

*Пролетарии всех стран, соединяйтесь!*

**Смычка города с деревней —  
ЗАЛОГ ПОБЕДЫ.**



# СМЫЧКА ГОРОДА С ДЕРЕВНЕЙ.

Двухнедельный журнал коопе-  
рации в ех видов.

15 мая 1925 г

**№ 8.**

Изд. „Сов. Мысль“.





Цена отдельного № — 20 коп

Пролетарии всех стран, соединяйтесь!

Подписка принимается в орготделе Губсоюза и во всех его районных конторах и складах.

Адрес редакции:  
В.-Устюг, Губсоюз,  
Красная 82, телеф  
№ 143

# = СМЫЧКА =

## ГОРОДА С ДЕРЕВНЕЙ.



Подписная  
плата

**40 КОП.**

В МЕСЯЦ.

□ Двухнедельный кооперативный журнал. □

№ 8

15 мая 1925 г.

№ 8

# ХОЗЯИНУ С.-Двинской кооперации ПРИВЕТ!

Горячо приветствуем 7-ое собрание уполномоченных нашего кооперативного союза.

Протекший период времени с последнего собрания уполномоченных, ознаменовался рядом крупных достижений кооперации губернии.

Торговля на 75 процентов всего товарооборота губернии находится в руках кооперации, цифра кооперированного населения удвоилась, собственные средства кооперации значительно возросли.

Многое достигнуто, но еще больше предстоит сделать.

Больше стройности и системы!

7-ое собрание, подводя итоги работ, скажет здесь свое решительное слово.

Привет деловому собранию!

РЕДАКЦИЯ.

# == ПРОВЕРИМ СВОЮ РАБОТУ. ==

Всякая работа требует постоянного изучения, организационного укрепления и технического усовершенствования. Всякий работник подвержен совершать ошибки в своей работе. Но никакое начинание не может развиваться, крепнуть и расти, если ошибки и недочеты работников в этом деле не будут подмечаться и устраняться. Поэтому постоянно проверять свою работу, соизмерять достижения перед

поставленной каждому задачей, подмечать болезни механизма и на основе этого обдумывать, готовить меры оздоровления, есть повседневная задача каждого из работающих.

Просматривая работу потребительской кооперации в губернии нужно констатировать, что последняя в своем развитии не только закрепила размах работы, но постоянно растет и в части эконо-

мического оздоровления своей работы и в части организующего воздействия на окружающее население.

В подтверждение этому обратимся к итоговым цифрам работы низовой сети потребкооперации губернии:

Состояние.	На 1/VI—24 г.		На 1/II—24 г.	
	На 1/VI—24 г.	На 1/VI—24 г.	На 1/X—24 г.	На 1/I—25 г.
1. Число потребобществ . . . . .	161	174	186	193
2. " " двоек . . . . .	20	216	238	260
3. Членов-пайщиков . . . . .	22 166	34 811	40 515	48 384
4. Паевые капиталы . . . . .	26 369	56 731	75 082	92 332
5. Сумма своих капиталов . . . . .	217 826	—	409 147	640 373
6. Отчисления своих капиталов к заемным . . . . .	40 %	—	27 %	82 %
7. То же в отдельсти городских и раб. П/О . . . . .	47 %	—	19 %	25 %
По сельской сети П/О . . . . .	37 %	—	34 %	37 %
8. Размер сводного баланса всей сети . . . . .	543 888	—	1 510 785	1 965 818
9. Общий оборот . . . . .	1 690 471	—	—	7 407 242
	(а 1923 г.)			(за 1924 г.)

Все эти данные со всей очевидностью подтверждают дееспособность нашей погубернской части системы потребкооперации.

Если к этому добавить особенность условий губернии, бесспорно задерживающих товарообращение в сравнении с другими губерниями, и сохранение соотношения своих собственных средств к заемным (см. таблицу сельской сети) наряду с пережитием всех тяжестей кредитования, товарного кризиса и т. п. с одновременным развитием своего товарооборота, то положение потребкооперации в губернии можно и должно считать вполне удовлетворительным.

Но несмотря на все это может быть бьющая в глаза достижения, мы были подвержены и целому ряду недочетов и промахов в своей работе.

Прежде всего развитие хозяйственно-торговой деятельности далеко перерастает рост кооперирования и в результате кооперация обслуживает в чрезвычайно большом проценте своих оборотов некооперированное население.

Таким образом за счет отсутствия укрепления и развития необходимого организующего воздействия на окружающее население, очевидно растет и ширится практика торговых увлечений.

Подобное положение вещей опасно не только потому, что вытесняет кооперативное свойство из содержания работы, но главным образом через неизбежную лихорадочность в работе, погоню за покупателем, порождает ряд отталкивающих явлений в жизни и деятельности кооперации, которые подчас, в разгаре работы, оставаясь долго незамеченными приводят кооператив к краху.

Проверка работы прошлого вскрывает подобные явления, на которых необходимо приковать внимание всех работников губернии, в той или иной части руководящих кооперативным движением.

Для ясности вернемся к цифрам: обхват рынка кооперацией на 9 месяцев 1923 г. выражается в 34%, а за эти же 9 месяцев 1924 года равен 70%. Оборот сум-

марно возрос в четыре слишком раза, а рост пайщиков увеличился всего лишь в два раза и примерно равняется всего 40% домохозяев губернии. Отсюда ясно, что оставшая часть потребителей пользуется кооперацией как „лавочкой“, а коопработники увлекаются поспеть за спросом потребителя безотносительно к членству.

В результате чисто коммерческая погоня за покупателем бесспорно нарушит всякую плановость в полном удовлетворении потребностей членов пайщиков, может породить наличие затоваривания и финансовую напряженность граничащую с перебоями в работе (см. таблицу городских П/О.)

Нужно ли доказывать, что неполнота обслуживания членов пайщиков отдаляет последних от кооператива и несомненно не заинтересует и не втянет новых членов. Но на ряду с этим такая работа отдаляет руководителей ею от необходимости самопроверки, и случайно породившаяся болезненность в механизме, весьма легко в'едаётся в систему работы вплоть до разрушения основ организации.

Таким, резко выраженным в последнее время, явлением в нашей работе являются недочеты и растраты. Размер этой болезни по предварительным подсчетам охватил до двадцати процентов всех кооперативов губернии и, примерно

доходит до восемнадцати тысяч рублей. Изучение причин породивших эту болезнь показывает на различные обстоятельства, но главные из них это не полнота учета и контроля. Вместе с этим отмечен ряд случаев определенного попустительства к росту этой болезни со стороны членов пайщиков при обнаружении даже систематически недочетов и растрат, выраженного в виде перенесения этих недочетов в бессрочные долги или списанием с виновных. Такой способ лечения не только будет способствовать изжитию болезни, но окончательно разрушая всякий отдельный кооператив, положительно подорвет авторитет всей кооперативной системы. Если мы до сих пор указывали на отсутствие должной активности всей массы населения в работе кооперации, то очевидно очень мало сделали побуждающих начал для поднятия этой активности. Нужно поставить в задачу дня каждого кооператива — беспощадную борьбу с участвовавшими случаями недочетов, просчетов и растрат; всемерно внедрять в свою работу кооперативную общественность, безупречность и б'ющую в глаза заинтересованность

Губсоюз в своем кооперативном журнале Смычка ведет кампанию по борьбе с этим злом, работники мест должны эту кампанию подхватить, развить и довести до желательного-нужного результата.

*Матвеев.*

---

Крестьянин, помни завет Ленина, через коопера-  
 цию лежит дорога к улучшению твоего  
 хозяйства.

# Привет седьмому съезду уполномоченных С.-Двинского Губсоюза.

Минувший 1924 отчетный год в истории развития Северо-Двинской кооперации является решительным важным моментом в борьбе за овладение торгово-хозяйственных позиций.

Острые критические моменты в борьбе Северо-Двинской кооперации с частным торговцем и за оправдание своего существования остались позади.

Перед Съездом стоит задача найти лучшие способы к закреплению достигнутых успехов и место кооперации в общей системе советского хоз. в губернии, указать правильный путь к дальнейшему расширению сферы общественно-кооперативного влияния среди трудящихся масс.

Качественное улучшение потребкооперации, внедрение в широкие массы общественно-кооперативных идей путем культурно-просветительного воздействия, усиление финансово-торговой мощи кооперации на основе самостоятельности членской массы, строгой подотчетности и ответственности органов управления перед избирателями—вот те основные задачи, которые стоят перед Съездом Уполномоченных.

Глубоко веря в общественно кооперативные силы уполномоченных первичных кооперативов, пожелаем Съезду, как Верховному хозяину Северо-Двинской потребкооперации, успешно справиться с поставленными перед ним задачами.—

Правление.



Нам осталось „только“ одно: сделать наше население настолько „цивилизованным“, чтобы оно поняло все выгоды от поголовного участия в кооперации и наладило это участие.

Но для того, чтобы совершить это „только“, нужен целый переворот, целая полоса культурного развития всей народной массы.

Ленин, „о кооперации“

# СТАВКИ НА ОЧЕРЕДЬ

## Очередная задача лесной кооперации.

К числу различных кустарных промыслов нашей губернии относится и заготовка дубильной коры. У нас, на севере, заготовка дубильной коры, как и всюду ведется исключительно кустарным способом, а материалом для последней служит только ива. В довоенное время, заготовка корья в Северо-Двинской губернии (быв. Вологодской) велась в районе рек Сев Двины, Ваги и Унжи: всеми этими тремя районами заготовка достигала свыше 700 000 п. ежегодно.

Место сбыта корья были: Волжский рынок, в особенности, Горбатовский уезд, нижегородской губернии, куда шло корье с Унженского бассейна, пермский и местный для кустарной кожевенной промышленности. (По данным 1910 г число кожевенных заводов кустарного типа на Севере было свыше 120).

За годы войн, промысел корьевого заготовки из году в год постепенно падал и наконец совершенно прекратился. Такое положение существует и донныне в бассейне р. Унжи, рек Сев-Двины и Ваги с их притоками.

Несколько лучше дело обстоит с заготовкой корья в районе Котласской линии Пермской жел. дороги. Здесь заготовка возобновилась, но конечно, ни в количественном, ни в качественном отношении нельзя сказать, чтобы она была удовлетворительной. Причиной такого положения служило то обстоятельство, что цены на корье были низки, рабочих рук было недостаточно и наконец, со стороны кооперативных организаций не было уделено должного внимания на эту сторону промысла.

В истекшем операционном году, корьева заготовка велась населением при содействии местных сельских обществ потребителей, которые сдавали это корье Губсоюзу. При этом корьева заготовка, как еще восста-

навливающаяся, не достигла больших размеров. Заготавливаемое корье сплошь и рядом не удовлетворяло техническому требованию. Оказывая помощь и содействие населению в этой отрасли кустарного промысла, нужно обращать внимание кустаря именно на качественную сторону заготавливаемого корья и заготавливать последнее только из тех сортов ив, которые дают хорошее корье. Лучшее всего эту задачу сможет выполнить безусловно лесная и промысловая кооперация. Там, где участвует лесная кооперация, где последняя кооперировала население в трудовые, лесопромышленные и другие артели, там безусловно возможно, наряду с развитием лесопромысла, восстановление и развитие корьевого промысла. Это обстоятельство С.-Двинским Коопералесом учтено, и поскольку последний сумел восстановить должный престиж в настоящем операционном году по лесозаготовкам, постольку Коопералес поставил себе задачей дня всемерное оказание содействия и помощи корьевому промыслу нашему кустарю.

Лучшее время для сбора и заготовки коры бывает тогда, когда деревья находятся в полном соку и кора с них сдирается легко. Такое время здесь у нас, на Севере, — с половины мая до конца июля. Это время для крестьянина очень удобно, потому что все весенние работы кончаются, а сенокосная пора и время страдной поры не наступает. Таким образом сезон заготовки сырья наступает.

Заготовщики корья должны немедленно приступить к работам, помня, что в лице Коопералеса они найдут не только содействие в отношении сбыта корья но и помощь в отношении успешной заготовки последнего.

А. Вирский.

# ВОПРОСЫ ПРОПАГАНДЫ

## Заочные кооперативные курсы

Никто не будет возражать, что работники первичных кооперативов часто чувствуют себя слабыми в работе как в области организации, и практики кооперативной работы, так и в области постановки счетного дела; даже многие смутно представляют себе общие задачи кооперативной работы. Такое положение ставит перед работниками низовой кооперации и союзных объединений задачу повышения квалификации кооперативных работников.

Учитывая все это, Центросоюз встал на путь организации заочных кооперативных курсов

Работники на местах, изъявившие желание быть курсантами, заполняют анкету и посылают в Центросоюз, одновременно подписываются на лекции, которые в виде небольшого журнала выходят в известной последовательности (можно организовать кружок и то-же выполнить от имени кружка).

Эта кампания по организации кружков для прохождения заочных курсов у нас в Северо-Двинской губернии прививается слабо. Мало организовано кружков, еще меньше одиночников—курсантов, а заочные курсы представляют из себя ценность, которой, кажется пренебрегать ни в коем случае нельзя. Каждый кооператив должен быть подписчиком этого журнала, каждый в

состоянии потратить на эту цель от 3 до 6 рублей. Полученные материалы будут постоянным ценным руководством в работе как председателя, так и счетовода. Эту подписку можно провести и через Губсоюз, который уже выписал напробу несколько экземпляров, таких журналов.

Заочные курсы разделяются на отделы: организационно-хозяйственный—30 выпусков и кооперативно-бухгалтерский с подразделением в 24 выпуска (сокращенный курс) и в 41 выпуск (основной курс). Стоимость каждого выпуска 15 коп. Кроме того к каждому выпуску прилагаются ценные учебники стоимостью 70 до 90 коп. Каждый желающий подписаться на „Заочные курсы Центросоюза“ вносит 1 руб. 50 коп. при подписке и остальные по получении каждого пяти выпусков (так до полной выплаты).

Пусть наши работники взглянут на дело посерьезнее и, обсудив вопрос выпишут предлагаемое издание.

Из-за ошибок в работах особенно малоопытного правления, каждый кооператив может потерять несравненно больше, чем стоит подписка на „заочные курсы“.

И так больше внимания самообразованию кооперативных работников.

М. С.

## Учительство в кооперации.

На страницах журнала нами неоднократно писалось, что учительство нашей губернии в кооперации играет немаловажную роль. За последнее время Губсоюз заинтересовался реальными цифрами и получилось, что в число членов правлений низовой кооперации по губернии входит 14 учителей и в число членов ревизионных комиссий 95 человек. Как видим, процент довольно значительный. Кроме того, из учительства не мало людей перешло и вообще на коопе-

ративную работу в качестве инструкторов, бухгалтеров, счетоводов и на др. должности.

Не мешало бы этим труженикам ближе встать к сокзному объединению, а это можно проделать путем выписки журнала „Смычка города с деревней“ и неограничиваться только его лишь чтением, а писать—сообщать все новости и факты и тем самым исправлять и направлять „дорогое дело“.

Н. Ш.

## Культурно-просветительная работа кооперации.

Каждый кооперативный работник должен твердо усвоить истину, что только тот кооператив может быть назван настоящим кооперативом а не торговой лавочкой,—в котором члены, составляющие его, все или, по крайней мере, большинство из них *хорошо представляют себе, для чего существует их учреждение, сознательно поддерживают и всеми силами способствуют его росту.*

Пусть каждый работник взглянет на свой кооператив с этой стороны и я уверен, найдет его отрицательные стороны.

Возьмем самое меньшее:

Каждый член-пайщик должен твердо знать устав своего кооператива. А знает ли он его? нет.

Но, если он и изучил его, то все таки этого еще мало.—

Нужно уяснить смысл и значение кооперации в условиях сов-власти, нужно знать ее цели и задачи.

В. И. Ленин говорил о кооперации, что она „получает у нас совершенно исключительное значение“, что „кооперировать в достаточной степени широко и глубоко русское население при господстве НЭП а есть все, что нам нужно“.

В другом месте Владимир Ильич говорил, что самые трудные задачи мы можем выполнить „когда за дело возьмутся трудовые массы“.

Кооперативное строительство есть строительство широких трудящихся масс. Но только *сознательное* строительство может быть успешным.

Из этого мы можем сделать единственный вывод: — кооперативное просвещение широких трудящихся масс, в особенности крестьянства, является очередной первоочередной важности задачей. Без этого мы не построим кооперации.

М. С.



Лозунг „лицом к деревне“ есть не преходящий „вечный“ лозунг, который не может сойти со сцены, вплоть до полной хозяйственной победы социализма в нашей стране. В этом же смысле следует понимать то, что В. И. Ленин писал в своих последних статьях о кооперировании крестьянства, о кооперативном „строе“, о мирном проникновении социализма в деревне.

Г. ЗИНОВЬЕВ.

# ВОПРОСЫ

# ПРАКТИКИ

## С.-х. кредит, как средство агрикультурного воздействия.

С.-х. кредит является одним из мощных рычагов, способствующих улучшению и развитию крестьянского хозяйства, а потому на правильное его использование должно быть обращено самое серьезное внимание.

Скорейших и полных достижений в этом отношении можно добиться только тогда, когда кредитование с/х. будет тесно согласовано с агрономическими мероприятиями.

Последнее может быть осуществлено:

1) Путем выдачи ссуд на производственные мероприятия, в увязке с перспективами развития с/х. данного района.

2) Проведением дополнительных агрикультурных мероприятий в кредитующемся хозяйстве.

О том, что с/х кредит должен идти исключительно для производственных, а не для потребительских целей, что полученные ссуды должны расходоваться по прямому назначению — говорить не приходится.

Эта линия неуклонно проводится системой с/х. кредита с самого начала.

Какое влияние оказал кредит на улучшение с. х. в целом, действительно ли выдача той или иной ссуды была согласована с агрономическими мероприятиями и оказала несомненно положительное влияние на кредитующееся хозяйство? На этот вопрос, вряд ли хотя бы одно кредитное товарищество, подводя итоги своей прошлой работы, сможет дать исчерпывающий ответ.

Это явление, конечно, ненормально.

### Каким образом можно наладить работу правильно в будущем?

Вопрос может разрешиться в положительном смысле, если кредитные товарищества при выдаче ссуд будут обязывать заемщиков проводить те или иные агрикультурные мероприятия.

При этом надо иметь ввиду:

1) Чтобы осуществление этого мероприятия не потребовало от ссудо-заемщика дополнительных денежных затрат.

2) Чтобы мероприятия согласовались с планом развития с/х. данного района.

3) Учитывать мощность хозяйства, техническое развитие отдельных его отраслей, размеры и срок выдаваемых ссуд: — чем больше ссуда и чем на долгий срок она выдается, тем больше агрикультурных мероприятий может быть предложено к проведению.

Для большей плановости в работе необходимо, однако, стремиться к тому чтобы эти мероприятия носили, по возможности, однородный характер.

Например: — семенные ссуды должны обусловливаться обязательным сортированием урожая, выдаче семян трав — разведением этих семян в своем хозяйстве, выдача ссуды на корову случкой этой коровы с племенными производителями и т. д.

Схема таких примерных агрикультурных мероприятий, в зависимости от местных условий должна быть выработана каждым кредитным товариществом.

В этом отношении кредитным товариществом, несомненно, должны оказать содействие агрономы и инструктора с/х. кооперации.

### Как провести это на деле?

Когда кред. т-во собирает заявки на ссуды, то заемщиков можно запрашивать: какие, по их мнению, они могут произвести улучшения в своем хозяйстве.

Затем правление т-ва, при назначении ссуд точно определяет — кто и какие агрикультурные мероприятия должен из заемщиков провести, подробно их характеризуя и указывая сроки выполнения.

При получении ссуды заемщик дает т-ву письменное обязательство о проведении этого мероприятия в жизнь.

При вдумчивом, серьезном отношении к делу, указанный выше порядок кредитования принесет несомненно громадную пользу. Кредит будет действительно сел.-хоз., агрономическим.

Что касается мер воздействия по отношению к заемщикам, не выполняющим обя-

зательств по проведению агрикультурных мероприятий, то здесь могут быть применены различные меры.

Например: — уменьшение кредита, закрытие с.о и пр.

Ордин.

## Нездоровое явление в кооперативной жизни.

На ряду с развитием кооперативного маслоделия, на первых же порах стали замечаться нездоровые явления в их деятельности. Так, например, главнейшим злом, сильно отражающимся на ухудшении выходов сливочного масла, служит умышленная порча приносимаго на завод молока, в виде снятия сливок, чаще же всего в виде разбавления молока в лучшем случае обратом, а то и просто водой. Такое печальное явление, тем более, ненормально и странно, что оно проделывается членами же кооператива, которые своими действиями умышленно подрубают сук, на котором сидят. Налагаемые на таких членов штрафы несколько ослабляют порчу молока, но все же, и при такой постановке дела, порча молока происходит.

Несомненно, наблюдающееся в развитии молочного дела такое зло, как порча молока, происходит главным образом лишь, только потому, что тот или иной кооператив, ведущий маслоделие, в своих действиях слишком обособлен и как-бы отгорожен от крестьянских хозяйств, не имея с ними деловой связи, если не считать уплаты денег за приносимое на завод молоко. При таких условиях крестьянское хозяйство смотрит на кооператив, как на какое-то казенное учреж-

дение, несколько чуждое интересам населения.

Вот избежат то такого явления и можно лишь в том случае, когда каждый член кооператива будет заинтересован в развитии его, когда он свое хозяйство не будет отделять от кооперативного; а достигнуть этого можно только при тех условиях, когда деятельность кооператива не будет замыкаться в свои рамки и когда мероприятия его будут направлены в толщу крестьянского хозяйства, вызывая тот или иной экономический эффект. Только при этих условиях кооперативное маслоделие будет дорого каждому члену, входящему в состав его и тогда уже не придется прибегать к штрафам за порчу молока.

Итак, если мы стремимся поставить развитие маслоделия на должную высоту и не желаем от организации его вызвать разочарования, как со стороны его членов, так равно и руководителей, в необходимости и крайней полезности кооперативного дела, то свою работу в нем мы должны поставить таким образом, чтобы крестьянин не обособлял свое хозяйство, а органически связывал бы развитие его с мероприятиями проводимыми кооперативом.

А. Козьмин.



Кооперация — это освобождение беднейшего населения от цепких лап торгашей и кулаков.

# Инструктор по кооперации.

(Продолжение).

Каждый вновь назначенный инструктор никогда не задумывается будучи в кооперативно-союзном учреждении, что он должен делать, но получивши назначение, стремительно спешит к месту своей деятельности (в свой район). Приехав туда, он тогда лишь только начинает вдумываться в работу и иногда очень сожалеет, что не спросил как следует, как ему приступить? С чего начать? Вот, прежде всего, что появляется в мысли инструктора; да даже не только его, но и всякого вновь назначенного работника: учителя, агронома, врача, секретаря и др.

Если-бы мы хорошенько вдумались в этот вопрос, то оказывается, что ответ на него дает сама обстановка, самоположение, в которое человек попадает. Инструктор, попавши в совершенно новый район, должен ознакомиться прежде всего с местностью и людьми, которые его окружают. Конечно, это не займет много времени. Вторым его внутренним вопросом может быть: „А как они живут?“

Находясь в условиях нашей С.-Двинской губернии ясно, что придется работать среди темного заброшенного крестьянства. Следовательно и нужно изучить его жизнь, чем он дышит, т. е. иначе говоря, узнать экономические условия района. Для этой цели, прежде всего следует заглянуть в районный исполнительный комитет (а где инструктор обслуживает больше административного района, то и в два) и взять сведения: какое количество населения он будет обслуживать? Сколько тут сельсоветов? Расстояние его местожительства до каждого из них? И если возможно, то пусть тут же, как сумеет, начертит карту своего района. Здесь же предварительно можно узнать сколько в районе кооперативных объединений и каких? Не мешает при этом попутно узнать взгляд вообще на кооперацию и на каждый кооператив в отдельности, чтобы впоследствии проверить их мнение. Затем следует узнать главное занятие жителей, а так же и существенные подсобные промыслы. С таким, предварительно ничтожным багажом, инструктор может уже выезжать в район, детализируя

его на месте. Явившись в кооператив, следует прежде всего ознакомиться с его составом и служащими, поверхностно узнать в каком положении дело, ознакомиться с лавкой, а затем уж взять те сведения, которые получил в РИКЕ и сопоставить со сведениями на месте. Вот уже после этого ему предстоит проделать более обширную обследовательскую работу. В дальнейшем если будет упоминаться район, то он будет касаться только местности, которая обслуживается данным кооперативным объединением. Необходимо при обследовании прежде всего узнать, сколько данное потреббщество обслуживает всего населения — деревень, дворов, душ. Сколько из них состоит членами данной организации? Сколько засеивается всего земли хлебом? промышленными растениями и какими? Развито ли огородничество, садоводство? Как велики урожай сена и на сколько данный район скотоводческий? Есть-ли в нем побочные промыслы? Охота, рыбная ловля, пчеловодство, лесной промысел. Какие развиты кустарные промыслы? — сапожничество, бондарное, корзиноплетение, катание обуви, портняжничество и др. Занимаются-ли жители отхожими промыслами и какой % уходит в зимнее, летнее время на заработки и куда? Дальше уже можно говорить и о торговых учреждениях-госторговле, частных. Знакомство с ними для полноты картины, так же необходимо, хотя-бы поверхностно. Также необходимо ознакомиться, когда бывают ярмарки, базары, торжища и пр. и что главным образом, на них продают, покупают? Какие в районе имеются промышленные предприятия — маслозаводы, кузницы, мельницы, кожевенные заводы и т. д. Сколько население платит налогов — на двор, на душу (едока)? Взяв такие общие сведения, инструктор может уже совместно с членами правления общества, а иногда и с председателем сельсовета сделать соответствующие выкладки. Например сколько район приблизительно вырабатывает продуктов? Какое количество сбывает сырья, льна, льносемена хлеба и т. д. Какое потребление на двор, на каждую живущую душу (в среднем) необходимо хлеба и продуктов первой необходимости? Сколько

нужно для района семян? Произведя, таким образом, тщательный обзор, инструктор может высчитать сколько и каких следует завести для данного потреббщества товаров, а потом уж приступить к дальней-

шему его обследованию. Такого подхода к делу в большинстве случаев у нас до сих пор не было; а так следует начать.

(Продолжение следует).

Н. Ш

## Внимание кооперации.

В Андреевском зале большого кремлевского дворца 27 апреля открылась XIV Всероссийская партийная конференция. Центром ее внимания становится крестьянский вопрос. Не менее важным следует считать и второй вопрос—вопрос о кооперации. Партия в настоящее время этому вопросу придает исключительное значение. Наша задача кооперировать все население, но, как видно, оно идет черезчур медленно; крестьянство еще до сих пор не осознало тех выгод, которые может предоставить ему кооперация. С другой стороны этому мешает и больше всего безавторитетность кооперации и, наконец, положительное отсутствие, у некоторой бедняцкой части населения, средств (многие не имеют возможности внести ни вступных, ни паевых). Если мы рассчитываем на самостоятельность кооперации вообще, то крестьянству на первых порах все же приходится помогать, т. е. дать возможность опереться. Разбирая все эти положения, кооперация опираясь на партийные и советские органы, должна елико возможно уделить внимание на просветительную работу, на подготовку всего населения. Пусть каждый крестьянин, каждая крестьянка осознают что без кооперации им не обойтись. В этом отношении со стороны организаций, инструкторов и учительства должна быть проделана громадная и спешная работа.

Вторая причина, мешающая вступлению в кооперацию это ее безавторитетность. Если мы посмотрим на ряд злоупотреблений, растрат и даже краж, то увидим, что действительно они останавливают мужичка вступать в таковую. Недаром, проезжая по губернии, нередко приходится слышать, где нибудь в глухой деревушке: „Да что, вступи в кооперацию, а они (служащие и члены правления) разворуют, принесут убыток, а ты же за них и отвечай“. Какой здесь можно придумать оправдывающий аргумент, кроме, как сказать, что ведь это от вас же зависит, выберите хороших, честных людей и этого не будет. Такие доволы крестьянина не убеж-

дают, он просит как можно серьезней относиться к совершившим преступление. „Теперьшние суды, говорит мужик“ худо судят, повадку дают, а вот если бы поймали виновника, судили, опрочадили всего за причиненные убытки, насрамили по всей волости—тогда бы уж повадки не было и другим. Такие меры принимать следует.

Неменьшее значение в поднятии авторитета кооперации зависит и от того, какой товар покупать для крестьян данной местности. Опять же приходится наблюдать очень курьезные вещи. В настоящее время многие кооператоры, не учитывая спроса населения покупают товары случайно попавшиеся на рынке. Таким ведением дела покупатель ужасно недоволен. Что нужно купить,—в потребиловке нет, а предлагают вместо этого совершенно ненужные вещи. На изготовление крестьянских товаров и на покупку их, следует обратить внимание и нашей промышленности и союзным кооперативным объединениям.

Много вообще внутренних болезней кооперации; их нужно изучить, не повторять и тогда лишь только авторитет ее будет поднят и крестьянство в кооперацию без всяких сомнений пойдет.

Очередная задача нашей С-Двинской кооперации, а вместе с ней и госторговли удержаться на завоеванных позициях, т. к. мы видим, что частному капиталу открыты двери. Если упомянутые организации овладели на 90 слишком процентов рынков всей губернии, то допускать снижения, ни в коем случае нельзя. До сих пор кооперация вместе с членами-пайщиками снабжала и не кооперированное население—это придется продолжать и в будущем. Мы будем уверены, что тот несознательный, не вступивший до сих пор в кооперацию, элемент не сегодня—завтра будет в ее рядах.

Дружными усилиями изживем ее болезни и поставим кооперацию на должную высоту. Пусть в этом отношении нам завидует Западная Европа.

Н. Ш.

## Как проходила перевыборная кампания и ее результаты.

Кампания по перевыборам членов правления и ревкомиссий первичных кооперативов, происходившая в январе м-це, является хорошим показателем глубокого роста активности широких кооперативных масс. Отчетные собрания затягивались теперь на 10—12 часов, при чем количество участников на собраниях было в среднем более 60 процентов числа всех членов-пайщиков кооператива. А там где проходили собрания уполномоченных, количество их достигало до 100 процентов. Особенно живо и делово заслушивались отчеты правления о их работе. Обычно после доклада поднимались оживленные прения, в которых принимало участие не один, не два оратора, а целые десятки. И принимаемые по докладам резолюции резко отличались от бывших ранее резолюций. Год, два тому назад обычным постановлением по докладу правления была резолюция—„принять к сведению“, „признать удовлетворительным“.

Теперь не то!

Резолюции отмечают все достижения и недостатки правления и намечают дальнейшие пути для правильной работы кооператива. Кое-где общие собрания прошли под знаком возвращения кооперации к выполнению основной своей задачи—отказаться от непосредственного обслуживания всего населения, а перейти на обслуживание только своих членов.

Что особенно ново в прошедших в настоящем году собраниях, так это вопрос о культурной работе. Раньше на собраниях этот вопрос не поднимался, а если и был где поставлен, то проходил под знаком пожеланий. Теперь собрания переводят эту работу из области пожеланий в область практических работ. Это особенно должно быть учтено и предстоящим 7-м собранием уполномоченных Губсоюза: вопросами культурно-просветительной работы оно должно внимательно заняться и разрешить в положительном смысле.

Теперь перейдем к результатам выборов руководящих органов городской и сельской потребительской кооперации губернии. Всего произведены перевыборы в „184 обществах потребителей, в которых избрано 659 членов правлений и 620 чел. ревкомиссии. По

партийности, социальному положению, образованию и кооперативному стажу они распределяются следующим образом:

### Члены правления.

#### 1) По партийности:

чл. партии РКП . . . . .	46 чел.—7 проц.
членов РЛКСМ . . . . .	30 „ —4,5 „
беспартийных . . . . .	583 „ —88,5 „

#### 2) По социальному положению:

крестьян . . . . .	548 чел.—83,2—проц.
рабочих . . . . .	15 „ —2,3— „
служащих . . . . .	96 „ —14,5— „

#### 3) По образованию:

среднее . . . . .	54 чел.—9 проц.
низшее . . . . .	605 „ —91 „

#### 4) По кооперативному стажу:

работ. в коопер. . . . .	529 чел.—80,5 проц.
не работало . . . . .	130 „ —19,5 „

### б) Члены ревкомиссии.

#### 1) По партийности:

член. партии РКП . . . . .	70 чел.—11,3 проц.
„ РЛКСМ . . . . .	49 „ —8 „
беспартийных . . . . .	501 „ —80,7 „

#### 2) По социальному положению:

крестьян . . . . .	395 чел.—65,6 проц.
рабочих . . . . .	6 „ —0,9 „
служащих . . . . .	219 „ —33,5 „

#### 3) По образованию:

высшее . . . . .	2 чел.—0,3 проц.
среднее . . . . .	186 „ —30 „
низшее . . . . .	431 „ —69 „
неграмотн. . . . .	1 „ —0,1 „

#### 4) По кооперативному стажу:

работало . в коопер. . . . .	389 чел.—63 проц.
не работало . . . . .	231 „ —37 „

Н необходимо еще указать, что в число членов правлений и ревкомиссий избрано 70 женщин.

Вот каковы результаты перевыборной кампании.

Вл. Охлупков.

# Открытое письмо

## Северо-Двинскому Губернскому Прокурору.

В жизни потребительных обществ нашей губернии и в прежние годы наблюдались такие уродливые явления как бесхозяйственность членов правлений их, так и плохой надзор и контроль за деятельностью правлений и приказчиков со стороны ревизионных комиссий и, поэтому, кооперативные организации терпели убытки от недочетов сумм вверяемых членам правлений и приказчикам а иногда и прямые растраты их.

Большинство таких преступников и преступлений проходило для виновных безнаказанно, главным образом потому, что члены потребительных обществ темное крестьянское население, как люди мало знакомые с законами преследующими преступления, не умели как следует оформить и выявить преступность деяний своих членов правлений и других лиц и предавать их суду.

Как результат такой безнаказанности преступных членов правлений и ревкомиссий, хищения общественного добра не только не уменьшились, а наоборот, аппетиты хищников расширились и в конце 1924 года и в течении первой четверти текущего 1925 года, приняли большие размеры.

К настоящему времени около 20% (39 организаций) кооперативных организаций в той или другой мере, захвачены болезнью растрат и хищений и многие из них подорвали свою дееспособность.

Как частичную иллюстрацию понесенных за последнее время кооперативами по указанным причинам убытков, мы приводим следующие сведения.

1. Убытки причиненные недочетами приказчиков:

Леденгским потреббществом на	70	руб.
Шабурским	127	"
Красносельским	191	"
Бабаевским	97	"
Н-Шадринским	394	"
Короваевским	152	"
Лальским городск.	287	"
Нижне-Кемским	19	"

Н-Яхренгским потреббществом на	415	руб.
Шолгским	84	"

Итого на . . . 1836 руб.

2. От халатности и бесхозяйственности членов правлений и ревкомиссий:

Ямским потреббществом на	140	руб.
Покровским	458	"
В-Спасским	320	"
Переселенческим	342	"
Учецким	494	"
Подосиновским	914	"

Итого . . . на 2668 руб.

3. От прямых растрат и хищений:

Сольвычегодским на	730	руб.
Бобровским	333	"
Опокинским	717	"
Орлово-Всехсвятск.	3500	"
Папуловским	900	"
Грибошинским	934	"
Лузским	1000	"
Лопотовским	572	"
Кипшенгским	120	"

Итого на . . . 9015 руб.

и 4. От других невыясненных причин по 4-м кооперативам на . 1900 руб.

Всего на сумму до 15913 руб.

Изложенные обстоятельства стали не только громадным тормозом в деле дальнейшего кооперирования и расширения кооперативной первичной сети в нашей губернии, но и грозят подрывом той работы, которая была произведена до настоящего времени, потому что сельское население считаясь с хищением и царящей безнаказанностью хищников его трудового добра вложенного в кооперацию, теряет веру в кооперативные начала и его пользу.

Сообщая о всем вышеизложенном, правление Губсоюза кооперативов просит вас

принять со своей стороны все предоставленные вам законом меры к прекращению хищений общественного достояния и привлечению преступников к уголовной и гражданской ответственности и этим путем помочь Губсоюзу и первичным кооперативным организациям изжить эти уродливые явления и дело кооперации направить на тот путь, который диктуется центральной властью и насущною пользою сельского трудового населения.

Правление со своей стороны полагает, что делу борьбы с указанными хищениями и возмещениями причиненных потреббществам убытков, помогли бы такие мероприятия:

1. Поручить потреббществам во всех случаях растрат и хищений сообщать прокурорскому надзору, который рассмотрев приложенный к сообщению материал определяет: начать ли следствие в уголовном порядке против виновных или обнаружив в деле уголовно-наказуемых в деянии дать знать кооперативам хотя через Губсоюз о пред'явлении иска в гражданском порядке.

2. В тех случаях, когда в деле обнаружены признаки уголовного деяния спешно производить следствие и дела без замедлений направлять в суды, одновременно принимая меры против скрительства виновными до суда имущества, которым можно было бы покрыть убытки.

3. Судебный разбор дел о хищениях производить в показательном порядке на местах совершения преступления, чтобы население убеждалось, что подобные преступления безнаказанно не проходят, а хищники получают заслуженное ими возмездие.

4. Для начала борьбы с этим злом, мы просим вас обратить особое внимание на преступные, выходящие из ряда однородных деяний, действия членов правления Орлово-Всехсвятского общества потребителей выразившихся в хищении и растратах общественного достояния и попустительстве ревкомиссии.

За председателя правления Абрамов.

Член правления Давыдов!



При нынешнем положении вещей, когда власть в руках рабочих, кооперировать все население, и прежде всего деревни—это и значит построить социализм под этим углом зрения надо подходить к кооперации, как к одной из центральных задач эпохи.

Г. ЗИНОВЬЕВ.



## Чем и как поить скот.

**Поение холодной водой—убыточно для крестьян. Пить надо в хлеву чистой водой. Сильные корма—жмых и муку надо задавать отдельно.—Загрязненная вода отражается на качество молока.**

Если посмотреть, чем поится крестьянский скот в зимнее время, то увидим, что иные хозяйки гоняют своих коровушек на водопой на колодец или на речку, а иные поят в хлеву горячей водой, подбалтывая жмых, муку или отруби.

Первый способ, поение холодной водой на реке или колодце—может вынести только наш северный закаленный скот, да и он, значительно, увеличил бы удои, если бы его поить в хлеве не очень холодной водой.

Как влияет холодная вода на уменьшение удоев, можно увидеть из следующего примера: на одной молочной ферме испортился водопровод и скот пришлось гонять на реку, отчего все коровы уменьшили удои на 1-2 фунта в день. Поэтому, водопой на речках, или колодцах надо заменить поением в хлевах теплой водой. Конечно, хозяйкам при этом будет больше работы, но она окупится той прибавкой молока, которую даст корова.

Горячие болтушки, допустимые еще при холодных хлевах, при хороших хлевах не являются выгодными. Дело в том, что все болтушки не перерабатываются в молоко, а идут на образование жира у коровы. Горячая же вода плохо освежает, и расслабляюще действует на кишечник коров. Стельным коровам болтушки, определенно, вредны,

потому что при поении ими неправильно развивается плод, отчего происходят тяжелые роды. Лучше всего поить коров водой комнатной температуры, (не холоднее той, которая стоит в избе) для чего воду, идущую на поение скота, надо приносить заранее для утреннего поения с вечера, а для вечернего с утра.

Муку или выбоину, подбалтываемую, обыкновенно, к пойлу, надо задавать отдельно, в виде каши с соломенной резкой, а выбоину—лучше задавать одну, раздробленную на куски до вершка величиной и чуть чуть смоченную водой.

Пить коров надо 3 раза в сутки: утром, днем и вечером. Чистой воды коровы выпьют столько, сколько им необходимо и ограничивать их в этом не следует. Чистота воды имеет очень большее значение для качества молока. От загрязненной воды молоко получается с неприятным привкусом и очень скоро скисает.

Поэтому на чистоту воды надо обращать большое внимание. Для поения коров лучше всего вода речная или дождевая.

Выполнив все перечисленные правила, крестьянин может убедиться, какое влияние имеет поение на величину удоев коровы.

В. Ч.

---

**Нет плохих земель—есть плохие хозяева.**

Слушайте опыта. Он покажет вам, как вырастить 3 колоса там, где рос один.

# Об использовании заболоченных мест.

В нашей губернии с очевидностью выяснилось неблагоприятное соотношение между пашней и сенокосными угодьями, в силу чего и почти всюду слышатся жалобы населения на недостаток корма.

В то время когда более нормальным соотношения было-бы, если б на 1 десятину пашни приходилось до полутора десятин луга, в нашей губернии почти повсеместно на десятину пашни приходится только около десятины луга. Недостаток покосов, разумеется, не может не отразиться и на правильном разведении животноводства в губернии.

Не лучше у нас дело обстоит и в отношении пахотной площади, которой, в особенности в Сольвычегодском районе, причисляется крайне ограниченное количество на 1 хозяйство. Но если сравнить по губернии земельную площадь по угодьям, то невольно бросится в глаза, что в нашей губернии процент распаханной земли ко всей площади равняется лишь только четверем, причем на долю пашни приходится, по данным Губстатбюро, 382 240,9 д. и на долю сенокоса 332969 д., в то же время 596288,2 дес. числится, так называемой, неудобной земли.

**А разве нельзя было-бы использовать значительную часть неудобной земли, если и не под пашню, то хотя-бы под покос?**

Конечно, можно, вся сила лишь только в том, что-бы население побольше внимания, сил и средств уделило на этот предмет. Не говоря уже о том, что в нашей губернии заболоченные места не приносят никакой пользы и совершенно пропадают бесцельно для земледельца — такие места даже вредят успешному ведению земледелия, способствуя замерзанию хлебов. Кроме того, такие заболоченные места не безопасны и в отношении здоровья населения, часто вызывая заболевания лихорадкой.

**Как же поступить с заболоченными местами?**

Очень часто можно встретить болотистые местности, которые, для превращения их в культурное состояние, требуют затраты значительных сил и средств, осушка и разработка таких мест большею частью требует больших расходов, непосильных для населения. Здесь уже необходима помощь государства, в виде выдачи долголетних мелиоративных ссуд. Об этих угодьях мы не будем говорить, а каснемся лишь только слабо заболоченных местностей, осушка и распашка которых вполне доступна силам самого населения. —

Для этого большею частью достаточно бывает прорыть несколько открытых канав, что-бы осушить заболоченные места. Осушивши такое место, с осени-же нужно поднять его плугом и оставить в пластах на зиму, для того, что-бы вновь разработанная земля утратила свои кислотные свойства и, чтобы под влиянием мороза, сильнее разрыхлилась почва. Еще лучше-бы было, на вспаханную с осени землю, весной вывести не гашеную известь, разложив ее в небольшие кучки. После того, как известь, под влиянием атмосферных осадков, погасится, известковые кучки нужно разбросать равномерно по полю и подборонить.

На подготовленной таким образом почве, высевать вику с овсом по пласту, а после высева и заборонки вики, необходимо рассеять на это-же место хотя-бы клевер с тимфеевкой. Через несколько лет, когда на этом месте травы выродятся, можно сеять хлеба.

Для разработки заболоченных мест лучше всего организовать в мелиоративное товарищество, для каковой цели за справками и указаниями надлежит обратиться в отдел мелиорации Северо-Двинского Губземуправления.

А. Козьмин.

# Какой нужен хлев.

Каждый крестьянин, желающий увеличить удои своих коров, должен помимо правильного кормления, улучшить содержание своего скота. Для того, что-бы поставить скот в сносные условия существования, надо сделать изменения в скотном дворе, в котором коровы проводят большую половину жизни.

Для этого надо постараться выполнить следующие 5 правил:

## 1. Сделать хлев теплым.

Для того, чтобы показать какое значение имеет теплый скотный двор, и какой убыток получает крестьянин, держа скот на холоду, можно привести следующий пример, взятый из практики: для поддержания теплоты корове, стоящей в холодном хлеву, надо за зиму лишних 40 пудов сена, да кроме того, она не даст 25 ведер молока. Если считать пуд сена 30 к., а пуд молока в 1 рубль, то хозяин от содержания в холодном хлеву получает 40 рублей убытка. Для утепления же двора надо сделать очень немного. Законопатить щели в стенах и потолке, вставить рамы, и обить двери старыми мешками или соломенными матами.

## 2. Проветривать хлев.

Утепив свой хлев, хозяин должен позаботиться о чистоте воздуха в нем. В спертом воздухе корова плохо себя чувствует и плохо перерабатывает корм в молоко, сбавляя удои. Для проветривания двора, в потолке прорубаются вытяжные трубы. Как их устроить, видно из рисунка № 1. Для крестьянского двора достаточно одной такой трубы.

## 3. Скот и скотный двор держать в чистоте.

Для поддержания чистоты двор лучше всего сделать выгребным. При таком дворе

легче поддержать чистоту, так как требуется меньше подстилки. В навозном хлеву надо чаще стлать, заменяя солому, в случае ее недостатка, мхом, а где есть торфяники, то торфом.

## 4. Сделать хлев светлым.

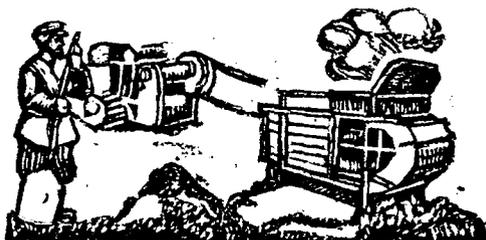
Свет в хлевах не должен быть ярким и падать корове прямо в глаза, для чего окна надо прорубать под потолком и на противоположной от кормушки стене т. е. сзади коровы.

## 5. Завести в хлеве хорошие кормушки.

Сделать правильную кормушку может каждый крестьянин сам. Стоить она ему ничего не будет, а сэкономит он за зиму не один воз сена и соломы, которые обычно при плохих кормушках втаптываются в навоз. В навозных дворах кормушки лучше всего устраивать переносными и время от времени их переставлять. При таких кормушках получается лучшее уплотнение навоза и смешивание его с подстилочным материалом. Образец правильно-устроенной кормушки можно видеть из рисунка № 2.

С этих простых и доступных каждому приемов должен начать крестьянин улучшение своего скота. Поставив скот в более хорошие условия, увеличим его производительность, так как „нет плохого скота, есть плохой хозяин“.

В. Ч.



**Кооператор! Ты до сих пор не подписался на смычку и не принимаешь в ней никакого участия.**

# НА КООПЕРАТИВНОМ ФРОНТЕ.

## Развертывают работу.

(с. Козьино Ленского района).

СПАСИБО ЗА РАБОТУ



Существовавшее до 1924 года Козьминское с/хоз. общество, хотя и работало, но работа протекала с большими недостатками. Членский пай был установлен в 10 рублей, в виду чего беднейшему населению вступать было недоступно и членов было очень мало. Работ по улучшению и ведению с/х. вовсе не велось, был пущен в ход только кожзавод, но и тот вследствие неумело поставленной работы, принес за 1923 год дефицит 50 пудов. В январе месяце 1924 года были произведены перевыборы правления и работа с/хоз. общества стала налаживаться. Паевой взнос был значительно снижен. Кожзавод, дававший дефицит, снова был пущен

в ход и стал приносить доход. Наконец общество вступило членом в Северо-Двинский Губсоюз, при содействии которого был открыт торговый склад с/хоз. орудиями, машинами, инвентарем и скобян товарами. Население такой работой осталось очень довольным. Мужички, приходя в склад, удивлялись: „откуда это все взялось! — опять стало по старому, всего довольно!“ За 1924 год кожзаводом выработано до 500 шт. кож, причем для членов общества за выработку кожи делалась скидка 30 проц. Кожа выработывается хорошего качества и на местных ярмарках на кожу козьминской выработки большой спрос.

К 1-му февраля с/г. в обществе состояло уже 78 членов. Паевой взнос был увеличен до 5 рублей с рассрочкой для бедняков в течении 6 мес. Обществом за это время организованы случайной, прокатный и зерноочистительный пункты, приобретены сортировки „Триумф“ и „Триер“. Кроме того открыт смолокурный завод, на котором выгнана первая партия смолы до 70 пуд.

С 1-го апреля Козьминское с/хоз. общество перешло на устав кредитно-сельскохозяйственного товарищества, вследствие чего думает еще более развернуть свою деятельность.

Очевидец

## Здоровое начало.

(с. Щекино, В.-Устюгского р.).

Щекинское потребительное о-во при начале своей организации решило не отпущать ни на одну копейку товару в долг. Эта хорошая мера незамедлила тотчас же отразиться на состоянии кооператива а именно — к 1 апреля о-во имеет срочных обязательств 56,3 проц., а покрывающих долги вещественных ценностей 82,9 проц.

Правильное решение, кооператоры.

Только при этом методе торговли вы всегда будете чувствовать себя крепкими и платежеспособными в своих обязательствах.

Оно

## Забота о просвещении.

(С Вахнево, Никольского р.).

Члены Вахневского общества потребителей Никольского района на общем собрании 21 марта доказали, что они действительно заботятся в просвещении своих членов. По просьбе местной ячейки РЛКСМ о помощи отремонтировать помещение для избы-читальни, в которой граждане проводили все свободное время, они отпустили 30 руб. Благодаря этому ассигнованию граждане района будут с газетами и книгами.

Бывший.

## На черную доску их!

(С. Петропавловское, В. Вохомского р.)

**ПОДХОДИ  
ЗА ДЕЛИШКИ**



23 марта в Березовском общ. п лей было созвано общее собрание членов для принятия нового устава.

Собрание было очень многочисленным (присутствовало 256 ч.), но часть членов не очень то внимательно относилась к порядку и проведению собрания и явилась на него потому, что думала получить там „премию“ за присутствие: табак, спичек или даже папирос.

По некоторым вопросам собрания эта часть сознательно тормозила его работу.

Так напр. при увеличении паевого взноса до 3 рублей, ими делались выкрики:— „бесполезно“!—Сколько не клади, а толку нет!— Довольно платить, товару все равно мало, не то что раньше у частных торговцев!— Но сознательная часть собрания не дала одурочить себя этими „защитниками“ частных торгашей и в конце концов победила: паевой взнос был увеличен до 3 р., хотя и с рассрочкой,—

В конце собрания был поднят вопрос о выдаче „премии“ за присутствие на собрании.

Не смотря на выступления некоторых членов против такого разбазаривания общественных средств, не смотря на указания инструктора, присутствовавшего на собрании и указавшего, что лучше уж отчислить на какую-либо полезную цель—(на машину, инвентарь и пр.), чем наносить ущерб обществу, все же эта несознательная часть членов добилась своего: было выдано по 50 гр. махорки.

Такое отношение к своему кооперативу недопустимо нужно таких граждан, членов кооперативов—на черную доску.

Т Фролов.

## Торгуют по азиатски.

(Сольвычегодский район).

Хаминовская перевозо-извозная артель торгует во-всю потребительскими товарами, между тем устав промышленного кооператива вовсе не предусматривает торговли с не членами.

Какие же товары имеет эта артель? Чем снабжает она население? Артель торгует пудрой, ножиками, булавками и т. д. Спрашивается, неужели нужна пудра члену перевозочной артели? Всякий скажет, что не нужна! Кроме того, ведение дела происходит без отчетности, несмотря на то, что указания по постановке отчетности неоднократно давались и делались, но правление артели сознательно, запуская его.

От заготовительных операций которых и всего то было произведено на 3800 р. получено доходу 1832 р.



Это-ли еще не азиатская торговля.  
Пора хаминовских торгашей одернуть.

Кооператор.

## Кооператив пропили.

(Орлово-Всехсвятское, Устье-Алексеевск. р.)



Имеется в с. Орлово-Всехсвятском потребительское общество. Хорошо оно работало в прошлом году. Ежемесячно продавало товаров на несколько тысяч рублей. Вело заготовки сена и мяса.

Для полного обслуживания своих членов открыло отделение.

Но правление общества оказалось недобросовестным по отношению к своим выборщикам—думали больше о своих собственных интересах, чем об общественном деле и так наработали, что посадили кооператив на мель.

Всего членов правления было 3 чел. Один—председатель закупал товары и был казначеем, другой торговал в лавке. Все счетоводство между ними было поставлено „по домашнему“, никаких расписок, счетов, книг—не было. Вся „бухгалтерия“ была построена на клочках бумажек. Завед. лавкой производил продажу товаров в кредит, не беря расписок...

Было и еще много упущений...

С вчешней же стороны все обстояло, как будто благополучно...

Когда в марте была произведена ревизия, то обнаружилась печальная картина: общество торговало в убыток, а председатель Меркурьев, вместе с приказчиком Четвериковым А. растратили 3500 руб.

Таким образом оказалось, что все собственные средства и вместе с паевыми, были растратены.

30 марта было созвано общее собрание членов—пайщиков, которое постановило отдать под суд Меркурьева Г. и Четверикова и немедленно произвести через милицию опись всего их имущества.

Вновь избранному правлению поручено взыскать растратенную „этими работничками“ сумму и выправить работу кооператива.

**Знающий.**

## Ближе к деревне.

(с. Щеткино, Подосиновского р.).

„Через кооперацию к смычке—города с деревней“—этот лозунг мы проводим в жизнь. Но какое-бы новое мероприятие не проводилось в жизнь, всегда на пути его есть препятствия, ошибки и пр., то-же самое можно сказать и о нашей кооперации, особенно в гуще крестьянства, в низах.

„Мужик сер—но ума волк не с’ед“ говорит пословица и она оправдывается на каждом шагу в быте крестьянина. Известно, что самое большее общение деревня имеет с кооперацией и сельсоветом и вот тут-то крестьянин и подмечает те мелочи, которые имеют отрицательные стороны. Хотя он видит и положительные стороны, но на первые обращает больше внимания. А недо-

статков, к великому сожалению, находится еще масса.

Например видит он, как прикащик, разговаривая с приятелем, задерживает покупателя, как на засаженный рыбой и др. сырыми товарами прилавок кидается по купка вроде курительной и писчей бумаги, как кассир выдает ордер на получение товара вне очереди своему знакомому и много тому-подобных вещей, которые возмущают его и отталкивают от кооперации.

Все эти недочеты пора давно изжить и действительно стать лицом к деревне, что даст возможность еще быстрее выполнить заветы В. И. Ленина.

**Руданов.**

## Горе—кооперативы.

(С. Горковское, В.-Тоемского р.)

Бывают и такие.

Так их называют: „горе кооператив“.

В самом деле:

— Товаров на грош, а служащих на рубль.

Вот к примеру кооператив Горковского с/совета, В.-Тоемского района: за февраль имел доходов 50—60 р., а расходов на 100—120 р.

Не надо большой догадки, чтоб сказать, что этот кооператив проживает свой основной капитал и в конце концов он дойдет до того, что называется „закрывать“.

У того же Горковского кооператива есть и другая сторона,—это дороговизна: за ху-денский ситец — за аршин берут (хотел сказать „дерут“) 70 коп. Бедная „смычка“, как ты чувствуешь себя при этаких издевательствах!?

А мужик пронизирует, в бороду себе этак:

— если все продать, то деньги до Устюга на чаях можно пропить.

Смешно и грустно.

За смехом и грустью плетью стегают

слова Ильича: Учитесь торговать! учитесь хозяйствовать!

Голосом властным кричать хочется: Надо кончать! Медленно, но кончать! Еще раз этот „горе кооператив“ напоминает:

Надо бороться с ненужным штатом, продающим кооперативные капиталы—деньги, товары, лавку и бочки!

Надо боевой задачей поставить необходимость увеличения оборотных средств нашей кооперации и в первую очередь местных средств. Это должно войти в плоть и в кровь каждого члена правления, каждого даже приказчика.

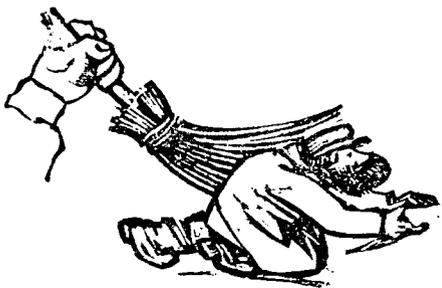
Надо добиться перелома взгляда у населения. Плохо будет, если и дальше все тоже безразличие, чужое отношение будет чувствоваться к кооперативу со стороны мужика. Добровольное членство не должно быть простым звуком!

Внимание кооперативным позициям!

Барандов.

## Вот так кооператоры!

(с. Кобыльское К-Городецкого р.).



Кобыльская инвалидная торговая артель во время ярмарки в с. Кобыльское работала слабо.

Да и неудивительно: она свои симпатии отдала частному торгашу Томилову, который, воспользовавшись добротой правления,

влез чуть-ли не в самую лавку артели. Иначе говоря—расположился со своими товарами у самого входа в инвалидную лавку.

Ну и конечно!

Покупатели, идя в инвалидную лавку, прежде всего встречаются с торговцем Томиловым, который ясно не отпустит покупателя, не продав ему товаров.

Мало того!

Инвалидная артель на ночь сохраняла товары торговца в своей лавке.

Не дело кооперативной организации так брататься с частным торговцем.

Кооперативный лозунг—„в корне вырвать и уничтожить частную торговлю“—как-то не вяжется с такими действиями.

Очевидец.

## Разбазаривание.

(с. Рослятино, Рослятинск. р.).

Хорошо за последний год работает Рослятинское общество потребителей, хотя своих средств еще не вполне достаточно для выполнения основной своей задачи—снабжения в полной мере товарами-фабрикатами населения. Поэтому необходимо обществу всеми мерами увеличивать средства, чтобы сполна удовлетворить население, так как вследствие закрытия торговой частной артели район работы его еще более увеличивается. Но местными работниками это не вполне осознано и по инициативе самих ли кооператоров или кого другого средства

разбазариваются. Вот примеры: из прибыли прошлого года отчислено из оборота отдано и безвозвратно для об-ва 17<sup>0</sup>/<sub>0</sub>—свыше 200 рублей, за счет кооператива же устроены два случая „октябрин“. Это последнее членами-пайщиками крестьянами на собрании 23 марта подмечено и указано правлению, что на такие вещи общественных средств разбазаривать нельзя, и предложено в будущем ни в коем случае этого не делать.

Правильно рослятинцы! Новый быт прививать нужно, но не таким путем.

Бывший.

## Разбудите.

(д. Слизовица, Устье-Алексеевского района).

Больших трудов стоило правлению Октябрьского ПО (в д. Слизовице) приобрести собственное помещение для лавки, но вот беда,—поставили лавку в стороне от деревни и на столбах, через которые в одну прекрасную ночь пролез ворюшка и похитил товару рублей на пятьдесят. При таком положении работа не пойдет. И вот решили просить места для лавки у граждан деревни Слизовицы, но натолкнулись на людей с „твердыми характерами“, которые при обсуждении вопроса об отводе места для лавки

решительно заявили отказ:—не дадим места для кооперативной лавки, ставьте ее хоть на сучьях деревьев, но только не у нас.

Читатель кооператор поймет, что твердость характера слизовцев в этом случае неуместна, так как без самостоятельного кооператива граждане района жить не могут.

Повидимому, крестьяне этой деревни не знают о пользе кооперации.

Нужно их разбудить.

Оно.

## Вредная практика.

(Шард. Николаевское, В-Уст. р.).

Почти в каждом кооперативе у приказчиков есть, так называемые святцы—открытая задолженность за членами кооператива, неподкрепленная подписями получателей товара.

И характерно то, что такая задолженность тянется иногда годами, превращаясь в хроническую болезнь.

Такой-же болезнью страдает и Нижне-Шарденгское п. о.

Архив этого кооператива указывает, что и в прошлое время—до революции—такие святцы были и были на изрядные суммы—от 700 до 1000 р и все они остались не уплаченными членами кооператива.

Тоже самое делается в этом кооперативе и в настоящее время. На 1 апреля

с. г. „святцы“ в кооперативе достигли до 1046 р.

На общих собраниях членов п. о, а особенно на собрании от 5 апреля протеста против „святцев“ наиболее сознательных кооператоров и инструкторов были, но они не помогали, а порой даже вызывали недовольство и ропот собрания, что дескать „мы—хозяева, что хотим, то и делаем“ и все таки решали „святцы“ оставить. Пора, товарищи, члены Нижне-Шарденгского п. о. старую вредную привычку бросить и не разрешать ни одной копейки в долг, помня завет Рочдельских кооператоров Англии—производить продажу товаров только на наличные деньги.

Оно.

## Итоги торгового совещания кооперативов Лузского района.

Совещание представителей кооперативов Лузского района, на котором присутствовало 23 председателя низовых кооперативов и 6 представителей от учреждений, происходило в половине марта при конторе Губсоюза.

Основными вопросами совещания были: работа союзного объединения, доклады с мест и кредитование своих пайщиков. Доклад о работе Лузской конторы и Лальского подсобного склада Губсоюза ознакомил совещание с их работой и всеми достижениями и трудностями какие встречались на их пути.

Совещание работу конторы и склада признало удовлетворительной и отметило выгоду закупок товаров в своем союзном объединении (Конторе и складе Губсоюза).

Доклады с мест, в которых представители обрисовали работу кооперативов, сводящуюся к полному и льготному обслуживанию населения особенно заняли много места на совещании. В заключительной части по этому вопросу, после оживленного обмена, совещание пришло к выводу, что работа кооперативов района в общем не вполне удовлетворительна, ввиду получившихся у приказчиков больших недочетов, с которыми совещание постановило вести решительную борьбу. Кроме того совещание

отметило также незначительность собственных средств в кооперации, подчеркнув медленный рост паевого капитала.

Ввиду систематического кредитования кооперативами в больших размерах, своих членом совещание постановило: 1) отказать от массового кредитования, т. к. в деревне нет тех условий, что в городе, в будущем производя кредитование только из специально-созданных для этого фондов в виде авансов, займов у членств и пр. 2) Снижать накладные расходы и проц. наложения на товары, 3) относиться более серьезно к политике кредитования, т. к. погоня за кажущимися легкими кредитами может привести кооператив к краху. 4) т. к. средства кооперативов Лузского района недостаточны и не дают возможности шире развернуть работу, — ходатайствовать о более широком и долгосрочном кредитовании. 5) В заключение совещание признало, что работа в деревне, по вовлечению населения в кооперацию и пробуждению в нем активности в строительстве новой жизни — есть систематическая и планомерная работа всех общественных сил деревни, основанная на глубоком изучении бытовых явлений деревни.

Будем надеяться, что кооперативы, разехавшись на места сразу же возьмутся за дело, по выполнению этих постановлений.

Ин-р Н В



Цель частного торговца — нажива; цель кооператива — всестороннее улучшение быта потребителя.

# НАШ БЫТ.

## УГОЛОК НАЦИОНАЛЬНЫХ МЕНЬШИНСТВ. (Опаринский район).

По экономическим и бытовым условиям Опаринский район существенным образом отличается от других районов С. Двинской губернии. Переселенческие хутора с эстонским, латышским и русским населением, маленькими площадями, вкраплены в сплошную смешанную лесную массу, раскинувшуюся в полосе водораздела между реками Волжского и С.-Двинского бассейнов. В районе, силами Коопералеса, ведутся заготовки лесоматериалов, каковые для сплава подвозятся к р. Моломе, врезающейся в средину района. В период сплава река Молома является главным экономическим нервом Опаринского района, связывая его с Вятской губернией. По всему району около каждого хутора видна упорнейшая борьба человека с природой; переселенцы постепенно отвоевывают из под дремучего леса площади для посева. Но страдающие от излишка влаги, холодные почвы хуторов дают слабые урожаи хлебов.

Переселенцы-хуторяне (эсты и латыши) ведут хозяйства с уклоном в сторону развития молочного скотоводства, почему в районе развивается травосеяние.

Эстонское население носит одежду из шерстяной материи, вытканной им самим кустарным способом. Шерсть тонкорунной овцы, ввезенной переселенцами в Опаринский район, прялка и домашний ручной ткацкий станок в хозяйствах переселенца занимают весьма видное место. Русское население (старожилы), живущее скученно-деревнями, начинает подражать эстонцам в отношении ведения хозяйства. Переселенцы (эстонцы и латыши) всецело ушли в свое хозяйство, не отвлекаясь для побочных заработков, тогда как русское население (старожилы) во время зимы ведет лесозаготовки, сплав и дегтекурение. Последнее до войны было сильно развито в районе; за годы войны оно упало; теперь снова возрождается, но дальнейшее развитие его будет зависеть от

быта, дегтя, но спрос на каковой в данное время еще очень слаб.

В культурном отношении Опаринский район является сравнительно отсталым глухим уголком в Северо-Двинской губернии. Разбросанность по лесам хуторских хозяйств не дает нужных условий для ведения культурно просветительной работы среди меньшинств. Общественная и в частности кооперативная работа среди надменьшинств идет вяло при отсутствии какого либо интереса со стороны масс. Переселенец, видимо, привык молчать и рассуждать только сам с собой.

Школьная работа ведется в мало подходящих внешних условиях. Жилое помещение переселенца-эстонца менее привлекательно, чем изба старожила русского крестьянина. Но зато эстонцы гораздо больше внимания уделяют на содержание своего скота. Скотный двор эстонца лучше устроен, чем двор старожила. По своей бедноте и малокультурности особенно выделяется группа русских переселенцев из Могилевской губернии. При проезде мимо хуторов этой группы переселенцев в беседе с одним из них я узнал, что постоянная тяжелая работа по раскорчевке площадей под пашню, упорная физическая борьба за свое существование, при слабых урожаях, сильно подорвали физические силы многих семей. Вследствие непосильно тяжелого труда многие семьи страдают болезнями, потеряв всякую способность дальнейшей борьбы за свое существование. Значительная часть этих переселенцев нищенствует по деревням соседних районов в поисках куска хлеба. Самый важный, самый жгучий вопрос в данное время для переселенца и для всего Опаринского района—это вопрос о хлебе.

В заключение следует сказать, что в Переселенческой части Опаринского района еще очень мало условий для развития потребкооперации. Из 13 ти обществ потреби-

телей, действующих ныне в этом районе, в обществ ведут слабо работу. Эти слабые кооперативы обслуживают главным образом нацменьшинства. Для оживления кооперативной работы среди нацменьшинств необходимо прежде всего заняться организацией спэц. с-хоз. и промысловых кооперативов. Все экономические предпосылки для развития животноводства и молочного хозяйства в районе есть.

Кроме того большие лесные площади в районе говорят за организацию промысловой

кооперации, могущей взять в свои руки лесные промыслы, в т. ч. производство по сухой перегонке дерева (дегтекурение).

В Опаринском районе, особенно среди нацменьшинств необходимо усилить общественно кооперативную и культурно-просветительную работу.

В экономическом отношении весь Опаринский район тяготеет к Вятке и к Котельничу. Потребкооперативы поддерживают постоянную торговую связь с гор. Вяткой.

П. У.



## Неразрывные братья.

Без крестьянина рабочий  
И трех дней не проживет.  
Без рабочего крестьянин,  
Точно так же, пропадет.

Без буржуев нам обоим  
Жить куда как веселей:  
Нет ни плетки, ни нагайки,  
Нет и царских палачей.

Недра, фабрики, заводы,  
Лес и пашни и луга  
Кровью мы своей отбили  
У коварного врага.

Пусть-же крепнет наш великий,  
Славный трудовой союз:  
Никакие злые силы  
Не расторгнут братских уз.

А. Полярный.

# Песни деревни.

(Торговля прежде и теперь)

Прежде было—торговали  
Частные торговые.  
Барыши с нас обирали,  
Денежки шаловые.

А теперь шальных копеек  
Мироеды нет для вас.  
В потребилке, как в копилке,  
Дивиденд растет у нас.

Кто товары покупает,  
Тот и прибыль создает.  
Это знает потребилка,  
Дивидент нам бережет.

Год пройдет собрание будет,  
Будем прибыли делить:  
Из нее часть на машины,  
Нам придется уделить.

Часть оставить про запасы  
В премировку на забр—  
— Надо часть роздать по членам,  
Чтобы был у них задор

В потребилке брать товары  
И торговцев позабыть.  
Часть на книги, на журналы,  
Постановим отделить.

Надо знание деревне  
Нежалееючи давать—  
— Пусть она из книг узнает,  
Как хозяйство улучшать.

Как купить в кредит машину,  
Где хороший скот достать.  
— Пусть не будет и в помине,  
Чтоб о старом горевать.

Сотни лет мужик в работе,  
Выбивается из сил—  
— Кроме горя да заботы,  
Ничего не накопил.

В это время богатели,  
Люди мигом, иногда,  
— Обирали словно липку,  
Без защиты мужика.

А теперь в руках крестьянских  
Есть организация.  
Закрепляй ее крестьянин—  
ВСЕ В КООПЕРАЦИЮ!

# ВОПРОСЫ КООПЕРАТИВНОГО ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

## Об ответственности приказчика-заведующего лавкой

Недостачи товаров при проверке их в лавках и складах первичных кооперативов в настоящее время является чуть-ли не массовым явлением. Необходима систематическая и упорная борьба с таким явлением.

Главная доля вины обычно падает на приказчика, заведующего лавкой кооператива. Повидимому, правления кооперативов не придавали особого значения приказчику, брали первого попавшегося, подешевле, не обращая внимания на его качества.

В результате такого отношения получалось то, что нанятый приказчик, совершенно не оправдывал своего назначения: в лавке сор и грязь, товары розданы в кредит своим знакомым, без всякого оформления должников, а при проверке, кроме того оказывалась крупная недостача.

Никаких инструкций, определяющих права и обязанности приказчика, обычно не было, а все условия найма протекали за мирной беседой—устно.

Кроме того ревкомиссии кооперативов производили поверку товаров от случая к случаю, а не регулярно раз в один или два месяца.

Теперь от таких явлений, ревкомиссии должны отказаться и установить правильную поверку всех товаров через известный промежуток времени.

А для ответственного приказчика должна быть выработана инструкция, которая бы ясно определила права и обязанности его.

Орготделом Губсоюза выработана такая примерная инструкция, публикуемая в настоящем номере „Смычки“

Постараемся наивозможно кратко указать основные моменты этой рекомендуемой инструкции ответственному приказчику—заведующему лавкой кооператива.

Правления эту инструкцию вводят в жизнь после первой же поверки приказчика, когда будут сняты остатки товаров.

Применительно к ней они должны подписать с приказчиком договор, при заключении которого инструкция обязательно должна быть прочитана ответственному приказчику и подписана им.

Эта инструкция ясно и строго определяет права и обязанности ответственного приказчика по отношению к кооперативу, так и кооператива по отношению к приказчику. Она говорит о тех повседневных явлениях работы кооператива, которые до этого времени обычно не принимались во внимание при найме приказчика. Инструкция ясно указывает каким образом приказчик должен принимать товары от правления, как производится учет их, как должны они тратиться, что должен вести приказчик для правильного учета товаров, как производится отпуск товаров, поверка их и пр. и пр.

При принятии приказчиком инструкции будет отброшена та недоговоренность, которая впоследствии являлась плодом постоянных недоразумений.

В заключении остановимся на основных моментах инструкции. Во-первых, при найме приказчика ему сдается все имущество по описи и весь товар, за которое он несет ответственность по суду в гражданском и уголовном порядке. Во-вторых, в инструкции при ее подписании должны строго оговариваться, нормы на ушку утечку и проч. Правлениям рекомендуем пользоваться теми нормами, которые опубликованы в № 6 нашего журнала. Затем приказчик при нарушении им подписанной инструкции несет материальную ответственность, на основании действующих законов.

Наконец, все денежные расчеты должны также быть ясно оговариваться.

Мы полагаем, что первый шаг к разрешению вопроса о мерах борьбы и недостатками поставлен удовлетворительно и должен быть проведен в жизнь.

## ПРИМЕРНАЯ ИНСТРУКЦИЯ

### ответственному приказчику—заведующему лавкой.

1) Обязанности ответственного приказчика заключаются в следующем:

а) Проводить торговлю в установленные правлением часы с соблюдением всех действующих правил, как о времени, так и других постановлений, касающихся торговли, не доводя кооператива до штрафов;

б) принимать, хранить и продавать товар и продукты по ценам и на условиях согласно постановлениям и распоряжениям правления;

в) вести запись по приему и продаже товаров и продуктов по формам и правилам, установленным правлением кооператива;

г) наблюдать за порядком и чистотой в лавке и примыкающих к ней помещениях (складе, погребе и т. д.);

Помогать правлению в закупке товаров и своевременном составлении требований на них, следить за пополнением соответствующего ассортимента в тоже время не допуская излишней выписки их.

2) Ответственный приказчик отвечает по суду в гражданском и уголовном порядке и соответствии с действующими законами за целостность и сохранность всех обращающихся в лавке товаров, инвентаря, тары, ценностей и документов по отчетности.

Товары и продукты принимаются ответственным приказчиком по продажным ценам и после проверки их действительным чистым весом, мерой и счетом, при чем чистый вес определяется взвешиванием тары после опорожнения ее, если он заранее не определенным способом, по соглашению приказчика с правлением.

4) На покрытие естественных и неизбежных потерь в товарах при хранении и продаже их норма скидки устанавливается заранее по взаимному соглашению (в пределах норм, установленных Губсоюзом журнал Смычка № 6). Скидка на естественную убыль списывается с ответственного приказчика лишь после фактической проверки товаров в лавке.

5) Учет товаров и продуктов производится по продажной цене. Все повышения и понижения цен, равно скидки с расценочной цены, если таковые скидки будут установлены правлением, а также суммы, подлежащие списыванию вследствие брака или порчи товаров и продуктов, должны своевременно отмечаться согласно § 8 настоящей инструкции.

6) Товары должны храниться так, чтобы они не могли подвергнуться порче или краже и чтобы они не перемешивались с другими товарами. Если, несмотря на это, какой либо товар все же испортится, приказчик обязан об этом сейчас же уведомить правление. Если порча произошла вследствие халатности приказчика, понесенный убыток покрывается из залога или жалованья приказчика.

7) Для учета товаров и продуктов ответственным приказчиком ведутся лавочные товарные ведомости. Лавочные ведомости подписываются приказчиком и одним из членов правления. Лавочная товарная ведомость является основным документом для взаимных расчетов между правлением кооператива и ответственным приказчиком.

8) Уничтожение испорченного товара и переоценка по его распоряжению правления производится обязательно в присутствии члена правления, при чем ежедневно в лавочную ведомость записывается на приход повышение, а в расход понижение цен, уничтожение испорченного и расход товара для нужд лавки.

9) Правление не обязано принимать заявления о списании на понижение расценки (брак, порчу и проч.), делаемого несвоевременно, т. е. по подписании лавочной ведомости за ту неделю, к которой относятся эти заявления. Лавочная товарная ведомость должна заполняться всеми необходимыми сведениями и представляться со всеми принадлежащими с ней документами (счетами, талонами и проч.) не позднее как на следующий день.

10) Все товары отпускаются за наличные деньги по установленной расценке. Отпуск в кредит и под авансы допускается только с разрешения правления по выданном правлением заборным книжкам, установленной правлением формы и в пределах разрешенного кредита. Отпускать товар в кредит без предъявления книжки приказчик не имеет права.

11) Отпущенные в кредит суммы должны быть записаны приказчиком в лавочный дневник, в коем заборщик и расписывается в получении товара; учет отпусков в кредит должен вестись в соответствии с инструкциями по кредитованию.

12) Проверка наличности товара по натуре должна производиться не реже 4 раз

в год. Экстренная проверка производится по требованию правления, ревкомиссии или инструктора Губсоюза и приказчик не имеет права уклоняться от проверки. В случае отказа от участия в проверке таковая производится комиссией в состав коей входит ревкомиссия и правление.

13) Приказчик со своей стороны имеет право требовать проверки наличности товаров, но такое требование обязательно для исполнения правления лишь до 4 раз в течение года или двух раз в течение полугодия.

14) При производстве проверки должна быть приостановлена торговля и лавка закрыта для всех, кроме лиц производящих проверку.

15) Имеющемуся в лавках наличному товару составляется опись, которая тут же по окончании подсчета подписывается приказчиком и правлением. Если приказчик откажется от подписания описи, ссылаясь на допущенные при подсчете ошибки, то тут же им должно быть указано, в чем он сомневается, и должен быть произведен вторично подсчет вызвавших сомнение групп товаров или помещений. После этого отказ в подписании ведомости не снимает с приказчика ответственности за результаты обнаруженные этим подсчетом.

16) Если после проверки товаров окажется недостача товаров, т. е. товаров по продажной цене на лицо окажется меньше, чем должно быть на основании записей в товарных ведомостях и книгах, то недостача не превышающая % суммы проданного товара в течении времени с предыдущей до настоящей проверки, принимается за счет общества. Недостачу, превышающую установленный процент, ответственный приказчик отвечает согласно § 2 этой инструкции.

Подсчет наличности товаров производится в присутствии приказчика и членов правления. Если приказчик уклонится от присутствия при подсчете, то об этом составляется акт, подписываемый правлением и ревкомиссией, при чем подсчет производится в его отсутствие.

17) Если в лавке имеется особый кассир, то приказчик отчитывается в отпуске товаров за наличные деньги предъявляемыми им ежедневно кассовыми чеками или марками, а в отпуске товаров по книжкам в кредит в соответствии с инструкцией о кредите, никакаx денежных операций производить приказчик при наличности кассира не может.

18) При отсутствии же кассира, деньги за товар получает приказчик и ежедневно или в другие сроки, назначенные правлением, сдает их кассачею правления или лицу, указанному правлением. Получающий деньги должен расписаться в получении денег в товарной ведомости.

19) Остальные денежные поступления (вступная плата, паевые взносы, займы, авансы, уплата за отпущенный в кредит товар и т. д.) принимаются приказчиком не иначе, как по поручению правления с записью в установленные для этого ордерные книжки. Суммы эти сдаются кассачею под расписку на корешках выданных ордеров.

20) Расходы и платежи производятся приказчиком по особому каждый раз распоряжению и разрешению кассачея члена правления. На все произведенные в течении дня платежи должны быть представляемы оправдательные документы одновременно со сдачей выручки кассачею.

21) Приказчик принимает по описи от правления все лавочное движимое имущество и оборудование и обязан следить за исправным его содержанием и целостью. В случае изнашивания, порчи и поломки он обязан своевременно докладывать об этом правлению для списывания с его счета и принятия мер по возобновлению.

22. Особенно тщательно обязан приказчик следить за исправным состоянием весов, гирь и мер. В случае обнаружения в лавке неклеимых весов, гирь и мер, а также какой либо неисправности в них, отражающейся на точности веса приказчик подлежит ответственности на общем основании действующих законоположений.

23. Ответственный приказчик может оставить службу и получить расчет после фактического подсчета и проверки товаров и продуктов и сдачи их правлению. Снятие остатков должно быть произведено не позднее 2-х недель со дня заявления ответственного приказчика об оставлении службы.

24. При увольнении правлением ответственного приказчика производится проверка наличности денежных сумм, товаров, инвентаря и прочего имущества и составляется не позднее месяца отчет приказчика, на основании которого и производится с ним расчет. До окончания проверки товара и составления отчетности приказчик продолжает состоять на службе.

# Справочный отдел.

**Вопрос:** Необходимо ли получать разрешение от начальники на созыв очередного или экстренного собрания и подлежит ли оплате поданное заявление гербовым сбором?

**Ответ:** Очередные и экстренные собрания членов о-в потребителей предусмотрены § 25 нормального устава их, ута. Сов. Нар Комиссаров 21 XI 24 г. и производится явочным порядком, т. е. правление общества только для сведения сообщает ближайшему начальнику милиции о дне, часе, цели и месте собрания. В случаях экстренных собраний, когда районная милиция находится в очень далеком расстоянии от места собрания, правление общества посылает ближайшему сельсовету.

Сообщения эти, согласно № 114 пункта 48 подробного перечня к гербовому уставу, оплате гербовым сбором не подлежат.

**Вопрос:** Как организовать сельское общество взаимопомощи?

**Ответ:** Сельские крестьянские общества взаимопомощи учреждаются постановлением общего собрания граждан села, имеющих право избирать в Советы крестьянских и рабочих депутатов.

Членами крестьянского общества взаимопомощи являются граждане обоего пола, находящиеся в районе деятельности общества, достигшие 18-летнего возраста и пользующиеся правом избирать в Советы.

Члены общества взаимопомощи при вступлении вносят единовременный членский взнос и по мере надобности производят периодические взносы. Размер, порядок и сроки таких взносов определяются общим собранием членов общества.

**Вопрос:** Может ли бывший частный торговец служить в качестве приказчика в лавке потребительского общества?

**Ответ:** Если бывший торговец не лишен общегражданских прав по суду то служить по найму может во всех государственных и частных учреждениях и предприятиях в том числе и в потреббществах.

Правления потреббществ, принимая на должность приказчика бывшего торговца, обязаны принимать во внимание насколько принимаемое лицо отвечает кооперативным началам и целям и не будет ли оно служить в должности приказчика приносить тем или другим путем вред кооперации вообще и о-ву в частности.

**Вопрос:** Как исчисляется облагаемый

уравнильным сбором торговый оборот потреббществ?

**Ответ:** 1) оборот по которому предоставляется льгота, а также исчисляется и уравнильный сбор устанавливается, если объединение имеет несколько предприятий, общий по всем предприятиям, а не по каждому в отдельности.

2) Оборот устанавливается следующим образом: по торговым книгам устанавливается общий оборот объединения, при чем за оборот следует принимать:

а) налоговую выручку за товары полученные со стороны и проданные на сторону, т. е. покупателям не являющимся кооперативной организацией того же вида кооперации высшей или нижней степени;

б) сумму отчислений или начислений по продаже товаров, полученных от кооперативов того же вида по прямой линии и проданных на сторону;

в) суммы полученные за работы выполненные для сторонних лиц и организаций, суммы причитающиеся именно кооперативной организации;

г) суммы валовой выручки за товары проданные потребителям — членам данного кооперативного объединения и не членам.

Пояснением сказанного могут служить такие примеры:

Пример 1-й Кооперативное объединение приобретает товары для своих предприятий не у своего старшего объединения (Губсоюза или его филиалов), а у какого либо треста или частной фирмы и эти товары продает кооперативным объединениям не своего объединения (например: потребительное общество, сельско хозяйственному обществу кустарно-промысловому объединению и т. п.) госторговле или частным лицам или, наконец, хотя и кооперативному однородному объединению, но равному себе то в этом случае за оборот следует считать всю валовую выручку за проданные товары.

Пример 2-й. Кооперативное объединение приобретает товары у своего старшего объединения (Губсоюза или его складов и контор) и эти товары продает тем же покупателям которые перечислены в 1-м примере в этом случае за оборот следует принимать не валовую выручку по продаже товаров а только разницу между ценами, по которым покупался товар и за которую продавался иначе говоря валовую прибыль.

Пример 3 й. Если кооперативные организации выполняют работу для государственных учреждений и предприятий, кооперативных организаций равных себе или частных лиц, то в этом случае за оборот следует считать валовой заработок за произведенные работы, если же эти работы выполняются для объединений высшей или низшей степени того же вида кооперации, то в оборот эти суммы не включаются.

3) В оборот не включаются следующие суммы:

а) суммы по всем операциям, которые ведутся с кооперативными объединениями высшей или низшей степени того же вида кооперации (Губсоюз, его конторы и склады с сельскими кооперативными объединениями и последние объединения с Губсоюзом и его конторами и складами)

б) суммы, полученные от с/хозяйственных предприятий, скотоводческих молочнохозяйственных птицеводных, огороднических садоводных и пчеловодных.

в) суммы, вырученные по сбыту произведений сельского хозяйства своих членов (хлебно-зерновые продукты, масло, яйца, молоко и его продукты, шерсть, шетина, шкуры домашних животных и т. п.), а также суммы по приобретению и использованию предметов снабжения с/х сельского хозяйства как то: семена, фураж, сельско-хоз. орудий, удобрений, ремонтных материалов (плуги, бороны, сеялки, веялки, молотилки, сенокосилки, косы, серпы, топоры, вилы, части их, железо и т. п.)

г) валовой доход от содержимых объединенияем земледельческими артелями и коммуна, случных, прокатных, зерно-очистительных пунктов, мастерских для ремонта сел хозяйственных орудий, кузниц и т. п.

4) Кооперативы обороты которых выведены вышеприведенным путем и не превышают 10.000 рублей в полугодие, обязаны выбирать

бесплатные патенты на торговые и промышленные предприятия, от выборки таковых на личные промысловые занятия для своих служащих они освобождаются, к 1-му ноября и 1-му мая обязаны подавать местному фининспектору сведения об оборотах за истекшее полугодие. За невыполнение последнего требования правления кооперативов могут быть подвергнуты штрафу в размере до 200 рубл. золотом.

5) Если оборот за полугодие превысит 10.000 рублей, то в этом случае кооперативное объединение в следующем окладном полугодии привлекается к промысловому налогу.

6) По истечении года определяется годовой оборот и если окажется, что таковой будет менее 20.000 рублей, то объединение освобождается от промыслового налога за целый год, при чем если оно в одном из окладных полугодий было привлечено к промысловому налогу, то таковой, как патентный, так и уравнильный сбор возвращаются объединению для чего правление должно тогда же возбудить соответствующее ходатайство о возврате уплаченных сумм.

7) Если годовой оборот превысил 20 000 р. то объединение привлекается к уплате промыслового сбора, но ему как кооперативному объединению предоставляется скидка с патентного и уравнильного сбора в таком размере:

а) в размере 50 % сбора, когда данное объединение обслуживает исключительно своих членов и

б) в размере 25%, если оно на ряду со своими членами обслуживает и посторонних лиц при чем указанная в этих пунктах скидка делается с уравнильного сбора и численного со всего оборота, т. е. как с сумм вырученных от продажи товаров и изделий своим членам так равно и с сумм вырученных от продажи их не членам объединения —



**А написали-ли Вы о недостатках нашего журнала „СМЫЧКА“ и желательном направлении?**





# ОТКРЫТА ПОДПИСКА

— на двухнедельный кооперативно-торговый —  
ЖУРНАЛ

## „Смычка города с деревней“

■ ■ ПОДПИСНАЯ ПЛАТА 40 копеек в месяц. ■ ■

Подписка принимается в Губсоюзе (орготдел), в конторах и складах Губсоюза и почтой.

Подписная плата принимается — в Финотделе Губсоюза и его районных конторах и складах.

Плату просим не задерживать.

## РАБОЧИИ И КРЕСТЬЯНИ

О всех вопросах кооперативно-торговой жизни ты должен писать в „Смычку города с деревней“. Каждое явление кооперативной жизни, каждое достижение на нашем фронте, должно найти яркое отражение на страницах журнала „СМЫЧКА ГОРОДА С ДЕРЕВНЕЙ“.

Разве все благополучно в твоём общ. потребителей? Почему частный торговец открывает павки и торгует рядом с твоей пестричкой?

## КРЕСТЬЯНИН

Почему же ты не пишешь об этом в журнал? Пиши, советуй, вскрывай недостатки, помогай строить общее дело.

## „Смычка города с деревней“

орган кооперативной деревни и города и ставит своей основной задачей всестороннее освещение кооперативной жизни на местах..

Рабочие, служащие и крестьяне кооператоры, пишите обо всем, что заслуживает общественного интереса и внимания.

Не стесняйтесь изложением, редакция внимательно разберет присланный материал, поправит и напечатает.

Каждое письмо должно быть снабжено подписью и адресом автора. Статьи и заметки оплачиваются. Тов. корреспонденты! Помните, что кооперативная печать — могучее средство пропаганды и коопер. воспитания трудящихся масс.

РАЗОБЛАЧАЙТЕ КУЛАКОВ И ПРИМАЗАВШИХСЯ К КООПЕРАЦИИ.