в случае получения той или иной прибыли, за покрытием организационных и накладных расходов такую вернуть о/п., а последнее в виде товаров или наличными кооперированному населению. Для этого необходимо точно учесть, кто и сколько сдал. Такая практика работы уже имела место у потребсоюза, когда в этом году *возвращалось 10 процентов с суммы сданной* пупшины потреббществами, а последние должны вернуть сдачику — члену кооператива.

Те общества потребителей, которые авансировали союз перед Нижегородской ярмаркой уже убедились в исправности выполнения заказов последним. В свою очередь члены-пайщики также доверив общ. п-лей ту или иную сумму наличных, то или иное количество сырья, получают доказательство исправности ихнего кооператива, в котором, будучи сами кровно заинтересованы, сумеют поставить и надлежащий учет и контроль, устанавливающий кто и сколько сдал, дабы получить часть прибыли заработной платы потребсоюзом. Если сейчас условия сдачи потребсоюзу и менее выгодны, чем друг. организациям, то в конце операций все-таки получится наибольшая выгода. От госорганов таких доплат ждать не приходится.

Таким образом мы вновь подходим к комиссионно-посредническим операциям во всей их широте, не только по снабжению товарами, но и по сбыту сырья. И это вполне естественно, ибо этот метод работы выдвигается самой жизнью составляя определенный процесс в развитии народного хозяйства.

Культурные силы деревни, учителя, избачи агрономы и др. заинтересованные в укреплении и развитии кооперации лица окажут кооперативным работникам всемерное содействие по внедрению сознания в крестьянские массы всей полезности кооперативного сбыта продуктов и сырья.

Побольше доверия кооперативу, больше активности масс!

ПО.



# Что нам пишут.

## Отзыв о „Смычке города с деревней“.

Зная, взамен чего явилась „Смычка“, я прежде всего хотел бы отметить что „Смычка“ и содержательней, и интересней своего предшественника—„Кооперативного Листка“. Сухой наполненный официальными распоряжениями, постановлениями, телеграммами и извещениями, „Кооперативный Листок“ во истину был кооперативным органом, который не читался, кроме работников кооперативного аппарата, которым это было положено по штату“. На смену ему явился журнал „Смычка города с деревней“, выходящий уже не в качестве приложения к „Советской Мысли“, как „Кооперативный Листок“, а отдельным, самостоятельным печатным органом.

Появление „Смычки города с деревней“ надо горячо приветствовать. Как печатный орган, этот журнал безусловно сыграет роль в системе кооперативного просвещения, а больше всего он окажет незаменимую помощь кооператору — практику, кооперированному массовику рабочему и крестьянину.

На мой взгляд „Смычка“ уже проникает в массу, завоевала первоначального читателя. 2100 экземпляров—тираж в условиях нашей губернии порядочный, ибо такой массовый крестьянский орган губернии, как газета „Жизнь Деревни“ и то насчитывает всего 3000 с небольшим подписчиков.

Преимущество журнала „Смычка“ перед бывшим „Кооперативным листком“ налицо. Разверните перед собой то и другое и вы наглядно убедитесь в этом.

Прежде всего это не серенький полулист, а достаточно прилично изданный журнал на 2 листах (стр. 32).

Второе преимущество журнала и в том, что этот кооперативный орган пишется не только редактором, не составляется только при помощи „ножниц“ (редакторские ножницы это—взять других печатных материалов, навтырывать и

перепечатать). Наоборот, редактору принадлежит передовая, „ножницам“ место почти иногда не отводится. Журнал пишется в С.-Двинской губернии и для С.-Двинской губернии. Это делает его ближе, родней и интересней. Журнал имеет корреспондентов, чего совершенно не имел „Кооперативный Листок“. А кому неизвестно, что печатный орган без корреспондентов—растительность без влаги.

Нельзя пройти мимо и содержания журнала. В этом отношении достигнуто уже то, о чем не мог мечтать „Кооперативный Листок“. По своему содержанию журнал интересен и полезен не только кооперативному аппарату, но и кооперированному массовому читателю. Больше того, он полезен и просто читателю—крестьянину. За это говорит и то, что в журнале находят освещение не только вопросы кооперации всех видов, но журнал имеет и содержательный раздел—„сельское хозяйство“, где помещаемые статьи специалистов с.-хозяйства полезны каждому с.-хозяину. В журнале вы найдете и материал для легкого чтения—стихи и рассказы; найдете как живут и работают низовые кооперативы; найдете целый ряд статей, обучающих кооперативной практике и строительству. Если у вас возникнет сомнение, если у вас родится новая мысль о постановке кооперативной работы, журнал охотно отводит место в своем отделе „На обсуждение“. Явилась неясность, не знаешь как быть в том или ином случае—пиши в журнал, который в отделе „Справки“ любезно поспешит ответить. Даст журнал и сводочку политической мировой жизни.

Лично от себя я „Смычку“ горячо приветствую и настоятельно рекомендую стать читателями и другим товарищам.

В заключение всего несколько замечаний для редакции журнала.

1) Журнал для рядового читателя дороговат. 40 коп. в месяц за 2 журнала для кр-на будет дорого.

2) Считал бы нужным освещать в журнале международную кооперативную жизнь, а то читатель—кооператор и кооперированный совершенно лишены возможности знать; а что за кооперация и что за жизнь там, „за границей“?

3) Приятнее бы было, если-б типография постаралась обрезать журнал, а то

боковая и нижняя часть листов журнала представляет газетную фальцовку (свертывание), что не особенно печатно-культурно (некрасиво просто), а необходимость для читателя разрезать журнал при отсутствии у каждого под руками ножичка, приводит к тому, что журнал разрезается пальцем, карандашом или вроде этого, а такая разрезка только протит журнал.

*Гр. Баранов.*



## Законопроект о кредитной кооперации

Народный Комиссариат Финансов выработал проект построения кредитной кооперации. Согласно проекту, первичной ячейкой кооперативного мелкого кредита является кредитное кооперативное товарищество, производящее вклады, ссудные и простейшие банковские операции, а также имеющее право производить посреднические операции по сбыту продуктов своих членов и по снабжению их орудиями и материалами их производства, с правом организовывать свои производства

Товарищества, обслуживающие сельских хозяев, носят наименование сел. хоз. кредитных товариществ, а обслуживающие кустарей и ремесленников—наименование ссудо-сберегательных товариществ.

В отношении функций не вводится никаких различий между сел.-хоз. кредитными товариществами и ссудо-сберегательными товариществами. Право производства ссудных и вкладных операций,

согласно проекту, предоставляется исключительно кредитным кооперативам. Кооперативные организации иных видов, по проекту НКФ, СССР, лишаются подобного права.

Проектом устанавливается определенный максимальный размер района кредитного товарищества (десять тыс. дворов). В том случае, если это товарищество распространяет свою деятельность только на один населенный пункт, никаких ограничений для количества обслуживаемого им населения не предусматривается.

Проектом вводится обязательность ревизования кредитных кооперативов, не менее одного раза в год союзами, с.-хоз. кредита, или же финорганами в плановом порядке, установленном комиссией по регистрации кредитных кооперативов.

Союзы сельско-хоз. кредитных и ссудо-сберегательных товариществ возникают с разрешения правительства

---

**Для улучшения дела кооперации должно быть всячески использовано соревнование между кооперативами через выявление и сопоставление примеров хорошей и плохой работы отдельных кооперативов.**



# ТОРГОВЛЯ.

## Снабжение деревни С.-Двинской губ. промтоварами.

Покупательная способность крестьянского населения Сев.-Двинской губернии на 1925/26 год Губпланом определена в размере 10.180 тыс. рублей или 19 р. 47 к. на душу. По сравнению с прошлым годом реальная покупательная способность населения увеличилась на 22,2 проц.

Учитывая рост покупательной способности всего населения губернии до 13558 тыс. рублей, регулирующими органами губернии составлен на 1925/26 г. план завоза промтоваров в след. количестве: мануфактуры 5263214 метров, железа и железных изделий на 841500 руб., с.-х. машин и орудий на 368 тыс. руб., сахара 140 тыс. пуд., соли 420 тыс. пуд., махорки 12464 ящика, спичек 11450 ящ., мыла простого 20600 п., керосина 145350 л., рыбы 105561 п., чаю и кофе 39360 ф., масла льняного 120680 п., чайного напитка 5 тыс. п., пшеничной муки 400 тыс. п., круп разных 150 тыс. п. и др.

Выполнение этого плана завоза промтоваров в губернию потребует государственного кредита от 2 до 2,5 миллионов рублей, т. к. собственного оборотного капитала, составляющего всего лишь не более 700 тыс. руб., у кооперации и торговли далеко недостаточно.

Второй серьезной задачей в деле снабжения деревни промтоварами является — организация низовой товаропроводящей сети, которая еще в прошлом году была недостаточной для более или менее нормального охвата потребностей деревни промтоварами. Недостаточно развитая сеть главным образом кооперативной и государственной торговли в деревне вызвала рост и развитие частной торговли.

Но и последняя не могла удовлетворить всего спроса населения на промтовары.

Аналогичное же явление приходится отмечать и в настоящее время при все увеличивающемся расширении крестьянского спроса главным образом на мануфактуру, с. х. машины и орудия, железо и железные изделия, махорку, чай, сахар и др. промтовары.

В размере и характере спроса разных групп крестьянства имеются особенности, каких не было в прошлом году, а именно: если беднота и середняки расширяют спрос на мануфактуру и с.-х. инвентарь, то зажиточные слои крестьянства кроме того увеличивают спрос на чай, сахар, рыбу, хлебные продукты и др. Для покупки промтоваров бедняками и середняками используется покупательный фонд почти целиком и только у зажиточных крестьян от покупательного фонда остается часть сбережений, которые в большей своей сумме остаются на руках крестьянина. Почему сбережения трудового крестьянства в государственных сберегательных кассах и в кредитной кооперации крайне незначительны и определяются не более 20 тыс. руб. в первом случае и 8 тыс. руб. во втором. Особых надежд на приток крестьянских вкладов у кредитной кооперации, видимо, не имеется, что подтверждается реальными расчетами кооперации собрать вкладов за весь 1925/26 год только 15 тыс. рублей.

Факт почти полного использования крестьянством покупательского фонда окрыляет надежды у государственной и кооперативной торговли на рост их обо-

ротов. Но особенное влияние это обстоятельство оказывает на развитие сети частной торговли, которая в условиях малого и недостаточного насыщения деревни товарами начинает пользоваться бестоварьем с целью большего обогащения за счет потребителя.

Пока что на рынках губернии бестоварье отмечалось в отношении лишь ма-

хорки, мануфактуры и сахара. Но принятием своевременных и энергичных мер со стороны госторговли и кооперации губернии, явление бестоварья постепенно ликвидируется, и цены на товары в деревне приходят к своему прежнему уровню.

*А. Н. Вачурихин.*

## Что говорят цифры.

(Обследование деятельности К-Городецкого склада Севдвинпотребсоюза).

К-Городецкий склад обследован ревизионной ком. с 5 по 13 августа.

*Нарузка* на одного служащего прилавка за период январь—июнь выразилась в месяц 11012 рублей и на каждого служащего склада 44 36 руб. 66 коп.

*Товарооборот* склада за 7 месяцев (январь—июль по фабрикатам выражается 6,82 раза, т. е. средняя продолжительность лежания товаров на складе 30, 8 дня; а по сырью за шесть месяцев (январь—июнь 9,3 раза т. е. сырье лежит на складе 19,35 дня.

Расчеты с п./о. налажены правильно. Кооперативная дисциплина и солидарность между пот.о-в. и складом имеется.

Склад отпускал товары кооперативам за 6 месяцев: за наличные 33 проц., подвекселя 57,4 проц. и по открытому счету 9,6 проц.

Средний срок векселей 2 1/2 месяца, но за последнее время срок удлиняется. Потребности союза оплачивают в срок и даже многие, в связи с удлинением срока векселей, оплачивают досрочно (Сараевское потребительное о-во по векселю на 30 сентября больше 50 проц. уплатило в июне) склад за досрочную выплату векселей сразу же делает списание процентов согласно банковских правил, что еще

более заставляет руководителей п./о. производить оплату векселей досрочно.

Товарно-денежные расчеты в кооперативной торговле К-Городецкого района все больше и больше. Товарообмен и натуральное хозяйство отходят в область преданий, а устойчивый советский червонец все больше и больше осознается крестьянином К-Городецкого района. Это показывает, что великая финансовая реформа Советской Власти вполне себя оправдала.

*Данные:* Векселя потреббщества в полугодие январь—июнь 1925 г. оплачивали: сырьем 46,05 проц., деньгами 53 95 проц. В этом же полугодии 1924 г. сырьем 62,3 проц., деньгами 27,6 проц. и разными взаимными расчетами 10,1 проц.

Замеченные недостатки склада:

1) Нет надлежащей чистоты в помещениях.

2) При покупке сырья в розницу необходимо улучшить постановку учета и расчеты за оплачиваемое сырье кассой п/о-ми по запискам склада.

3) Более строго следить за оплатой документов гербовым сбором, чтоб в будущем не приходилось складу уплатить штрафы, как это было в прошлом.

Ревкомиссия Севдвинпотребсоюза.



# Справочный отдел.

*Вопрос: Кого считать ответственными в растрате кооператива и каков порядок привлечения к судебной ответственности лиц, совершивших злоупотребления (растрату, хищение, недостачу и пр.)?*

*Ответ:* Должностными лицами, ответственными за присвоение растраты, хищения и недостачи кооперативных средств, как за преступление по службе надлежит считать как постоянных и временных служащих по выборам и по найму так и лиц, выполняющих отдельные поручения кооператива и получающих, например, процентное вознаграждение за свою работу. Что касается порядка привлечения, то он заключается в следующем:

1) По установлении, при обследовании, ревизии или другим путем случаев хищения или растраты кооперативных средств, а также случая недостачи превышающей допустимые нормы убыли и явившейся результатом незаконных действий или преступного бездействия или халатности работников кооператива, Правлению кооператива надлежит немедленно составить акт об обнаруженных случаях, с указанием в акте времени, места, а также лиц, могущих дать сведения, выясняющие обстоятельства дела. Акт должен быть подписан также и ревкомиссией кооператива.

2) Акт с приложением к нему относящихся к обнаруженному случаю документов в виде расписок, отчетов, выписок из счетов и т. д., надлежит препроводить к помощнику прокурора или непосредственно к следователю того следственного участка, в районе которого находится кооператив, при чем акт нужно препроводить при заявлении, в котором правление должно просить о привлечении виновных к уголовной ответственности за совершенные ими деяния.

3) В каждом отдельном случае обнаруженного преступления, надлежит выяснить наличность и, если возможно, размер материального ущерба, причиненного кооперативу совершенным преступлением, и просить следователя признать коопе-

ратив гражданским иском по этому делу, а также просить его принять меры к обеспечению иска, путем наложения ареста на имущество обвиняемого. Для признания за кооперативом права гражданского истца и для обеспечения иска точного определения суммы ущерба не требуется.

4) С целью обеспечения интересов кооператива следует принять меры к выявлению наличности имущества растратчика и о всяком таком обнаружении имущества сообщать следователю с указанием местонахождения имущества.

5. Необходимо иметь в виду что гражданский иск кооператива только тогда освобождается от судебных пошлин и сборов, когда он заявлен следователю или суду не позднее начала судебного разбирательства уголовного дела по обвинению растратчика. С момента признания кооператива гражданским истцом, кооператив является стороной в уголовном деле, что дает ему право знакомиться с содержанием актов следственного производства по этому делу.

Так как такое ознакомление совпадает с интересами кооператива, который получает возможность своевременно дополнить и предоставить недостающие и необходимые в интересах дела материалы и документы, заявление о гражданском иске следует делать одновременно с заявлением следователю о привлечении к уголовной ответственности виновных растратчиков.

6) В целях способствования следственной и судебной властям закончить дело как можно скорее, правлению кооператива следует возможно чаще сноситься со следователем для выяснения причин, могущих замедлить производство следствия.

7) В судебное заседание при рассмотрении дела должен быть командирован представитель кооператива, уполномоченный особой доверенностью, так как при неявке его гражданский иск устраняется от рассмотрения. Такое же устранение будет иметь последствием необходимости предъявления иска в гражданском порядке и оплату иска установленными судебными пошлинами и сборами. Если разбиратель-

ство дела будет в г. В.-Устюге, то лучше всего ведение дела поручить юрисконсульту союза.

8) Если к моменту судебного разбирательства уголовного дела точный размер

причиненных кооперативу убытков не будет определен, нужно при разборе судом дела заявить суду ходатайство о признании права кооператива на удовлетворение иска.

## НАШИ ОТВЕТЫ.

*Рудакову И. И.* (Подосиновский район, Щеткинский с/с.)

Ваша статья „Внимание к кооперативным работникам“ не пойдет. В ней слишком много общих рассуждений, а как проводить идеи кооперации на местах, ничего не сказано. Присылайте заметки с описанием работы кооперативов всех видов вашего района.

*И. Чацкому.* (В.-Устюг, Красная. 26).

Рассказ ваш пойдет в ближайших номерах журнала. Стихи ваши не получили.

*Шляпе.* (Подосиновский район, Щеткинский с/с.)

Присланная заметка „Как волка не корми—все в лес глядит“ слишком мелочна и не может быть помещена в журнале.

*И. Попову.* (В.-Устюг).

Стихи ваши „Серп и Молот“, „Поэт-пролетарий“ для журнала не подошли.

*Коопкорреспонденту В. Н-ому.* (В.Тоемский район, Н.-Тойма).

Затронутый вами вопрос о средствах и кредитах кооперации очень серьезен. Нельзя считать разрешение его только в предоставлении долгосрочного кредита. Большое значение имеет приток новых членов, благодаря чему увеличатся наевые капиталы. Этот вопрос затрагивался неоднократно у нас на страницах журнала. Вообще же необходимо указать, что *собственные* средства должны играть в кооперативах первенствующее значение. На кредитах, хотя бы и долгосрочных, далеко не уедешь.

*Насонову И.* (Черевковский р. дер., Афанасьевское).

Присланные стихи не пойдут. Присылайте заметки с мест, описывающие действительные факты о достижениях кооперативов района, а также ее недостатки и злоупотребления.





# ОТКРЫТА ПОДПИСКА

на двухнедельный кооперативно-торговый  
ЖУРНАЛ

## „Смычка города с деревней“

ПОДПИСНАЯ ПЛАТА 40 копеек в месяц.

Подписка принимается в Губсоюзе (орготдел), в конторах и складах Губсоюза и почтой.

Подписная плата принимается — в Финотделе Губсоюза и его районных конторах и складах.

Плату просим не задерживать.

## РАБОЧИЙ и КРЕСТЬЯНИН!

О всех вопросах кооперативно-торговой жизни ты должен писать в „Смычку города с деревней“. Каждое явление кооперативной жизни, каждое достижение на нашем фронте должно найти яркое отражение на страницах журнала „СМЫЧКА ГОРОДА С ДЕРЕВНЕЙ“.

Разве все благополучно в твоём общ. потребителей? Почему частный торговец отрывает пакки и торгует рядом с твоей потребилкой?

## КРЕСТЬЯНИН

Почему же ты не пишешь об этом в журнал? Пиши, советуй, вскрывай недостатки, помогай строить общее дело.

„Смычка города с деревней“ орган кооперативной деревни и города и ставит своей основной задачей всестороннее освещение кооперативной жизни на местах.

Рабочие, служащие и крестьяне кооператоры, пишите обо всем, что заслуживает общественного интереса и внимания

Не стесняйтесь изложением, редакция внимательно разберет присланный материал, поправит и напечатает.

Каждое письмо должно быть снабжено подписью и адресом автора. Статьи и заметки оплачиваются. Тов. корреспонденты! Помните, что кооперативная печать — могучее средство пропаганды и коопер. воспитания трудящихся масс.

РАЗОБЛАЧАЙТЕ КУЛАКОВ и ПРИМАЗАВШИХСЯ К КООПЕРАЦИИ.